

代理加盟商十项全能训练



[代理加盟商十项全能训练_下载链接1](#)

著者:肖建中 著

[代理加盟商十项全能训练_下载链接1](#)

标签

评论

此用户未填写评价内容

好的很好！非常好，欧耶????

质量还不错，货发到的也很及时|老熟客了,东西还是一如既往的好,货真价实性价比突出

刚好读了一半，书的质量一般，内容也适合初步了解情况的人！

一次性买了好多本 不错

质量很好，性价比高，下次还买

很有实用的作战手册

书的质量不错，顶京东一个

感觉内容是比较权威的。有点像学校的课本。

还没有完全看完，形式大于内容，大道理多，操作方法少，整体实用性一般。

内容不错，与市场吻合，很适合代理商看的一本书

东西很不错呀，用起来感觉挺好的。

京东上买了不少书，不错。。发货快。

[ZZ]写的[SM]很好！与书为友
一个和谐的社会，是我们共同的需求；一个和谐的社会，才能孕育出个个人才。高尔基曾说过：书籍是人类进步的阶梯。
书像一个世外桃源，能让人如痴如醉在里面；书像一位循循善诱的老师，不但教给人丰富的知识，而且陶冶了人的情操；书是人与人之间互相沟通的纽带，可以通过它沟通思想、彼此息息相通……如果与书为友，社会就能和谐，不信，你听听。

实用书籍，希望对工作有帮助

好评，是我想要的，而且大大出乎我的意料！

不错呦。。挺好的，喜欢，物美价廉，书不错哦！？？

书不错,喜欢在京东买

做代理很需要的一本好书

好好非常好好好非常好好好非常好

不错的商品不错的商品不错的商品不错的商品不错的商品

看上去还不错，还没来得及看

不错的东西，快递很给力

收到了，还没看

送货迅速，师傅辛苦，新年抢的红包全买书了

买回来给孩子看的。还行。

内容还不错，讲的很详细的

、速度快、送货员非常客气、人挺好、书的质量还行吧、包装也很好

代理加盟商十项全能训练，学习学习

实用，通俗易懂，快递给力

不错外观美丽好看。下次还来

书很好，很有用，包装也很好，超级赞赞赞

速速挺快的，书也完整

货到了，质量很不错，支持下。

可以可也可以可以可以

书还不错，内容比较丰富

字数要在十字以上字数要在十字以上

还可以的！

好书推荐下

京东优惠券满两百减八十，七本书中六本都过了塑，这本没过塑且比较显旧，06年的书
知识点有点陈旧，不过多多少少还是有值得学习的地方

书有点旧了！

可以看看

非常好

不错！！！！不错！！！！

还行

还好

基本就是一个提纲，很多东西一笔带过，不够细致，虽然很全面，后悔买了这样一本书

直接邮寄回老家的，应该不错吧，相信京东

很喜欢这书—值得一读，推荐购买，另外京东的服务及配送也不错的。头天买，第二天就送到了。

本书很不错，老板很喜欢，点赞!!

很不错哦 质量可以的

学习了很多，不错！队加盟很有帮助

很多想法，平时就在你的脑海里，但是没有归纳汇总，翻一下书，等于升华了！

通俗易懂，值得推荐。

正在看，还不错，质量好

不看不知道，学习很多

非常好，很满意

只能翻翻目录，最近太忙了，事情多了，也没有时间去看呢

还是一如既往的信任京东

很全面，就是感 觉书不是全新的

还没有看，但是送货很快

书的纸质很好，很好，

实用不错，价格实惠，比较满意，还会再买 适合代理商从业者阅读

虽然还没看，但是感觉还不错

可以参考、学习一下！还行。

便宜好用便宜好用便宜好用

打造自己的特色店面 渠道成员的信用与风险管理
这就意味着市场的j控制权也正不断向强势的生产商和终端商集中，由此
规划代理品牌，迈向正规化 选择r恰当的合作方式t 打造厂商共赢的最佳w境界w
盘点作业的善后工作 合理化配送六B方法 巧用色E彩、灯光与音乐 促销策划五G部曲
表扬与l批评：褒贬抑L扬两得意 修炼“内功”，完M善自我 厂商合作的四大内容
损耗控制面面俱到 销商、生产商来说最敏感的

送货速度很快，包装很好！值得推荐！

《代理加盟商十项全能训练》由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。《代理加盟商十项全能训练》从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能：挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，《代理加盟商十项全能训练》具有“大量富于启发性的案例+可直接损伤的实战技巧+完备的管理操作流程”等核心特点，“简洁的语言+活泼的版式”带给你寓学于乐的阅读《代理加盟商十项全能训练》由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。《代理加盟商十项全能训练》从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能：挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，《代理加盟商十项全能训练》具有“大量富于启发性的案例+可直接损伤的实战技巧+完备的管理操作流程”等核心特点，“简洁的语言+活泼的版式”带给你寓学于乐的阅读快感。《代理加盟商十项全能训练》从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的“十项全能”。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。快感。《代理加盟商十项全能训练》从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的“十项全能”。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。

活动购入，还可以.....

非常不错的书籍 ,送货的速度也是一流的

快递很好，书也很正版！！！！

編排頂緊湊的,適合當工具書

速度好快 感觉纸的质量有点差

还没看完。

东西封面有破损，书内容太一般，过时了

送货速度很快

把目前主流的商品销售技巧都有举例说明讲解，值得推荐

收到 还没看

代理加盟商十项全能训练和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，

或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。|发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。||||好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全

肖建中写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。代理加盟商十项全能训练，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读代理加盟商十项全能训练凝聚十年连锁经营实战精华，打造厂商共赢的超级代理加盟商！这是改变中国企业渠道格局的一本书。代理加盟商如何从优秀到卓越本书为你打造全盘策略！作者创造性地将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能，学会了这些技能，你的代理加盟商之路将走得更加成功！，阅读了一下，写得很好，代理加盟商十项全能训练由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。代理加盟商十项全能训练从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，代理加盟商十项全能训练具有大量富于启发性的案例 可直接损伤的实战技巧 完备的管理操作流程等核心特点，简洁的语言 活泼的版式带给你寓学于乐的阅读快感。代理加盟商十项全能训练从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。，内容也很丰富。，一本书多读几次，1. 市场逐渐成熟化压力无论哪个行业，其市场成熟化都有这样两个特征品牌集中化和产品市场份额集中化。这就意味着市场的控制权也正不断向强势的生产商和终端商集中，由此必然导致一些弱势生产商或终端商淡出市场，而依赖于或服务于他们的代理商也必然有着类似的结果。同时，这种集中也可以理解为一种规模优势，生存在夹缝中的代理商正在成为一个弱势群体。2. 经营利润率下滑压力因市场过度竞争或终端商通道费的出现而导致经销商的营销成本和费用(通道费、促销费等)不断上升，本来主要以供销差价、返利等为生存空间的经销商遭遇利润寡薄的考验，尤其在大卖场一哄而起、价格战主流化的情况下。在很多情况下，生产商也无法完全左右市场局势，包括价格这个对于经销商、生产商来说最敏感的市场要素。3. 市场终端大型化压力综合性大卖场和专业性超级终端不断出现，单店规模与连锁经营规模不断扩大，随之而来的终端商大批量采购模式对经销商产生了巨大压力。这种现象的出现，不但在某些品种上

小孩看了问题特别多，她们不能理解那时候的生活，可以看看，.....还不错！自1935年张乐平先生笔下第一副三毛漫画问世以来，三毛形象深入人心。影响力波及海外。人们喜欢三毛，因为他正直善良，见义勇为，聪明机智，富有童趣，拥有独特的艺术魅力和深厚的社会内涵。在不同的时代，三毛给予人民心灵上的震动，精神上的鼓舞，伴随了几代人的成长。许多人都说：我是看着三毛的故事长大的。在中国人心中，三毛不仅仅是那个只长着三根头发的小男孩形象，更是一种民族形象。因此几代人都与三毛有着亲切感。

张乐平先生曾经创作过十多部三毛连环漫画作品，其中尤以1947-1949年创作的《三毛流浪记》影响最大，曾经多次荣获全国优秀畅销书少儿类第一名。1999年，在建国五十周年时，被评为“感动共和国的50本书”之一。

《三毛流浪记》为什么经久不衰？因为它有益于人们的心灵。柯灵先生在香港版序言中写到：“《三毛流浪记》是一部很有趣味的小人书，也是一部给成年人看的警示书。三毛身上，背负着沉重的历史阴影，也带来了深刻的历史启示，向世界呼唤和平，呼唤公正，呼唤仁慈，呼唤同情，呼唤人道，呼唤文明！”

所幸的是，三毛不单只是流浪，他始终和时代的脉搏同步。在上个世界八十年代，三毛已经是个爱科学，学法律的孩子了。

张乐平先生生前曾说：三毛是他献给全国少年儿童的读物。我们希望三毛不断有新的故事告诉热爱他的读者，成为孩子们永远长不到的好伙伴。

本书利用电脑技术对原画进行精心着色，并配以详尽的文字解说和注音，已达到图文并茂的效果。。三毛流浪记全集为彩图注音读物。讲述了孤儿三毛的辛酸遭遇。在解放前的上海，三毛是旧上海的一名流浪儿童，他没有家，没有亲人，无家可归，衣食无着。吃贴广告用的浆糊，睡在垃圾车里，冬天就以破麻袋披在身上御寒。为了生存，他卖过报，拾

过烟头，帮别人推黄包车，但总是受人欺侮，但他挣到的钱连吃顿饱饭都不够。只有与他命运相同的流浪儿关心他，给他温暖。

。三毛流浪记全集为彩图注音读物。讲述了孤儿三毛的辛酸遭遇。在解放前的上海，三毛是旧上海的一名流浪儿童，他没有家，没有亲人，无家可归，衣食无着。吃贴广告用的浆糊，睡在垃圾车里，冬天就以破麻袋披在身上御寒。为了生存，他卖过报，拾过烟头，帮别人推黄包车，但总是受人欺侮，但他挣到的钱连吃顿饱饭都不够。只有与他命运相同的流浪儿关心他，给他温暖。

。三毛流浪记全集为彩图注音读物。讲述了孤儿三毛的辛酸遭遇。在解放前的上海，三毛是旧上海的一名流浪儿童，他没有家，没有亲人，无家可归，衣食无着。吃贴广告用的浆糊，睡在垃圾车里，冬天就以破麻袋披在身上御寒。为了生存，他卖过报，拾过烟头，帮别人推黄包车，但总是受人欺侮，但他挣到的钱连吃顿饱饭都不够。只有与他命运相同的流浪儿关心他，给他温暖。

发货及物流超快，第二天到货今天我在网上买的几本书送到了。取书的时候，忽然想起一家小书店，就在我们大院对面的街上，以前我常去，书店的名字毫无记忆，但店里的女老板我很熟，每次需要什么书都先给她打电话说好，晚上散步再去取。我们像朋友一样聊天，她还时常替读者找我签名。可是，自从学会从网上购书后，我再也没去过她那里了，今天忽然想起她，晚上散步到她那里，她要我教她在网上买书，这就是帮她在京东上买了这本书。好了，废话不说。书不错 还送光碟 就是快递不给力 太慢了 但还行
好期待的书

可来了好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写

，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。京东商城图书频道提供丰富的图书产品,种类包括小说、文学、传记、艺术、少儿、经济、管理、生活等图书的网上销售,为您提供最佳的购书体验。网购上京东,省钱又放心!在网上购物，动辄就要十多元的运费，往往是令许多网购消费者和商家踌躇于网购及销售的成本。就在买方卖方都在考虑成本的同时，京东做了一个表率性的举动。只要达到某个会员级别，不分品类实行全场免运费。这是一个太摔的举动了，支持京东。好了，现在给大家介绍两本好书：《婚姻是女人一辈子的事》简介：最实用剩女出嫁实战手册、婚女幸福宝典；婚姻不是最终归宿，幸福的婚姻才是真正目的；内地首席励志作家陆琪首部情感励志力作；研究男女情感问题数年，陆琪首本情感婚姻励志作品。作者作为怀揣女权主义的男人，毫无保留地剖析男人的弱点，告诉女人应该如何分辨男人的爱情，如何掌控男人，如何获得婚姻的幸福。事实上，男人和女人是两种完全不同的动物，用女人的思考方式，永远也了解不透男人。所以陆琪以男性背叛者的角度，深刻地挖掘男人最深层的情感态度和婚姻方式，让女人能够有的放矢、知己知彼，不再成为情感掌控的弱者。二、《正能量（实践版）》——将“正能量”真正实践应用的第一本书！心理自助全球第一品牌书！销量突破600万册！“世界级的演讲家和激励大师”韦恩·戴尔，为我们带来了这本世界级的心理学巨作！他在韦恩州立大学获得过教育咨询博士学位，曾任纽约圣约翰大学教授，是自我实现领域的国际知名作家和演讲家。他出版过28本畅销书，制作了许多广播节目和电视录像，而且在数千个电视和广播节目中做过嘉宾访谈。

性价比很高

书是正版的，之前有过担心滴。内容还行吧，尽管我没觉得有多充实。冲着是名人写的，书的质量还行就不挑剔了。卖家发货挺快的，第二天就收到了。书还是不错的，精装外壳，发货速度真心的快，评价晚了，书不错，应该再早点看的。推荐看，只是粗浅认识了一下，已经感觉到自己逻辑思维更加清晰。好书，受益匪浅，如果不好好研究一下此书，绝对是人生一大遗憾。这天女友打电话问我借本书，说她写作需要参考，我说我家没有，但我可以帮你找。我一边接电话一边就上网搜索，很快找到，立马告诉她网上京东有。她说我不会在网上买书啊。我嘲笑她一番，然后表示帮她买。很快就写好订单写好她的地址发出去了。果然第二天，书就送到她那儿了。她很高兴，我很得意。过了些日子，我自己又上网购书，但下订单后，左等右等不来。以前从来不超过一星期的。我正奇怪呢，刘静打电话来笑嘻嘻地说，哎，也不知道是谁，心眼儿那么好，又帮我订了好几本书，全是我想要的，太好了。我一听，连忙问她是哪几本？她一一说出书名，晕，那是我买的书啊。原来我下订单的时候，忘了把地址改过来，送到她那儿去了。这下可把她乐死了，把我先前对她的嘲笑全还给我了。不过京东送货确实很快。我和女友都很满意。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。现在，京东域名正式更换为JDCOM。其中的“JD”是京东汉语拼音（JING DON|G）首字母组合。从此，您不用再特意记忆京东的域名，也无需先搜索再点击，只要在浏览器输入JD.COM，即可方便快捷地访问京东，实现轻松购物。名为“Joy”的京东吉祥物我很喜欢，TA承载着京东对我们的承诺和努力。狗以对主人忠诚而著称，同时也拥有正直的品行，和快捷的奔跑速度。太喜爱京东了。给大家介绍本好书《我们如何走到这一步》自序：这些年，你过得怎么样我曾经想过，如果能时光穿梭，遇见从前的自己，是否可以和她做朋友。但我审慎地不敢发表意见。因为从前的自己是多么无知，这件事是很清楚的。就算怀着再复杂的爱去回望，没准儿也能气个半死，看着她在

那条傻乎乎的路上跌跌撞撞前行，忍不住开口相劝，搞不好还会被她厌弃。

在蔡骏的精心构思之下，他笔下的诸多经典场景与人物悉数登场。随着主人公少年司望神秘的复仇行动展开，一宗宗悬而未决的案件逐一明朗，种种错综复杂的关系纠葛由此而生，人物的命运与人性的复杂交织成一首激荡的交响曲！《生死河》深入罪犯的精神世界，探索杀人犯罪的社会原因，揭示社会矛盾和黑暗现象。情节曲折，环环相扣，耐人寻味。在保留严密推理的基础上，重视挖掘案情发生的动机，追究犯罪的社会原因。《生死河》中激情澎湃的情节设置、严谨细密的解谜手法，充满忧患反思的作家良知以及对社会变迁的敏锐观察使得这部作品成为华语悬疑文学划时代性作品。“即使对世界感到绝望，所有人都抛弃了你，但还是要活着！因为最爱你的人说：你必须等待我长大！”这一悲伤的主题完美阐释了“大时代”里凄凉的“小命运”！人物的命运和人性的复杂，仿佛海上的冰山，慢慢浮现！这已经不是单纯的悬疑小说，而是一部展现广阔社会和复杂人性的文学作品！极具创意的故事构思，跨越前生今世的神秘凶案，再现波云诡谲的时代记忆

这次赶上京东满150返还50的促销活动，每一本书都包装的很完整，用塑料套子塑封好的，保证了书籍的整洁完整不破损，打开来看，印刷很清晰，一看就是正品书，没有错别字，而且字体印刷很大，排版也排的很合理，看着不伤眼睛，纸张质量也相当的好，总之，以低价来买一本质量好的正版书，绝对是上算的。多读书可以提高人的综合素养，多读书，可以让你多增加一些课外知识。古人云：书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。古人读书的目的功利性比较强，现代人就不一定了，除了工作学习上的需要，给自己充充电占了一大部分，毕竟，人的一生很短，书中的东西很精彩，如果我们不能延展生命的长度，那么，就多少读一点书，来拓宽生命的宽度，好的书是人类的良师益友，多读书，可以使人变得更加聪明更加理性，遇到问题可以很好的独立解决，这样的话，又使得你在人生的道路上多漫出了一步，多读书，能使人的心情变得愉快起来，所以说，读书不但可以增长知识，而且还是一种娱乐的方式，读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，作为一个人，应该在空闲时刻多读书，不管年龄大小，读书对人有好处，读书可以养性，可以陶冶自己的性情，使自己变得更加温文尔雅，俗话说腹有诗书气自华，慢慢变得具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；读书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，反复阅读，你就可以知道其中的道理了。

这本书中代理加盟商十项全能训练肖建中代理加盟商十项全能训练凝聚十年连锁经营实战精华，打造厂商共赢的超级代理加盟商！这是改变中国企业渠道格局的一本书。代理加盟商如何从优秀到卓越本书为你打造全盘策略！作者创造性地将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能，学会了这些技能，你的代理加盟商之路将走得更加成功！代理加盟商十项全能训练由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。代理加盟商十项全能训练从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，代理加盟商十项全能训练具有大量富于启发性的案例

可直接损伤的实战技巧 完备的管理操作流程等核心特点，简洁的语言 活泼的版式带给你寓学于乐的阅读快感。代理加盟商十项全能训练从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。1. 市场逐渐成熟化压力无论哪个行业，其市场成熟化都有这样两个特

征品牌集中化和产品市场份额集中化。这就意味着市场的控制权也正不断向强势的生产商和终端商集中，由此必然导致一些弱势生产商或终端商淡出市场，而依赖于或服务于他们的代理商也必然有着类似的结果。同时，这种集中也可以理解为一种规模优势，生存在夹缝中的代理商正在成为一个弱势群体。2. 经营利润率下滑压力因市场过度竞争或终端商通道费的出现而导致经销商的营销成本和费用(通道费、促销费等)不断上升，本来主要以供销差价、返利等为生存空间的经销商遭遇利润寡薄的考验，尤其在大卖场一哄而起、价格战主流化的情况下。在很多情况下，生产商也无法完全左右市场局势，包括价格这个对于经销商、生产商来说最敏感的市场要素。3. 市场终端大型化压力综合性大卖场和专业性超级终端不断出现，单店规模与连锁经营规模不断扩大，随之而来的终端商大批量采购模式对经销商产生了巨大压力。这种现象的出现，不但在某些品种上跨越了代理商而让其断炊，还获得了连代理商都无法得到的价格优势，严重地影响甚至淘汰了传统经营业态(如百货店)，这些传统业态的终端商恰好是代理商的下线客户。4. 新型厂商合作模式压力随着终端商的连锁化、大型化，这种渠道的网络布局优势、规模优势、业态优势、经营理念优势吸引了很多生产商，使终端商具备了直接对话生产商的话语权，并

写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎，他们的书我觉得都写得很好。3益智手工兵器大观·尼米兹级核动力航空母舰（附精美学习手册），很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读1.无需剪刀和胶水，拼插方法简便2.无毒无味，绝对环保安全3.拼插结构设计巧妙，成品形象逼真、精美4.附赠精美学习手册，边玩边学5.内附拼装步骤图，简明易懂6.通过完成拼图体验自己动手的拼装乐趣，充满无穷的快乐与成就感，阅读了一下，写得很好，本套丛书是一款益智手工拼图产品，共5种，分别为兵器类和建筑类。它是一种三维立体手工拼图，曾获国际礼品博览会金奖，被誉为加拿大国宝级智力产品。它是在平面拼图的基础上，采用计算机立体辅助设计，将无毒无味泡沫板与所拼图片利用环保胶水粘合在一起制成插件，通过插件的插口数字对接拼插，无需剪刀和胶水，成品可长期保存，可做装饰家居、馈赠亲友、点缀生活之用。本产品附赠精美学习手册，可在动手动脑之余学习知识，一书多用。3益智手工风靡海外多年，畅销欧美、日韩。其涉猎的内容较为广泛，品种多样、形象逼真、拼插巧妙、印制精良，集娱乐、学习、欣赏于一体，既是爸爸妈妈最爱的亲子益智互动游戏，又是上班族最好的动手健脑的手工产品，其面世后亦深受少年儿童及手工爱好者的喜爱。3益智手工的十大功能1. 培养独立解决问题的能力2. 了解部分与整体的关系3. 建立顺序、秩序与立体组合的概念4. 培养组织归纳与逻辑思维的能力5. 训练精细动作，增进手眼脑协调发展6. 培养观察力、耐心与专注力7. 提升忍受挫折的耐力8. 建立自信心，体验成就感9. 培养空间思维能力，激发空间想象力10. 均衡左右脑开发，提高视觉记忆力，内容也很丰富。，一本书多读几次，。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。3益智手工兵器大观·尼米兹级核动力航空母舰（附精美学习手册），超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。1.无需剪刀和胶水，拼插方法简便2.无毒无味，绝对环保安全3.拼插结构设计巧妙，成品形象逼真、精美4.附赠精美学习手册，边玩边学5.内附拼装步骤图，简明易懂6.通过完成拼图体验自己动手的拼装乐趣，充满无穷的快乐与成就感，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的

肖建中写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其

铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。代理加盟商十项全能训练，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读代理加盟商十项全能训练凝聚十年连锁经营实战精华，打造厂商共赢的超级代理加盟商！这是改变中国企业渠道格局的一本书。代理加盟商如何从优秀到卓越本书为你打造全盘策略！作者创造性地将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能，学会了这些技能，你的代理加盟商之路将走得更加成功！，阅读了一下，写得很好，代理加盟商十项全能训练由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。代理加盟商十项全能训练从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，代理加盟商十项全能训练具有大量富于启发性的案例可直接损伤的实战技巧

完备的管理操作流程等核心特点，简洁的语言

活泼的版式带给你寓学于乐的阅读快感。代理加盟商十项全能训练从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。，内容也很丰富。，一本书多读几次，1. 市场逐渐成熟化压力无论哪个行业，其市场成熟化都有这样两个特征品牌集中化和产品市场份额集中化。这就意味着市场的控制权也正不断向强势的生产商和终端商集中，由此必然导致一些弱势生产商或终端商淡出市场，而依赖于或服务于他们的代理商也必然有着类似的结果。同时，这种集中也可以理解为一种规模优势，生存在夹缝中的代理商正在成为一个弱势群体。2 . 经营利润率下滑压力因市场过度竞争或终端商通道费的出现而导致经销商的营销成本和费用(通道费、促销费等)不断上升，本来主要以供销差价、返利等为生存空间的经销商遭遇利润寡薄的考验，尤其在大卖场一哄而起、价格战主流化的情况下。在很多情况下，生产商也无法完全左右市场局势，包括价格这个对于经销商、生产商来说最敏感的市场要素。3. 市场终端大型化压力综合性大卖场和专业性超级终端不断出现，单店规模与连锁经营规模不断扩大，随之而来的终端商大批量采购模式对经销商产生了巨大压力。这种现象的出现，不但在某些品种上跨越

给我姐买的，听说还行

代理加盟商十项全能训练由著名培训专家肖建中先生所著，是我国第一本针对代理加盟商的实用图书。代理加盟商十项全能训练从代理加盟商自我修炼的角度出发，提炼出十项技能挑选行业与品牌、厂商合作关系、货品管理、终端维护、促销推广、打造团队、拓展招商、渠道管理、领导艺术等。文中附有大量富于启发的案例，语言和版式生动活泼，可操作性极强。作为中国第一本代理加盟商专业图书，代理加盟商十项全能训练具有大量富于启发性的案例可直接损伤的实战技巧

完备的管理操作流程等核心特点，简洁的语言

活泼的版式带给你寓学于乐的阅读快感。代理加盟商十项全能训练从专业的角度将代理加盟商的基本功、必备技能和卓越提升三大内容，系统地归纳为代理加盟商必备的十项全能。这些内容既是加盟商自学提升的实用宝典，也是企业对其进行培训辅导的不可多得的教练指南。1. 市场逐渐成熟化压力无论哪个行业，其市场成熟化都有这样两个特征品牌集中化和产品市场份额集中化。这就意味着市场的控制权也正不断向强势的生产商和终端商集中，由此必然导致一些弱势生产商或终端商淡出市场，而依赖于或服务于他们的代理商也必然有着类似的结果。同时，这种集中也可以理解为一种规模优势，生存在夹缝中的代理商正在成为一个弱势群体。2. 经营利润率下滑压力因市场过度竞争或终端商通道费的出现而导致经销商的营销成本和费用(通道费、促销费等)不断上升，本来主要以供销差价、返利等为生存空间的经销商遭遇利润寡薄的考验，尤其在大卖场

一哄而起、价格战主流化的情况下。在很多情况下，生产商也无法完全左右市场局势，包括价格这个对于经销商、生产商来说最敏感的市场要素。3. 市场终端大型化压力综合性大卖场和专业性超级终端不断出现，单店规模与连锁经营规模不断扩大，随之而来的终端商大批量采购模式对经销商产生了巨大压力。这种现象的出现，不但在某些品种上跨越了代理商而让其断炊，还获得了连代理商都无法得到的价格优势，严重地影响甚至淘汰了传统经营业态(如百货店)，这些传统业态的终端商恰好是代理商的下线客户。4. 新型厂商合作模式压力随着终端商的连锁化、大型化，这种渠道的网络布局优势、规模优势、业态优势、经营理念优势吸引了很多生产商，使终端商具备了直接对话生产商的话语权，并且使面对面谈判并合作成为现实。此外，这一趋势催生了很多新的合作模式，诸如买断经营、包销、订制、等，无论在产品资源上还是价格上都拥有了代理商无法企及的优势。5.向客户提供综合服务压力生产商已经认识到整合这个概念的深刻含义，市场需要复合型代理商，对于复合型则可以理解为营销与服务职能的整合。6. 生产商通路变革压力生产商根据市场形势变化，不断变换着渠

还没看，希望能从中学到东西

老婆不爱看，基本都会用。

好好学习天天向上 面对知识的匮乏 我必须充电
学历本来就不高最高有效学历初中的我，在社会中工作也好好学习也好，我拥有的只是一份真诚和执着诚信的坚持，然而这些真的远远不够，网络里每天充斥着新的机遇也是遭遇，从五月感觉身体不适，坚持到十月，后来回家休息三个月，回来省会城市，依然想要继续网络里凭兴趣爱好经营自己的小店，可是连续几年的电脑工作和不规律的生活让我的身体陷入了深度不得解乏的疲劳中，春节期间无所事事，也没精力去做什么，就边看病边看天津卫视非你莫属，差不多网络里能看到的每期都看了，我知道了我需要看非你莫属这本书也知道了微力无边这本书，后去书店找可是两本都没找到，在看节目的过程里，我越发认识到我自己只是有诚信和坚持不够真的不够，也许我的疲劳就是我傻乎乎的任劳任怨不懂方法导致的吧，我急切认识到自己的只是匮乏和一些思想还有宅的很深而忽视的现实存在的一些危机和不足，我不想成为工作的机器，不想成为银子的奴隶，我累我能坚持终归可能只是因为我选择做的是我的兴趣爱好，所以才能保证我因为给更多兴趣爱的分享和提供质量保证的材料得到认可而无怨无悔，碍于面子我觉得赚同兴趣爱好的姐妹的银子我有负罪感，到最后自己已经开始从货源的维持从维持自己的兴趣爱好就好到无法维持和寸步难行，我发现了自己的错误，别人就是同兴趣爱好的也不想我因为分享而真的饿死自己，那么什么样的模式是对的什么样的方式才是经营自己的兴趣爱好并充实丰富自己的兴趣爱好，我就需要学习更多关于创业，关于营销，关于我拿到代理后如何找加盟者，我拿到了新疆区的代理，却依然停留在全凭兴趣爱好和话不投机半句多，不看银子脸色只看我自己高不高兴为你，这似乎是一种不负责任的态度，因此，我决定给自己完全的调整作息调养身体和学习知识的半年时间，我购买到了我需要学习的所有书记，希望可以帮到我我可以让我因为自己的主动学习，在半年后至少我可以系统的知道如何从头再来，以全新的面貌，可以坦荡荡的知道既然经营赚银子只要合乎情理就是王道，诚信为本一诺千金只要我想就可以走的更远！在很多天以前我就已经拿到了我的书，开始书城说15-20天我挺失落的，但是还是把买书当做计划内必须完成的，其实第五天我就拿到书了32本书，这里包括了理财的书加盟商代理商的培训书包括性格脾气的书，我已经开始看了《简单就好生活可以很德国》这本书很简单真的很简单，清爽，它用最简单也是最肯定的语气告诉

了我必须马上简单和让自己的生活因为简单变得轻松的方法，我按照它说的正在努力付诸行动，发现自己真的轻松了，我知道自己不会成为真正意义的商人老板生意人之类的，但是我也必须有合理的方法和对未来的规划和好习惯才可以让自己能够更好的，让自己的兴趣爱好成为自己的职业，能陪我到老，也能因为分享兴趣爱好结识更多同爱好的人相伴到老，简单到老，为了更好的持续健康的发展和不放弃，我会尽力的努力学习和调整自己的一些不足。我的美国之路，我从17岁开始想得到的书，微力无边和非你莫属，我必须拥有的书，其它都是来京东意外获得的书，都值得拥有！只有淡定的人生不寂寞是我不喜欢的类型，本来生活中都不会去买小说类的书，这个有点儿心灵鸡汤的感觉，但是不够深层个人不大喜欢，无聊到没书看我才会去看！因为书里的很多内容好像网友空间转载来转载去的那种，不抱怨的世界很好！今天我要来买我喜欢的塔莎奶奶的美好生活！希望在不久的将来有兴趣有爱好的人都可以像塔莎奶奶那样优雅的老去！

深入浅出，例子较多，挺好

正版，看着做工不错的书

好，值得一读，很有帮助

想创业的人值得一看，不错的

在京东上购买商品已经很多次了，图书这是第一次购买，非常棒的购物体验，首先是发货很快，刚下的订单，很快就显示正在配货了，对于网上购物来说，速度很重要，京东的发货速度令人非常满意。快递的服务态度也非常好，不像有些快递根本不打电话联系你，直接往传达室里一扔就完事了。拿到书后真的是让人出乎意料，外面是用纸箱包装，然后里面还用塑料泡膜包裹，非常严实，收货那天是下雨天，拆开看后，书籍完全没有收到下雨的影响，完好无损。书绝对是正版这个不用说了，在京东买东西，你完全不用担心质量问题。高尔基说过：“书，是人类进步的阶梯。”开卷者古来就有，有“五柳先生”那“不求甚解”读法的；也有朱光潜倡导的“字字推敲，咬文嚼字”读法的；更有王国维所谓的三种读书境界……但终归来看，开卷是有益的，因为开卷既是知识之源，又是古人之鉴，更是修养之法。其实读书有很多好处，就等有心人去慢慢发现。最大的好处你有属于自己的本领靠自己生存。让你的生活过得更充实，学习到不同的东西。感受世界的不同。不需要有生存的压力，毕竟都是有父母的负担。虽然现在读书的压力很大，但请务必相信你是幸福的。在我们国家还有很多孩子连最基本的教育都没办法享受的。所以，你现在不需要总结，随着年龄的成长，你会明白的，还是有时间多学习一下。古代的那些文人墨客，都有一个相同的爱好-----读书。书是人类进步的阶梯。读书是每个人都做过的事情，有许多人爱书如宝，手不释卷，因为一本好书可以影响一个人的一生。那么，读书有哪些好处呢？1读书可以丰富我们的知识量。多读一些好书，能让我们了解许多科学

知识.2读书可以让我们拥有"千里眼".俗话说的好"秀才不出门,便知天下事.""运筹帷幄,决胜千里."多读一些书,能通古今,通四方,很多事都可以未卜先知.3读书可以让我们励志.读一些有关历史的书籍,可以激起我们的爱国热情.4读书能提高我们的写作水平.读一些有关写作方面的书籍,能使我们改正作文中的一些不足,从而提高了我们的习作水平.读书的好处还有一点,就是为我们以后的生活做准备.读书的好处很多。

读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。

非常不错的小说~~~野菜，在我的词库里，是一个苍凉和忧伤的名词，因为它和我的童年有关，和我的故乡有关，还和我的娘有关……每次想起“野菜”这个名词，酸甜苦辣就会涌上心头。我的故乡叫树栖柯，那是个长野菜的好地方。

“嫩绿柔香远更农，春来无处不茸茸。”立春一过，地米菜、白花菜、鸭脚板、香春芽、红旱菜、水芹菜、蕨菜……就陆续从泥土里、枯草中钻了出来，在房前屋后和坡前坳后，摇头摆脑，初绽芳菲。在春天的舞台上，最先登场亮相的野菜是地米菜，“城中桃李愁风雨，春在溪头荠菜花”，荠菜即地米菜，春天的脚步刚来到乡村，它就迫不及待地钻出地面。此时，迎春花的枝条还在沉睡中，连苞儿都还没有鼓出来，而地米菜已经开花了，在春风中折射着墨绿油亮的光泽，摇曳着袅娜多姿的身段了。完全可以说，地米菜才是报春的使者。正是由于地米菜的登场，我的营养补品才开始丰富起来。

我是吃野菜长大的，因此对野菜有一种特殊的感情。

野菜是造物主对乡下人特有的恩赐。立春后，还没有到春耕大忙的时候，因此生产队收工比较早，大概在下午3点钟左右。而这时正闹饥荒，家家户户揭不开锅，为了充饥，或者为了活命，大人、小孩都到山里挖野菜。这样，娘每天收工后，就领着我到杨家河、剪刀溪、大岩板、黑草坪等地方去挖野菜。天黑前，可以挖一背篓。回家后，娘将野菜洗干净，切细。然后从坑架上取下一块腊肉，在烧红的锅子里抹一圈，又将腊肉放回坑架，这就是说这块腊肉不是吃的，而是用来做油的。之后，娘就将辣子、野菜倒进锅里，撒点盐，打几个滚……就成了下饭的还菜。不过，野菜更多的时候和米一起煮稀饭，用现在的话来说就是“菜糊糊”，在当时是一种难得的佳肴。娘做的菜糊糊很香，我就是吃这种菜糊糊长大的。还有，就是用野菜做草粩粩。清明前，白花菜出来了，娘就领着我挖回一些，将白花菜和糯米粉用水合成浆状，用手捏出一个个圆坨坨，白绿相间。然后放多锅子里煮，煮数后，由于草多米少，颜色和形状和狗屎都一样，乡下人就叫“狗屎坨坨”，名字虽然很俗，但却是那时一种难得的“美味”。

蕨菜是故乡的山里最见的一种野菜，也是我童年时吃得最多的菜，至今记忆犹新。冬天，人们为了做草木肥，就放火烧便坡上的芭茅、土墙条和其它小灌木。到了春天，被火烧过的地方就长出蕨菜来，又肥又大，有铅笔那么粗。那时，娘经常领我去偏坡一带扯蕨菜，一扯就是一麻袋。有一次，娘领我到燕子坨扯蕨菜，天黑前已扯了一麻袋。回家后，娘就烧开水，撩蕨菜；撩好后，又将蕨菜撕开，摊在筛篮里。娘做这些的时候，我就坐在旁边看，有时也给娘帮一点小忙。等娘做完这些后，鸡已叫头遍了，娘才将我抱上床……蕨菜扯得多了，一时吃不完，娘就做干，留到秋冬相交之际吃，那时春夏种的蔬菜已经过季了，山里的野菜也不见了踪影，干蕨菜就成了这时的主打菜。我记得那年秋冬之际，我家吃了足足半个多月的干蕨菜，不过娘的手艺高，做出来的菜花样百出。再就是背到供销社卖，换几个油盐钱。那时正是大割“资本主义尾巴”的年代，不许社员养鸡鸭，养牲猪，根本不存在什么“养鸡为油盐，养猪为过年”的说话。有一次，娘背了一麻袋干蕨菜到供销社卖，3分钱1斤，娘卖得3块多钱，除买了油盐外，还剩一些，娘就扯了1米白卡叽布，给我缝了一件白衬衣；还给我称了半斤水艸糖，我足足吃了半个月，惹得同年的小伙伴馋涎欲滴，回家哭着要娘去扯蕨菜卖。

野菜当中，味道最好的要数枞菌。枞菌到底算不算野菜？我不敢下这个定义。农历九月后，枞菌出来了，可这时正是农忙季节，打谷子、晒谷子、摘油茶、捡桐籽……大人根本没有时间到山里捡枞菌，这个任务就落到了小孩子的头上。于是，娘到山里打谷子时

就把我带上，娘和其他社员到田里打谷子，我就到田边的树林里捡枞菌。当娘打完谷子后，我也捡了半提篮枞菌，收获不小。回家后，娘就是再苦再累，也要给我弄吃的，娘离开我后才明白，了春

买了很久了也没评价，这是去年在双11抢购的时候买的，价格上直接折半自是值得买，期待这种活动还能不断持续。这本书也是给别人带的，我自己没有看....

看标题觉得这书应该是手册类的，肯定有用的！

这本书写的好的很好！值得一看

还没仔细看，大概阅了一下，不错。

[代理加盟商十项全能训练_下载链接1](#)

书评

[代理加盟商十项全能训练_下载链接1](#)