导游促销技巧

导游促销技巧_下载链接1_

著者:黎泉 著

导游促销技巧_下载链接1_

标签

评论

物流给力，送上门!

书不错，看完后还是有很多用处

案例生活化，也是带团过程中经常遇到的事情，很值得阅读与借鉴。

很好，感觉挺有用的

在看很新鲜的感觉，系统的讲了一些很实用的东西

不错，可以从中学到些东西，是正品

书已经收到！快递迅速！

不错不错不错不错不错

不错。。。。。。。。。。

很不错，可以学习好的技巧

非常非常好，非常非常好

挺好的，还没看

用着还不错 可以推荐下次接着购买

学习中～～～～～～～～

可以》》》》》》》》》》》》》》》》

很好！非常好！！！！

不错 物流快 包装不错 是正品

买来放在书桌上，还没看

挺好的，實用。

很不错 推荐

书蛮可以的

还好吧 就是内容还是有点少

集体采购的，书质量一般。

内容挺好的 就是送货太耗时了，纸质也特别好。

很好 不错的商品

一个人无论做什么，都可能形成习惯。有的人怕干活，时间一长，就会变成习惯性的懒惰；有的人遇上稍不顺心的事就会烦恼，时间一长，就会变成习惯性的烦恼；有的人遇上一点小事爱忧虑，时间一长，就会变成习惯性的忧虑……通常人们只是把人的外在表现，比如走路的姿势、个人卫生、吸烟、喝酒等称为习惯，其实人拥有很多习惯。好的习惯有诚实、勤奋、热情、节俭、快乐、自信等等；坏的习惯有虚伪、说谎、自卑、懒惰、忧郁、骄傲、胆怯等等。说白了，这些行为也只不过是人们给习惯起的别名而已。本杰明·富兰克林说：“一个人一旦有了好习惯，那它带给你的收益将是巨大的，而且是超出想象的。”这是他亲身体验得出的结论。富兰克林青年时期，发誓要改掉坏习惯，养成好习惯。他给自己制定了克服13个坏习惯的计划，取得了意想不到的良好效果。他为了保证有更多的时间用于学习，在计划的“程序”一条里，规定自己几点起床，几点吃饭，几点阅读，使生活有条不紊。后来有朋友说他常常表现出骄傲情绪，他又把养成“谦虚”的好习惯列入计划。他每周选出一种缺点进行矫正，每晚必须作自我反省，每天记录自己努力的结果。有时坏习惯没有彻底改变，尚未达到自己理想标准时，就再延长矫正一周，直到好习惯代替了坏习惯为止。一个人只要改变了身上的坏习惯，就能换来带给自己走向成功的好习惯。富兰克林能成为引导美国走上独立之路的爱国者，能成为著名的科学家，能成为最受美国人尊敬的人，这与他改变坏习惯，养成好习惯分不开。
人生是一种优胜劣汰的竞争，在追求成功的道路上，良好的习惯常常是获得成功的捷径，即便是很小很小的好习惯，也会给人带来意想不到的收获。有个大学毕业生，到一家公司应聘。面试时，外边等了许多人，看起来个个踌躇满志，应试者一个个被叫到经理办公室，一个个又表情严肃地走出来。当叫到他时，他没有像别人那样慌忙推门而进，而是先敲门问：“我可以进来吗？”经理说了声“可以”，他才进去。进门后，他又轻轻地关上了门。几天后，他被意外地聘用了。两年后，他工作出色，升为业务主管，与经理接触的机会多了，才把心中的疑惑说了出来：“当初有人学历比我高，为啥要聘用我？”经理说：“说实话，你哪一条都不比别人强，我就看中你进门时很有礼貌，懂礼貌说明你有教养，有教养的人，先不说能在公司有多大的作为，起码不会给公司制造乱子。”可见好习惯处处受人欢迎，能使自己受益无穷。
记得我的政治老师说过人一生都有困难，只要认真去面对就一定能成功。只要认真面对每一件事就能成功。对待每一件事只要努力就能成功。所以习惯培养一生，有好的习惯就有好的一生。 只要一件事做上七七四十九天就能成为一个习惯。
小学是班主任讲过:某中学的一位数学教师每天给他的一个学生出三道数学题，作为课外作业，让他回家后去做。这个学生每天都能认真完成。有一天，这个学生回家后，发现老师今天给他出了四道题，而且最后一道似乎有些难度。他想，以前每天的三道题，都顺利地完成了，从未出现过任何差错，老师早该给我增加点分量了。于是，他满怀自信地投入到解题的思考中，天亮时分，他终于把最后一道难题也解答出来了,当他把这四道已解的题一并交给老师时，老师看完后惊呆了。原来最后那道题竟是一道在数学界流传百年而无人能解的难题。老师把它抄在纸上，也只是出于好奇。结果，不经意把它与另外三道题混在一起了。这位高三的学生却在不明实情的前提下，把它攻克了。
所以不要被时间的债哦!

我是一个很爱读书的人，基本上每1-3天读完一本。所以也是经常买书的读者。其次，这本书的纸张质量很好，没有异味，不粗糙。一看就是正版，也是新书，塑封的。再次，送货员的速度很快，态度也非常好，还帮忙送上楼，一句怨言都没有。非常感动！还有，京东的价格一直挺给力，服务也好。我会继续保持一直光顾。最后，关于书籍内容方面，总体来说是一本好书，读完受益匪浅，很有作用。收藏了，有空或者书荒时会随时抽空看看。以下心得内容给各位参考参考：夏天的雨，干脆，强劲；夏天的的雨，利落，爽快；夏天的的雨，生动，豪爽；
夏天的雨，毫不拖泥带水；夏天的雨，像个男人！
他不像春天的雨那样，淅淅沥沥，极尽了缠绵。他生性秉直，无所顾忌，来的猛烈，去的迅速。如果说春天的雨是摇曳着浅绿长裙的清纯少女，那么夏天的雨就是说来就来，说走就走的梁山汉子。他不像秋雨那样，星星点点，故寻闲愁。他总是在狂风大作中生情并茂，在电闪雷鸣中袒露胸襟，在惊心动魄中一诺千金。如果说秋天的雨是“谁怜憔悴更雕零”的李忆安，那么夏天的雨就是披长发而仰天长啸于泽畔江河的辛稼轩。他更不像冬雨那样，在噼哩叭啦的凛冽寒风中，无情的让人全身发抖。他如发怒的神兵鼓噪而来，似摧枯拉朽的千军万马凌空进发。如果说冬天的雨是给人们带来的是沉寂的气息，那么夏天的雨就是“气吞万里如虎”的粗豪男人给人带来的奔放与狂野。他虽然豪迈，虽然狂放，虽然动人心魄，虽然大气磅礴，但他和男人一样，表面上表现着坚强，内心却十分的脆弱。他忍受着苦痛佯装着干脆，经受着磨砺佯装着豁达，面带着微笑显示着生命的刚强。在他不堪重负的时候，有时会哭会笑，有时会吵会闹，但在哭过笑过吵过闹过之后，又背负着希望、疲惫和责任走向了热情；在他无奈的时候有时只会闷头抽烟，在他苦涩的时候有时只会躲起来喝酒，有只会在无人的角落里哭泣，但在抽过喝过哭过之后，又装出了一副英雄的形象来走向了强大。他总是按季节固有的程序收获他的圆满。他不会因为人们的企盼而提前，也不会因为人们体验干燥而来晚。他总是率性而为，来去从容，总是轰轰烈烈，总是在短暂的疯狂中不忘对大地的奉献，总是在即将消逝的时候充满着对生命的热爱。如果说春天的雨婀娜多姿，是俏丽佳人，秋天的雨缠缠绵绵，是悲情的怨妇，冬天的雨冷酷无情，没有了温柔，那么夏天的雨.有种色彩，明艳却不庸俗；有种气氛，凄美却不绝望；有种思念，缠绵却不造作，作文之初中作文:初中生写景作文。哦，那便是秋的色彩，那便是秋的气氛，那便是秋的思念。春的繁花似锦，夏的绿树成荫，冬的白雪皑皑，在这秋风萧瑟的季节早已淡去，唯有求是人们心中独特的美景，它将归来的讯息寄予红叶，洒满一地，告诉每一个人。秋洋溢在农民的笑窝里，看那层层的稻浪，金黄金黄，翻滚着近了。看那累累的果实，经过春的播种夏的洗礼，审批露水，咧开嘴露出笑容，新奇的张望这个世界。沁人心脾的清香到处弥漫。秋沉浸在涓涓的碧波里。它所代表的不仅仅是一份收获，一份凄美，还有一份来年的希冀，望枯叶落尽，你是否会感到遗憾？看燕子南去，你是否会感慨万千？请看满园的菊花，正开的姹紫嫣红，那不是一种生命力的象征么？它们红的像火，白的像雪，粉的像霞。在困境中笑傲江湖，才是真正可贵的。况且，叶子落了，又将会见来年枝头吐新芽；燕子去了，又将会见来年欢喜报新春。以笑的姿态面对落叶，面对秋天，面对生活，你会发现，就连太阳也在笑着祝福我们。秋飘洒在绵绵的细雨中。一切那么朦胧，远远望见那片枫叶林，已是火红一片。没有任何人，只剩下孤零零的荒冢，冷风吹起坟头上的白草，我想起故去的亲人。落叶归根是一份宿命，残花凋零是完成一次未完成的使命，晨露滑落更是一次生的光辉，只是感慨起脆弱的生命，感慨起梦里花落。逝去的已然逝去，我们无法左右。那面对离别，又当如何？我想起儿时的伙伴，想起曾经朝夕相处、欢笑嬉闹的日子，以及不掺任何杂质的小小的心愿，还有阔别已久的恩师、同窗，梦中花落，香到忧伤。你们现在过得好吗？秋，它的确凝聚了太多太多。

我是一个很爱读书的人，基本上每1-3天读完一本。所以也是经常买书的读者。其次，这本书的纸张质量很好，没有异味，不粗糙。一看就是正版，也是新书，塑封的。再次，送货员的速度很快，态度也非常好，还帮忙送上楼，一句怨言都没有。非常感动！还

有，京东的价格一直挺给力，服务也好。我会继续保持一直光顾。最后，关于书籍内容方面，总体来说是一本好书，读完受益匪浅，很有作用。收藏了，有空或者书荒时会随时抽空看看。以下心得内容给各位参考参考：夏天的雨，干脆，强劲；夏天的的雨，利落，爽快；夏天的的雨，生动，豪爽；
夏天的雨，毫不拖泥带水；夏天的雨，像个男人！
他不像春天的雨那样，淅淅沥沥，极尽了缠绵。他生性秉直，无所顾忌，来的猛烈，去的迅速。如果说春天的雨是摇曳着浅绿长裙的清纯少女，那么夏天的雨就是说来就来，说走就走的梁山汉子。他不像秋雨那样，星星点点，故寻闲愁。他总是在狂风大作中生情并茂，在电闪雷鸣中袒露胸襟，在惊心动魄中一诺千金。如果说秋天的雨是“谁怜憔悴更雕零”的李忆安，那么夏天的雨就是披长发而仰天长啸于泽畔江河的辛稼轩。他更不像冬雨那样，在噼哩叭啦的凛冽寒风中，无情的让人全身发抖。他如发怒的神兵鼓噪而来，似摧枯拉朽的千军万马凌空进发。如果说冬天的雨是给人们带来的是沉寂的气息，那么夏天的雨就是“气吞万里如虎”的粗豪男人给人带来的奔放与狂野。他虽然豪迈，虽然狂放，虽然动人心魄，虽然大气磅礴，但他和男人一样，表面上表现着坚强，内心却十分的脆弱。他忍受着苦痛佯装着干脆，经受着磨砺佯装着豁达，面带着微笑显示着生命的刚强。在他不堪重负的时候，有时会哭会笑，有时会吵会闹，但在哭过笑过吵过闹过之后，又背负着希望、疲惫和责任走向了热情；在他无奈的时候有时只会闷头抽烟，在他苦涩的时候有时只会躲起来喝酒，有只会在无人的角落里哭泣，但在抽过喝过哭过之后，又装出了一副英雄的形象来走向了强大。他总是按季节固有的程序收获他的圆满。他不会因为人们的企盼而提前，也不会因为人们体验干燥而来晚。他总是率性而为，来去从容，总是轰轰烈烈，总是在短暂的疯狂中不忘对大地的奉献，总是在即将消逝的时候充满着对生命的热爱。如果说春天的雨婀娜多姿，是俏丽佳人，秋天的雨缠缠绵绵，是悲情的怨妇，冬天的雨冷酷无情，没有了温柔，那么夏天的雨.有种色彩，明艳却不庸俗；有种气氛，凄美却不绝望；有种思念，缠绵却不造作，作文之初中作文:初中生写景作文。哦，那便是秋的色彩，那便是秋的气氛，那便是秋的思念。春的繁花似锦，夏的绿树成荫，冬的白雪皑皑，在这秋风萧瑟的季节早已淡去，唯有求是人们心中独特的美景，它将归来的讯息寄予红叶，洒满一地，告诉每一个人。秋洋溢在农民的笑窝里，看那层层的稻浪，金黄金黄，翻滚着近了。看那累累的果实，经过春的播种夏的洗礼，审批露水，咧开嘴露出笑容，新奇的张望这个世界。沁人心脾的清香到处弥漫。秋沉浸在涓涓的碧波里。它所代表的不仅仅是一份收获，一份凄美，还有一份来年的希冀，望枯叶落尽，你是否会感到遗憾？看燕子南去，你是否会感慨万千？请看满园的菊花，正开的姹紫嫣红，那不是一种生命力的象征么？它们红的像火，白的像雪，粉的像霞。在困境中笑傲江湖，才是真正可贵的。况且，叶子落了，又将会见来年枝头吐新芽；燕子去了，又将会见来年欢喜报新春。以笑的姿态面对落叶，面对秋天，面对生活，你会发现，就连太阳也在笑着祝福我们。秋飘洒在绵绵的细雨中。一切那么朦胧，远远望见那片枫叶林，已是火红一片。没有任何人，只剩下孤零零的荒冢，冷风吹起坟头上的白草，我想起故去的亲人。落叶归根是一份宿命，残花凋零是完成一次未完成的使命，晨露滑落更是一次生的光辉，只是感慨起脆弱的生命，感慨起梦里花落。逝去的已然逝去，我们无法左右。那面对离别，又当如何？我想起儿时的伙伴，想起曾经朝夕相处、欢笑嬉闹的日子，以及不掺任何杂质的小小的心愿，还有阔别已久的恩师、同窗，梦中花落，香到忧伤。你们现在过得好吗？秋，它的确凝聚了太多太多。

不够透彻

物流速度 挺快的，可是一打开拿出第一本书，就发现书角皱成 那样！心情失落啊！

内容还不错。。。。只是书面是脏的。。不确定是新书。

还好吧！感觉没想象中的好。。。。

黎泉著写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。导游促销技巧，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，阅读了一下，写得很好，导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。，内容也很丰富。，一本书多读几次，2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由嘴中交叉而出，全鸡色泽金黄，黄中透红，远远望去似鸭凫水，口衔羽翎。小小的一个德州从无什么大山水闻世，但是借着一个烧鸡，也一样闻名遐迩，让远近的过客都要经停一下当地，一尝正宗美味。而如果一个地方又有风景又有美食那真是相得。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。导游促销技巧，超值。买书就来来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。中国人讲虚实相生，天人合一的思想，于空寂处见流行，于流行处见空寂，从而获得对于道的体悟，唯道集虚。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡留白、布白，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审

黎泉写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。导游促销技巧，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，阅读了一下，写得很好，导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。，内容也很丰富。，一本书多读几次，2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津

乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由嘴中交叉而出，全鸡色泽金黄，黄中透红，远远望去似鸭凫水，口衔羽翎。小小的一个德州从无什么大山水闻世，但是借着一个烧鸡，也一样闻名遐迩，让远近的过客都要经停一下当地，一尝正宗美味。而如果一个地方又有风景又有美食那真是相得。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。导游促销技巧，超值。买书就来来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。中国人讲虚实相生，天人合一的思想，于空寂处见流行，于流行处见空寂，从而获得对于道的体悟，唯道集虚。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡留白、布白，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美

假，大，空，没意思，不实用

不错

黎泉而优雅却可以通过后天的努力来达成优雅不是30女人的专利也不是名门望族女子的专利而是每个女人一生的功课每个女人都有过优雅生活的能力导游促销技巧如果上帝没有给你美貌那何不努力做到优雅来超越美貌呢如果你已经幸运地拥有美貌那何不用优雅来超越时光让这美貌历久弥新呢说到优雅再没有比法国这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。女人尤其是巴黎女人更有资格诠释的而只有深谙法式优雅之道的中国女人导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。更懂中国女人的内心需求石楠曾在巴黎待过很长一段时间前前后后有八年之久所以对法国女人的时尚装扮以及为人处世之道了解得甚为透彻如果你像我一样看过石楠出国之前的照片那么石楠站在你面前的时候你一定认不出她来完全变了一个人——从略带些婴儿肥的青涩少女一下子蜕变成了一位装扮得体谈吐风趣顾盼生姿的优雅熟女时间的原因固然存在但也不能否认漫长的法国生活对她的影响有多深远从外在到人生观幸福观希望每一个看到这本书的人都能通过这本小书一步一步从内到外走向优雅并从此改变自己枯燥乏味一成不变的生活拥抱完美幸福的人生2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由嘴中交叉而出，全鸡色泽金黄，黄中透红，远远望去似鸭凫水，口衔羽翎。小小的一个德州从无什么大山水闻世，但是借着一个烧鸡，也一样闻名遐迩，让远近的过客都要经停一下

当地，一尝正宗美味。而如果一个地方又有风景又有美食那真是相得。优雅的女人永远不会老法式优雅的真谛就是优雅唯一一种一种可以超越容貌超越身份超越年龄的东西导游促销技巧你的人生一眼望得到尽头吗人生如戏全靠演技你也可以做实力派如何搭建蜘蛛网似的人脉你的就是我的进退沉浮解读最高超的社交心理学你会等没人爱你时才想到去改变吗不要哭泣给你一台时光机你就是最闪耀的奥斯卡影后这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。我策划这本书已经很久但是由于我和郑会日在写作手法等诸多方面存有很大差异一度产生了放弃的念头恰

，，，，，，，，，，，

[ZZ]写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，[NRJJ]非常好的一本书，京东配送也不错!读书是一种提升自我的艺术。“玉不琢不成器，人不学不知道。”读书是一种学习的过程。一本书有一个故事，一个故事叙述一段人生，一段人生折射一个世界。“读万卷书，行万里路”说的正是这个道理。读诗使人高雅，读史使人明智。读每一本书都会有不同的收获。“悬梁刺股”、“萤窗映雪”，自古以来，勤奋读书，提升自我是每一个人的毕生追求。读书是一种最优雅的素质，能塑造人的精神，升华人的思想。
读书是一种充实人生的艺术。没有书的人生就像空心的竹子一样，空洞无物。书本是人生最大的财富。犹太人让孩子们亲吻涂有蜂蜜的书本，是为了让他们记住：书本是甜的，要让甜蜜充满人生就要读书。读书是一本人生最难得的存折，一点一滴地积累，你会发现自己是世界上最富有的人。
读书是一种感悟人生的艺术。读杜甫的诗使人感悟人生的辛酸，读李白的诗使人领悟官场的腐败，读鲁迅的文章使人认清社会的黑暗，读巴金的文章使人感到未来的希望。每一本书都是一个朋友，教会我们如何去看待人生。读书是人生的一门最不缺少的功课，阅读书籍，感悟人生，助我们走好人生的每一步。
书是灯，读书照亮了前面的路；书是桥，读书接通了彼此的岸；书是帆，读书推动了人生的船。读书是一门人生的艺术，因为读书，人生才更精彩!
读书，是好事；读大量的书，更值得称赞。
读书是一种享受生活的艺术。五柳先生“好读书，不求甚解，每有会意，便欣然忘食”。当你枯燥烦闷，读书能使你心情愉悦；当你迷茫惆怅时，读书能平静你的
心，让你看清前路；当你心情愉快时，读书能让你发现身边更多美好的事物，让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。“书中自有黄金屋，书中自有颜如 玉。”
一位叫亚克敦的英国人，他的书斋里杂乱的堆满了各科各类的图书，而且每本书上都有着手迹。读到这里是不是有一种敬佩之意油然而升。因为“有了书，就象鸟儿有了翅膀”吗!
然而，我们很容易忽略的是：有好书并不一定能读好书。正如这位亚克敦，虽然他零零碎碎地记住了不少知识，可当人家问他时，他总是七拉八扯说不清楚。这里的原因只有一个，那就是他不善长于读书，而只会“依葫芦画瓢”。
朱熹说过：“读书之法，在循序渐进，熟读而精思。”
所谓“循序渐进”，就是学习、工作等按照一定的步骤诼渐深入或提高。也就是说我们并不要求书有几千甚至几万，根本的目的在于对自己的书要层层深入，点点掌握，关键还在于把握自己的读书速度。至于“熟读”，顾名思义，就是要把自己看过的书在看，在看，看的滚瓜烂熟，，能活学活用。而“精思”则是“循序渐进”，“熟读”的必然结果，也必然是读书的要决。有了细致、精练的思索才能更高一层的理解书所要讲的道理

阿基米德曾经说过：“给我一个支点，我可以撑起整个地球。”
而我想说，我愿作为一个小小的支点，为我深爱的他们撑起整片天空。
他们是我的支点，虽然他们和我生活在不同的时期，他们为生活奔波的时候我还未曾睁眼打量这个世界；而当我正值青春的时候，他们却已经随着年华的河流飘远。
他是我的支点，虽然他目光呆滞，表情木然。他就这样静静地笔直地坐在椅子上。寒冷的气温让他裹上了厚厚的棉衣，冷风让他缩紧了脖子。可他的神色丝毫没有改变，就好像一个虔诚的信徒，静默地等待着遥远而神秘的梦。于是他慢慢变成了一棵树，扎根在渺渺的时间里，扎根在茫茫的人潮中。“老头子，别等了。这么冷的天，咱回家吧”“你回去吧，我要等悦儿，悦儿说了要来的，我要拿麻花给她吃。”他手里捏着藏在衣兜里温热的麻花，抬头看了看时间，皱了眉头念叨着：“悦儿怎么还不来呢。”然后，又继续静默地等待。
后来，陪在旁边的外婆也消失在人海，只留他一人，一个人静立。即使他的悦儿已经不再爱麻花朴实的香甜，即使他的悦儿因为玩耍忘记了承诺的时间，即使他的悦儿说自己长大了不喜欢别人唤小孩一般叫自己丢人的小名。他是我的支点，虽然他苍老病态，神态低迷。他就这样屈起病变的腿斜躺在床上。病痛把他折磨得不成样。动脉硬化，发现过晚。他只能看着着自己的腿一天天腐化成玄色的朽木。蚀心的疼痛让他难以入睡，每个每个夜晚都像是难渡的荒漠。在黑暗的刺痛中全身冷汗地醒来已经是每天必经的叹息。
冷意入侵的后半夜，他一遍遍地按摩着“枯木”的腿，病魔终于留他以喘息的时间，让他在浅浅的睡眠中暂时松了紧咬的牙关。突然，他惊醒了过来，瞟了一眼时间，立马神情紧张地大喊大叫起来“老婆子，6半点了，快打电话叫悦儿起床，不然她得迟到了，快点！”
见一直没人应声，他便气哼哼地爬起身，也不顾穿上外衣，踉跄着撑着拐杖扶着矮柜吃力挪动着，慌忙之间还撞到了病腿，终于奔到了电话机前。他倒吸着冷气，用微微颤抖着的冻得通红的手摁着早已烂熟于心的号码。“喂，悦儿阿”他一如往日般地和蔼低沉“快起床，要迟到了，星期一了记得穿校服，一定要吃早饭.....”即使他的悦儿已经改了几次作息时间，换了几个闹钟；即使他的悦儿已经听腻了他每天早上都重复的相同的话；即使他的悦儿因为他看错时间而早了一个小时的电话乱发着脾气。
他们都已经年老，岁月遗弃了他们。他们不再高大强壮，不再有固执的坏脾气，不再有说不完的老故事。他们甚至快遗忘了一直引以为傲的整洁和坚韧。可总有点什么是他们不会忘怀的，譬如一个叫悦儿的小女孩他们永远不会忘记自己曾经把这个胖胖的小女孩举得高高的，乐呵呵地说着小女孩听不懂的成语，“悦儿是外公的无价之宝呀！”“悦儿是爷爷的掌上明珠喔！”。如今他们的悦儿已经成了他们的支点，成了他们在病痛和苍老中，在痴呆和遗忘中的精神支点。
也许幼小的悦儿只能在他们铭心的记忆里嬉笑玩耍，只能在过去的岁月中和他们一起跳一起跑；在冬天的清晨和外公一起奋力地推着粗糙沉重的售货车柜；在夏天的夜晚和爷爷一起轻柔摇着带有虫鸣的清凉的蒲扇。已经长大了的我，只愿默默地，用尽所有温柔地，陪着他们度过安静而舒适的夕暮年华。在平静的日子里对突然忘记了往事或碰疼了病腿的他们报以最最令人安心的微笑。
一个星期天，阳光很好，我和爸爸载着爷爷去兜风。爷爷一扫往日的沉闷，又和从前一样话多了起来，很精神也很快活。薄暮，我们上楼回家，爸爸把穿的厚厚的爷爷背起，青筋暴起，大汗淋漓。爷爷愉悦地伏在爸爸宽厚的背上，仿佛丝毫不在意自己是否添了点小小的麻烦。
我看到大片暖暖的橘红下爸爸就像是一个支点，以他全部的爱，支撑起家庭的幸福的重担。
那一刻我是多么羡慕他，羡慕他沉沉的满满的担子，羡慕他那可以让人心安的肩膀。
随着我的成长，家人们也在满满变老。总有一天，我也会像爸爸一样，化为一个支点，为我深爱的他们撑起整片天空。

古人说得好，“君子疾没世而名不称，不患年不长也。”意思是说，有德行的人只怕自己没有一个为人称道的好名声，而不怕自己活不长。可见，古人把名声看得比自己的生命还重要。作为教师，更要随时随地都应注重自己的道德修养，都应该以良好的品行、人格、气质、情趣来塑造自己，完善自己。
俗话说：“近朱者赤，近墨者黑。”注重自己品行的修养，就应该孜孜不倦地向品行好的人学习、交朋友。当然，作为社会成员的一分子，每个人都不是孤立的，总要同周围的人甚至同一些素不相识的人打交道。在交往过程中，别人总会给你留下某种印象，有被你称道的东西，也有令你厌恶的东西。不管是自觉的还是被动的，总会对你产生一定的影响。被你称道的东西，你可能在以后的生活中模仿它；令你厌恶的东西，你就应该唾弃。以品行好者作样板，把大家的优点都学过来，融入自己的品行中，你就会被众人喜欢。
我们须明白这样一个道理：贪利则毁名，切记重名莫贪利。要处理好名和利的关系，做一个深明义理的人。在中外历史上重名轻利者不乏其人：“不为五斗米折腰”的陶渊明，“秉公无私”的屈原，“宁愿生命消失，只要声誉能够留存”的匈牙利诗人裴多菲等等，都有很强的名誉意识，并以此加强自己的品行修养，促进自我完善，使得后人钦佩并效仿。
一个人道德水平的高低，很大程度上取决于道德修养的自觉程度。因此，评价一个人的道德水准，不能仅看他表面上是否懂得了某种道德原则和规范，而最关键的还在于，他是否把这种道德原则和规范转化为自己的道德品质，自觉地落实到行动上，严于律己，宽以待人。特别是在独自活动无人监督的情况下，能够坚持做好事而不做坏事，始终保持高尚的道德情操和品质，这点尤为重要。
严于律己，离不开不谅“小恶”。所谓“小恶”就是大家常说的犯小毛病。“小恶”因其小而常常被人们所忽视，不是有许多人对自己的小毛病不以为然吗？其实，我们常讲的自我批评，自我解剖就是指要重视解决“小恶”的问题，否则，就不可能坚持做到“吾日三省吾身”。应该看到“小”是相对的，“蚁穴”虽小，但久而久之，千里之堤可能毁于一旦；医生做手术，哪怕还有一点点病菌没消灭干净，也会引起溃烂，甚至危及生命；“差之毫厘，失之千里”，说的就是这个道理。因此“小恶”不可小看。“小恶”不是凝固不变的，努力克服它、纠正它，它会愈来愈小，以至消失；放任它，忽视它，与其和平共处，它就会由小变大，成为祸患。平时小错不断，大错不犯，对什么都抱着无所谓的态度，以致放松思想改造，慢慢滑向犯罪的深渊，这样的例子并不鲜见。刘备曾给儿子留下“勿以恶小而为之”的遗言，我们后人也应把它铭记在心。
无论是以孔子为代表的儒家思想，还是以老子为代表的道家思想，无不以高尚的道德做为他们的至高境界。宋代文人苏辙就曾写道：“辙生好为文，思之至深。以为文者气之所形，然文不可以学而能，气可以养而至。”这就说明，道德是做人的基本准则，只要我们能够从身边的小事做起，从一点一滴做起，就会成为一个有道德的人。
在与时俱进的今天，我们教师的廉洁自律意识应不断提高，为学生服务的意识也应不断增强，这样，教学质量才能真正稳中有升。同时，关注学生的道德生活和人格养成，努力在教学过程的经历中，激发学生愉悦的情绪生活和积极的情感体验，让师生“对话”成为学生一种高尚的道德生活和丰富的人生体验，让反腐教育如春风化雨。

亲爱的，别再离开我了，别再丢下我独自一人漂泊。 —
上幼儿园时，我很顽皮，而你却很恬静。看着你有一对精巧的羊角辫，我就直接叫你辫子。每天，我总是揪着你的辫子，不厌其烦的玩着，旋转，折叠，弯曲。你非但没有生气，反而用黑宝石一般的水灵灵的大眼睛看着我。每当我的目光接触到那黑宝石的一刹那，心里有一种莫名的感觉，只觉得心灵通彻明亮，心里有一种轻松的感觉。于是，我爱上了你的眼睛。
直到三年级时，我才知道原来你叫诚信，不过我喜欢叫你辫子。每天早上，我总会在你家门口等你，然后一起欢快的踏上通往学校的路。有时，你会撒娇，让我给你背书包，只要我看到那黑宝石时，便欣然接受了。每天下午，有一起追打着踏上回家的小路。阳光明媚的日子里，为你摸鱼，捉蝴蝶;阴雨连绵的时光里，为你撑起雨伞，当下企图打湿你衣襟的雨滴。 轻轻地，初恋来了。

那些日子，真好。一起数着天上的星星，寻找着最亮的一颗，计算着牛郎织女相遇的日子；一起拽着云，飘到最美丽的地方，看着鸟儿的家在哪儿；一起舔着棉花糖，看着彼此的脸，傻傻发笑。 二
一天，我们正漫步在寻梦的路上，虚荣出现了。她不和你一样的朴素，反而是妖艳与妩媚。她的眼睛却是像红宝石，发着妖异的光芒，给我的心灵蒙上一层淡淡的光晕。
自打那天以后，我们总会遇到她，从你的眼光里，我第一次看出了忧虑和担忧。我并不知道你在为什么而忧愁。我与她的交流日益密切了，却常常冷落了你。你脸上的阴云更浓了。那是你第一次非常慎重的和我谈话。你对我说，虚荣对我有害而无益，让我和他保持距离。我安慰你说：“身边多一个朋友，对我们没有多大的影响，我会一直守护你。”你的脸上，勉强挤出一丝笑容。
可是，每当遇到虚荣时，他总要用言语挑战你，说你的羊角辫还真有乡土风味，起初，我并不赞同，可是每当看到你在人群中格格不入时，心中便不受控制地生出了一种讨厌的感觉。于是我便渐渐的与你疏远了，和虚荣的交往越来越亲切了。
那天，你又劝我和虚荣保持距离。我有点怒了，根本就没有听见你的话。你有点激动地说：“时间会见证一切。”我随口扔下一句：“那就等着吧！”依稀记得，那是你第一次生气，也是第一次，我令你哭了。 于是你离开了我。
虚荣一如既往的和我密切交往着，但是我身边的人却一个个离我而去。当我非常迷惑地问他们为什么时，他们回答说：“你变了，就连诚信都离你而去，我们为什么还要呆在你的身边。” 三
众叛亲离的我去找了虚荣，可是她却把我拒之门外。“哼，哈哈，我连虚荣都没有了，哈哈……”在一番嘲弄之后，沮丧的我终于想起了你。我想去找你，可是，你会原谅我吗，你还会帮助我吗，你还会回到我的身边吗？在一番范文之后，我还敢去找你。忽然，心里散出一道光，那是你黑宝石留在我心里的光，在冲破那层光晕之后，指引我，走向你身边。
路上，我又遇到了虚荣，我已经尝到了众叛亲离的滋味了，我没有上虚荣的当。一路上，名利，权势，享受都没有挡住我的步伐，我决定了，我一定要找到你，向你道歉。
一路上，我无数遍地呼唤着你的名字，辫子，你听到了吗？你还会和我在一起吗？不，我不关心，我只关心我能不能找到你，向你道歉。
那天，我终于打听到你的消息。当我看到你时，你还在一个人孤苦地编织着梦的帘子，你脸上的愁容，丝毫未减。
“辫子。”鼓足勇气，我终于叫了你的名字，我看到你显示已一怔，终于，脸上露出笑容。
亲爱的，别再离开我了，我已经不会再受到虚荣的诱惑了；亲爱的，别再丢下我了，我一定会听从你的劝告；亲爱的，别在一个人漂泊，，什么名利，权势都不能阻挡我们在一起。 辫子，伸出你的手，给我，让我们一起再数星星，摸摸鱼，拽拽云。 ……

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。”若无花谢，怎看花开？若无昏醉，怎尝美酒？若不经历痛苦，又怎现那动人的美丽。 若曦，一眼之念，一念执着
他是坐拥江山的帝王，而她，马尔泰·若曦，永不会和他是同一个世界的人。
薄情转是多情思，曲曲柔肠碎。她和他的结局，痛苦的如同眼见一朵木兰在秋风中暗自凋零。韶华凋，木兰看成了遮不住的伤。
但跨越过那痛苦的结局，她和他的故事亦如琉璃一般美丽。
那年，行到水穷处，坐看云起时。是什么时候，这句话犹如那朵清雅木兰在她心中缓慢绽放？又是什么时候，她的笑靥深深印在他的脑海里，消不掉，忘不了。虽然落了个生离死别的结局，但我想，若是有一日她午夜梦回，她还是会笑吧。她在那个最美好的年华里遇见他，爱上他。遇上他，是她的劫，这场情劫虽痛苦，却也美丽异常。
郭襄，天涯思君，念念不忘
他是江湖人知的神雕大侠，而她，郭襄，永是那个天真可爱的少女。虽到最后，又是一对离人，一场离别，却不得不承认，她和他的故事，亦如水晶一般清澈。
“问世间、情为何物？直教生死相许。”
那年，一笑倾人国，再笑倾人城。是什么时候，那三枚金针，三个诺言，三个心愿，已

然使她爱的无可自拔。又是什么时候，烟花灿烂已然散去，但灯火阑珊处的那个笑脸，亘古不变，哪怕似水流年。我想杨过一定不知道，那三枚金针，三个诺言，伴她多年孤苦寂寞；那三个心愿，三份礼物，苦做了那天真少女半生追随……美丽如她，可爱如她，可她的幸福在哪里?寂寞冰雪，横绝峨眉顶。错过十六年后的郭襄一定是杨过此生最大的遗憾。不知多年后，当他和小龙女双双练剑时，是否会想起他们初见时，她的莞尔一笑，道：“我姓郭，单名一个襄字。”又不知他是否会想起，少女郭襄为他天涯思君，念念不忘。
他们的遇见，是一个美丽的开始，也是一场错误的邂逅，却不得不承认，她的青春绽放在了她十六岁那年的冬天；却不得不承认，再痛苦的结局也遮盖不了她的美丽；却不得不承认，她和他的故事，亦如水晶一般清澈。 龙葵，千年等候，一生追随
他，千年之前曾是天界无人可挡的飞蓬将军；也曾是姜国的龙阳太子，她的皇兄；如今，他只是戏游人间的当铺小伙计景天。他已辗转人世几个来回，而她千年追随，两世牵挂，却不曾改变。
六月初六，一声喟叹，化为剑魂。她跳下去的时候，还是那么美，正如千年之前一样。烈火焚身之苦已然忘却，铭记住的却是那一句“兄妹情深”。他们十几年的陪伴，是一段美丽的时光，是一段短暂的相知。然世事无常惹人伤，这陪伴相知之后却是那漫长煎熬的千年等待。
我想，当她踏过奈何桥之前，她的手中一定紧握着那袋向阳花籽，她会将这些花籽种在她所生活的地方。她会在很远的地方想着她的哥哥，在阳光最灿烂的时候，在花开得最美的时候。 林月如，莫失莫忘，入骨相思
那一天，地面摇晃，碎石飞溅，锁妖塔内，生死攸关。她能为逍遥做的最后一件事就是放手。还记得曾经吗？那些属于他们的点点滴滴。
一招无赖下流的“妙手回春”，一次斩杀蛇妖的不离不弃，一场为他舞起的“红色蒲公英”，一串为他系上的“莫失莫忘铃”，一声“恶女”，一声“臭蛋”，一句“吃到老，玩到老”的诺言，一根石柱打碎了的天灵盖，一场锁妖塔中的生离死别，一段感人至深的感情，一个用生命去爱的人……
给他的爱一直很安静，她用自己的性命换得了他们的幸福，她亦是用她自己的一生，殉给了她心中的那个李逍遥。
遇上了，是喜是悲。爱上了，是福是祸。但无可奈何，若有来生，她还是愿遇上他的，这异常美丽的痛苦，她，终究是放不下的。
若曦，一眼之念，一念执着，穿越一场为一人。即使在另一个世界，爱也会一直持续。
襄儿，天涯思君，念念不忘，宁负年华不负君。即使他已与他人相守，等待也会一直继续。
龙葵，千年等候，一生追随，寂寞痛苦化剑魂。即使千年等候换得几月相守，坚持也会一直继续。
月如，莫失莫忘，入骨相思，情深缘浅空相对。即使你已葬身塔底，想念也会一直继续。
不是每一次暮然回首，都可以看到灯火阑珊处的那个人。但痛苦之余，依稀可以看到灯火交辉下曾经侣人的身影，如何不美丽?
能在悲伤中感受回忆的快乐，能在痛苦中感受相识的美丽，足矣。
若无花谢，怎看花开？若无昏醉，怎尝美酒？若不经历痛苦，又怎现那动人的美丽……痛苦与美丽，互相而已。 其实，痛苦也美丽。

导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。:..黎泉1.黎泉这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。的书是朋友推荐的，很满意，会继续购买印刷精致得很，而我则喜欢翻翻书、导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。读读报,一个

人沉浸在笔墨飘香的世界里,跟智者神游,与慧者交流,不知有汉,无论魏晋,醉在其中导游促销技巧这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。这本书，很值得看，不然我也不买了，价格还算可以，新书嘛贵点，但是比实体店买便宜好多还省车费，选择的范围还大，书的内容直得一读这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，大体看了一下，阅读了一下，写得不错，讲的都是精华，导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。，内容丰富，每个地方都讲到了。前言导游促销的范围很广，从促销商品、促销地方美食、促销新兴景点，到促销旅游线路、促销旅行社，都是导游的工作范围。现在各旅行社促销的方法主要有两种，一是大量广告，二是专职的促销人员上门找客户推销。这两种方法各有特点，但都是费用大、效果也不一定好，比如报纸广告，半个版就是好几万，电视广告更厉害，拍一个短片就要十几万，在电视台轮播又是数万，效果肯定有，但巨大的资金投入给旅行社带来极大的经济负担。那么专职的促销人员促销又如何呢?这就要看促销人员的水平了。如果一个促销人员水平高还好说，如果水平差能把，前言我对了好几遍啊，一本书多读几次，2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由

他的智慧和谋略发挥到了极致，靠着这些智慧和谋略，瀚林书记创下了一个又一个佳绩。在是非面前，他的镇定与果断又成了一把剑，帮瀚林书记扫清一个又一个障碍，最终宋瀚林以骄人的政绩和无人可争的绝对优势，顺利地到了省委，做上了江东省名副其实的一把手。 第二章
看一个省的省长跟省委书记是否配合得好，不用去研究他们的背景，也不用去探究他们的政治主张，只要留心一下他们在会场上的表现，就能判断出个八九不离十。路波担任省长后，继续保持着他在海州做市委书记时的风格，做事雷厉风行，从不拖泥带水。该拍板的事情，会在第一时间拍板。对难点热点以及重大敏感问题，既不回避也不推托，总是能出人意料地拿出解决办法。但独独有一条跟以前不像了，就是他知道怎么从一把手转向二把手。 第三章
常委们见面，老要在茶上做文章，说些跟茶有关的话题。不明白的人还以为，常委们都是品茶专家，其实不然，是别的话题不好说，也不能公开说。多数常委又不抽烟，见面后为了化解尴尬，只能拿茶做文章。几乎每个常委的办公室，都放着好几种茶。来的客人不同，拿出的茶也不同。普天成拿出的，是南怀市委书记上周末专程让司机送过来的铁观音，依普天成的判断，这茶至少三千元一斤。 第四章
官场的可畏之处就在于你永远也不知道别人背后站着谁！其实这也是官场的可敬之处，如果大家都知道了，玩起来就太没意思。但是世上毕竟没有不透风的墙，顺着任何一条细小的河流，都能找到它的源，这源说穿了还是权力。 第五章
脚踩两只船，看似一种保险的方式，实则是一种最愚蠢的方式。无数事实证明，这种人从来就没保险过，掉进水里淹死的机会远大于那些忠心耿耿踩一只的。政治在考验你的智慧的同时，也在考验你的意志力和洞察力，脚踩两只船，说穿了还是意志不够坚决。千万别忘了，船跟船之间是有距离的。距离其实就是障碍，就是分歧，就是走得远和走不远的差别。 第六章
俗话说，官场三件事，谁遇谁着急。这三件事一是班子调整。调整就意味着有人要下，有人要上，梦寐以求的事，会在一夜间成真，谁个心里不激动。二是反腐……听到纪委两个字，睡不着觉的还是大有人在。第三是选拔后备干部。这三件事，说穿了本质是一样的，就一个字：升。升才是官场的根本，也是官场中人拼命奋斗的理由和信心。
第七章
这不是个好兆头啊！莫名的，普天成就替这次调整担忧起来。上面捂着的本意就是不让

下面乱活动，但事实恰恰相反，你把盖子捂得越紧，下面越没底，就越想活动。省里吃不到定心丸，索性就去北京，反正现在关系千丝万缕，一个看似很平常的人冷不丁背后就跳出一个大关系，何况杜汉武他们。活动是会带来负面作用的，扯起的秧越多，处理起来就越乱，到时也就越被动。不知道这些问题瀚林书记想到没？ 第八章
瀚林书记在吉东的做法，让普天成既喜又忧。喜的是，瀚林书记借着别人的手发力，可以不显山不露水地将徐兆虎他们置于矛盾的漩涡之中，从而彻底地让他们丧失反扑的机会。……但，普天成还是不敢太过高兴，相反，他心头的阴云更重了。瀚林书记这样做，不是他的风格啊，难道他只有采取这种方式，才能把吉东这块疤彻底剜掉？再者，普天成也发现，瀚林书记现在越来越喜欢表面的东西

书还来京东印刷很精美，正版书籍，价格有折扣惠，送货快，当你心情愉快时，读书能让你发现身边更多美好的事物，让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。这本书是:..黎泉1.黎泉的作品，质量有保证，一直都跟着看，内容也很不错这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。，编辑推荐的也很好，我很喜欢，内容也是没的说，很赞导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。，书的装帧很精美，文字很好，我很喜欢前言导游促销的范围很广，从促销商品、促销地方美食、促销新兴景点，到促销旅游线路、促销旅行社，都是导游的工作范围。现在各旅行社促销的方法主要有两种，一是大量广告，二是专职的促销人员上门找客户推销。这两种方法各有特点，但都是费用大、效果也不一定好，比如报纸广告，半个版就是好几万，电视广告更厉害，拍一个短片就要十几万，在电视台轮播又是数万，效果肯定有，但巨大的资金投入给旅行社带来极大的经济负担。那么专职的促销人员促销又如何呢?这就要看促销人员的水平了。如果一个促销人员水平高还好说，如果水平差能把2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由嘴中交叉而出，全鸡色泽金黄，黄中透红，远远望去似鸭凫水，口衔羽翎。小小的一个德州从无什么大山水闻世，但是借着一个烧鸡，也一样闻名遐迩，让远近的过客都要经停一下当地，一尝正宗美味。而如果一个地方又有风景又有美食那真是相得导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。前言导游促销的范围很广，从促销商品、促销地方美食、促销新兴景点，到促销旅游线路、促销旅行社，都是导游的工作范围。现在各旅行社促销的方法主要有两种，一是大量广告，二是专职的促销人员上门找客户推销。这两种方法各有特点，但都是费用大、效果也不一定好，比如报纸广告，半个版就是好几万，电视广告更厉害，拍一个短片就要十几万，在电视台轮播又是数万，效果肯定有，但巨大的资金投入

很喜欢黎泉，他的每一本书几本上都有，这本导游促销技巧很不错，这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。前言导游促销的范围很广，从促销商品、促销地方美食、促销新兴景点，到促销旅游线路、促销旅行社，都是导游的工作范围。现在各旅行社促销的方法主要有两种，一是大量广告，二是专职的促销人员上门找客户推销。这两种方法各有特点，

但都是费用大、效果也不一定好，比如报纸广告，半个版就是好几万，电视广告更厉害，拍一个短片就要十几万，在电视台轮播又是数万，效果肯定有，但巨大的资金投入给旅行社带来极大的经济负担。那么专职的促销人员促销又如何呢?这就要看促销人员的水平了。如果一个促销人员水平高还好说，如果水平差能把2．美食给游人留下深刻印象，扩大宣传效果某些地方风景并不出众，但当地的美食却让游人津津乐道，从而使城市因美食名扬四海，也一样起到了宣传、吸引客源的目的。比如著名的德州扒鸡，它的特点是五香脱骨、肉嫩味纯、味透骨髓、鲜美异常，它的造型也很奇特，两腿盘起，爪入鸡膛，双翅经脖颈由嘴中交叉而出，全鸡色泽金黄，黄中透红，远远望去似鸭凫水，口衔羽翎。小小的一个德州从无什么大山水闻世，但是借着一个烧鸡，也一样闻名遐迩，让远近的过客都要经停一下当地，一尝正宗美味。而如果一个地方又有风景又有美食那真是相得很喜欢黎泉，他的每一本书几本上都有，这本导游促销技巧很不错，这一下车里面简直是一片死静，到了何处点司机要停车的时候，游客的头头突然大声说我们不何处，全体不上厕所，往前开！结果可想而知，这个团的全程购物记录都是零。导游员需要掌握促销方法。这本书就是谈谈导游员怎样促销旅游商品、地方美食、新兴景点、新开发线路等方面的技巧和注意事项，希望能为导游朋友带来一些帮助，同时也为游客带来真正开心快乐的旅程。前言导游促销的范围很广，从促销商品、促销地方美食、促销新兴景点，到促销旅游线路、促销旅行社，都是导游的工作范围。现在各旅行社促销的方法主要有两种，一是大量广告，二是专职的促销人员上门找客户推销。这两种方法各有特点，但都是费用大、效果也不一定好，比如报纸广告，半个版就是好几万，电视广告更厉害，拍一个短片就要十几万，在电视台轮播又是数万，效果肯定有，但巨大的资金投入给旅行社带来极大的经济负担。那么专职的促销人员促销又如何呢?这就

带团很实用！比较实用

很不错的，推荐购买，有用的书

很不错的，质量很好，满意

建议现在入行不久的导游看一看，改变一下自己的态度，贴别是心态！

终于买回来了。一直想看的一本书！

图书内容针对型强，适合初级旅游工作者学习、研究，赞一个

内容挺不错，帮别人买的

还不错吧~还不错啊~~~

送给朋友的，感觉还好

整本书的纸质还可以，至于内容还没开始阅读。很好的书，喜欢这本书里的文字，娓娓道来……

质量真的很不错价钱给力

一般般吧，内容拼凑的比较多

挺好的一本，推荐购买吧

很好的一本书，值得一看。

很简约，有案列，不错

书不错，值得购买书不错，值得购买

同学正在仔细研读它。

性价比不错性价比不错

作者树起了一个智力管辖的丰富空间，这体现了他建构的才华

很实用，不和中国的书一样教给你大量的概念，那样没用，有图有说明，案例丰富，很好

非常的喜欢，是一本很有用的书。感觉不够看，很不过瘾。

专业书籍，买来看看，学习学习

又便宜，讲得也通俗易懂

导游必备技能啊！ 书也很不错，要是内容能再丰富些就跟好啦！

让团员开心地shopping，没个导游员是旅游及其副产品的最好引导者

挺喜欢这本书，对我有帮助。

里面东西还可以！就是太

很好速度快态度很好。书是正版

嘿嘿，其实，也并不是为了做个黑导游了……学会导购也可以啊

经常有促销活动，购书真便宜～赞！超值！

很多同事都抢着看，很适合

还要10个字,拜托我很忙啊

不错，很实用的一本书

这个真不错，这个可以会！

这本书是被人推荐的，看了之后感觉不错，还推荐给朋友了 朋友也买了 还会继续光临！

很有实用型，即使不是导游，买来了解一下也好

送朋友的，她喜欢我就喜欢。内容不错，纸张很好。

这本书还没有仔细看，似乎对我还有帮助

感兴趣，有空儿再看。。

专业用书，别的地方买不到！好！培训导游正当时！

对于新导游来说，可以买一本做参考

不错，确实不错，有些用处

书不错 喜欢！！！！

这书还没看，不过听说不错。。。

很喜欢的书 有用 没事看看

特价书，很便宜，但是质量还是很好，应该不是盗版，呵呵，内容也很有用，书中列举了很多促销的实例，应该对今后的工作有一定的帮助和作用。很适合像我们这样刚刚出道，还不懂得促销技巧的新导游学习。

不错。不错，值得一赞的，，，

帮朋友买的，对新手有所帮助吧

这个实用性不怎么大~要的是实践性的东西~

导游促销技巧 非常实用

质量可以，很不错，很喜欢

图书馆看到。记下来上京东买。便宜

内容挺好，能学到不少有趣的东西

很实用的一本书，一口气就看了半本。对新导游来讲确实受益匪浅。

帮老婆买的，简单翻了一下，感觉还有些用

很实用的一本书，不错！

好好学一下，养家，养那只猪，还有狗狗。

很好的一本书，而且价格便宜，值得一看

实用，能学到一些东西。价格也不贵

内容很切合导游带团需要！是一本很不错的导游员必备书籍！

加油加油加油加油加油加油加油加油加油加油加油

还可以最起码有点心理技巧可以学到

冲这作者去的，希望对日后的工作有用

导游促销技巧_下载链接1_

书评

导游促销技巧_下载链接1_