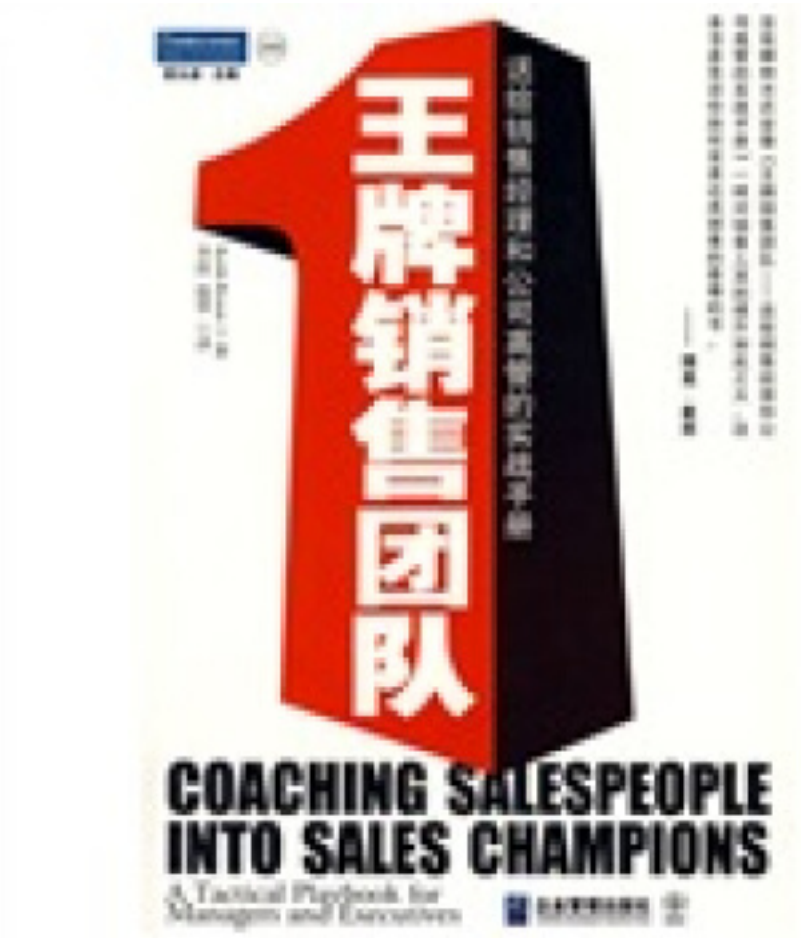


王牌销售团队:送给销售经理和公司高管的实战手册



[王牌销售团队:送给销售经理和公司高管的实战手册_下载链接1](#)

著者:[美] 罗森 著，李波，温慧 译

[王牌销售团队:送给销售经理和公司高管的实战手册_下载链接1](#)

标签

评论

还没看完，希望跟预期的能匹配，

非常好，一定推荐更多人买

物流不错，华哥态度很好，喜欢在京东购物！

一切两个小孩了个新

书不错，价格便宜，多看看

确实是一本好书

书写的不错。实用性强。

没事就多读读书，挺好！

有些细节写的很好

还没有看！！！！！！！！

不错不错不错不错不错

一般般，理论太多了。。。。。。

很好，不错，价格实惠，会再来

真心不错，值得一看

帮别人买的，听说不错

书刚买，朋友推荐。书刚买，朋友推荐。

值得拥有哦！挺好的~~

听号的，就是还没有看

值得推荐的好书，简单易懂！

很好，使用，适合新人购买

好书好内容！

纸质不错。。

很给力，内容详实，质量上等，很受用

非常好，价格便宜，发货快，包装好，正版

好书，有用，我还会来的，谢谢！！

好书，有用，我还会来的。

写的真不错啊

帮朋友买的，还不错吧

很好的书，对我来说特别适用。

内容很好值得购买，而且正版啊！

耐下性子好好看看，很有用的

一般

我们老板说的要提高企业文化，公司举办员工生日会一律送书，这个书勒，便宜还让员工学会了听从领导的话，提高员工执行力，要说不好的话，那就是书在送来的途中磨损大呀，看起来也就一九成新，下面我分享一下我的读书感受，每个人的潜能都没有被充分挖掘出来，这是一个不争的事实。但作为个体的集合的人类却在推动着整个世界的前

进和创新。对于我们的业务、公司、管理人员以及销售人员来说也是如此。承担管理的重负和责任，不断地提升团队中每位成员的价值，是一项崇高的事业，而承担这项特殊事业的，就是我们的经理们，我们勇敢而无畏的领导者，我们的首席执行官，我们的总裁或我们的高级执行副总裁。然而不幸的是，通常这个角色被未受过系统管理培训的人承担了。销售是企业的生命线，销售团队是企业占领市场的先头部队。但是，目前许多销售团队中存在着各种各样的病症，导致销售专才招不进、留不住、培养不出，团队士气低迷，业绩不佳。针对这种种现状，《销售团队建设与管理》从销售团队的组建、培训、冲突管理、激励等多个方面入手，系统阐述如何打造创造销售奇迹的金团队，帮助销售经理顺利实行系统化与规范化管理，进而打造出一支所向无敌的精英团队

很不错的书.....

还行吧

在京东已经购买几年的家用和办公用品了，送货人员一直让人非常满意，几次价格的波动，都可以理解，哪怕刚买不久的MK包相差价格低了*有余、都可以谅解！好歹也是钻石会员，但是从来没有享受到钻石会员的任何优惠待遇、反之全是高价格！这些都算了！这次直接强行扣留我购买的物品，在没有我的允许和告知的情况下，强行退货，查找不到任何一个订单！如果恶劣德性质，不买也罢了、随意侵犯消费者的权益、如此商家毫无诚信！大家慎重购买！！！

好评！

说实话，我不怎么喜欢看外国作者写的，然后翻译成中文的书籍，读起来特别扭！！~勉强看看，内容还是有点借鉴和指导意义的。

小心这个书页有破损现象

挺好

这本书拿到后实在超郁闷，表面很脏，都不想用手去拿。封面上很明显的折痕，白色部分透出暗黄，侧面看有明显的脏痕，要不然是地板上堆了几年，要不然就是别人看过的二手书。明天要出差，也懒得换了，以后买书还是应该去老牌网上书店去买。

很好

《白银投资技巧：实战篇》从技术分析和实战的角度介绍在白银市场中生存的方法。本书分为两大部分，分别针对白银投资新手和老手。第一部分介绍的是技术分析理论和基本面的进阶分析方法，以及一些主流技术指标在白银走势分析中的应用。第二部分占下册的主要比重。也是本书的精髓所在，是笔者在白银市场分析多年来的心血。专门针对有一定投资经验的投资者，分享一些专门针对白银走势分析高阶的技术分析技巧，以及独立于技术分析之外的投资哲学。 作者简介

吕超，中国人力资源与社会保障部认证的国家黄金投资分析师、IPA认证的国际注册外汇分析师，现任广州同信投资顾问有限公司总经理，黄金投资策略网首席分析师及高级投资顾问。新浪贵金属、凤凰网、和讯财经、腾讯财经等大型财经网站客座分析师。广东人民广播电台、《人民日报》《广州日报》等媒体金银市评论节目和专栏特邀嘉宾。罗应杰，中国人力资源与社会保障部认证的国家黄金投资分析师。2006年从事黄金投资分析，2007年率先进军白银市场，在白银行情分析方面造诣深湛，而且有不少独到的见解，在分析技术方面不断创新。多年来不但发现了白银T+D日内波动潜规则等市场特性，还发明了KD趋势技术等一系列创新技术。现任广州同信投资顾问有限公司研究中心技术总监。

《白银投资技巧：实战篇》从技术分析和实战的角度介绍在白银市场中生存的方法。本书分为两大部分，分别针对白银投资新手和老手。第一部分介绍的是技术分析理论和基本面的进阶分析方法，以及一些主流技术指标在白银走势分析中的应用。第二部分占下册的主要比重。也是本书的精髓所在，是笔者在白银市场分析多年来的心血。专门针对有一定投资经验的投资者，分享一些专门针对白银走势分析高阶的技术分析技巧，以及独立于技术分析之外的投资哲学。 作者简介

吕超，中国人力资源与社会保障部认证的国家黄金投资分析师、IPA认证的国际注册外汇分析师，现任广州同信投资顾问有限公司总经理，黄金投资策略网首席分析师及高级投资顾问。新浪贵金属、凤凰网、和讯财经、腾讯财经等大型财经网站客座分析师。广东人民广播电台、《人民日报》《广州日报》等媒体金银市评论节目和专栏特邀嘉宾。罗应杰，中国人力资源与社会保障部认证的国家黄金投资分析师。2006年从事黄金投资分析，2007年率先进军白银市场，在白银行情分析方面造诣深湛，而且有不少独到的见解，在分析技术方面不断创新。多年来不但发现了白银T+D日内波动潜规则等市场特性，还发明了KD趋势技术等一系列创新技术。现任广州同信投资顾问有限公司研究中心技术总监。

好

还没有看完，感觉很实用

正品，值得信赖！ 速度很快，网购首选！

销售管理必看的一本书!

不错，京东信的过 不错，京东信的过

买了送人的，很不错，值得学习

没看完，不过书还是不错的。讲得挺透彻

大家都希望打造出王牌团队~具备战斗力的团队

东西很好哦!

还行 不错 能用 还好

非常好看的书籍，给公司的员工一起分享的。

很好很不错很好很不错

内容很好，用大量的实例来阐述作者的观点，很容易理解

战术的东西很多，很实用 不像以前买的不实用

还没有细看，简单翻了一下

老外的写的，案例很好

给老婆买的她还在看，应该不错~~

很不错的—————

好书

销售专业网站推荐书籍，还没看，应该不错

非常不错的书！书的质量和-content都很不错！希望能给看这本书的人带来帮助！

派力的书，历来注重实践！

[王牌销售团队:送给销售经理和公司高管的实战手册_下载链接1_](#)

书评

[王牌销售团队:送给销售经理和公司高管的实战手册_下载链接1](#)