

斗转星移：解开奇门遁甲之谜



[斗转星移：解开奇门遁甲之谜_下载链接1](#)

著者:尹锋 著

[斗转星移：解开奇门遁甲之谜_下载链接1](#)

标签

评论

这本书可以，案例较多，通俗易懂

值得购买，多学习一点国学知识。

总算遇到活动买下了，很不错的总结书籍，学习中。

有待发掘，玄幻小说看多了，对这个就比较感兴趣

此用户未填写评价内容

活动价买的，非常划算

内容比较实在，看着也很舒服，不故弄玄虚

未来的世界，是算法的世界。奇门遁甲，是一类远源流长的算法。

很棒的书，京东买书，质量可靠！

质量不错，看懂一部分，慢慢看吧。

书的质量很好，快递速度也很快

书是好书，但好像隐瞒了什么

河南你拿你扭扭捏捏你拿你你看看看看密密麻麻密密麻麻不必斤斤计较京津冀

很好的书哦?希望大家来买来学习?

哦哦哦默默陌陌摸摸弄

可以看懂，初学者不错的选择！赞

非常好，极品的书，很喜欢这个

国学经典，收藏下来，慢慢研究！

刚看了一小部分，就是看不明白

很好的一部书，值得一读，受益匪浅

发货速度快，送货到家

很好的货物书籍，赞一个赞一个赞一个赞一个赞一个

这书特别的还看了非常有启发

是正版图书，质量比较好。

不论商品或物流都让人满意

好好好好好好好好

纸质好，内容详实，是正版，好评

好好好好好好好好

非常好的购物体验，信任京东！

正版书籍值得收藏！

好看好看好看 好看好看好看好看好看好看 好看好看好看好看好看好看 好看好看好看

收到了，不错，在看

还可以 书质量不错

挺好，我喜欢。

好快递及时价格好

宝贝很好，但是等的时间好长哦！物流不给力啊，居然发错地址，太有才了吧。但是还是会再光顾的，希望下一次的包装能再好一点，书的一角有点折了。

正版全新图书，书很好，发货快，很满意。这本书书很好！推荐大家都看看！收到非常欣喜！快递一天就到了！推荐大家购买！！非常感谢京东！！

因为之前有一些这方面基础，所以看起来不是很困难，如果一点基础没有的就看不了了，我也是摘取部分需要的研究研究，中国古技术实在是高深啊

很喜欢这本书

作者的书还是不错的，书的专业性很强。不是很有神秘色彩的，我要钻研这方面的知识。

设计经典包装完美 设计经典;包装完美; 设计经典制作完美

现在在慢慢品味当中，书很新纸质很好

质量非常好，不错，值得购买

好书，适合有一定基础的易学爱好者深研。

33.1元买的，还没来得及看，慢慢研究

术学入门经典之作，值得一读再读。

帮人买的，听说书籍挺好的

量不错，速度很快。还没有好好看呢。

喜欢这本书，不错的选择。

学习奇门遁甲不错的教材！

还没有研究不清楚！！！

书的印刷质量很好；内容深邃。总体感觉还可以,例子不够细腻精细,不过倒是比较标准定向,体用取舍比较粗略,多法参合算比较独到.但奇门六壬案例而言太过粗略,有失奇门六壬万事皆可尽细之风,建议也和同名作者的另一本《掌上乾坤》一起买.

好书啊 不错的东西

很棒的一部术数书！！！！！！

这个好，喜欢。。。。。

评价晚了，不好意思，好评！

还没全看完，不过还是不错的，精装，纸张也不错

质量不错。是平装版的。

不错。。。。。。。。。。。

很快很好

非常好

没看完

名家作品~纸张不错 多次买了 很重

还没看

书不错

不错

还行

很好

很一般，不值这个价。很一般，不值这个价

好

奇门遁甲号称帝王之学。
《斗转星移：解开奇门遁甲之谜》是笔者对奇门遁甲研究上升到更深层次的一部作品，尤其是对奇门遁甲产生的天文历法背景、科学思维模式、实用决策方法进行了更进一步的探索研究。案例部分，一是对古籍中已发现的案例进行了整理，并对案例中古人的方法与思路进行了分析探讨，二是自己所录的实践案例，在整理时将原始记录中几种方法同时占断的案例收录了不少，这样一则体现了《周易》信息预测在占断方式、方法上信息同步的可行性，二则也为易学预测方法提供了一种横向联系、综合归纳的研究方向，对完善易学预测体系不无裨益。在“精典荟萃”一章中，
《斗转星移：解开奇门遁甲之谜》是笔者对奇门遁甲研究上升到更深层次的一部作品，尤其是对奇门遁甲产生的天文历法背景、科学思维模式、实用决策方法进行了更进一步的探索研究。案例部分，一是对古籍中已发现的案例进行了整理，并对案例中古人的方法与思路进行了分析探讨，二是自己所录的实践案例，在整理时将原始记录中几种方法同时占断的案例收录了不少，这样一则体现了《周易》信息预测在占断方式、方法上信息同步的可行性，二则也为易学预测方法提供了一种横向联系、综合归纳的研究方向，对完善易学预测体系不无裨益。在“精典荟萃”一章中，
《斗转星移：解开奇门遁甲之谜》是笔者对奇门遁甲研究上升到更深层次的一部作品，尤其是对奇门遁甲产生的天文历法背景、科学思维模式、实用决策方法进行了更进一步的探索研究。案例部分，一是对古籍中已发现的案例进行了整理，并对案例中古人的方

法与思路进行了分析探讨,二是自己所录的实践案例,在整理时将原始记录中几种方法同时占断的案例收录了不少,这样一则体现了《周易》信息预测在占断方式、方法上信息同步的可行性,二则也为易学预测方法提供了一种横向联系、综合归纳的研究方向,对完善易学预测体系不无裨益。在“精典荟萃”一章中,

根据美国某知名顾问公司的研究,职场成功的关键在于“PIE三要素”:专业表现(Performance)、个人形象(Image)、能见度(Exposure)。而三者对“个人影响力”所占的比重,依次为10%、30%与60%。

在老板眼里,员工也分了三个层次:80%是人尽其才;5%是负债型,有机会就会清算;只有15%是不可丢弃的宝贵资源。提升职场“能见度”,简单地说,就是让老板看得见你的能力,把你的名字轻轻地划入资源型名单。

如果你以为经营“职场能见度”是出风头的负面表现,那说明你的智商太低了。EQ专家张怡筠曾说:“经营自己的能见度是职场情商高手负责任的标准动作。让老板时不时收悉你的工作价值,是对雇主有所交代的专业行为。”且让我们来看看职场达人如何提高能见度的呢? 1、学会讲故事

常常练习一分钟发言技巧,简明扼要地概括自己的观点,总结自己的工作,这在很多开会的场合都用得上。同时,要学会讲故事。看过《蜗居》的人都知道,宋思明非常擅长讲故事来说服和启发别人。他通过讲洛克菲勒的故事,成功地说服房地产商和银行让一个师出无名的包工头变身为上市公司的总裁。故事最容易将听者带入你的思路。提示:平时多留意和收集有趣的小故事。一旦需要,自然就会派上用场。 2、提供“对味”的工作汇报

《杜拉拉升职记》一书中写道,拉拉加班加点累得半死,可是她的上司却不知道她干了些什么。拉拉就想了个法子一定期做工作报表,抄送重要的工作邮件。最后上司终于明白,拉拉的工作很不容易。很多人想当然认为,老板知道我做了什么,其实不然。定期向老板汇报工作,既可展现你的努力和能力,还能及时求得他的指教,不断修正方向,减少失误。

提示:对那些只重结果的上司,只强调工作成果,切忌喋喋不休地详述过程;而对那些看操作细节的领导,你则最好事无巨细都报告清楚,就能精准得分。《杜拉拉升职记》中说过,不要让你的上司做问答题,要让他做选择题,如果遇到困难,就提供两个以上的方案,让上司帮你定夺。 3、除了本分工作,还做多余的事

美国标准石油公司曾经有一位小职员叫阿基勃特,他每次都在签名下方写上“每桶4美元的标准石油”字样,他因此被同事叫做“每桶4美元”,公司董事长洛克菲勒知道这件事后邀请阿基勃特共进晚餐。后来,洛克菲勒卸任,阿基勃特成了第二任董事长。我身边也有个职场达人,他也做了一件多余的事—他定期收集业界资讯,做成分析报告发给老板,让老板看到他的智慧和思提示:当你做“多余的事情”时,如果没有你的智慧和特色,反而会弄巧成拙。 4、会议中积极发言

很多人的开会哲学是“人到心不到,心到口不到”,自然就错失了绝佳的自我营销机会。我的一位同事,以“发言达人”著称。大到公司长期目标,小到元宵晚会策划,只要他到场,就一定积极发言。他的逻辑是,既然受邀开会,就一定要有所贡献。必要时,他还主动请缨,揽一些责任上身,顺便亮出自己的能力:“我之前做过类似的项目,如果需要我可以提供协助。”后来我发现,大家对他深刻而良好的印象,多来自会议中他的高质量发言。

提示:首先要肯定其他发言者,然后从“帮助他人”的角度,委婉地说出你的建议。比如:“我觉得XX的这个提案非常棒,为了让这个想法实施得更好,我有一些初步意见,请大家参考指正”如此一来,大家觉得你在为提案人出谋划策,而不致招来嫉妒。 5、让你的客户、同事给你做代言人

如果你实在脸皮薄,还有一招给你备用:找个欣赏你的代言人,借他之口,为你间接公关。例如在出席会议时,他可以为你打头阵“这个项目小张贡献不小,我建议不妨听听他的心得。”如果你的客户给你写信表扬你“这个创意很棒。”你别忘了转发给你的顶头上司。侧面的表扬显得更加客观有力。 6、私人场合无痕邀功

人家看见老板的身影在电梯口出现就躲避不及。只有Linda自如地迎上去,问好,顺便自然地提一句:“我上周末参加一个聚会,碰到XX公司的老总,我跟他介绍了我们的业务,对方很有兴趣,这周二我打算去登门拜访,详谈合作。”这样,老板收到的信息是,即使在他看不

到的地方,你也在利用一切机会为公司争取资源,怎能不对你心生好感?
提示:除了在公开及正式场合,和领导的每一次私下“偶遇”,例如走廊里的照面、茶水间的闲聊、或是如厕排队时间,都是你“曝光”的大好机会。千万别做鸵鸟假装没看见领导,或是紧张兮兮地说些辞不达意的话。 7、偶尔能展露一下才艺

[斗转星移：解开奇门遁甲之谜_下载链接1](#)

书评

[斗转星移：解开奇门遁甲之谜_下载链接1](#)