

在平的世界中竞争 [Competing in a flat world]



[在平的世界中竞争 \[Competing in a flat world\]_下载链接1](#)

著者:冯国经 等 著，宋华 译

[在平的世界中竞争 \[Competing in a flat world\]_下载链接1](#)

标签

评论

说的比做简单啊 路漫漫

上午下单，下午就到了，速度超快，京东物流牛！

京东购买的书籍，都是正版的，送货非常快。赞！

这本书很多人推荐，不错？

选修课的课本，买来看看。

很好，老师推荐的。

书中自有黄金屋，非常有价值的一本书

值得推荐的书籍，特别是互联网+传统转型时机更应该读读

很不错的一本书

非常棒的一本书，作者很有水平，京东非常棒！

很好看，值得学习学习！

内容不错，值得推荐。

同事推荐的供应链方面的书，买了学习

买来作为课堂礼物的~

不错的书，值得阅读

对供应链有兴趣的，值得一读

给公司图书室买的，内容不错~~

送货依然超快，书质量也不错

非常好，很快，很方便，经常来买

用来放到公司书库的，质量看起来挺好，速度也挺快！

物流速度很快，书的质量很好，很喜欢

书是正版 是新货 希望没有塑包的书京送的时候包装好不要弄脏了或者压扁了
我收到的书还好

客服很好。 物流挺快，就是网站更新太慢，我还以为只能清明后收货。

给领导买的，是正版。

老师推荐的好书，值得看看

对在转型升级，了解外面世界很有帮助 对项目的谈判有很好的借鉴作用

实用教材，看了有挺大的收获

很好，读来有收获，很有启发

很好的书，值得借鉴。

不错的东西，慢慢阅读！

看了本书，你就会知道如何参与世界范围的竞争了。

和百年利丰一起买的，看的太慢，还没来得急看呢

上午定的货，下午就到了，书的质量也不错。满意。

信赖京东，有需要一直在京东买，正品

同事要的书，看起来不错

正在看作者的另外一本书，非常不错。准备学习。

给老公买的，他说很好，很不错。

还没看，不过质量不错，送货也快，送货员态度也还行，基本满意。

喜欢看的图书，值得推荐

别人推荐，好好看一看怎么样！

不错，京东信的过 不错，京东信的过

在平的世界中竞争在平的世界中竞争

主要是便宜，购物还方便主要是便宜，购物还方便主要是便宜，购物还方便主要是便宜，购物还方便

还算不错的一本书！！

儒商写的东西，值得一看，做个有良心的儒商不容易，虚心学习

好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好

朋友推荐的书，买来看了，还没有看完，感觉挺有用的

字体挺大，内容稍显单薄。
对于了解冯氏兄弟的思想和理念很有帮助。利丰的成功之道有其的特质，也有值得中国贸易企业学习借鉴的地方，特别是很多实战性的观点，最好是结合着人大出的介绍利丰供应链案例的书；以那本书为主，这本书为辅阅读。
弹性、快速反应、整合能力是利丰的成功之道。无论是大宗商品贸易、日用消费品贸易在某种程度上都具有共同之处，对供应链管理遵循的法则类似。这本书值得做实物贸易或对供应链管理感兴趣的人一读。而且这种供应链不是教科书的标准化模板，更多是企业的实践。

不错，送的块

一直想找这本书，前两天朋友让我来看看，终于拿到书了。。

还没看 没太关心内容

不错，正品，看了挺有收获的

到货也很快，喜欢。。。

喜欢，看了一些，还不错！

超级划算!书也不错的!

很不错的书，值得一看

还没看 先看一下再说

都是实战案例，精彩。很有学习价值

看看收获很大，值得一读！开阔思路的书！

好书！好看！质量好！

封面很好，质量不错，书本很好，很受教育

韩顺平教授推荐的一本书，大致看了下，感觉蛮好的。

一位长者推荐的，感觉还不错

中欧商学院推荐书目，值得一看

还行吧，希望你们各方面再完善些就更好了。。。

东西不错，正品，性价比高，好！ 东西不错，正品，性价比高，好！

还没看，需要这方面的书籍，朋友给推荐的

质量真的很不错价钱给力

好书，一定要学习！ 可以了解利丰的管理

利丰的当家人写的书，有很多值得参考！

东西不错，帮朋友买的，很喜欢！

不错的书哦，值得读读

非常满意非常满意非常满意

很好的书。值得阅读和学习。

不错哦，没有推荐错！

很好的书，正在看！

好书，领导推荐的，一定要学习！

应该挺不错了，买了还来不及看呢

读书增长见识，多读多读啊啊！

很喜欢的书，纸张不错，送货师傅真好。

好书终于到手了！虽然有点慢，但非常喜欢！赞一个

老板推荐买的，研读...

发货速度快，质量很好。

强烈推荐，自己看或者商务送人都很不错

你值得拥有，很不错~~~

对本次购物非常满意~！

还不错哦 好看的书

满意，学习中

可以可以可以可以可以可以

还不错吧~还不错啊~~~

别人推荐买的，值得购买

值得拥有！！！！ 非常喜欢！！！！

书不错哦，下次来买哦

还好，， 价格合适,还好，， 价格合适

很好很好很好很好很好很好很好

书都是好的

《在平的vu世界中竞争》z由宏碁集团创始人IK施振荣、远P东纺织董事U长徐X旭乐、悦智全球fe企业顾问j公司董事长黄河

书的内容是首要的，其次质量也是可以。感觉是正版书

是一个做外贸的朋友推荐我看的，还没有看完，觉得还不错。我的感受是——资源整合在现代社会很重要。

东西很好哦!

替别人买的，她喜欢，应该还不错~！！感谢京东了，每次都能买到又好又便宜的书！
！呵呵~~

读完此书，让我对供应链有了大概的了解

一直缺货的一本书终于买到了，真的不错。

终于有货了，正是领导想要的。

很有用~也很新~纸质很好，印刷也不错，书本平滑没有皱页。

朋友推荐买的。书的质量很好！快递很快，很给力！
对平时的工作很有效，很有用处！

同事买的，可能是孝敬他老丈人的。好像说是很喜欢的！

什么时候我们公司的供应链也能做成这样就好了！

正在品读中 很不错的一本书

这个也是正版的呢印刷可以

不错不错不错好好好好

价格便宜，是正版图书

书很好，发货速度很快。

看了续，感觉还不错，一直想买的书

好像还行吧 不是我看 不清楚

经典！！！！！！！！

创业难，守业更难，兄弟俩不错

每次购物都很满意 希望京东做强做大 占领国内市场 走向世界为民族争光 价格更便宜 普及知识 善利万物

上世纪90年代，俄罗斯按着美国人提供的一套私有化药方对国有经济实行休克疗法，推出了萨克斯的哈佛500天计划和盖达尔方案。其结果使得国民经济遭受不可估量的损失，使得数十年积累的国民资产被国内外共济会富豪席卷一空，其严重超过了在二战期间苏联遭到德国侵略时的全部损失的总和。

当年在前苏联和俄罗斯全力实施和推行休克疗法的人，是叶利钦的内阁首相、留美学者盖达尔，由盖达尔任总理对国企进行全面私有化的休克疗法。结果使前苏联从此经济沦入深渊，民生一落千丈，国民经济全面崩溃，物价飞涨数千倍，卢布一度成为废纸。从此苏俄由世界超级强国两霸之一，沦为世界上的三流国家，俄罗斯人民为此遭受了难以言表的耻辱和痛苦。

直到第二次伊拉克战争发生后国际石油价格暴涨，俄罗斯主要依赖出卖大量石油资源换取资金，才得到喘息。但至今仍然未能全面恢复元气。

如今21世纪开纪之初，在经济景气已经不振，金融高利贷债务危机严重，物价逐日飞涨、失业无业者遍地、腐败横行、农村农民土地被巧取豪夺的深刻危机背景下，梅森共济会和美国人又故技重演，以世界银行名义给中国开出休克疗法的药方：将残存的国企在反对垄断的名义下彻底私有化。其结果是把仅存的国有资源低价处理给外国人和老板，让新生的富豪家族拥有和世袭垄断一切。

2012年，对于亿万中国人将是一个风险无比巨大、前景异常难测的转折关头。
中国已面临一个最危险的时刻！

二、商品评价：使用商品评价功能，我们将在您评价成功后，视评价价值给予相应的京豆奖励（用户只能评价该用户名下购买过的商品，且评价商品单价大于或等于10元）。您的会员等级越高，评价获得的京豆越多。以下会员级别评价获得京豆的数量仅供参考：

· 您只能对在180天内该用户名下购买的商品进行评价，0元商品可以评价但不赠送京豆

· 购买时间相差超过15日的不同订单中的相同商品，可以分别评价并有资格获得京豆；同一订单或相隔15日内不同订单中的相同商品，只有一次评价可以获得京豆；

图书类商品评价必须超过100字才享有获得京豆的资格；

每个商品（除图书、音像）的前5位评价用户可获得2倍京豆；无效评价不给予京豆；

无效评价包括：拷贝自己或者他人评价内容超过80%以上（以字数为准）；

使用标点符号过多的；评价内容没有任何参考价值、被5名以上网友举报或者违反法律、法规的；

无效评价数量超过5条，则一年内该用户名（id）参与的产品评价均不给予京豆，过往的无效评价可以不计。

三、晒单：通过晒单贴向其他网友分享所购商品的购物经历、使用心得、真实照片（3张以上）等，在符合以下情形时，京东视晒单价值，可给予100个京豆奖励。

一件商品购买多个只能发表一个晒单贴；同一件商品的前10个晒单贴才可以获得京豆奖励资格，其余晒单贴不再享有获得京豆的资格；图书音像商品、0元商品晒单贴暂时不奖励京豆。晒单图片不涉及侵权或投诉。

四、满意度评价：用户对购物过程中京东或京东第三方卖家所提供的服务进行的评价，如：出库速度，配送速度，服务态度等。评价单笔订单金额大于100元的订单(订单完成3个月内有效)，京东视用户评价价值情况给予20个京豆奖励。个富商大贾

每三年更换一个新的组织f “网络协作” f (net
冯国经，利丰集团主席，国际商会主席；曾任香港贸易发展局和香港机场管理局主席，拥有哈佛博士学位。i平的世界尚待开发的领域存在的危险 网络协调中的机遇 jof
采购与供应关系管理 什么是网络协作 第8k章 遵循30/70法则打造松紧适宜的企业
Limited公司位于俄亥俄州哥伦布市的分销中心时，每个m货箱m中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在m货n物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按q尺码分类摆放在货架p上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到，还要在u分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。 ¥ 29.80v(7.5折) 新型竞争 第9章
在工厂w之外寻找赚取“软3w元”的机会
从80年代世界已平，到当今的一“马”（y互联网）平“川”（全球），一个声音不断出现：z中间商z即将被取代，产销直接见面！果然，内地80年代取消外贸专营A权后，工厂就甩开了各A进出口公司，那些不可一世的在中国做进出口的公司业绩一落千丈。(92%好评) P0werC 马车C车队：后勤部门和中继部门
既要抓住机遇，F又要避免成为“鬼商城”
Limited公司和利丰共同研究G，改变了原有的分销链。首先，它们频繁地使用空运；其次，也是更重要的方面，它们不再使用分销中心为各个门店挑选、包装产品，而是安排在亚洲的工厂进行分类包装。当不同尺码和颜色的衬衫下线后，按典型类别装箱，并压上条形码（后来货L箱上使用了无线射频识别标签/电子标签K）。The (92K%好评)
271条 提高网络质量 跨越式学习
Wexner）将每一笔订N单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货N还是200000件货N，都要P严格遵守30天的期限O，这也正是威斯纳积极探索的“快速响应生产”的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们Q在The
¥ 27.60(7.3折) (T96%好评) 广义R的企业观 对企业的再思考
这就意味着不再需要在T分销中心花两周的时间挑货、贴标签，货箱只须从一U个门搬进来又搬出去，再从另一个门搬到小货车上直接开往各个门店，就实现了直接转运。货箱直接从工厂运抵各个门W店，货物直接被摆上货架。整个过程省掉了几周时间，对于本来对时间就很敏感的时装界来说，意

很喜欢...冯国经1.冯国经等，他的每一本书几本上都有，这本在平的世界中竞争很不错，在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能在平的世界获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。世界是平的几年前热销，似乎作者突然发现了新大陆，而我不以为然。世界不是刚平的，在传真机被广泛使用的20世纪80年代就平了。几年前，夫人和我在美国大使家吃饭，大使风趣也当真地说其实有了传真机和电话，大使馆就没多大存在的必要了。当然，近10年来，通信革命（光纤传输不再通过那根铜线）使通信成本降低为零近5年电脑和互联网的普及使电子邮件代替传真，传输和互动量大且可以实时，真是图文并茂，色彩斑斓。从80年代世界已平，到当今的一马（互联网）平川（全球），一个声音不断出现中间商即将被取代，产销直接见面！果然，内地80年代取消外贸专营权后，工厂就甩开了各进出口公司，那些不可一世的在中国做进出口的公司业绩一落千丈。然而本书写出一个令人惊奇的中间公司——利丰集团，从20世纪80年代至2006年，

业务量年复合增长率高达23%！利丰集团做对了什么教授们经常会说企业可以采取垂直一体化的策略，即向上和向下收购式扩张，什么产供销一体化，什么技工贸一体化。其实正相反，那是为世界是平的之现实的负隅顽抗。利丰坚持的正是中间商的专业化。往哪儿专业化本书用精彩案例展现给我们供应链管理的专业化。速度、弹性、反大规模化的定制化，是供应链管理几大关键环节，而这些都要在成本不断降低中平衡。利丰集团在这几个关键环节都通过网络化和全球化做得令人叫绝。利丰集团深知上述每一项的改善对客户（零售巨头们）的巨大价值。速度不仅是周转快，资金占用低，更是在预测商业时代，可以让零售商们缩短预测周期，提高预测能力，减少降价和零售时的库存短缺现象。弹性是指市场迅速变化导致的订单量激增或突降。

朋友推荐的，还可以。在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。，阅读了一下，写得很好，世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。，世界是平的几年前热销，似乎作者突然发现了新大陆，而我不以为然。世界不是刚平的，在传真机被广泛使用的20世纪80年代就平了。几年前，夫人和我在美国大使家吃饭，大使风趣也当真地说其实有了传真机和电话，大使馆就没多大存在的必要了。当然，近10年来，通信革命（光纤传输不再通过那根铜线）使通信成本降低为零近5年电脑和互联网的普及使电子邮件代替传真，传输和互动量大且可以实时，真是图文并茂，色彩斑斓。从80年代世界已平，到当今的一马（互联网）平川（全球），一个声音不断出现中间商即将被取代，产销直接见面！果然，内地80年代取消外贸专营权后，工厂就甩开了各进出口公司，那些不可一世的在中国做进出口的公司业绩一落千丈。然而本书写出一个令人惊奇的中间公司——利丰集团，从20世纪80年代至2006年，业务量年复合增长率高达23%！利丰集团做对了什么教授们经常会说企业可以采取垂直一体化的策略，即向上和向下收购式扩张，什么产供销一体化，什么技工贸一体化。其实正相反，那是为世界是平的之现实的负隅顽抗。利丰坚持的正是中间商的专业化。往哪儿专业化本书用精彩案例展现给我们供应链管理的专业化。速度、弹性、反大规模化的定制化，是供应链管理几大关键环节，而这些都要在成本不断降低中平衡。利丰集团在这几个关键环节都通过网络化和全球化做得令人叫绝。利丰集团深知上述每一项的改善对客户（零售巨头们）的巨大价值。速度不仅是周转快，资金占用低，更是在预测商业时代，可以让零售商们缩短预测周期，提高预测能力，减少降价和零售时的库存短缺现象。弹性是指市场迅速变化导致的订单量激增或突降。，第1章协作迫在眉睫20世纪70年

冯国经，等而优雅却可以通过后天的努力来达成优雅不是30女人的专利也不是名门望族女子的专利而是每个女人一生的功课每个女人都有过优雅生活的能力在平的世界中竞争如果上帝没有给你美貌那何不努力做到优雅来超越美貌呢如果你已经幸运地拥有美貌那何不用优雅来超越时光让这美貌历久弥新呢说到优雅再没有比法国在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。女人尤其是巴黎女人更有资格诠释的而只有深谙法式优雅之道的中国女人世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得竞争优势信息在世界各地传播，

生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。更懂中国女人的内心需求石楠曾在巴黎待过很长一段时间前后有八年之久所以对法国女人的时尚装扮以及为人处世之道了解得甚为透彻如果你像我一样看过石楠出国之前的照片那么石楠站在你面前的时候你一定认不出她来完全变了一个人——从略带些婴儿肥的青涩少女一下子蜕变成了一位装扮得体谈吐风趣顾盼生姿的优雅熟女时间的原因固然存在但也不能否认漫长的法国生活对她的影响有多深远从外在到人生观幸福观希望每一个看到这本书的人都能通过这本小书一步一步从内到外走向优雅并从此改变自己枯燥乏味一成不变的生活拥抱完美幸福的人生第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的

这本书叫在平的世界中竞争是冯国经，等著宋华译写的最经典的作品之一。很多人都推荐的，比如在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。主要讲得是关于世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能能在平的世界获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。我很喜欢的内容第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的分销中心时，每个货箱中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在货物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按尺码分类摆放在货架上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按美国标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到美国，还要在分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。于是，公司和利丰共同研究，改变了原有的分销链。首先，它们频繁地使用空运其次，也是更重要的方面，它们不再使用分销中心为各个门店挑选、包装产品，而是安排在亚洲的工厂进行分类包装。当不同尺码和颜色的衬衫下线后，按典型类别装箱，并压上条形码（后来货箱上使用了无线射频识别标签电子标签）。公司提供了在美

这本书叫《在平的世界中竞争》，是冯国经等写的最经典的作品之一。很多人都推荐的，比如在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。主要讲得是关于世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能《在平的世界》获得竞争优势？信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里？以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点？在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会？世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。我很喜欢的内容第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的分销中心时，每个货箱中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在货物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按尺码分类摆放在货架上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按美国标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到美国，还要在分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。于是，公司和利丰共同研究，改变了原有的分销链。首先，它们频繁地使用空运其次，也是更重要的方面，它们不再使用分销中心为各个门店挑选、包装产品，而是安排在亚洲的工厂进行分类包装。当不同尺码和颜色的衬衫下线后，按典型类别装箱，并压上条形码（后来货箱上使用了无线射频识别标签电子标签）。公司提供了在美国的零售

在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

"[SM]在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候

似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好 [QY]"

买回来觉得还是非常值的。

在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。，阅读了一下，写得很好，世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能能在平的世界获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。，，第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的分销中心时，每个货箱中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在货物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按尺码分类摆放在货架上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按美国标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到美国，还要在分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。于是，公司和利丰共同研究，改变了原有的分销链。首先，它们频繁地使用空运其次，也是更重要的方面，它们不再使用分销中心为各个门店挑选、包装产品，而是安排在亚洲的工厂进行分类包装。当不同尺码和颜色的衬衫下线后，按典型类别装箱，并压上条形码（后来货箱上使用了无线射频识别标签电子标签）。公司提供了在美国的零售价格标签，工厂的工人们在衬衫离开工厂送达美国的分销

朋友推荐的，还可以。

在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。，阅读了一下，写得很好，世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能能在平的世界获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。，，第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的分

销中心时，每个货箱中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在货物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按尺码分类摆放在货架上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按美国标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到美国，还要在分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。于是，公司和利丰共同研究，改变了原有的分销链。首先，它们频繁地使用空运其次，也是更重要的方面，它们不再使用分销中心为各个门店挑选、包装产品，而是安排在亚洲的工厂进行分类包装。当不同尺码和颜色的衬衫下线后，按典型类别装箱，并压上条形码（后来货箱上使用了无线射频识别标签电子标签）。公司提供了在美国的零售价格标签，工厂的工人们在衬衫离开工厂送达美国的分销中心

冯国经，等写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。在平的世界中竞争，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。，阅读了一下，写得很好，世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。，内容也很丰富。，一本书多读几次，第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应生产的做法。为了能如期完成订单，利丰的常规做法是预先挑选多家工厂，并让它们在公司决定最终的订单数量之前就做好准备，这样，利丰就有足够的生产缓冲能力，以便快速响应。如果订单数量较大，利丰会让多家工厂同时生产。为了使产成品看起来像同一家工厂生产的，利丰必须控制所有工厂的原材料、裁剪和样式等。但是当这些衣服抵达公司位于俄亥俄州哥伦布市的分销中心时，每个货箱中装的都是单一尺码、颜色和样式的衬衫或其他产品，因此，在货物到达后，先要将衬衫从货箱中取出，按尺码分类摆放在货架上，然后，仓库员工按每个门店的要求从货架上进行挑选，贴上价格标签，再将衬衫放入新的货箱，进行分类包装。以往这一过程有时要费时两周，并按美国标准支付工资，而世界另一端的制造商们却为了能在30天内交货而分秒必争，并且需要花同样长的时间才能将衬衫通过海运运到美国，还要在分销中心等15天才能送达门店和消费者手中。于是，公司和利丰共同研究，改变了原有的分销链。首先，它

销售订单发货：包括销售订单发放数量。 WIP发放数量：包括WIP发放数量。
其他发放数量：包括自定义事务处理来源、账户编号和账户别名发放的数量。
组织间转移：包括发放至其他组织的数量。（4）指明要使用的预测方法：
集中：使用集中预测算法来预测物料需求。该过程使用多种预测技术来测试选定物料，然后根据历史记录从中选择一个最佳的预测技术作为预测将来需求的技术。
统计：使用指数平滑法、趋势以及季节性算法来预测物料需求。

采购涵盖了从供应商到需求方之间的货物、技术、信息、服务流动的全过程。通过实施有效的计划、组织与控制等采购管理活动，合理选择采购方式、采购品种、采购批量、采购频率和采购地点，企业可以有限的资金保证经营活动的有效开展，在降低企业成本、加速资金周转和提高企业经营质量等方面发挥着积极作用。

随着市场竞争的加剧，企业从重视生产、营销已经逐步发展到重视采购、物流和供应链的时代。可以毫不夸张地说，采购竞争优势已经成为企业竞争力的一部分。采购流程是否规范，采购效益与效率的高低，直接决定企业的盈利能力和市场竞争力，决定企业的生存和发展。然而，人们对采购的理解往往局限于“购买”和轻松的“花钱办事”，似乎与企业经营的战略和管理的绩效无多大的关系，与理财及人才专业和职业素质更无直接的联系。这种不合乎国际运营规范的理念和封闭无知的认识，极大地影响了相当一部分企业的经营业绩和管理效率。

如果我们再不重视采购体系的建立、流程的规范，如果我们的采购人员仍局限于原始落后的人为行事、缺乏职业专长和管理素质，那么我们的企业也将陷于缺乏效益的市场局面和被动淘汰的危险境地。

当然，有许多管理者也想建立完善的采购管理系统、全面提升采购人员的素质，却无从着手。组织人员参加专业培训，又花时间又费钱；购买一些书籍来边学习边运用，却找不到合适的、成体系的、实操性强的管理图书。我们在开展企业管理咨询过程中，就常常碰到这样的老板、采购经理、采购员，他们建议我们将自己的实战经验积累编辑成书，让更多的企业、更多的人花最少的钱学习到最好的东西。几经思考，我们决定把自己十幾年来的辅导经验和手头上的培训资料，整理成册，最后策划成一个采购管理书系，该书系由《采购主管工作手册》、《采购部规范化工作指南》、《采购过程控制——谈判技巧·合同管理·成本控制》、《采购管理必备制度和表格》组成。

该书系涵盖采购管理的方方面面，实用性非常强，可供制造业、服务业、零售业、商业、政府部门、教育机构的管理者、采购经理、采购员，以及新入职的大中专学生，有志于从事采购管理的人士学习参考。其中，《采购部规范化工作指南》和《采购管理必备制度和表格》两书由图书+DIY实操光盘文件组合而成。DIY实操光盘文件可供使用者阅读、检索、打印、复制、下载，根据机构与企业的自身需要进行个性化修改。

（一）把握重点谈谈判时，可以把谈判主体一一罗列出来；然后根据实际情况，确定应重点解决哪些问题。对于采购谈判来讲，最重要的也就是要把采购原材料的质量、数量、价格水平、运输等方面，作为议题重点加以讨论。

（二）时间有限性一般来说，必须把握谈判时间进度，因为人的精力有限性。有些谈判需要长年累月谈，由于供需双方的利益不一样，可能谈判达成时间不一样，原则上应尽量有利于己方的达成时间。对于一般性企业，都应该从快处理；而对国际性采购，因其已经固定化了采购方式，可以根据价格需要采取一些谈判拖延战略。

（三）事实为根据作为谈判双方，供方必须展示出自己真实的技术、质量、生产势力；采购方也必须展示出自己真实的购买能力，可以邀请采购方查厂或者采购方先支付一定订金。

四、选择适当的谈判方式在谈判中，选择适当的谈判方式对于采购员来说是非常重要的。采购方式可以根据谈判具体情况来确定，一般来说，谈判方式有如下两种。

（一）强硬性谈判强硬谈判不是说谈判中采用强硬的语气，而是指在谈判中采取强硬的立场、绝不让步。这种谈判方式通常表现在美国企业采购上。而采购人员在采取强硬性采购谈判时应掌握以下五个条件。

对我的学习有帮助

书很好是正版的，包装一般，书角有点压坏，还好不影响什么，质量很好，发货速度很快，两天就收到了，书的内容确实很实用，这些天忘记回老家拿书了，家里人帮忙收到这本书，很早就收到了。一般情况下，女人的社会交际交需要比男性更加强烈。在传统上一般都是主张“男外女内”，而购物则使家庭主妇堂堂正正走出了家门，这样就暂时逃离了家人的束缚，使她们有机会同别的人、店员、商店老板以及其他购物者交往。因此，女人喜欢和朋友手挽着手去购物，在买东西的时候互相怂恿或者制止。相反，我们很少看到有两个大男人会约好一起购物的。我是一名传统女性，购物欲比别的女人更加需要的，当然，尤其是网上。我的人生充满坎坷：十岁时家道中落，十二岁便背井离乡

，来到一个陌生的、生活条件异常艰苦的藏区当文艺兵。十五岁的花季，爱上一个军官，没有接触的机会，便通过各种暗号和接头地点传递情书，像做地下工作似的，结果得到一个意外收获：“从写情书中发现了自己的文学潜能”。但那个年代早恋是不可饶恕的大错，当我们的恋情被发现时，对方却退缩和背叛了我。一次次当众检查，一次次冷遇羞辱，使我的心灵受到重创，一度产生自杀的念头。二十岁，她弃舞从文，主动请缨，二十九岁进入鲁迅文学院作家班，与莫言、余华、刘震云等一起，登上文学的殿堂。据说，2011年8月24日，京东与支付宝合作到期。官方公告显示，京东商城已经全面停用支付宝，除了无法使用支付服务外，使用支付宝账号登录的功能也一并被停用。京东商城创始人刘先生5月份曾表示京东弃用支付宝原因是支付宝的费率太贵，为快钱等公司的4倍。在弃支付宝而去之后，京东商城转投银联怀抱。这点我很喜欢，因为支付宝我从来就不用，用起来也很麻烦的。好了，现在给大家介绍三本好书：《古拉格：一部历史》在这部受到普遍称赞的权威性著作中，安妮·阿普尔鲍姆第一次对古拉格——一个大批关押了成百上千万政治犯和刑事犯的集中营——进行了完全纪实性的描述，从它在俄国革命中的起源，到斯大林治下的扩张，再到公开性时代的瓦解。阿普尔鲍姆深刻地再现了劳改营生活的本质并且将其与苏联的宏观历史联系起来。《古拉格：一部历史》出版之后立即被认为是一部人们期待已久的里程碑式的学术著作，对于任何一个希望了解二十世纪历史的人来说，它都是一本必读书。厌倦了工作中的枯燥忙碌？吃腻了生活中的寻常美味？那就亲手来做一款面包尝尝吧！面包不仅是物质生活的代名词，还是温暖和力量的化身。作者和你一样，是一个忙碌的上班族，但她却用六年的烘焙经验告诉你：只要有一颗热爱生活的心，一双勤快灵活的手，美味的面包和美好的生活，统统都属于你！<停在新西兰刚刚好>100%新西兰=1%旅行 1%打工 98%成长全世界年轻人都在打工度假！错过30岁就等下辈子！她叫巴道。26岁那年，她发现一个书本上从来没有提过的秘密：全世界年轻人都在打工度假。拿到打工度假签证，你不必承担巨额旅费，也不必羞于张口找父母要钱，因为你可以像当地人一样打工赚钱。你不会成为一个无趣又匆忙的观光客，因为你可以花一年的时间，看细水长流。目前向中国大陆开放这种签证的国家，只有新西兰——《霍比特人》和《魔戒》的故乡，百分百纯净的蓝天白云，山川牧场。世界向年轻人敞开了一道门。门外光芒万丈，门里波谲云诡。巴道发现，自己心动了。|

在平的世界中竞争冯国经，等著宋华译在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。很久之前，我妈希望我能够自己做出我自己的人生选择。她教我的方法是，正视你自己想要的东西，只有这样才能做出针对于自己最明智的决定。多年之后，我把这句话送给了我的妹妹，每个人的一生，都会经历无数次选择，而这种选择凑在一起，会改变我们的命运。曾经有本书专门写这件事，总结的时候说在人生的大多数时刻，选择大于努力。为了做出明智的决定，我们要做非常多的努力，首先就是评估，评估自己的实力，也评估每种选择带给我们的未来是否是我们想要的。在评估的时候，需要正视，那些你觉得真的属于你的，不是必须的，很多时候是有前提条件的，而你是否一直有资本，让这些优势持续下去。曾经有个姑娘跟我讨论理财的时候，认为在通货膨胀的时候攒钱是错误的决策，应该多使用信用卡，让自己负债。我不想与她争论，实际上我一直攒钱，不使用信用卡的原因，是我意识到在经济衰退，物价膨胀的今天，一旦我不一定能保持我的工资增长速度能追上物价增长的速度，当我的工资没有按照预期增长，我生育时只能领基本工资或者我失业等等意外发生的时候，我欠的信用卡债就会成为灾难。当我们不能正确评估我们的实力，盲目的自信，认为我们能力卓越，比大多数人都优秀的时候，就很难看清自己的有些优势是有前提条件的。很多单身的人认为自己单身的原因是没有遇到合适的人，可是很多时候，问他们自己想要什么样的人，他们本身都不知道，或者说知道想要什么样的人，却不知道如何得到心爱人的青睐。这些都是没有正确评估自己的表现。当我们能够认清自己，正确的评

估自己。知道自己想要什么样的人，剩下的就是发现自己想要的人，然后倾听自己心爱之人的心声，了解她他的需求，满足她他，快快乐乐的在一起！不过很多人又会出现，付出的太少，而想要的太多的问题，这也是评估有误差的问题。当我们有了家，就要减少对比，然后善于发现自己心爱之人的优点，在婚姻维护中，最容易产生裂痕的想法就是纵然是齐眉举案，到底意难平，保持好的心态是家庭幸福的重要一环！当然倾听和满足自己心之所向的人也很重要，保持心态维护家庭也很重要，不过这都是另外的话题了。

第1章协作迫在眉睫20世纪70年代，公司开始和利丰合作生产服装，为缩短供应链的周期，公司主席兼莱斯·韦克斯纳（）将每一笔订单的完成时间限制为30天，无论是订5000件货还是200000件货，都要严格遵守30天的期限，这也正是威斯纳积极探索的快速响应。

good service

书是正版的，之前有过担心滴。内容还行吧，尽管我没觉得有多充实。冲着是名人写的，书的质量还行就不挑剔了。卖家发货挺快的，第二天就收到了。书还是不错的，精装外壳，发货速度真心的快，评价晚了，书不错，应该再早点看的。推荐看，只是粗浅认识了一下，已经感觉到自己逻辑思维更加清晰。好书，受益匪浅，如果不好好研究一下此书，绝对是人生一大遗憾。一般情况下，女人的社会交际交需要比男性更加强烈。在传统上一般都是主张“男外女内”，而购物则使家庭主妇堂堂正正走出了家门，这样就暂时逃离了家人的束缚，使她们有机会同别的人、店员、商店老板以及其他购物者交往。因此，女人喜欢和朋友手挽着手去购物，在买东西的时候互相怂恿或者制止。相反，我们很少看到有两个大男人会约好一起购物的。我是一名传统女性，购物欲比别的女人更加需要的，当然，尤其是网上。在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。那时我故作老成，总爱用蘸水钢笔写信写文章，那个美好的装逼时代啊，一去不复返了，可太值得回忆了，连空气里都弥漫着蓝色钢笔水味，还有老主任抽的普通香烟味。在那个出版社，我就是这么装逼着，埋头于自己的这些文学情调里，似乎对周围的一切充耳不闻。所以等人家都把房子分完了，才发现我榜上无名，才想起提着暖壶去砸领导的门，那个暖壶的作用相当于这两天波士顿恐怖分子搞爆炸的高压锅。好了，现在给大家介绍两本好书：被美国学界誉为“思想巨匠”和“最具前瞻性的管理思想家”的史蒂芬·柯维博士，他的集大成之作《高效能人士的七个习惯》已成为中国企事业单位和政府机关必备的最经典、最著名的一部培训教材；在美国乃至全世界，史蒂芬·柯维的思想和成就，与拿破仑·希尔、戴尔·卡耐基比肩。《高效能人士的7个习惯（20周年纪念版）》在每一章最后增加了一个“付诸行动”版块，精选柯维培训课程中的实践训练习题，以帮助读者加深对“七个习惯”的理解和掌握，使“七个习惯”成为属于每个人自己的行动指南，价值堪比18000元的柯维现场培训课。史蒂芬·柯维被美国《时代周刊》评为“20世纪影响美国历史进程的25位人物”之一，他是前总统克林顿倚重的顾问，《财富》杂志100强中的90%和500强中的75%的企业是他的直接受教者，AT&T、通用电子、全禄、可口可乐等大公司的高级主管都是他的学生，李开复等中国顶尖的企业家和管理者也深受其思想的启发。每年，来自全球的个人、家庭、企业、教育界及政府领导者的受教生更是高达百万人之多。东东枪和地下天鹅绒是两位在博客、微博、专栏里都非常受读者喜爱的作家，两人思维跳跃，观点奇特新颖，对待感情，他们也细细琢磨，也插科打诨。同在滚滚红尘中摸爬滚打，两位勇士将对两性情感的所感所悟——精彩呈现，得此《鸳鸯谱》，闪着智慧幽默的光。鸳鸯谱，靠谱。

价格还行,值

星期天在家没事，突然想去附近的超市逛逛。信步走进去看看，来到服装柜台，看见一款上衣，颜色面料都不错，于是心动了，想买，由于这是自选商场，我便去取下来试穿，在镜子前刚穿上，一女服务员走了过来，面无表情的说道：知道穿多大号吗？就自己拿着试开了。要买就去收银台交钱，也不看价钱！”本来打算买的，一看这个服务员，只好无奈的摇摇头将衣服放回原位，悻悻的走开了。心想我还是到网上来算了，于是回家上网到京东挑选衣服了，看见了这本书就买了。在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。好大一本书，是正版！各种不错！只是插图太多，有占篇幅之嫌。故事很精彩，女儿很喜欢。书写的不错，能消除人的心瘾。目前已经戒烟第三天了，书拿到手挺有分量的，包装完好。还会继续来，一直就想买这本书，太谢谢京东了，发货神速，两天就到了，超给力的！5分！据说，2011年8月24日，京东与支付宝合作到期。官方公告显示，京东商城已经全面停用支付宝，除了无法使用支付服务外，使用支付宝账号登录的功能也一并被停用。京东商城创始人刘先生5月份曾表示京东弃用支付宝原因是支付宝的费率太贵，为快钱等公司的4倍。在弃支付宝而去之后，京东商城转投银联怀抱。这点我很喜欢，因为支付宝我从来就不用，用起来也很麻烦的。好了，现在给大家介绍三本好书：《古拉格：一部历史》在这部受到普遍称赞的权威性著作中，安妮·阿普尔鲍姆第一次对古拉格——一个大批关押了成百上千万政治犯和刑事犯的集中营——进行了完全纪实性的描述，从它在俄国革命中的起源，到斯大林治下的扩张，再到公开性时代的瓦解。阿普尔鲍姆深刻地再现了劳改营生活的本质并且将其与苏联的宏观历史联系起来。《古拉格：一部历史》出版之后立即被认为是一部人们期待已久的里程碑式的学术著作，对于任何一个希望了解二十世纪历史的人来说，它都是一本必读书。厌倦了工作中的枯燥忙碌？吃腻了生活中的寻常美味？那就亲手来做一款面包尝尝吧！面包不仅是物质生活的代名词，还是温暖和力量的化身。作者和你一样，是一个忙碌的上班族，但她却用六年的烘焙经验告诉你：只要有一颗热爱生活的心，一双勤快灵活的手，美味的面包和美好的生活，统统都属于你！<停在新西兰刚刚好>100%新西兰=1%旅行

1%打工

98%成长全世界年轻人都在打工度假！错过30岁就等下辈子！她叫巴道。26岁那年，她发现一个书本上从来没有提过的秘密：全世界年轻人都在打工度假。拿到打工度假签证，你不必承担巨额旅费，也不必羞于张口找父母要钱，因为你可以像当地人一样打工赚钱。你不会成为一个无趣又匆忙的观光客，因为你可以花一年的时间，看细水长流。目前向中国大陆开放这种签证的国家，只有新西兰——《霍比特人》和《魔戒》的故乡，百分百纯净的蓝天白云，山川牧场。世界向年轻人敞开了一道门。门外光芒万丈，门里波谲云诡。巴道发现，自己心动了。|

老婆很开心，价格很实惠，比书店里便宜，在平的世界中竞争书包装也很好，收到后也没的损坏，快递很快，直接送上楼了，很感谢。特别感谢在平的世界中竞争由宏碁集团创始人施振荣、远东纺织董事长徐旭乐、悦智全球企业顾问公司董事长黄河明、中国人民大学教授宋华、台湾大学教授郭瑞祥等多位知名企业家和教授隆重推荐。把书写的很好，我是看了世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能在这平的世界获得竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的

思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得在平的世界竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得在平的世界竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。这些推荐的内容很吸引人，我也看了第1章协作迫在眉睫20世纪7

冯国经，等写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。除了他的书，世界是平的！全球化趋势已经不可阻挡，企业怎样才能获得在平的世界竞争优势信息在世界各地传播，生产流程分散在不同的国家，平的世界真正的中心在哪里以往的竞争如同个人赛跑，成功企业像独来独往的马拉松选手，而平的世界中的竞争更像一场接力赛，选手的速度固然重要。但能否顺利交接棒同样重要。企业如何把恰当的商品以恰当的价格在恰当的时间送到恰当的地点在平的世界中，机会常常隐藏在现有的思维方式之外。怎样塑造全新的思维方式，挖掘隐藏的机会世界是平的向我们传递了全球化3.0的理念，在平的世界中竞争教你如何把理念变成竞争优势。来自亚洲最佳创意、最具有竞争力公司——利丰集团的经验。全球课堂上的必读书，供应链管理理论和案例的经典。非常好的一本书，京东配送也不错！读书是一种提升自我的艺术。玉不琢不成器，人不学不知道。读书是一种学习的过程。一本书有一个故事，一个故事叙述一段人生，一段人生折射一个世界。读万卷书，行万里路说的正是这个道理。读诗使人高雅，读史使人明智。读每一本书都会有不同的收获。悬梁刺股、凿窗映雪，自古以来，勤奋读书，提升自我是每一个人的毕生追求。读书是一种最优雅的素质，能塑造人的精神，升华人的思想。读书是一种充实人生的艺术。没有书的人生就像空心的竹子一样，空洞无物。书本是人生最大的财富。犹太人让孩子们亲吻涂有蜂蜜的书本，是为了让他们记住书本是甜的，要让甜蜜充满人生就要读书。读书是一本人生最难得的存折，一点一滴地积累，你会发现自己是世界上最富有的人。读书是一种感悟人生的艺术。读杜甫的诗使人感悟人生的辛酸，读李白的诗使人领悟官场的腐败，读鲁迅的文章使人认清社会的黑暗，读巴金的文章使人感到未来的希望。每一本书都是一个朋友，教会我们如何去看待人生。读书是人生的一门最不缺少的功课，阅读书籍，感悟人生，助我们走好人生的每一步。书是灯，读书照亮了前面的路书是桥，读书接通了彼此的岸书是帆，读书推动了人生的船。读书是一门人生的艺术，因为读书，人生才更精彩！读书，是好事读大量的书，更值得称赞。读书是一种享受生活的艺术。五柳先生好读书，不求甚解，每有会意，便欣然忘食。当你枯燥烦闷，读书能使你心情愉悦当你迷茫惆怅时，读书能平静你的心，让你看清前路当你心情愉快时，读书能让你发现身边更多美好的事物，让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。一位叫亚克敦的英国人，他的书斋里杂乱的堆满了各科各类的图书，而且每本书上都有着手迹。读到这里是不是有一种敬佩之意油然而升。因为有了书，就象鸟儿有了翅膀吗

喜欢,会一直在京东购书

发货真是出乎意料的快,昨天下午订的货,第二天一早就收到了,赞一个,书质量很好,正版。独立包装,每一本有购物清单,让人放心。帮人家买的书,周五买的书,周天就收到了,快递很好也很快,包装很完整,跟同学一起买的两本,我们都很喜欢,谢谢!今天家里没有牛奶了,我和妈妈晚上便去门口的苏果便利买了一箱牛奶和一点饮料。刚好,苏果便利有一台电脑坏了,于是便开启了另外一台电脑。因为开电脑和调试的时间,队伍越排越长。过了5分钟,有一个阿姨突然提出把键盘换了,这样就能刷卡了。我妈妈就在旁边讲了一句:“键盘不能热插拔,必须要重启。”那个阿姨好像没听见,还在坚持已见。我提出:“妈妈,我们不要在这家店卖了吧!又不是在其他地方买不到。”妈妈看了看队伍,同意了。我们把东西一放,就去了另一家百货。我提出要换另一家店不是只因为这队伍太长,还有店员素质之差。你布置了两台电脑,那你随时都要准备好换一台电脑呀,你现在让人的感觉就是你只有一台电脑能用,那一台就好像是摆设,没有一点用。我气愤不过跟妈妈说“我们去网上买吧”这样就来京东了,看到了这本书就顺便买了。通读这本书,是需要细火慢烤地慢慢品味和幽寂沉思的。亲切、随意、简略,给人洁净而又深沉的感触,这样的书我久矣读不到了,今天读来实在是一件叫人高兴之事。作者审视历史,拷问灵魂,洋溢着哲思的火花。人生是一段段的旅程,也是需要承载物的。因为火车,发生过多少相聚和分离。当一声低鸣响起,多少记忆将载入历史的尘梦中啊。其实这本书一开始我也没看上,是朋友极力推荐加上书封那个有点像史努比的小人无辜又无奈的小眼神吸引了我,决定只是翻一下就好,不过那开篇的序言之幽默一下子便抓住了我的眼睛,一个词来形容——“太逗了”。|据悉,京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心,同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商,是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一,在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了,现在给大家介绍两本好书:《电影学院037?电影语言的语法:电影剪辑的奥秘》编辑推荐:全球畅销三十余年并被翻译成数十种语言,被公认为讨论导演、摄影、剪辑等电影影像画面组织技巧方面最详密、实用的经典之作。|从实践出发阐明摄影机位、场面调度、剪辑等电影语言,为“用画面讲故事”奠定基础;百科全书式的工作手册,囊括拍摄中的所有基本设计方案,如对话场面、人物运动,使初学者能够迅速掌握专业方法;近500幅机位图、故事板贯穿全书,帮助读者一目了然地理解电影语言;对大量经典影片的典型段落进行多角度分析,如《西北偏北》、《放大》、《广岛之恋》、《桂河大桥》,深入揭示其中激动人心的奥秘;《致青年电影人的信:电影圈新人的入行锦囊》是中国老一辈电影教育工作者精心挑选的教材,在翻译、审订中投入了巨大的心力,译笔简明、准确、流畅,惠及无数电影人。二、你是否也有错过的挚爱?有些人,没有在一起,也好。如何遇见不要紧,要紧的是,如何告别。《莫失莫忘》并不简单是一本爱情小说,作者将众多社会事件作为故事的时代背景,俨然一部加长版的《倾城之恋》。“莫失莫忘”是贾宝玉那块通灵宝玉上刻的字,代表着一段看似完美实则无终的金玉良缘。叹人间美中不足今方信,纵然是举案齐眉,到底意难平。“相爱时不离不弃,分开后莫失莫忘”,这句话是秋微对感情的信仰,也是她对善缘的执念。才女作家秋微近几年最费心力写的一本小说,写作过程中由于太过投入,以至揪心痛楚到无法继续,直至完成最后一个字,大哭一场,才得以抽离出这份情感,也算是对自己前一段写作生涯的完美告别。

书是真品,很好

宝贝非常不错,和图片上描述的完全吻合,丝毫不差,无论色泽还是哪些方面,都十分让我觉得应该称赞较好,完美!

书是正品,很不错!速度也快,绝对的好评,下次还来京东,因为看到一句话

女人可以不买漂亮衣服不买奢侈的化妆品但不能不看书,买了几本书都很好

值得看。在大家都说在京东买东西的时候，一直没在京东逛过。前一段时间帮老妈买电视盒，在京东买了一个，没什么问题，主要是快递很快。前几天又买了一个豆浆机，九阳的，买回来，用了几回，还不错。主要是不是我做，男朋友做，说挺不错。没有买亏。比超市便宜了200块。快递还是很快。但是感觉京东的快递服务要改进一下：选货到付款，明明说先验货，再给钱的。还好用的没什么问题，买了两次都还可以。像京东这么大的店，而且现在也有名气了，各种服务都应该做的完善一点，特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。通读这本书，是需要细火慢烤地慢慢品味和幽寂沉思的。亲切、随意、简略，给人洁净而又深沉的感触，这样的书我久矣读不到了，今天读来实在是一件叫人高兴之事。作者审视历史，拷问灵魂，洋溢着哲思的火花。人生是一段段的旅程，也是需要承载物的。因为火车，发生过多少相聚和分离。当一声低鸣响起，多少记忆将载入历史的尘梦中啊。其实这本书一开始我也没看上，是朋友极力推荐加上书封那个有点像史努比的小人无辜又无奈的小眼神吸引了我，决定只是翻一下就好，不过那开篇的序言之幽默一下子便抓住了我的眼睛，一个词来形容——“太逗了”。|现在，京东域名正式更换为JDCOM。其中的“JD”是京东汉语拼音（JING

DON|G）首字母组合。从此，您不用再特意记忆京东的域名，也无需先搜索再点击，只要在浏览器输入JD.COM，即可方便快捷地访问京东，实现轻松购物。名为“Joy”的京东吉祥物我很喜欢，TA承载着京东对我们的承诺和努力。狗以对主人忠诚而著称，同时也拥有正直的品行，和快捷的奔跑速度。太喜爱京东了。|给大家介绍本好书《我们如何走到这一步》自序：这些年，你过得怎么样我曾经想过，如果能时光穿梭，遇见从前的自己，是否可以和她做朋友。但我审慎地不敢发表意见。因为从前的自己是多么无知，这件事是很清楚的。就算怀着再复杂的爱去回望，没准儿也能气个半死，看着她在那条傻乎乎的路上跌跌撞撞前行，忍不住开口相劝，搞不好还会被她厌弃。你看天下的事情往往都是一厢情愿。当然我也忍住了各种吐槽，人总是要给自己留余地的，因为还有一种可能是，未来的自己回望现在，看见的还是一个人。好在现在不敢轻易放狠话了，所以总算显得比年轻的时候还有一分从容。但不管什么时候的你，都是你。这时间轴上反复上演的就是打怪兽的过程。过去困扰你的事情，现在已可轻易解决，但往往还有更大的boss在前面等你。“人怎么可能没有烦恼呢”——无论是你初中毕业的那个午后，或者多年后功成名就那一天，总有不同忧伤涌上心头：有些烦恼是钱可以解决的，而更伤悲的是有些烦恼是钱解决不了的。我们曾经在年少时想象的“等到什么什么的时候就一切都好起来了”根本就是个谬论。所以，只能咬着牙继续朝前走吧。

[ZZ]写的的书都写得很好，[sm]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。[SM]，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。

书的内容直得一读[BJTJ]，阅读了一下，写得很好，[NRJJ]，内容也很丰富。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。

[SM]，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。[BJTJ]，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。

中国人讲“虚实相生，天人合一”的思想，“于空寂处见流行，于流行处见空寂”，从而获得对于“道”的体悟，“唯道集虚”。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡“留白”、“布白”，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣

和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个“皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨”的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，[NRJJ]希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。很好的书籍很好的学习必备佳品，，，，希望宣传能给力的，能越做也好，下次还会在来的额，京东给了我不一样的生活，这本书籍给了我不一样的享受，体会到了购物的乐趣，让我深受体会啊。希望你能越做越好，成长有你有我大家一起来，很好的宝贝。

没想到能这么快到

书很好是正版的，包装一般，书角有点压坏，还好的不影响什么，质量很好，发货速度很快，两天就收到了，书的内容确实很实用，这些天忘记回老家拿书了，家里人帮忙收到这本书，很早就收到了。对于有钱人来说，他们不在乎东西值多少钱，和女朋友在一起他们注重的是心上人的开心，和领在一起，他们在乎的是给领买些高贵的东西，指望着自己有机会高升，和小三在一起，我就不多说了，对于我们农村的孩子来说，我们希望物美价廉，不是我们想买盗版货，不是我们爱到批发部去买，也不是我们爱和小贩斤斤计较，是我们微薄的收入难以支付。总的来说购物本身是一个开心的过程，从中我们利用自己的劳动购买自己需要的东西。京东商城的东西太便宜了，所以我来买了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。据说，2011年8月24日，京东与支付宝合作到期。官方公告显示，京东商城已经全面停用支付宝，除了无法使用支付服务外，使用支付宝账号登录的功能也一并被停用。京东商城创始人刘先生5月份曾表示京东弃用支付宝原因是支付宝的费率太贵，为快钱等公司的4倍。在弃支付宝而去之后，京东商城转投银联怀抱。这点我很喜欢，因为支付宝我从来就不用，用起来也很麻烦的。好了，现在给大家介绍三本好书：《古拉格：一部历史》在这部受到普遍称赞的权威性著作中，安妮·阿普尔鲍姆第一次对古拉格——一个大批关押了成百上千万政治犯和刑事犯的集中营——进行了完全纪实性的描述，从它在俄国革命中的起源，到斯大林治下的扩张，再到公开性时代的瓦解。阿普尔鲍姆深刻地再现了劳改营生活的本质并且将其与苏联的宏观历史联系起来。《古拉格：一部历史》出版之后立即被认为是一部人们期待已久的里程碑式的学术著作，对于任何一个希望了解二十世纪历史的人来说，它都是一本必读书。厌倦了工作中的枯燥忙碌？吃腻了生活中的寻常美味？那就亲手来做一款面包尝尝吧！面包不仅是物质生活的代名词，还是温暖和力量的化身。作者和你一样，是一个忙碌的上班族，但她却用六年的烘焙经验告诉你：只要有一颗热爱生活的心，一双勤快灵活的手，美味的面包和美好的生活，统统都属于你！<停在新西兰刚刚好>100%新西兰=1%旅行1%打工

98%成长全世界年轻人都在打工度假！错过30岁就等下辈子！她叫巴道。26岁那年，她发现一个书本上从来没有提过的秘密：全世界年轻人都在打工度假。拿到打工度假签证，你不必承担巨额旅费，也不必羞于张口找父母要钱，因为你可以像当地人一样打工赚钱。你不会成为一个无趣又匆忙的观光客，因为你可以花一年的时间，看细水长流。目前向中国大陆开放这种签证的国家，只有新西兰——《霍比特人》和《魔戒》的故乡，百分百纯净的蓝天白云，山川牧场。世界向年轻人敞开了一道门。门外光芒万丈，门里波谲云诡。巴道发现，自己心动了。|

快递不错很快

京东物流很快。书质量很好，也没有损坏。同桌说挺好的，她很喜欢，就是发的快递说发的其他快递，回来一看ems害的我，查不到物流。很喜欢的书，不过运送过程中包装能保护好一点就好了，一本的硬质封面上有个坑，不过塑封很完整，不错，包装仔细，发货及时，价廉物美啊在大家都说在京东买东西的时候，一直没在京东逛过。前一段时间帮老妈买电视盒，在京东买了一个，没什么问题，主要是快递很快。前几天又买了一个豆浆机，九阳的，买回来，用了几回，还不错。主要是不是我做，男朋友做，说挺不错。没有买亏。比超市便宜了200块。快递还是很快。但是感觉京东的快递服务要改进一下：选货到付款，明明说先验货，再给钱的。还好用的没什么问题，买了两次都还可以。像京东这么大的店，而且现在也有名气了，各种服务都应该做的完善一点，特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。据悉，京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心，同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商，是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一，在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了，现在给大家介绍两本好书：《电影学院037?电影语言的语法:电影剪辑的奥秘》编辑推荐：全球畅销三十余年并被翻译成数十种语言，被公认为讨论导演、摄影、剪辑等电影影像画面组织技巧方面最详密、实用的经典之作。[从实践出发阐明摄影机位、场面调度、剪辑等电影语言，为“用画面讲故事”奠定基础；百科全书式的工作手册，囊括拍摄中的所有基本设计方案，如对话场面、人物运动，使初学者能够迅速掌握专业方法；近500幅机位图、故事板贯穿全书，帮助读者一目了然地理解电影语言；对大量经典影片的典型段落进行多角度分析，如《西北偏北》、《放大》、《广岛之恋》、《桂河大桥》，深入揭示其中激动人心的奥秘；《致青年电影人的信:电影圈新人的入行锦囊》是中国老一辈电影教育工作者精心挑选的教材，在翻译、审订中投入了巨大的心力，译笔简明、准确、流畅，惠及无数电影人。二、你是否也有错过的挚爱？有些人，没有在一起，也好。如何遇见不要紧，要紧的是，如何告别。《莫失莫忘》并不简单是一本爱情小说，作者将众多社会事件作为故事的时代背景，俨然一部加长版的《倾城之恋》。“莫失莫忘”是贾宝玉那块通灵宝玉上刻的字，代表着一段看似完美实则无终的金玉良缘。叹人间美中不足今方信，纵然是举案齐眉，到底意难平。“相爱时不离不弃，分开后莫失莫忘”，这句话是秋微对感情的信仰，也是她对善缘的执念。才女作家秋微近几年最费心力写的一本小说，写作过程中由于太过投入，以至揪心痛楚到无法继续，直至完成最后一个字，大哭一场，才得以抽离出这份情感，也算是对自己前一段写作生涯的完美告别。

good service

“我只要在搜索框内输入书名、作者，就会有好多书摆在我面前供我挑选，价格方面还可以打折，这样便捷与优惠的购书方式我怎么可能不选择呢！”经常在网上购物的弟弟幸福的告诉我。据调查统计，当前网上书店做得较好的的网站有京东等。现在大街小巷很多人都会互相问候道：“今天你京东了吗？”，因为网络购书已经得到了众多书本爱好者的信任，也越来越流行。基于此，我打开网页，开始在京东狂挑书。在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图

书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。废话不多说

同时买了三本推拿的书和这本，比认为这本是最好的！而且是最先收到的！好评必须的，书是替别人买的，货刚收到，和网上描述的一样，适合众多人群，快递也较满意。书的质量很好，内容更好！收到后看了约十几页没发现错别字，纸质也不错。应该是正版书籍，谢谢据了解，京东为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，京东商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以京东的物流我是比较放心的。好了，现在给大家介绍两本好书：一、致我们终将逝去的青春。青春逝去，不必感伤，不必回首。或许他们早该明白，世上已没有了小飞龙，而她奋不顾身爱过的那个清高孤傲的少年，也早已死于从前的青春岁月。现在相对而坐的是郑微和陈孝正，是郑秘书和陈助理是日渐消磨的人间里两个不相干的凡俗男女，犹如一首歌停在了最酣畅的时候，未尝不是好事，而他们太过贪婪固执地以为可以再唱下去才知道后来的曲调是这样不堪。青春就是用来追忆的，所以作者写的故事是来纪念。不是感伤懊悔，而是最好的纪念。道别的何止是最纯真的一段唯美，而是我曾经无往不胜的天真青春啊。请允许吧，那时的少年，尽情言情。一直言情，不要去打扰他们，他们总有一天会醒来。告别青春，因为青春，终将逝去。陪你梦一场又何妨。二、写不尽的儿女情长，说不完的地老天荒，最恢宏的画卷，最动人的故事，最浩大的恩怨，最纠结的爱恨，尽在桐华《长相思》。推荐1：《长相思》是桐华潜心三年创作的新作，将虐心和争斗写到了极致。全新的人物故事，不变的感动、虐心。推荐2：每个人在爱情中都有或长或短的爱而不得的经历。暗恋是一种爱而不得，失恋是一种爱而不得，正在相恋时，也会爱而不得，有时候，是空间的距离，有时候，却是心灵的距离。纵然两人手拉手，可心若有了距离，依旧是爱而不得。这样的情绪跨越了古今，是一种情感的共鸣。推荐3：唯美装帧，品质超越同类书，超值回馈读者。《长相思》从策划到完成装帧远远领先目前市场上同类书，秉承了桐华一贯出产精品的风格，将唯美精致做到极致，整体装帧精致唯美，绝对值得珍藏。京东有卖。

这就意味着不再需要在分销中心花两周的时间挑货、贴标签，货箱只须从一个门搬进来又搬出去，再从另一个门搬到小货车上直接开往各个门店，就实现了直接转运。货箱直接从工厂运抵各个门店，货物直接被摆上货架。整个过程省掉了几周时间，对于本来对时间就很敏感的时装界来说，意义重大。由于使用了条形码，因此完全可以由系统调整空运数量。如果碰巧新英格兰特别冷，而得克萨斯又特别热，运往美国南方的短袖衬衫就会增多，而运往北方的则会减少。分类包装和在生产工厂贴价格标签所产生的成本在亚洲远比在美国的分销中心更便宜，这是因为亚洲的工人工资更低、生产流程更简化。担心价格信息泄露反映了供应链中各方相互之间固有的敌对看法。供应链中的每个个体都想要控制其他成员。供应链中的所有成员都在相互竞争，想要了解谁能从供应链中获取最大利益。买主在价格上压榨供应商，供应商又削减成本以增加利润，这是为一块有限的蛋糕而进行的战斗。

韦克斯纳意识到他不是在和自己的供应商竞争，而是在和其他零售商及其网络竞争。The Limited公司的韦克斯纳是个天才，他预见到了更加美好的前景，提供给利丰价格标签的做法创造了一个新的契机，使得各方在整个供应链中的运营效率更高。韦克斯纳意识到他并不是在和自己的供应商竞争，而是在和其他零售商及其网络竞争。要优化供应链就需要信任，这在传统的供应链思维中是不存在的，传统的思维总是认为每个环节的供需双方都是孤立的、对抗的。正是由于这种思维方式，衬衫被打包装进货箱，然后运到

俄亥俄州再打开货箱取出。新的思维方式促使供应链的所有成员共同协作优化整个供应链。“网络协作”（net work orchestration）为整个供应链提供了一种新的观点。网络协调员设计整个供应链流程，使不同地区的众多工厂为某一单一产品而合作。如果没有协作，基于网络和全球合作所产生的许多利益就会丧失，因为这使得供应链流程变得不再优化。以往的管理是在旧有的垂直一体化和科层组织中进行，而网络协作是让公司在平面化的世界中运作。这是当今世界企业必备的一种重要能力，从诸如维基百科（Wikipedia）和开源软件这样的虚拟网络协作企业，到通过全球生产配送的耐用消费品企业都是如此。全球化3.0的挑战在《世界是平的》一书中，作者托马斯·弗里德曼认为全球化主要分为三个阶段。环球航行可视为全球化的第一阶段，即第一代的全球化，这一阶段开始于哥伦布探索新大陆，结束于1800年左右。在这一阶段，全球化市场出现，各个国家使用先进的交通工具和其他技术把世界不同的地区联系在一起。第二阶段，即第二代的全球化，是跨国公司崛起的时代，始于1800年，结束于2000年。交通工具和通信手段降低了成本，使世界联系得更加紧密，加速了全球化经济的发展。来自铁路、轮船、电报和电话等的硬件革命推动了这一时代的发展。如今我们进入了全球化的第三个阶段，即第三代的全球化，平的世界出现了。弗里德曼是这样描述的：“地球越变越小。”推动这一阶段发展的因素有：个人笔记本使用量的增加和因特网的发展，它们通过高速的光纤电缆把世界各地的人们（通过电子邮件）和信息（通过万维网）连接在一起。弗里德曼认为还有第三个推动世界向平面发展的因素，即工作流软件（work flows of tware），但这一因素并不容易看到。这些软件程序允许个体在世界各地进行项目合作而不用考虑其所在位置。事实上，这也允许分散的个体合作进行产品生产和服务，例如：为电视制作卡通节目，传递客户服务，在中国或危地马拉（或在两国同时）为纽约的一个批发商生产10万件衬衫。弗里德曼也提出了其他推动力。外包的兴起可以使公司将其业务转移给海外合作伙伴，而类似的离岸业务又使生产发生了转移，上载可以使各个企业组成一个诸如维基百科或开源软件这样的开放的、虚拟化的网络。借助于供应链，像沃尔玛这样的公司开始与其供应商合作，提升了整体供应链绩效，降低了成本，简化了物流流程，在供应商和企业自有的信息系统之间建立了更好的联系。内包引致整合物流出现，像UPS不仅进行配送服务，而且接管了更多公司的服务，比如为东芝修理笔记本电脑，为棒约翰公司（Papa Johns）配送比萨饼等。同样，信息传递通过搜索引擎谷歌（Google），使各种知识唾手可得，换句话说，送到每个人身边。无线、数字化和个人技术三方面的影响又加速了以上这些推动力的发展。以上这几种力量在竞技场上平行发展，把尚未连接的平的世界连接起来，这为采购和销售开辟了新市场，在中国和印度格外明显。基于以上原因，弗里德曼提出了“三重汇合”这一概念，即通过可用的技术、个人和组织的整合，使得世界变成了一个可以充分利用新兴经济体国家30多亿人口的舞台。世界变化之大今非昔比。

很好，很好，很好

好大一本书，是正版!各种不错!只是插图太多，有占篇幅之嫌。故事很精彩，女儿很喜欢。书写的不错，能消除人的心瘾。目前已经戒烟第三天了，书拿到手挺有分量的，包装完好。还会继续来，一直就想买这本书，太谢谢京东了，发货神速，两天就到了，超给力的! 5分! 今天家里没有牛奶了，我和妈妈晚上便去门口的苏果便利买了一箱牛奶和一点饮料。刚好，苏果便利有一台电脑坏了，于是便开启了另外一台电脑。因为开电脑和调试的时间，队伍越排越长。过了5分钟，有一个阿姨突然提出把键盘换了，这样就能刷卡了。我妈妈就在旁边讲了一句：“键盘不能热插拔，必须要重启。”那个阿姨好像没听见，还在坚持己见。我提出：“妈妈，我们不要在这家店卖了吧!又不是在其他地方买不到。”妈妈看了看队伍，同意了。我们把东西一放，就去了另一家百货。我提出要换另一家店不是只因为这队伍太长，还有店员素质之差。你布置了两台电脑，那你随时都要准备好换一台电脑呀，你现在让人的感觉就是你只有一台电脑能用，那一台

就好像是摆设，没有一点用。我气愤不过跟妈妈说“我们去网上买吧”这样就来京东了，看到了这本书就顺便买了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。|了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为“京东”二字的拼音首字母拼写，jd也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。好了，现在给大家介绍两本本好书：《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程，一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析“思维的真相”。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于：读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话……洗脑是所有公司不愿意承认，却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在，而且无孔不入。阅读本书，你将获悉：怎样快速说服别人，让人无条件相信你？如何给人完美的第一印象，培养无法抗拒的个人魅力？如何走进他人的大脑，控制他们的思想？怎样引导他人的情绪，并将你的意志灌输给他们？如何构建一种信仰，为别人造梦？

[在平的世界中竞争 \[Competing in a flat world\]_下载链接1](#)

书评

[在平的世界中竞争 \[Competing in a flat world\]_下载链接1](#)