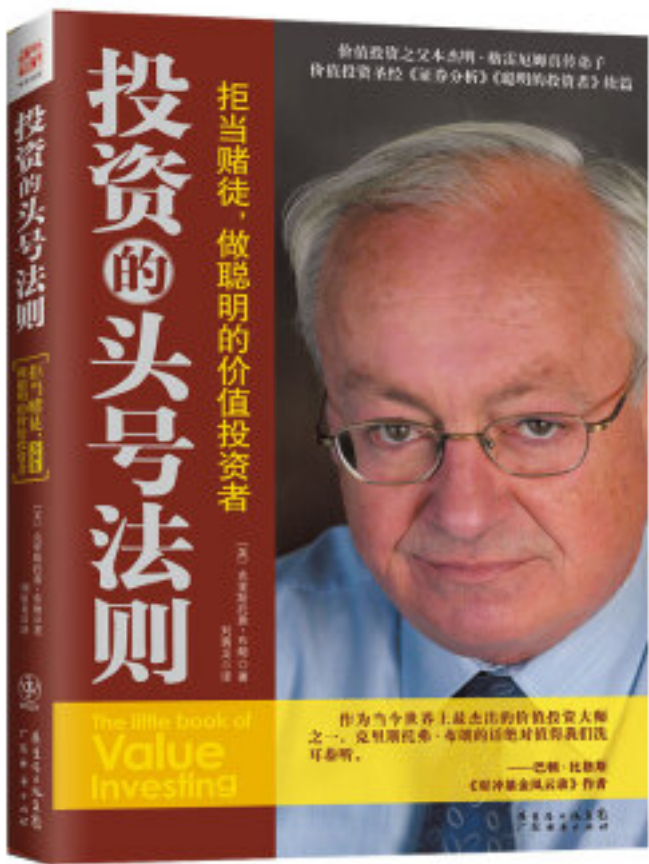


投资的头号法则：拒当赌徒，做聪明的价值投资者



[投资的头号法则：拒当赌徒，做聪明的价值投资者_下载链接1](#)

著者:[美] 布朗，刘寅龙 著

[投资的头号法则：拒当赌徒，做聪明的价值投资者_下载链接1](#)

标签

评论

不错曾经给我很大的启发与帮助再次购买作为收藏

包装很好，到货速度还可以，书的内容待看完再评价。

此用户未填写评价内容

价值投资经典书籍，值得好好研读

正版图书，快递给力，为了京豆，继续努力！

书是正版 服务都不错 本来是有十几本的书单 因为我不是京东的什么书籍勋章 其他的全部TB上购买

非常好的投资书。大师，大师，大师

学习学习前辈的教诲。

好评好评好评好评好评

哈哈，我要读书发达

活动下手，囤书很快乐，要努力读书了

该书是如此的浅显易懂，就像沃伦·巴菲特说的那样：“没必要智商超过125，因为再

多也是浪费。”

还没看呢，质量还是正版

学习中，多总结前人的经验，在资本市场走得更稳更远！

不错，物有所值，一直在京东购买商品。

质量挺不错，印刷精良，贵了点

这书值得一看，挺不错的，学习？

投资学经典入门书籍，值得品味

东东很好，快递很给力好好好

格雷厄姆的另一名出色弟子

蛮好的，一直在京东买书

东西不错。。。。。。。。

还可以，值得一读

收到货非常好，物流代收的非常好

不错，已经习惯了在京东买

物流非常的快

非常好，物流很快，价格也可以

就是巴菲特那一套，拒当赌徒，做聪明的价值投资者

书很好，很喜欢！值得买。

不错，很满意，正在学习中

值得推荐的好书，力荐

到货快 给力

很好老公喜欢

还没认真看，

书质量不错

很好的一本书，投资必看

很不错的书

值得一读

值得学习

"[SM]和描述的一样，好评！

上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾？于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。|发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为“京东”二字的拼音首字母拼写，jd也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。||||好了，现在给大家介绍两本本好书：《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后

时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。[两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程，一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析“思维的真相”。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于：读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话……洗脑是所有公司不愿意承认，却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在，而且无孔不入。阅读本书，你将获悉：怎样快速说服别人，让人无条件相信你？如何给人完美的第一印象，培养无法抗拒的个人魅力？如何走进他人的大脑，控制他们的思想？怎样引导他人的情绪，并将你的意志灌输给他们？如何构建一种信仰，为别人造梦？[SZ]"

对于现在股票投资的人来说很有参考价值，尤其是只注重炒短线、频繁交易而收益很少甚至亏损的人，更是有很大帮助，你会知道自己为什么赚不到钱，并且保持一个稳定的心态。

还没看

在此邀请您对所购买的商品发表评价，我们认为您对所购买的商品有更深入的了解，评价也更具参考性和权威性，您的观点将帮助其他用户在购买时作出更好的选择。

还好.....

如果我在书店翻它，根本就不可能买 垃圾书，真的灰常的垃圾。
作者号称是格雷厄姆的学生， 每章写几句糊弄入门的话， 一点水平也没有体现出来。

能派到用处据说，2011年8月24日，京东与支付宝合作到期。官方公告显示，京东商城已经全面停用支付宝，除了无法使用支付服务外，使用支付宝账号登录的功能也一并被停用。京东商城创始人刘先生5月份曾表示京东弃用支付宝原因是支付宝的费率太贵，为快钱等公司的4倍。在弃支付宝而去之后，京东商城转投银联怀抱。这点我很喜欢，

因为支付宝我从来就不用，用起来也很麻烦的。

中国古典文学名著红楼梦（权威版）这本书的印刷质量是非常不错的,很喜欢,而且价格相对来说很实惠,可谓物美价廉,无论是装订方式,还是发货包装个人感觉都是很不错的.满纸荒唐言，一把辛酸泪！都云作者痴，谁解其中味一部妇孺皆知的红楼梦可谓凝聚了曹雪芹一生的心血。买之前还特意看了一下编辑推荐,本来还有点犹豫,看到这么多名人都喜欢[清]曹雪芹，[清]高鹗著写的中国古典文学名著红楼梦（权威版）也就打消了我的犹豫.简单的看了下中国古典文学名著红楼梦（权威版）以贾宝玉、林黛玉的爱情悲剧为主线，驾构出了贾、王、史、薛四大家族的兴衰史。鲜活的人物、凄美的爱情，是一部读不完、说不尽的千古奇书。中国古典文学名著红楼梦（权威版）附有注音、解词、释疑，让我们可以无障碍读原著。我发觉我已经喜欢上它了,尤其是书中的一段第一回甄士隐梦幻识通灵贾雨村风尘怀闺秀这士隐正痴想，忽见隔壁葫芦庙内，寄居一个穷儒，姓贾名化，表字时飞，别号雨村者，走了出来。这贾雨村原系湖州人氏，也是诗书仕宦之族，因他生于末世，父母祖宗根基已尽，人口衰丧，只剩得他一身一口。在家乡无益，因进京求取功名，再整基业。自前岁来此，又淹蹇（，阻滞）住了，暂寄庙中安身，每日卖字作文为生，故士隐常与他交接。当下雨村见了士隐，忙施礼赔笑道老先生倚门伫（，站立等候）望，敢街市上有甚新闻否士隐笑道非也。适因小女啼哭，引他出来作耍，正是无聊之甚。兄来得正妙，请入小斋一谈，彼此皆可消此永昼。说着便令人送女儿进去，自携了雨村来至书房中。小童献茶，方谈得三五句话，忽家人飞报严老爷来拜。士隐慌的忙起身谢罪道恕诟（，瞒哄）驾之罪，略坐，弟即来陪。雨村忙起身亦让道老先生请便。晚生乃常造之客，稍候何妨。说着，士隐已出前厅去了。这里雨村且翻弄书籍解闷。忽听得窗外有女子嗽声，雨村遂起身往窗外一看，原来是一个丫鬟在那里掐花，生得仪容不俗，眉目清明，虽无十分姿色，却也有动人之处，雨村不觉看得呆了。那甄家丫鬟掐了花，方欲走时，猛抬头见窗内有人，敝巾旧服虽是贫窘，然生得腰宽背厚，面阔口方，更兼剑眉星眼，直鼻权腮。这丫鬟忙转身回避，心下乃想这人生得这样雄壮，却又这样蓝缕（，今作褴褛，衣服破烂），想他定是我家主人常说的什么贾雨村了，每有意帮助周济，只是无甚机会。我家并无这样贫窘亲友，想定是此人无疑了。怪道又说他必非久困之人。如此想，不免又回头两次。雨村见他回头，便以为这女子心中有意于他，便狂喜不禁，自为此女子必是个巨眼英豪，风尘中之知己也。一时小童进来，雨村打听得前面留饭，不可久待，遂从夹道中自便出门去了。士隐待客既散，知雨村自便，也不去再邀。真是让人爱不释手,意犹未尽.

投资好帮手，大方向很重要

根据美国某知名顾问公司的研究,职场成功的关键在于“PIE三要素”:专业表现(Performance)、个人形象(Image)、能见度(Exposure)。而三者对“个人影响力”所占的比重,依次为10%、30%与60%。
在老板眼里,员工也分了三个层次:80%是人尽其才;5%是负债型,有机会就会清算;只有15%是不可丢弃的宝贵资源。提升职场“能见度”,简单地说,就是让老板看得见你的能力,把你的名字轻轻地划入资源型名单。
如果你以为经营“职场能见度”是出风头的负面表现,那说明你的智商太低了。EQ专家张怡筠曾说:“经营自己的能见度是职场情商高手负责任的标准动作。让老板时不时收悉你的工作价值,是对雇主有所交代的专业行为。”且让我们来看看职场达人如何提高能见度的呢? 1、学会讲故事
常常练习一分钟发言技巧,简明扼要地概括自己的观点,总结自己的工作,这在很多开会的

场合都用得上。同时,要学会讲故事。看过《蜗居》的人都知道,宋思明非常擅长讲故事来说服和启发别人。他通过讲洛克菲勒的故事,成功地说服房地产商和银行让一个师出无名的包工头变身为上市公司的总裁。故事最容易将听者带入你的思路。

提示:平时多留意和收集有趣的小故事。一旦需要,自然就会派上用场。

2、提供“对味”的工作汇报

《杜拉拉升职记》一书中写道,拉拉加班加点累得半死,可是她的上司却不知道她干了些什么。拉拉就想了个法子一定定期做工作报表,抄送重要的工作邮件。最后上司终于明白,拉拉的工作很不容易。很多人想当然认为,老板知道我做了什么,其实不然。定期向老板汇报工作,既可展现你的努力和能力,还能及时求得他的指教,不断修正方向,减少失误。

提示:对那些只重结果的上司,只强调工作成果,切忌喋喋不休地详述过程;而对那些看操作细节的领导,你则最好事无巨细都报告清楚,就能精准得分。《杜拉拉升职记》中说过,不要让你的上司做问答题,要让他做选择题,如果遇到困难,就提供两个以上的方案,让上司帮你定夺。

3、除了本分工作,还做多余的事

美国标准石油公司曾经有一位小职员叫阿基勃特,他每次都在签名下方写上“每桶4美元的标准石油”字样,他因此被同事叫做“每桶4美元”,公司董事长洛克菲勒知道这件事后邀请阿基勃特共进晚餐。后来,洛克菲勒卸任,阿基勃特成了第二任董事长。我身边也有个职场达人,他也做了一件多余的事—他定期收集业界资讯,做成分析报告发给老板,让老板看到他的智慧和思考。

提示:当你做“多余的事情”时,如果没有你的智慧和特色,反而会弄巧成拙。

4、会议中积极发言

好莱坞流行语:“一个人能否成功,不在于你知道什么,而在于你认识谁。”除了在本部门发光发热,也要加强横向沟通,让其他部门的人认识你。同时,定期参加业界的培训、聚会,积极拓展与工作有关的人脉。有个人在应聘某服饰企业时很自然地提到:“我前时间参加了白领的发布会,听苗红兵谈到……”很自然地,主考官会对他的印象加分。

黄金近期的大跌走势,在历史上极为罕见。纽约商品交易所6月主力黄金合约周一跌幅高达9.3%,是1983年以来的最大单日跌幅,收于每盎司1361.10美元,是主力合约2011年2月以来的最低收盘价。市场普遍认为,这不仅意味着黄金市场已经实实在在进入了熊市,而且预示着金价的底部还远未到来。

与此同时,阴谋论也开始尘嚣甚上,4月12日当天开盘的头两小时,市场上一共出现了400多吨黄金抛盘,几乎占全年全球黄金产量的15%,正常情况之下,30年以来每天的交易规模都是有一定的波动的幅度,但是像4月12日出现的集中大规模抛售,历史上没有见过,可以说是史无前例的。因此一定是有计划、有预谋的操纵行为,换句话说,这场下跌实际上是被计划出来的。这一切是美国政府在背后捣鬼,因为黄金价格上涨对美国经济复苏,对资产价格复苏就会产生沉重的打击,因此需要使用非常规手段进行打压。

也有一种观点认为,阴谋论太无聊,黄金暴跌只是因为涨得太多了,需要回调而已。黄金自2008年后一路凯歌高奏,由600美元升至1900美元,期间虽曾一度跌至1500美元,但从技术角度来看,这样的回调显然是不够充分的,因此下跌是为了更好的上涨。全世界各个国家都在印钞票,黄金没有理由会进入熊市,也就是说本轮牛市还远没到头,世界黄金协会的统计数据显示,黄金价格的下跌,已经让全球央行以及国际货币基金组织拥有的黄金储备价值从1.96万亿下降到1.4万亿,市值蒸发了5600亿美元,成为黄金暴跌最大的受害者之一。全球经济的复苏以及通胀压力的放缓,导致资金纷纷涌向股市,而作为传统保值工具的黄金成为了牺牲品。可是中国A股深套中的股民们肯定对此不屑一顾,在他们看来,哪里来的股市牛市啊?

黄金暴跌,普通老百姓们做出的反应就是赶紧跑去金店抢购黄金。有一则消息称:全印度的人都在购买黄金,他们认为这是绝佳的机会。中国的不少金店里,这一周的黄金销量也是连破纪录。虽然看空者认为黄金毫无价值,但是老百姓的反应证明了,只要黄金下跌就会有汹涌的买盘涌现出来。

其实黄金不合逻辑的下跌在2008年就发生过,那时候恰逢全球金融危机,美国为了解决危机,唯一的办法就是不停地印钞票,那么黄金价格肯定会上涨。这个逻辑现在看来

毫无疑问是正确的，但是2008年黄金却是大跌。当年做多黄金的张卫星爆仓了，死在了牛市的黎明前。后来他才明白黄金暴跌的原因，美国市场有大量的金融衍生品，经过几十年的增长，各种期货、股票、债券，包括金融衍生品的杠杆交易非常庞大。但是他们这些账上都是用什么计算的？都是美元。金融危机产生后，出现了一个最大的问题：任何一个投资者，这时候肯定会抛售投资品，全部换现金。我们所有人要算账，政府之间、机构之间所有的国家之间都在美元算账。这个时候产生了很多奇妙的现象，明知道美国出现了金融危机，但是我们要美元，为了得到美元，他们只能不计代价的抛售所有能卖的东西。笔者认为，任何一种投资品当然都会涨跌，黄金现在的大跌仅仅因为之前涨得太多了，越是跌，百姓对黄金的需求就会越旺盛，因此早晚价格还会上去。真正的输家，就是明明看对了大趋势，却被市场波动所击败的人，如果你死在了黎明前，那么未来就算有黄金大牛市，也和你无关了。

刚学投资，慢慢看吧

一直在用，省的去超市了

经典好书经典好书经典好书

如果想战胜大机构，此书一定要细看，里面有很多制胜法宝！

本书作者，详细说明了价值投资的方法和益处！很值得一读！

值得收藏 价廉物美 推荐

老公买的 应该还不错

扩展阅读，开阔眼界，看评论买的书

看起来是正版，挺好的

速度比较快！速度比较快！

以前我看不明白国外的书 这本是个例外

看了一半，内容还行。适合价值投资的阅读。
当然，很多知识我多知道的，所以，收获不是特别大。

食之无味，弃之可惜，抽出时间来，翻翻本书即可

还没看，应该或许不错

价值投资的大道理，很受用。

大师的金律玉言，值得揣摩学习。

买来为了收藏和参考的，感觉写的不错

经典书籍，价值投资者必看，先收藏，以后慢慢看

看完之后让我的心静了下来 想想自己以前 好想一直在赌博

非常满意，值得收藏的一本好书

好书好书，值得购买。

股票不是用来炒的但是很多人参与股市却是抱着搏一搏的心态，好好看看本书吧，想要长期稳定的从股市赢利，那么本书会告诉你如何达到目标

也许价值投资的所有精华都在其中了，虽然大多是我们很熟悉的。看似简单的一部书，参透烂熟又不知要几个十年了。

大智若愚者最为聪明，始信.....

作为价值投资的一本书，这本书写的很不错，把价值投资的关键要素都列出来了，对一般投资人奉行价值投资的难处也都列出来了，难怪赚钱的只是少数人

作为价值投资的一本书，这本书写的很不错，把价值投资的关键要素都列出来了，对一般投资人奉行价值投资的难处也都列出来了，难怪赚钱的只是少数人
投资人如果认识到投资和去商场购物没什么区别的时候，那就是在大促销时大买，换成股市的话就是暴跌时大打折时物有所值时买入，呵呵，关键是一般投资人在暴跌时经常怕了，反而卖出
很值得价值投资人门级的人看，就是专业人员看也是值的，因为都是讲最基础的东西，就象地基一样，当然这本书不是盖高楼的，不要期望看了这本书就能股市赚到钱

不错的书，价值投资的重要书籍，很值得看一下

[投资的头号法则：拒当赌徒，做聪明的价值投资者_下载链接1](#)

书评

[投资的头号法则：拒当赌徒，做聪明的价值投资者 下载链接1](#)