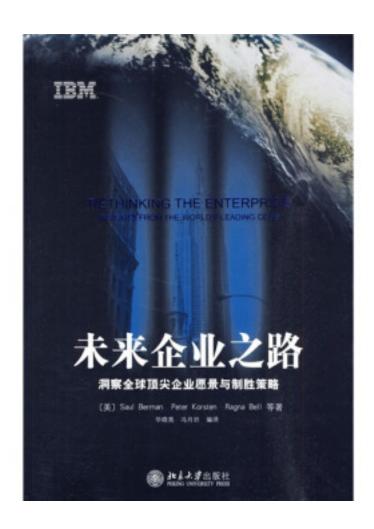
未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略 [Rethinking the Enterprise: Insights from the Worlds Leading CEOS]



未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略 [Rethinking the Enterprise: Insights from the Worlds Leading CEOS] 下载链接1_

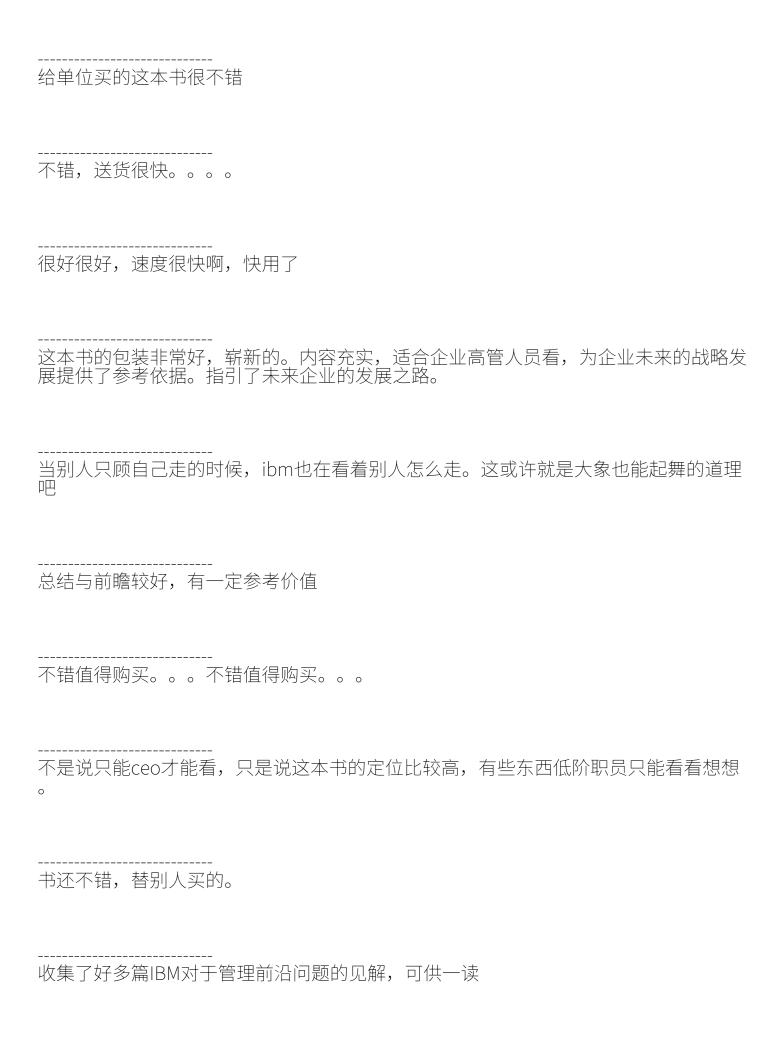
著者:[美] 伯曼(Saul Berman)等著,华晓亮,冯月圻译

未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略 [Rethinking the Enterprise: Insights from the Worlds Leading CEOS]_下载链接1_

标签

评论

洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略
朋友介绍的书,还没有看
包装很不错还没来的及看
 很不错,送货及时,态度好
未来企业之路,顶尖企业的发展,值得看。
 看了四分之一。内容可以,属于可以开拓视野的一部书。
参加培训的教材,书还可以把,不是太好懂
 卓越绩效详审中就有企业的愿景章节



全球顶尖企业,愿景,制胜策略三个词很诱人,购买很有冲动,再加上权威的北大出版 社,周围很叫座,这类型书市场稀缺,内容似乎有点少,定价偏贵,如果实惠型就更好 了
中国企业家基本阅读书目之一

未来企业之路: 洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略
值得一看的好书。好好学习。
而因为扬威耀武巫妖王4鱼尾纹蛙
 宝贝很喜欢呵,不错,值得购买呵~~~~~~~
 整体还不错,就是内容有点空泛
 慕名而来 希望翻译不要太烂
书很好,一次买了好多书!

送货快,不错送货快,不错	
 选集(第2卷)选集(第2卷)	
 内容还没仔细看,不过挺精致的	
 送货快,质量好~书是最正版	
 刚收到书,还没有仔细阅读。	
 值得拥有!!!!非常喜欢!!!	
 很好很快很满意,很好很快很满意	
 适合管理人员阅读,领导推荐的	
 不错的书! 值得推荐!	
 非常满意,五星	
 书内容不错,很好很好!	

像大多数人一样,知道这本书是因为国资委MR.忠臣卸任之前的推荐,大BOSS振臂一呼,登时洛阳纸贵,一度一书难求。今天收到书的第一感受是内容充实,充满思辨性,文字翻译到位,图文并茂,对受访公司的遴选比较全面,对受访公司CEO的提问精当到位,CEO的回答鞭辟入里,有指导性。特想再找一本英文原版的RETHINGKING THE ENTERPRISE: INSIGHTS FROM THE WORLD LEADING CEOS来仔细研读。书只是媒介,是人类千百年来传递信息的渠道,重要的是感觉和领悟一流企业掌门人的思考方式,出路并看到顺势而为之"势"。是为记。
 看的很入迷,喜欢,内容不错,

对里面的一些内容不是很认同!
 给公司卖的书,同事读了,说不错!
 不过感觉太大的场面了,不适合小公司的我
 IBM咨询部门的的专家写的,很不错
 书还可以,值得一读。独特的视角
 李荣融推荐的作品,值得一读
 书便宜,值得购买书便宜,值得购买
 老总让学习的,,,,,,,
 感觉不错!!!!!!!
 学习学习再学习。。。。。。。。。。。。。
 还好的

 不错
 好
 vvxgjbdhjkhdi

2008-2009年全球经i济i危机所引发的混乱j使经济环境变得愈加复杂和不确定。面对加速的变化,企业都在重新思考其战略与业务模式:它们提供了什么价值,到哪里l去竞争.如何发挥优!势及如何进行、定位.从而在这一m新环境o中取得领先。《未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略》援引了对这些关键问题的一项为期两年o的重要研究所取得的发现,向企业提供了如何进行定位才能在将来赢得持续成功的指导。同时.为进一步探索所提q出的主题.书中还收录了来自宜家、阳狮集团、塔塔汽车、Verizon、利丰、巴帝电信和s可口可乐等公司领导人u所直接分享的观点。CEO还强调在具有v公共企业文化的同时,保持本地u文化多样性的重要性。"在国外开展w业务的关键不是寻求一致性,"一位的CEO说,"我们必须能够与具有不同文y化、来y自不同国度的人有效工作。我们可以通过与他们的合作了解如何做x到这一点。"小结

即使某个"未来的企业"A并不寻求"走向全球",它仍然应该了解自身可用的能力以及在全球范围内出现A的竞争对手。以下是抓住A全球整合商机的一些方法:

新经济环境下的制胜之道中国企业的可持续发展之路试读】-本次金融危机对企业是一个试金石,及时总结经验教训,可以更好地面对未E来,E相信本F书中来自E全球100G0多位企业管理者的心得,会对我们有所启发。第6章在过去一年多以来,我们经历了经济史上一个不G同寻常的时期。2008年经济危机爆发之时,很多企业H对未来J抱以悲观态度。随后,2009年世界各国联合一致,实施了前所未有的救市计划,而其中尤以中国的行动J最快,效果最显著。充沛的K信贷,巨大的投资拉动,高涨的资产价格,令很多企业始料不及之余,又转而产生了L非常乐观的情绪。然而,2010年刚刚到来,国家又开始着手对宏观经济政策进行再一次的调整N。短短一年多时P间,我们见识了政策的急转、形势的突变、情绪的波动和矛盾的迅速转化。这一切充分说明,R我们当前正处在一个"湍流期Q",经济政策会根据Q实际情况进行迅速有力的调整,外部经营环境会激烈变化,我们不能对外部环境和发展趋势抱有简单的假设,更不能将企业的兴衰荣辱T系于对短期政T策的猜测和一厢情愿之上。在我看来,越是这样的时候,越是要看大放小,跳出短期的纷繁扰动,V回归根V本,从X本质上思考这样一个问V题:在当前的大趋势下,我们到底怎么把企业做好?我坚信,只有好的企Y业才能够在各种复杂环境下灵活应对,立于不败之地,扬长避短,

从2004年起,IBM每两年进行一次全球CEO调查,在世界范围内和上千位CEO进行面对 面的访谈,与他们深入探讨企业愿景和经营管理的根本问题。调查结束后,IBM集结世 界一流的咨询顾问及行业专家,对调查结果进行深入分析与归纳,形成系统的报告, 飨全球企业的领导者。这是IBM——一家以"思考"为立身之本的百年企业的重要举措 是IBM社会责任的重要体现,也是IBM为整个社会及组织发展所作的一项重要贡献。 本书是2008年全球CEO调查及后续两年跟踪研究的智慧结晶。我非常高兴地看到这本书 能够被引入中国,不仅仅是因为这本书来自非常严谨的调查研究,也不仅仅是因为这本 书所涉及的内容对于中国企业有实际的借鉴价值,更是因为这本书来得正当其时。 企业总是要顺势发展的。IBM投入大量的资源和智慧,每两年一次,坚持不懈地做这件 事情,其目的就是要把握"势",并与我们所有的合作伙伴和全球的企业一起分享。问题在于着眼点,是看"大势",还是看"小势"?是看长远,还是看眼前?是看本质,还是看表象?看法决定想法,想法决定行动。今天我们怎么回答这些问题,对于企业的 兴衰成败至关重要。 在过去一年多以来,我们经历了经济史上一个不同寻常的时期。2008年经济危机爆发之时,很多企业对未来抱以悲观态度。随后,2009年世界各国联合一致,实施了前所 未有的救市计划,而其中尤以中国的行动最快,效果最显著。充沛的信贷,巨大的投资 拉动,高涨的资产价格,令很多企业始料不及之余,又转而产生了非常乐观的情绪。然而,2010年刚刚到来,国家又开始着手对宏观经济政策进行再一次的调整。短短一年 多时间,我们见识了政策的急转、形势的突变、情绪的波动和矛盾的迅速转化。这一切充分说明,我们当前正处在一个"湍流期",经济政策会根据实际情况进行迅速有力的调整,外部经营环境会激烈变化,我们不能对外部环境和发展趋势抱有简单的假设,更 不能将企业的兴衰荣辱系于对短期政策的猜测和一厢情愿之上。在我看来,越是这样的 时候,越是要看大放小,跳出短期的纷繁扰动,回归根本,从本质上思考这样一个问题 : 在当前的大趋势下,我们到底怎么把企业做好? 我坚信,只有好的企业才能够在各种 复杂环境下灵活应对,立于不败之地,扬长避短,不断做大做强。

²⁰⁰⁸⁻²⁰⁰⁹年全球经济危机所引发的混乱使经济环境变得愈加复杂和不确定。面对加速的变化,企业都在重新思考其战略与业务模式:它们提供了什么价值,到哪里去竞争.如何发挥优势及如何进行、定位.从而在这一新环境中取得领先。《未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略》援引了对这些关键问题的一项为期两年的重要研究所取得的发现,向企业提供了如何进行定位才能在将来赢得持续成功的指导。同时.为进一步探索所提出的主题.书中还收录了来自宜家、阳狮集团、塔塔汽车、Verizon、利

丰、巴帝电信和可口可乐等公司领导人所直接分享的观点。 伯曼(Saul Berman),博士是IBM全球企业咨询服务部的合伙人和全球负责人,领导着IBM全球战 略与变革咨询业务。专注于战略定位、新商业计划及战略的制定,新的商业模式转型、 业务成长及运营改进等。在向全球大企业集团高层管理者提供战略咨询方在,他拥有超过25年的丰富经验。他出版过众多著作,而且经常在大型会议上发表专题演讲。Peter Korsten,是IBM全球企业咨询服务部的合伙人和IBM(全球)商业价值研究院院长。他 拥有超过20年的企业管理咨询经验.为数十家的全球500强企业提供公司及业务咨询服务 包括横跨欧洲的领先消费品公司和工业企业。Peter Korsten经常受邀出席外部的大型论坛.分享他在战略和领导力方面的见解和经验。他被 美国Consulting杂志评为2008年度最具影响力的25位顾问之一。 Ragna Bell,是IBM(全球)商业价值研究院战略与变革领域的全球负责人。她服务于多家全 球领先的企业.拥有超过10年的业务咨询经验,专注于兼并与收购(M&A)、客户细分 市场分析及公司转型。她撰写了多篇商业模式创新方面的文章和著作,如代表作《成 功的途径:创新业务模式的三种方法》,并且是"2010年1BM全球CEO调查研究"的全 球负责人。 从2004年起,IBM每两年进行一次全球CEO调查,在世界范围内和上千位CEO进行面对 面的访谈,与他们深入探讨企业愿景和经营管理的根本问题。调查结束后,IBM集结世 界一流的咨询顾问及行业专家,对调查结果进行深入分析与归纳,形成系统的报告, 飨全球企业的领导者。这是IBM——一家以"思考"为立身之本的百年企业的重要举措 是IBM社会责任的重要体现,也是IBM为整个社会及组织发展所作的一项重要贡献。 本书是2008年全球CEO调查及后续两年跟踪研究的智慧结晶。我非常高兴地看到这本书 能够被引入中国,不仅仅是因为这本书来自非常严谨的调查研究,也不仅仅是因为这本书所涉及的内容对于中国企业有实际的借鉴价值,更是因为这本书来得正当其时。 企业总是要顺势发展的。IBM投人大量的资源和智慧,每两年一次,坚持不懈地做这件 事情,其目的就是要把握"势",并与我们所有的合作伙伴和全球的企业一起分享。问题在于着眼点,是看"大势",还是看"小势"?是看长远,还是看眼前?是看本质,还是看表象?看法决定想法,想法决定行动。今天我们怎么回答这些问题,对于企业的 兴衰成败至关重要。 在过去一年多以来,我们经历了经济史上一个不同寻常的时期。2008年经济危机爆发之时,很多企业对未来抱以悲观态度。随后,2009年世界各国联合一致,实施了前所 而,2010年刚刚到来,国家又开始着手对宏观经济政策进行再一次的调整。短短一年

之时,很多企业对未来抱以悲观态度。随后,2009年世界各国联合一致,实施了前所未有的救市计划,而其中尤以中国的行动最快,效果最显著。充沛的信贷,巨大的投资拉动,高涨的资产价格,令很多企业始料不及之余,又转而产生了非常乐观的情绪。然而,2010年刚刚到来,国家又开始着手对宏观经济政策进行再一次的调整。短短一年多时间,我们见识了政策的急转、形势的突变、情绪的波动和矛盾的迅速转化。这一切充分说明,我们当前正处在一个"湍流期",经济政策会根据实际情况进行迅速有力的调整,外部经营环境会激烈变化,我们不能对外部环境和发展趋势抱有简单的假设,更不能将企业的兴衰荣辱系于对短期政策的猜测和一厢情愿之上。在我看来,越是这样的时候,越是要看大放小,跳出短期的纷繁扰动,回归根本,从本质上思考这样一个问题:在当前的大趋势下,我们到底怎么把企业做好?我坚信,只有好的企业才能够在各种复杂环境下灵活应对,立于不败之地,扬长避短,不断做大做强。

未来企业之路洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略和描述的一样,好评!上周周六,闲来无事,上午上了一个上午网,想起好久没买书了,似乎我买书有点上瘾,一段时间不逛书店就周身不爽,难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面,这段时间非常冷,还下这雨,到书店主要目的是买一大堆书,上次专程去买却被告知缺货,这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问,小姐却说昨天刚到的一批又卖完了! 晕!为什么不多进点货,于是上京东挑选书。好了,废话不说。好了,我现在来说说这本书的观感吧,一个人重要的是找到自己的腔调,不论说话还是写字。腔调一旦确立,就好比打架有了块趁手的板砖,怎么使怎么顺手,怎么拍怎么有劲,顺带着身体姿态也挥对自如,打架简直成了舞蹈,兼有了美感和韵味。要论到写字,腔调甚至先于主题,它是一个人特有的形式,或者工具不这么说,不这么写,就会别扭工欲善其事,必先利其

器,腔调有时候就是器,有时候又是事,对一篇文章或者一本书来说,器就是事,事就 是器。这本书,的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。发货真是出乎意料 的快,昨天下午订的货,第二天一早就收到了,赞一个,书质量很好,正版。独立包装 每一本有购物清单,让人放心。帮人家买的书,周五买的书,周天就收到了,快递很 好也很快,包装很完整,跟同学一起实的两本,我们都很喜欢,谢谢! 了解京东2013 年3月30日晚间,京东商城正式将原域名360更换为,并同步推出名为的吉祥物形象, 其首页也进行了一定程度改版。此外,用户在输入域名后,网页也自动跳转至。对于更 换域名,京东方面表示,相对于原域名360,新切换的域名更符合中国用户语言习惯, 简洁明了,使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时,作为京东二字的拼音首字 母拼写,也更易于和京东品牌产生联想,有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进 步,京东越做越大。||||好了,现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前,几个月的时间,欣喜与 不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字,美在细细道来的倾诉话 语。美在作者书写时真实饱满的情绪,更美在打动人心的厚重情感。从装祯到设计前所未有的突破,每个精致跳动的文字,不再只是黑白配,而是有了鲜艳的色彩,首次全彩 印刷,法国著名唯美派插画大师,亲绘插图。两年的等待加最美的文字,就是你面前 这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程, 彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习! 当今世界最高明的思想控制与精神绑架,政治、宗教、信仰

买书还来京东,印刷很精美,正版书籍,价格有折扣惠,送货快, 当你心情愉快时,读书能让你发现身边更多美好的事物,让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。"书中自有黄金屋,书中自有颜如 玉。" 1.

而且不能用强求的方式取得。

婚姻是我们是否成熟的最好试金石。你若不想关心别人,最好是自己独处。但你若想与 另一个人极亲密地生活在一起,便必须具有关爱别人的能力……这才是成熟的表现。

要想发觉真正的自我,也就是我们与他人的不同,真正具有价值的地方,则必须先除掉 人性中的许多束缚,诸如:恐惧,畏缩,自我怀疑,迷惑惑僵化人性中心的思想的种种 积习。这时,兴奋便有如火把,能把捆绑住自我面貌的层层束缚挣脱掉,使真正的自我 解放出来。使我们发现自我,发现我们与众不同的三种方法: 1 每天安排独处的时刻 2.努力破除束缚自我的种种的积习

3.用热忱及兴奋去追求我们首要去做的事情不是去观望遥远的将来,而是去做手边的清 晰之事。

为明日做好准备的最佳办法就是集中你所有的智慧、热忱,把今天的工作做得尽善尽美

个好想法与坏想法的差别是,好想法考虑到原因和结果,从而产生一个符合逻辑、富 有建设性的计划;而坏想法通常导致一个人的紧张和精神崩溃。

对一个聪明人来说,每一天都是一个新的生命。微笑。无论如何微笑。记住你接触的人 中每个人的名字。让他们得到重视。做一个善于静听的人,鼓励别人多谈自己。跟你说 话的人,对他自己来讲,他的需要、他的问题,比你的问题要重要上百倍。他的牙痛, 对他来讲,要比发生天灾死了数百万人还重要得多。他注意自己头上一个小疮愈,比注 意发生一椿大地震还来得多。 如果要使别人喜欢你,谈论他的兴趣所在。

第一项规则:真诚的对别人发生兴趣。第二项规则:微笑。第三项规则:记住.果你"假装"对工作感兴趣,这种态度往往会使你的兴趣弄假成真。这种态度还 对工作感兴趣,这种态度往往会使你的兴趣弄假成真。这种态度还能减少 紧张和忧虑。

除了身体的运动,我们更需要的是精神、心智上的运动,以便促使我们付诸行动。 每天时时跟自己交谈,可以引导自己思考什么是勇气和幸福,什么是平安和力量; 跟自己谈些需要感谢的事,这样,你的心灵就会海阔天空,快乐欢畅。

去假装,或者怎样。从中体会到其中的趣味才是关键。献出你真实,诚恳的赞赏,而不 是一味的批评对方。想想如果你处在相同的状态和情形之下,你会怎样做,是否也会像

他们一样犯错,或者,在想指责别人的时候,想想给他人自重感,同时也是对自己的尊重成功的秘诀是:「我不说任何人的不好!而说我所知道的每一个人的好处!」就像上次那个团委老师所说的,在人见不着的地方更应该谈论他的优点,而不是缺点。在人面前不说坏话,人之常情,可贵在别人背后也不要说。谨记呐!许多精神错乱的人,在他疯癫中,找到了真实世界中所无法获得的自重感。以整体来讲,精神失常的人,似乎要比你我快乐。既然许多人以疯癫为快乐,他们为什么不这样呢?他们已经解决了他们的问题……。学会对自己说:这件事情只值得我担一点点心,没必要去操更多的心。林肯认为:一个人实在没有时间把他的下半辈子花在争吵上,要是那个人不再攻击我,我就不会记他的仇。获得心理平静的最大秘密之一,就是要有正确的价值观念。减少财务烦恼的两种方法:第一,所借的钱,一定要如数奉还;第二,尝试任何新事物前,要先是一种

和书店的比较过了,应该是正版图书。价格可以,购买方便,送货上门,网购就是好,我一下买了好几本书。京东的物流很给力,送货的速度还不错,商品的质量也可以接受,价格也能比较公道。你,值得拥有!超低的价格,超好的质量,超高的品质,感谢京东,有你陪伴,真好!不错,很喜欢。

未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略 [Rethinking the Enterprise: Insights from the Worlds Leading CEOS] 下载链接1_

书评

未来企业之路:洞察全球顶尖企业愿景与制胜策略 [Rethinking the Enterprise: Insights from the Worlds Leading CEOS]_下载链接1_