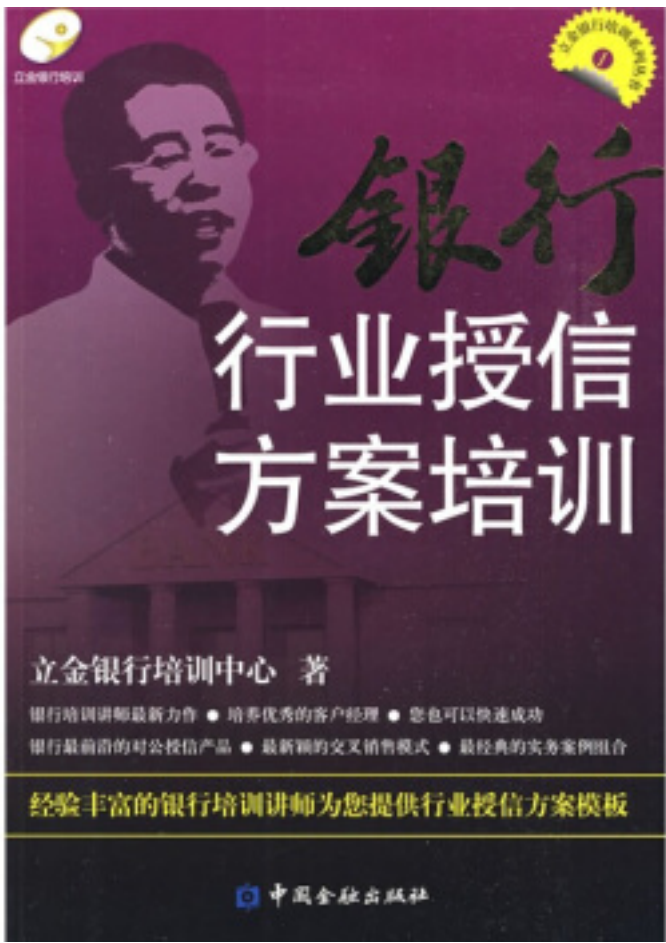


银行行业授信方案培训



[银行行业授信方案培训_下载链接1](#)

著者:立金银行培训中心 编

[银行行业授信方案培训_下载链接1](#)

标签

评论

学习中学习中好好学习

正版书，质量可以，有利于提升自己。

看了目录，很好，????

好好学习，天天向上

想学习学习对公授信方面的业务知识，希望本书能给自己带来不一样的讲解~

授信人员参考书，值得入手，就是附件比较水

还是直接从京东本家购买快啊 到位！

大开眼界，弥补了以前知识的欠缺

书刚刚到，还没开始看，便宜

无论是在证券业还是在银行业都需要对银行业务有所了解，这本书不错

刚买回来还没来得及阅读，感觉还不错

有很多案例，可以了解怎样才能通过银行的综合方案获得授信。
适合想了解银行产品的读者。

还不错还不错还不错还不错

到货很快，书本无残缺

内容不错，涨姿势了。。。。。。

授信方案很详细，是银行客户经理的必备书籍，好！

O(∩_∩)O哈哈~好书、O(∩_∩)O哈哈~好书、O(∩_∩)O哈哈~好书

银行业授信方案培训，挺好，提升能力的培训教材

帮同事买的，很实惠，印刷也好

行行业授信方案培训 ¥41.40

银行业授信方案培训，很适合银行客户经理实战。

能耐心看一遍，是必然有帮助的。

看着还不错，有时间好好看看。

经典案例很多，就是错别字概率多谢。刚入行的客户经理可以多读读。

很实用的书，专业类的同学值得一读

一直想买这本书，最后还是在京东上买了。。。

帮同事买的，送货超快的，同事说服务很好！！

物流及时，服务很好，质量也很不错

对银行的授信方案解决介绍得很全面。

送货很快，一如既往的支持京东

物美价廉，实用性强物美价廉，实用性强

正在研读，希望能有用

一个银行信贷人员应该研读的书，行业较全，分析透彻！

值得银行信贷人员学习的一本书。对行业，对业务有新的认识！

满意，京东的价格便宜，送货快，正品！

先睹为快 包装 印刷 纸质 都没地说

书不错，应该看看v书不错，应该看看

好好看书，深深体会，必有收获

纸张很好 唯一的的就是如果送书签就好了！ 呵呵

价格便宜，快递速度快。

内容丰富，颜色很好，品质高

还可以的专业参考书，内容稍浅，有一定参考价值

快递很快，书质量不错

对于各行各业的授信有一个大概的了解，对今后业务的开展有帮助。

老公买的，他说好看，经典。

还行吧 正在看 暂无书评

行的，很不错的书，不过现在的东西更新很快

很喜欢此书 送货速度不错

非常适合现代企业财务制的的建议完善以及应用

给同事买的，反映很好

正版，价廉实惠，配送及时

帮助你在最短的时间内成为一名优秀的商业银行客户经

好好学一学，很有用的

暂时还没发现缺点哦！

超级划算!书也不错的!

好，很好，非常好！

还没读 包装还可以！

很好的书籍，加油。。。。。

买来几个月还没怎么看，内容还是可以借鉴！

很好，珍藏！！！ ~~~~

很好，很适合我，终于有事干了。

很受用很受用很受用很受用很受用

挺不错的，不用出门订书。这个系列的书挺好的。

从业必备 详细明了 值得拥有

简单看了一下，应该比较实用，别人推荐买的

很不错挺好的 很不错挺好的

值得收藏 价廉物美 推荐

稍翻此书觉得受益非浅，值得购买，在银行工作可以起参考书的作用。

书是正版的，丰富自己的知识

内容和装帧都很好的图书，值得推荐

实用价值很高，物超所值

书内容写得很详细的，不错，值得了

书很好，就是物流太慢，让人无奈

对工作帮助很大，满意

真的不错，书很实用。

书到手了，是正版，还不错，速度挺快的。我很满意。

不错值得一读 对实际业务有帮助

理论、实际操作很强，总体该书值得推荐介绍！

这本书不错 速度也快

银行客户经理的必修课

有不少案例，就是分析得稍微简单了一些

内容很好，值得一看。

书不错正在看，以前看过一些

信贷行业不错的指导书。

银行从业者必备书籍.....

非常好的 非常满意

服务很好，速度很快，书的质量也ok

陈立金的书的确不错，银行信贷从业人员必备

他们都很喜欢。对工作的帮助是实实在在的。

东西能结合实际业务，挺好的

卖家很负责任，很不错的啦！

速度超级快，第二天就收到了

关于工作的很多认识都会改变.

非常满意，五星

这本书不错，正在阅读中

[SM][ZZ]我爱读书，因为书中有一种无法抗拒的力量在吸引着我。读书陶冶了我的性情，改变了我的人生态度，使我忘却了痛苦的记忆，抹去了伤心的往事，带给我强大的动力，唤醒我沉睡的灵魂……因为读书，我学会了用双眸去关注春的神韵、夏的激情、秋的喜悦、冬的宁静。学会了用心去回忆过去、用心去畅想明天、用心去展望未来，读书让我绽放美丽

很好很好很好很好很好很好很好

暂时没发现缺点

还可以，性价比还行。。。。

案例丰富，虽然陈旧，仍可一读

将帮助你在最短的时间内成为一名优秀的商业银行客户经理，激发客户经理生生不息的奋斗精神和创造价值的活力。现实中，大量客户经理使用《银行业授信方案培训》，借鉴成功经验，获得成功，下一个成功的就是你。授信产品是营销客户最有效的手段，客户经理必须懂得交叉销售，设计行业金融服务方案一定要牢牢把握各项产品的功能，并且能够活学活用。银行设计授信方案目的在于帮助客户更节省财务费用，更有利于扩大销售，帮助客户去赚钱是维护客户最有效的方法。

还不错，挺好

想阅读这本书很长时间了，书店不好找，好在京东有，所以就入手了，不错。

大概翻看了下，排版很清晰，印刷也很好，内容不错，值得一读。

内容比较全面，也比较专业，但有些最新政策没有更新

挺喜欢的，学习下互联网金融！

不脱离实际，与银行切入结合分析。

比较实用 比较贴近实际

《银行业授信方案培训》将帮助你在最短的时间内成为一名优秀的商业银行客户经理，激发客户经理生生不息的奋斗精神和创造价值的活力。现实中，大量客户经理使用《银行业授信方案培训》，借鉴成功经验，获得成功，下一个成功的就是你。授信产品营销客户最有效的手段，客户经理必须懂得交叉销售，设计行业金融服务方案一定要牢牢把握各项产品的功能，并且能够活学活用。银行设计授信方案目的在于帮助客户更节省财务费用，更有利于扩大销售，帮助客户去赚钱是维护客户最有效的方法。
《银行业授信方案培训》：银行培训讲师最新力作、培养优秀的客户经理、您也可以快速成功、银行最前沿的对公授信产品、最新颖的交叉销售模式、最经典的实务案例组合、经验丰富的银行培训讲师为您提供行业授信方案模板。

这个书很不错，纸张很好，手感也不错，比较清晰，总体比较满意

书是很正 大概翻了下 符合自己的要求，送货速度还好。

书不错，买的也很顺利，快递四天收到，速度不快不慢，还行吧

书很好书很好书很好书很好书很好书很好书很好书很好

做银行的，有时候必须学点有用的东西

东西不错，印刷清晰，是正版。很干净 很整洁

还不错，挺喜欢的，可以看看哦

适合银行客户经理 内容覆盖行业多 但是还不全面 多是大型企业

老婆买的书，看她放在床头催眠用的

书不错，介绍的详细，有价值

从不同的角度学习和LC有关的内容

这个货品的性价比比较高.

仔细看的话还是会学到东西

银行行业授信方案培训评价得分：(4分)

凑合看吧，挑了好久的书

这个好像还是可以的呢。

还不错啊还不错啊还不错啊

就是速度不是那么满意。

送货挺及时，书质量不错

是正版的是正版的是正版的

简单的描述，思路不是很清晰

各家银行授信方案差别较大，对初学者有一定的参考价值吧

感觉还可以 看完了

不错

书哟很多错别字，看到别人的评价也是这样的

不错的书，可以接受，学习当中。

很好

不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错，真正看不错

还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的
购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，
值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买还不错，值的购买

《银行业授信方案培训》与《商业银行对公授信培训》可以作为上下辑。《商业银行对公授信培训》的主要内容是对银行授信产品的讲解，而《银行业授信方案培训》是对公授信产品交叉使用的集合，提供银行重点关注的石化、电力、钢铁、汽车、煤炭、公路、航空、房地产、工程机械车、有色金属、化肥、船舶、政府供应商等行业。《银行业授信方案培训》透彻地分析了整个产业链的运作模式，清晰地规划出银行融资工具的嵌入模式，解释了银行各类票据产品（包括银票、商票、买方付息票据、协议付息票据、代理贴现、票据包买）、贷款产品（流动资金贷款、工程机械按揭贷款、法人账户透支、项目贷款）、保函产品（投标保函、履约保函、预付款保函）的嵌入技巧，并提供具体案例以示范重点行业授信方案的设计要点。充分展现银行“设计存款，吸收运动中存款，增加价值，创造需求”的新颖银行公司业务客户的营销思路。《银行业授信方案培训》目的在于培训出一批懂行业、懂银行产品的客户经理，促使客户经理真正掌握银行授信产品精髓，能够准确地分析和把握客户的需求，具备设计综合授信方案的能力。郑重说明：《银行业授信方案培训》对所陈述的所有重点行业金融服务方案全部用案例演示，以方便学员学习。《银行业授信方案培训》所有的案例均取材于实际业务，为了保护客户的商业秘密，特别将客户名称、数据进行了技术处理。

《银行行业授信方案培训》：银行培训讲师最新力作、培养优秀的客户经理、您也可以快速成功、银行最前沿的对公授信产品、最新颖的交叉销售模式、最经典的实务案例组合、经验丰富的银行培训讲师为您提供行业授信方案模板。

立金银行培训中心是一家专业的银行培训机构，具备丰富的营销实战经验，案例讲学为该培训中心的最大特色，一直深受各家银行的欢迎。立金银行培训中心专注于实务操作，尤其是在对公授信领域，经验丰富。培训过的机构包括招商银行、民生银行、浦东发展银行、中信银行、建设银行、兴业银行等，受到学员的高度评价。

该中心先后出版《商业银行对公授信产品精解》、《商业银行对公授信培训》、《商业

银行票据案例培训》等培训教材，并积累有汽车、钢铁、石化、电力、公路、煤炭、工程机械、教育等超过1000个金融服务方案案例。

的书写得不错,对买者的用处比较大,银行行业授信方案培训是朋友推荐的,值得一读,京东商城的配送速度也很快,头天上午订购,第二天就送达了,快递的服务态度也不错,都和快递人员搞的很熟了,每次来都非常热情.读书是一个很好的习惯,不能丢下了,电脑看书是替代不了纸质书籍的.读书养性,读书可以陶冶自己的性情,使自己温文尔雅,具有书卷气.读书破万卷,下笔如有神,多读书可以提高写作能力,写文章就才思敏捷.旧书不厌百回读,熟读深思子自知,读书可以提高理解能力,只要熟读深思,你就可以知道其中的道理了.读书可以使自己的知识得到积累,君子学以聚之.总之,爱好读书是好事.让我们都来读书吧.，一本书多读几次，二、银行切入点分析信化移动通信有限公司主要从摩托罗拉、朗讯、中兴通信等中外大型企业采购基站设备。还款来源主要是设备租赁费，该公司为信化移动通信集团公司网络建设公司，设备安装调试后，将设备租赁给信化移动通信集团公司旗下运营公司，向其收取租赁费。银行认为，可以为其核定商业承兑汇票贴现额度，该公司签发商业承兑汇票支付摩托罗拉、朗讯、中兴通信等供应设备采购款，银行为摩托罗拉、朗讯、中兴通信等公司办理商业承兑汇票贴现。考虑信化移动通信有限公司都是总部统一签订采购合同，信化移动通信有限公司各地分公司独立对外支付，因而可以由信化移动通信有限公司授权各地下属分公司使用商业承兑汇票贴现额度，下属分公司具体签发商业承兑汇票。三、银企合作情况业务流程1.某银行给信化移动通信有限公司核定15亿元商业承兑汇票贴现额度，约定由信化移动通信有限公司支付设备款。2.银行与信化移动通信有限公司签订商业承兑汇票贴现协议，商业承兑汇票贴现额度可以授权给信化移动通信有限公司各地分公司使用。。高尔基曾说书是人类进步的阶梯。的确，看一本好书就像在和一位高尚的人谈话，书在每个地方，每个时代都有着重要的地位，包含着无穷无尽的知识。一个家庭没有书，就等于一间房子没有窗子。可想而知书在日常生活中的重要性。它像一束阳光，一扇风景。不仅可以提高我们的生活情趣，而且，使生活变的更加丰富多彩，有声有色。我们通过读书丰富知识，增长见识，让生活过得更充实，更有意义。在书中我们可以学习许多小窍门，解决生活中遇到的小难点。几百上千年前的古人已经知道了读书的好处，有许多热爱读书的故事都流传至今，其中王羲之的故事非常值得我们深思相传。一天中午，王羲之正在读书，书童送来馍馍和蒜泥，他因为看书入了迷，竟拿着一块馍沾了墨汁就往嘴里送，错把墨汁当蒜泥吃了，还说今天的蒜泥真香啊！通过这个故事，我深深体会到了读书的重要性，前人能做到读书废寝忘食的地步，为后人留下了许多宝贵的知

很喜欢...?&立金银行培训中心立金银行培训中心，他的每一本书几本上都有，这本银行行业授信方案培训很不错，银行行业授信方案培训将帮助你在最短的时间内成为一名优秀的商业银行客户经理，激发客户经理生生不息的奋斗精神和创造价值的活力。现实中，大量客户经理使用银行行业授信方案培训，借鉴成功经验，获得成功，下一个成功的就是你。授信产品是营销客户最有效的手段，客户经理必须懂得交叉销售，设计行业金融服务方案一定要牢牢把握各项产品的功能，并且能够活学活用。银行设计授信方案目的在于帮助客户更节省财务费用，更有利于扩大销售，帮助客户去赚钱是维护客户最有效的方法。银行行业授信方案培训银行培训讲师最新力作、培养优秀的客户经理、您也可以快速成功、银行最前沿的对公授信产品、最新颖的交叉销售模式、最经典的实务案例组合、经验丰富的银行培训讲师为您提供行业授信方案模板。客户经理人生箴言在营销过程中学习产品、理解产品、感悟产品，让客户把你当做知己，设计个性化的整体金融服务方案，百折不挠，不断地卷土重来，帮助客户赚钱是维护客户的最好方法，打造自己的核心竞争力，立金银行培训中心。立金银行培训中心是一家专业的银行培训机构，具备丰富的营销实战经验，案例讲学为该培训中心的最大特色，一直深受各家银行的欢迎。立金银行培训中心专注于实务操作，尤其是在对公授信领域，经验丰富。培

训过的机构包括招商银行、民生银行、浦东发展银行、中信银行、建设银行、兴业银行等，受到学员的高度评价。该中心先后商业银行对公授信产品精解、商业银行对公授信培训、商业银行票据案例培训等培训教材，并积累有汽车、钢铁、石化、电力、公路、煤炭、工程机械、教育等超过1000个金融服务方案案例。银行行业授信方案培训与商业银行对公授信培训可以作为上下辑。商业银行对公授信培训的主要内容是对银行授信产品的讲解，而银行行业授信方案培训是对公授信产品交叉使用的集合，提供银行重点关注的石化、电力、钢铁、汽车、煤炭、公路、航空、房地产、工程机械车、有色金属、化肥、船舶、政府供应商等行业。银行行业授信方案培训透彻地分析了整个产业链的运作模式，清晰地规划出银行融资工具的嵌入模式，解释了银行各类票据产品（包括银票、商票、买方付息票据、协议付息票据、代理贴现、票据包买）、贷款产品（流动资金贷款、工程机械按揭贷款、法人账户透支、项目贷款）、保函产品（投标保函、履约保函、预付款保函）的嵌入技巧，并提供具体案例以示范重点行业授信方案的设计要点。充分展现银行设计存款，吸收运动中存款，增加价值，创造需求的新颖银行公司业务客户的营销思路。银行行业授信方案培训目的在于培训出一批懂行业、懂银行

我看了这本书籍很好，有不错的感想。认真学习了这本书，给我几个感受

①多向互动，形式多样。互动的课堂，一定的活动的课堂，生活的课堂。互动的条件：平等、自由、宽松、和谐。互动的类型师生互动、生生互动、小组互动、文本互动、习题互动、评价互动。互动的形式：问题质疑、成果展示、心得交流、小组讨论、合作学习、疑难解析、观点验证、问题综述。

②民主平等是指在学术面前人人平等，在知识面前人人平等。不因家庭背景、地区差异而歧视，不因成绩落后、学习困难遭冷落。民主的核心是遵照大多数人的意志而行事，教学民主的核心就是发展、提高多数人。可是总有人把眼睛盯在几个尖子学生身上，有意无意地忽视多数学生的存在。“抓两头带中间”就是典型的做法。但结果往往是抓“两头”变成抓“一头”，“带中间”变成“丢中间”。教学民主最好的体现是以能者为师，教学相长。信息时代的特征，能者未必一定是教师，未必一定是“好”学生。在特定领域，特定环节上，有兴趣占有知识高地的学生可以为同学“师”，甚至为教师“师”。在教学中发现不足，补充知识、改善教法、提高效益，亦可谓“教学相长”。

③我们的教师为了控制课堂，总担心秩序失控而严格纪律，导致紧张有余而轻松不足。轻松的氛围，使学生没有思想顾忌，没有思想负担，提问可以自由发言，讨论可以畅所欲言，回答不用担心受怕，辩论不用针锋相对。同学们的任何猜想、幻想、设想都受到尊重、都尽可能让他们自己做解释，在聆听中交流想法、沟通中达成共识。

④关系和谐，才能有轻松愉快；关系融洽，才能够民主平等。生生和谐、师生和谐、环境和谐、氛围和谐，都需要教师的大度、风度与气度。与同行斤斤计较，对学生寸步不让，艰难有和谐的课堂。和谐的关键在于善待“差生”，宽容“差生”。

⑤教学生抓重点。教学难免有意外，课堂难免有突变，应对教学意外、课堂突变的本领，就是我们通常说的驾驭课堂、驾驭学生的能力。对教师来说，让意外干扰教学、影响教学是无能，把意外变成生成，促进教学、改进教学是艺术。生成相对于教学预设而言，分有意生成、无意生成两种类型；问题生成、疑问生成、答案生成、灵感生成、思维生成、模式生成六种形式。生成的重点在问题生成、灵感生成。教学机智显亮点。随机应变的才智与机敏，最能赢得学生钦佩和行赞叹的亮点。教学机智的类型分为教师教的机智、学生学的机智，师生互动的机智，学生探究的机智。机智常常表现在应对质疑的解答，面对难题的措施，发现问题的敏锐，解决问题的灵活。

教育智慧求妙点。从知识到能力，从情感到智慧，教育逐步进入它的最佳境界。教育智慧表现为对教育本

质的要求，对教育规律的把握，对教学艺术的领悟，对教学特色的追求。

精彩书摘 二、银行切入点分析

信化移动通信有限公司主要从摩托罗拉、朗讯、中兴通信等中外大型企业采购机站设备。还款来源主要是设备租赁费，该公司为信化移动通信集团公司网络建设公司，设备安装调试后，将设备租赁给信化移动通信集团公司旗下运营公司，向其收取租赁费。银行认为，可以为其核定商业承兑汇票贴现额度，该公司签发商业承兑汇票支付摩托罗拉、朗讯、中兴通信等供应设备采购款，银行为摩托罗拉、朗讯、中兴通信等公司办理商业承兑汇票贴现。

考虑信化移动通信有限公司都是总部统一签订采购合同，信化移动通信有限公司各地分公司独立对外支付，因而可以由信化移动通信有限公司授权各地下属分公司使用商业承兑汇票贴现额度，下属分公司具体签发商业承兑汇票。

三、银企合作情况 业务流程
1.某银行给信化移动通信有限公司核定15亿元商业承兑汇票贴现额度，约定由信化移动通信有限公司支付设备款。

2.银行与信化移动通信有限公司签订商业承兑汇票贴现协议，商业承兑汇票贴现额度可以授权给信化移动通信有限公司各地分公司使用。

精彩书摘 二、银行切入点分析
信化移动通信有限公司主要从摩托罗拉、朗讯、中兴通信等中外大型企业采购机站设备。还款来源主要是设备租赁费，该公司为信化移动通信集团公司网络建设公司，设备安装调试后，将设备租赁给信化移动通信集团公司旗下运营公司，向其收取租赁费。

银行认为，可以为其核定商业承兑汇票贴现额度，该公司签发商业承兑汇票支付摩托罗拉、朗讯、中兴通信等供应设备采购款，银行为摩托罗拉、朗讯、中兴通信等公司办理商业承兑汇票贴现。

考虑信化移动通信有限公司都是总部统一签订采购合同，信化移动通信有限公司各地分公司独立对外支付，因而可以由信化移动通信有限公司授权各地下属分公司使用商业承兑汇票贴现额度，下属分公司具体签发商业承兑汇票。

三、银企合作情况 业务流程
1.某银行给信化移动通信有限公司核定15亿元商业承兑汇票贴现额度，约定由信化移动通信有限公司支付设备款。

2.银行与信化移动通信有限公司签订商业承兑汇票贴现协议，商业承兑汇票贴现额度可以授权给信化移动通信有限公司各地分公司使用。

精彩书摘 二、银行切入点分析
信化移动通信有限公司主要从摩托罗拉、朗讯、中兴通信等中外大型企业采购机站设备。还款来源主要是设备租赁费，该公司为信化移动通信集团公司网络建设公司，设备安装调试后，将设备租赁给信化移动通信集团公司旗下运营公司，向其收取租赁费。

银行认为，可以为其核定商业承兑汇票贴现额度，该公司签发商业承兑汇票支付摩托罗拉、朗讯、中兴通信等供应设备采购款，银行为摩托罗拉、朗讯、中兴通信等公司办理商业承兑汇票贴现。

考虑信化移动通信有限公司都是总部统一签订采购合同，信化移动通信有限公司各地分公司独立对外支付，因而可以由信化移动通信有限公司授权各地下属分公司使用商业承兑汇票贴现额度，下属分公司具体签发商业承兑汇票。

三、银企合作情况 业务流程
1.某银行给信化移动通信有限公司核定15亿元商业承兑汇票贴现额度，约定由信化移动通信有限公司支付设备款。

2.银行与信化移动通信有限公司签订商业承兑汇票贴现协议，商业承兑汇票贴现额度可以授权给信化移动通信有限公司各地分公司使用。

很好的资料，学习起来很顺手。

民营银行热潮涌动与国家政策有关，允许开设民营银行，是金融业改革开放的重大政策。今年7月5日下发的《国务院办公厅关于金融支持经济结构调整和转型升级的指导意见》再次明确，将尝试由民间资本发起设立自担风险的民营银行、金融租赁公司和消费金融公司等金融机构。

实际上，关于民间资本进入金融业，银监会去年5月底曾发布《关于鼓励和引导民间资本进入银行业的实施意见》，支持民营企业参与村镇银行发起设立或增资扩股；对于民营企业参与城市银行风险处置的，持股比例可适当放宽到20%以上；在市场准入方面，要求各地监管机构，不得单独针对民间资本进入银行业设置条件或其他附加条件；合规的小贷公司可改制成村镇银行等。

据媒体近日报道，全国首份地方版《试点民营银行监督管理办法(讨论稿)》已完成上报至银监会，并被银监会列为“范本”，成为制定全国版细则的重要参考。而《办法》对民营银行的设立门槛、股东资质、股权变更、公司治理以及机构撤销等方面做出了全面规定。

这些情况说明，民营银行开闸的确是越来越近了，但是，目前关于设立民营银行虽然大方向已定，具体细则仍在研究当中，监管部门秉持开放的态度鼓励各方上报实施细则。据了解，目前银监会负责此事的为监管二部，而该部近期密集收到来自浙江、广东、江苏等地关于设立民营银行的申请，但是由于没有具体实施细则，目前无法进行受理。

因此，民营银行真正开闸，还需要等细则出台。投资者需自担风险

谈及市场对民营银行热情高涨，一些市场人士表示，设立民营银行需要冷思考，必须考虑到监管细则、实际需求等。“目前很多人纯粹是在炒作，民营银行的获批并没有那么容易。”

分析人士认为，此前经过修订的《中资商业银行行政许可事项实施办法》中明确要求“自有资金”、“自担风险”、“发起人承诺风险兜底”等提法具有关联性，显示出监管层在鼓励民营资本进入银行业的同时，也传递加强监管、控制风险等精神。

而银行业人士认为，监管层可能最担心的就是民营资本进入银行业后出现违规吸储。大家都觉得开银行好像就是躺着都能挣钱，但实际上目前四大国有银行也好，中小股份制银行也好，随着利率市场化推进和金融脱媒加剧等，它们对储户存款资源和优质信贷客户资源的抢夺已经非常厉害。如果真的设立多家民营银行，届时这些民营银行的生存环境和盈利能力都面临较大挑战。

权威人士指出，尝试由民间资本发起设立自担风险的民营金融机构，之所以强调投资者要“自担风险”，主要是为了防范道德风险，防止金融机构经营失败的风险外溢。这既符合投资收益和风险承担相一致的市场原则，也避免在金融机构市场退出机制还不健全的情况下，出现风险处置真空，或者演化成依赖国家信用提供隐性担保。关于具体的探索方向，可以考虑通过有关制度安排，确保主发起人拥有承担金融机构经营失败风险的能力，同时对此类金融机构的负债业务进行分类管理，有效地控制风险敞口。

对于大批上市公司一哄而上想设立民营银行，市场人士认为，这些企业的初衷是想找到下一个利润增长点，来弥补企业发展现状的不如意，银行远超实体经济的丰厚利润是趋之若鹜的根本。但并不是只要民营银行成功设立就能像国有银行一样赚得盆满钵满，上市公司设立民营银行是把双刃剑，面临着人才、风险管理、技术、资本等等诸多挑战，任何一个环节出现问题，不但不能给上市公司带来盈利、增光添彩，反而会直接影响到上市公司的股价和整体盈利水平。相较于过去10年上市公司争相涉足房地产，投资民营银行面临的风险更大。因此，对于上市公司来说，还是要量力而行，建议传统行业的上市公司不要盲目将民营银行作为企业转型的上策，而是应该将精力放在产业结构的升级和技术的创新上，做强做大最擅长的主业才是立足发展之本。

内容不错回头查了一下，我是从2010年3月开始网络购书的，算起来快5年了。师傅是我的女友“好梦”，她是个样样时尚都能搞懂的70后女子，若干年前我看她拿了一摞书在付款，才知道还有这等方便之事：网上选书，书到付款。于是赶紧回家登录京东商城，挑选，下单。果然，很快书就送到了。从那时起到现在，我不知在京东下了多少订单，四五十次应该有了吧，因为我早已是VIP钻石用户啦。好了，废话不多说。本来我这个地区就没货所以发货就晚了。但是书真的不错只要发货就很快就到，应该是正品至少录音啊词语没有错，快递很快哦

继续努力，书已经送给门卫签收，不过快递员还打电话通知我，这样的服务态度真的值得其他的快递员学习，京东快递真的不错。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。|据悉，京东已经建

立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心，同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商，是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一，在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了，现在给大家介绍两本好书：

《爱情急救手册》是陆琪在研究上千个真实情感案例，分析情感问题数年后，首次集结成的最实用的爱情工具书。书中没有任何拖沓的心理和情绪教程，而是直接了当的提出问题解决问题，对爱情中不同阶段可能遇到的问题，单身的会遇到被称为剩男（剩女）的压力、会被家人安排相亲、也可能暗恋无终，恋爱的可能会遇到种种问题，而已婚的可能会遇到吵架、等问题，所有问题一一给出解决方案。陆琪以闺蜜和奶爸的语重心长告诉你各种情感秘籍，让你一看就懂，一做就成。是中国首部最接底气的爱情急救手册。《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在张小娴书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。两年的等待加最美的文字，《谢谢你离开我》，就是你面前这本最值得期待的新作。

银行行业授信方案培训还不错，老公说值得看看 印刷精致得很

这天女友打电话问我借本书，说她写作需要参考，我说我家没有，但我可以帮你找。我一边接电话一边就上网搜索，很快找到，立马告诉她网上京东有。她说我不会在网上买书啊。我嘲笑她一番，然后表示帮她买。很快就写好订单写好她的地址发出去了。果然第二天，书就送到她那儿了。她很高兴，我很得意。过了些日子，我自己又上网购书，但下订单后，左等右等不来。以前从来不超过一星期的。我正奇怪呢，刘静打电话来笑嘻嘻地说，哎，也不知道是谁，心眼儿那么好，又帮我订了好几本书，全是我想要的，太好了。我一听，连忙问她是哪几本？她一一说出书名，晕，那是我买的书啊。原来我下订单的时候，忘了把地址改过来，送到她那儿去了。这下可把她乐死了，把我先前对她的嘲笑全还给我了。不过京东送货确实很快。我和女友都很满意。好了，废话不说。|还可以，和印象里的有一点点区别，可能是我记错了书比我想的要厚很多，就是字有点小，不过挺实惠的，很满意！书非常好，正版的，非常值，快递也给力，必须给好评，就是感觉包装有点简陋啊哈哈~~~不过书很好，看了下内容也都很不错，快递也很给力，东西很好 物流速度也很快，和照片描述的也一样，给个满分吧

下次还会来买！在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。据了解，京东为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，京东商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以京东的物流我是比较放心的。好了，现在给大家介绍两本好书：一、致我们终将逝去的青春。青春逝去，不必感伤，不必回首。或许他们早该明白，世上已没有了小飞龙，而她奋不顾身爱过的那个清高孤傲的少年，也早已死于从前的青春岁月。

《银行业授信方案培训》与《商业a银行对公授信培训》可以作为上下辑。《a商业银行对公授信培训》的主要内容是对银行授信产品的讲解，而《银行行a业授信方a案培训》是对公授信产品交叉使用的集合，提供银行重点关注的石化、电力、钢铁、汽车、煤炭、公路、航空、房地产、工程机械车、c有色金属、化肥、船舶、供应商等行业。《银行业授信方案培训》透彻地分析了整个产业链的运作模式b，清晰地规划出银b行融资工具的嵌入模式，解释了银行各类票据产品（包括银票、商票、买方付息票据、协议付息票据、代理贴现、票据包买）、贷款产品c（流动资金贷款、工程机械按揭贷款、法人账户透支、项目贷款）、保函产品（投标保函、履约保函、预付款保函）的嵌入技巧，并提供具体案例以d示范重点行业授信方案的设计要点。充分展现银行“设计存款，吸收运动中d存款，增加价值，创造d需求”的新颖银行公司业务客户d的营销思路。d《银行业授信方案培训》目的在于培训出一批懂行业、懂银行产品的客户经理，促使客户经理真正e掌握银行授信产品精髓，能够准确地分析和把e握客户的需求，具e备设计e综合授信方案e的能力。郑重说明：《银行行e业授信方e案培e训》对e所述的所有重f点行业金融服务方案全部用案例演示，以方便学员学习。《银行业授信方案培训》所有的案例均取材于实际业务，为了保护客户的商业秘密，特别将客户名称、数据进行了技术处理。

第一章 石油化工行业授信金融服务方案br【案例1】g中新燃料物资经营有限公司——直客式石油供应链融资br(该模式可以作为营销成品油、原油g贸易商的标准模式，充分利用货品畅g销、下游买家实力强劲的优势，控制银行融资风险)br【案例2】广州市大华石油化工有限公司——石油厂商银融资br(充分利用成品油本身价值稳定、流通性较好的优势，银行提供货押融资，适合针对成品油、燃料油贸易商的融资)br【案例3】南京市天石h化工有限j公司——成品油提单融资br(以成品油提单作为质押，银行提供预付账款融资，扩大买家的提货能力，银行可以适度提高存款保证金的比例)br【案例4】哈尔滨新龙贸易有限公司——准全额保证金银行承兑k汇票br(充分利用准全额保证金银行承兑汇票对全额保证金银行承兑汇票的比较优势，营销成品油贸易商)br【案例5】珠海玛丽燃气有限公司——买方付息捆绑贴现组合融资br(充分利用买方付息捆绑贴现，对于买家j而言视同现款支付，银行j可以获得存款、中间k业务k、贴现利息k等众多收益，建议银行针对银行承兑汇票，捆绑代理贴现销售)br【案例6】宝新石k油机械有限责任公司——采购供应链融资br(针对石油机械制造厂提供钢管等物资k采购融资，银行交叉销售多品种银行产品)brl【案例7】中新石油物资装备公司——物资采购融资br(针对石油系统的物资采购，提供预付账款融资，通常金额较大)br【案例8】福l建华星石化有限公司——LPG未来货权质l押br(提供LPG未来货权质押，该模式适合进口原油、成品油及LPG的代理商，银行可以交叉销证、银行保函、银行票据等产品)brbro第二章 电力煤炭m行业授信金融服m务方案br【案例9】中国兰海电m力集团—n—交易资金见证监管br(该模式适用于大宗股权并购及n土地交易等融资，银行可以获得较好的存款及中间业务手续费收入)br【案例10】中国新华电n力集团公司——厂电煤一票通br(根据煤炭、电力等整个产业链的产、供、需环节，银行提供整体解决方案，交叉销售银行承兑汇票、买方付息o票据、代理贴现o等多个产o品)br【案例11】中o国大华电网公司—oo—票据融资br(针对电源企业、电网企业的电力采购交易，银行提供票据支付电费方案，适用于各地的电网公司)br【案例12】哈尔滨新海电力设备公司——综合融资br(针对电力设备制造企业，银行提供预付款保函销售p融资、电力材料采购融资，银行可通过产业链营销所有的银行业务)br【案例13】天津开发区天易经贸发展有限公司——煤炭货押融资br(针对煤炭经销商提供的标准q融资方案，可以扩大煤炭经销商的提货能力，银行依托煤炭货物控制融资风险)br【案例14】中国东方水电建设集团租r赁控股有限公司——保理租赁融资br(针对施工企业的大宗设备采购融资及应收账款解决方案，银行可以关联营销施工企业、租赁企业)brbr第三章 p;钢铁行业授信金融服务方案br【案例15】青岛东方进出口有限责任公司——铁s矿石进口通融资br(银s行为铁矿石进口代理商提供综合融资s方案，满足其日常采购需要，适用于规模较小的铁矿石进口企业)br【案例16】上海华生钢铁贸易有限公司——信用证票据连结融资br(针对钢铁贸易商的出口融资方案，以信用证作t为风险控制依托，以银t行承兑汇票作为采购融资工具，以信用证托收回来的销售回款解付银行承兑汇票，环环相扣)b

银行行业授信方案培训和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。|发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球

爱伦·坡奖终身大师奖，英国推理作家协会钻石匕首奖，四获爱伦·坡奖，两获马耳他之鹰奖，菲力普马洛奖，尼禄·沃尔夫奖，四获夏姆斯奖。纽约，有八百万人口，有八万个故事，有八百种死法。找来哪个干劲十足的年轻妓女取代金的位置，它们都要尽自己保卫公寓的本分。霍珀的海报仍挂在音响上方。它也要留下来等待下一位房客？这里遍布她的踪迹。当我翻查她梳妆台抽屉和衣橱里衣服的时候，还能闻到她的味道。她的床铺没有整理。我掀起床垫，查看下面。无疑，在我之前已有人这样做过。我什么也没找到，便放下床垫，她刺鼻的香味从皱巴巴的床单上漫起，充塞着我的鼻孔。在客厅里，我打开一个壁橱，发现她的毛皮外套、大衣和夹克，还有整整一格的葡萄酒和酒瓶。一瓶两百毫升瓶装的“野火鸡”波本威士忌吸引了我的视线。我发誓我已经品尝到了那浓烈的波本酒味，喉咙感受到吞咽它的感觉，一股热辣流向我的胃，暖意直通足尖和指尖。我关上橱门，穿过房间，坐到沙发上。我本来没想喝酒，几个小时以来也没想过酒，看到烈酒纯属意外。我回到卧室。她的梳妆台上有个首饰盒，我打开查看。有很多耳环，两条项链，一串珍珠——看上去像是假的，几只手镯，其中一个非常迷人，象牙做的，镶边像是金子。另外还有一枚俗气的班级纪念戒指，来自威斯康星州奥克莱尔市拉法雷特高中。戒指是金的，内侧刻有14K字样，掂掂重量想必还值点钱。谁会拿走这些东西？银河旅馆里她的皮包内有些现金，根据档案记载，大约是四百多美元和一些零钱，这钱可能会转交给她威斯康星的父母。但他们会大老远飞来认领她的大

衣和毛衣吗？他们会要她的毛皮外套、高中戒指，以及象牙脚环吗？我又待了一会儿，记了一些笔记，克制住不去打开客厅橱门，然后离开那里。我乘电梯到楼下大厅，冲门房挥挥手，对刚进来的房客点点头。那是个老妇人，用一条饰有莱茵石的皮带牵着一只小短毛狗。

爱伦·坡奖终身大师奖，英国推理作家协会钻石匕首奖，四获爱伦·坡奖，两获马耳他之鹰奖，菲力普马洛奖，尼禄·沃尔夫奖，四获夏姆斯奖。纽约，有八百万人口，有八万个故事，有八百种死法。

找来哪个干劲十足的年轻妓女取代金的位置，它们都要尽自己保卫公寓的本分。霍珀的海报仍挂在音响上方。它也要留下来等待下一位房客？

这里遍布她的踪迹。当我翻查她梳妆台抽屉和衣橱里衣服的时候，还能闻到她的味道。她的床铺没有整理。我掀起床垫，查看下面。无疑，在我之前已有人这样做过。我什么也没找到，便放下床垫，她刺鼻的香味从皱巴巴的床单上漫起，充塞着我的鼻孔。

在客厅里，我打开一个壁橱，发现她的毛皮外套、大衣和夹克，还有整整一格的葡萄酒和酒瓶。一瓶两百毫升瓶装的“野火鸡”波本威士忌吸引了我的视线。我发誓我已经品尝到了那浓烈的波本酒味，喉咙感受到吞咽它的感觉，一股热辣流向我的胃，暖意直通足尖和指尖。我关上橱门，穿过房间，坐到沙发上。我本来没想喝酒，几个小时以来也没想过酒，看到烈酒纯属意外。

我回到卧室。她的梳妆台上有个首饰盒，我打开查看。有很多耳环，两条项链，一串珍珠——看上去像是假的，几只手镯，其中一个非常迷人，象牙做的，镶边像是金子。另外还有一枚俗气的班级纪念戒指，来自威斯康星州奥克莱尔市拉法雷特高中。戒指是金的，内侧刻有14K字样，掂掂重量想必还值点钱。

谁会拿走这些东西？银河旅馆里她的皮包内有些现金，根据档案记载，大约是四百多美

很满意，会继续购买 印刷精致得很

工作之余,人们或楚河汉界运筹帷幄,或轻歌曼舞享受生活,而我则喜欢翻翻书、读读报,一个人沉浸在笔墨飘香的世界里,跟智者神游,与慧者交流,不知有汉,无论魏晋,醉在其中。

我是一介穷书生,尽管在学校工作了二十五年,但是工资却不好意思示人。当我教训调皮捣蛋的女儿外孙子们时,时常被他们反问:“你老深更半夜了,还在写作看书,可工资却不到两千!”常常被他们噎得无话可说。当教师的我这一生注定与清贫相伴,惟一好处是有双休日,在属于我的假期里悠哉游哉于书香之中,这也许许多书外之人难以领略的惬意。

好了，废话不多说。还可以，和印象里的有一点点区别，可能是我记错了书比我想的要厚很多，就是字有点小，不过挺实惠的，很满意！书非常好，正版的，非常值，快递也给力，必须给好评，就是感觉包装有点简陋啊哈哈~~~不过书很好，看了下内容也都很不错，快递也很给力，东西很好

物流速度也很快，和照片描述的也一样，给个满分吧

下次还会来买！好了，我现在来说说这本书的观感吧，网络文学融入主流文学之难，在于文学批评家的缺席，在于衡量标准的混乱，很长一段时间，文学批评家对网络文学集体失语，直到最近一两年来，诸多活跃于文学批评领域的评论家，才开始着手建立网络文学的评价体系，很难得的是，他们迅速掌握了网络文学的魅力内核，并对网络文学给予了高度评价、寄予了很深的厚望。随着网络文学理论体系的建立，以及网络文学在创作水准上的不断提高，网络文学成为主流文学中的主流已是清晰可见的事情，下一届的“五个一工程奖”，我们期待看到更多读了这本书之后，我发现作者在做班主任工作的時候也有很多的无奈，她曾经这样说过：“‘只有不会教的老师，没有教不好的学生’——在我看来，这句话和‘人有多大胆，地有多大产’在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得

欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好,送货相当快,包装仔细!这个也值得赞美下

希望京东这样保持下去,越做越好

虽然看着书本看着相对简单,但也不遑多让,塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本,书装帧精美,纸张很干净,文字排版看起来非常舒服非常的惊喜,让人看得欲罢不能,每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留

8月，我行走在美丽的呼伦贝尔大草原。

蓝蓝的天，是你的背景，宽阔，辽远……绿绿的草，是你的笑颜，舒展，无边……浪漫的情怀，在微风里荡漾；澎湃的思绪，在夕阳中涌动。

天苍苍，野茫茫，风吹草低见牛羊！

在一望无垠的天际，在辽阔无边的草原，一群群牛羊在蓝天绿草间缓慢的游动，快活的打闹戏耍，自由而不羁，安闲而随意，恬静而悠然。是一种超脱世外的洒脱，是一种处事不惊的淡定。点点星星的蒙古包，在湛蓝的天际下，在盈盈绿草间，闪着耀眼的白光。

一阵阵时而豪迈宽厚，时而空灵苍凉的歌声由天际冉冉飘来，歌者如醉如痴，听者如梦似幻。

蓝天、白云、蒙古包，羊群、牧人、放歌声，组成了一幅如仙似幻、动静结合的壮丽美景，令人沉醉其中，使人流连忘返。

万物静籁，天地合一。茫茫宇宙中，苍苍环宇下，动物是那样的渺小，人类是那样的渺小，但此刻，我的胸怀，却感觉如环宇般博大宽厚，如奔腾的骏马般超然洒脱。

不经意间，一曲动情的《天堂》从我的心头涌出，唱得回肠荡气，吼得荡气回肠。

这是发自内心的震撼，这是来自心灵深处的呐喊。

哦，地球，我的母亲，此时此刻，我是如此深深的眷恋，我是如此深深的痴迷，为你的博大，为你的辽远，为你的坦荡，为你的慈爱……

一千种说不出的理由，一万种道不尽的情怀，化作我的歌声，化作了我的豪迈。

不错的，环境造就人。栖水而居，逐草而牧，草原上的人们，心是坦荡的，性格是豪爽的。坦荡豪爽的性情，在朗朗的笑声里，在豪饮的酒杯中，在驰骋的马背上。

感受这一切，所有的郁闷与彷徨，所有的不快与伤感，在蓝天下，在白云间，都化为一缕云烟，在微风中飘远。

遥望美丽的大草原，我想起了成吉思汗，想起了在血雨腥风中厮杀的蒙古人。想起他们，我的胸腔里鼓荡着悲壮与豪情，我的内心充满了崇敬与仰慕。

这万芊的草原，这浩淼的呼伦湖，这富饶而美丽的土地、这水草充沛的牧场……一切尽收眼底，一切尽在不言中，心里除了感激，还是感激。

当夜幕四合，望着依然浩淼的、墨兰的天际，望着绿草无垠、似绿波荡漾的牧场，我的眼里似有激动的泪水涌出来。

因为此刻，我想起了日本的海啸，我想起了福岛的核辐射，想起了日本人无处遁逃的场景。

我们的祖先，用祖祖辈辈的付出与牺牲，茹毛饮血，戎马一生，换来了今天辽阔的土地，壮美的江山，当我欣赏这一切，享有这一切，我的内心怎能不怀着深深的感激？我对祖先，又怎能不怀着深深的崇拜和敬仰。

庄重的接过牧人的酒杯，虔诚的祭拜我们的祖先，把酒洒向苍天，洒向大地，献给伟大的成吉思汗。

我仿佛看见飞扬的尘土中挥舞的刀光剑影，听见先辈们开拓疆土的奋力拼杀，又仿佛看见母亲送别时内心的悲壮。此刻，伤心的泪水却撼不动“风萧萧兮易水寒，壮士一去兮不复还”的决心与壮怀激烈的决绝。

什么是大家，什么是小家？什么是有情，什么是无情？

我说不清楚，可是我心里明白。

是雄鹰飞翔在广阔的蓝天，是骏马奔驰在辽阔的草原。铁血男儿的心想得深，眼光看得远，胸怀博大的可以容得下整个世界。

深情的注视着你，美丽富饶、浩瀚无边的大草原，我的心里只有一个念头，要永远永远的保护你，捍卫你。

哦。呼伦贝尔大草原，你的美丽壮阔，震撼着这里的每一个人，你就像一位慈祥的母亲，时时刻刻关爱着你的每一个子孙，世世代代滋养着你的每一位子民。

我是一个很爱读书的人，基本上每1-3天读完一本。所以也是经常买书的读者。其次，这本书的纸张质量很好，没有异味，不粗糙。一看就是正版，也是新书，塑封的。再次，送货员的速度很快，态度也非常好，还帮忙送上楼，一句怨言都没有。非常感动！还有，京东的价格一直挺给力，服务也好。我会继续保持一直光顾。最后，关于书籍内容方面，总体来说是一本好书，读完受益匪浅，很有作用。收藏了，有空或者书荒时会随时抽空看看。以下心得内容给各位参考参考：夏天的雨，干脆，强劲；夏天的雨，利落，爽快；夏天的雨，生动，豪爽；夏天的雨，毫不拖泥带水；夏天的雨，像个男人！

他不像春天的雨那样，淅淅沥沥，极尽了缠绵。他生性秉直，无所顾忌，来的猛烈，去的迅速。如果说春天的雨是摇曳着浅绿长裙的清纯少女，那么夏天的雨就是说来就来，说走就走的梁山汉子。他不像秋雨那样，星星点点，故寻闲愁。他总是在狂风大作中神情并茂，在电闪雷鸣中袒露胸襟，在惊心动魄中一诺千金。如果说秋天的雨是“谁怜憔悴更雕零”的李忆安，那么夏天的雨就是披长发而仰天长啸于泽畔江河的辛稼轩。他更不像冬雨那样，在噼哩叭啦的凛冽寒风中，无情的让人全身发抖。他如发怒的神兵鼓噪而来，似摧枯拉朽的千军万马凌空进发。如果说冬天的雨是给人们带来的是沉寂的气息，那么夏天的雨就是“气吞万里如虎”的粗豪男人给人带来的奔放与狂野。他虽然豪迈，虽然狂放，虽然动人心魄，虽然大气磅礴，但他和男人一样，表面上表现着坚强，内心却十分的脆弱。他忍受着苦痛佯装着干脆，经受着磨砺佯装着豁达，面带着微笑显示着生命的刚强。在他不堪重负的时候，有时会哭会笑，有时会吵会闹，但在哭过笑过吵过闹过之后，又背负着希望、疲惫和责任走向了热情；在他无奈的时候有时只会闷头抽烟，在他苦涩的时候有时只会躲起来喝酒，有只会在无人的角落里哭泣，但在抽过喝过哭过之后，又装出了一副英雄的形象来走向了强大。他总是按季节固有的程序收获他的圆满。他不会因为人们的企盼而提前，也不会因为人们体验干燥而来晚。他总是率性而为，来去从容，总是轰轰烈烈，总是在短暂的疯狂中不忘对大地的奉献，总是在即将消

逝的时候充满着对生命的热爱。如果说春天的雨婀娜多姿，是俏丽佳人，秋天的雨缠缠绵绵，是悲情的怨妇，冬天的雨冷酷无情，没有了温柔，那么夏天的雨.有种色彩，明艳却不庸俗；有种气氛，凄美却不绝望；有种思念，缠绵却不造作，作文之初中作文：初中生写景作文。哦，那便是秋的色彩，那便是秋的气氛，那便是秋的思念。春的繁花似锦，夏的绿树成荫，冬的白雪皑皑，在这秋风萧瑟的季节早已淡去，唯有求是人们心中独特的美景，它将归来的讯息寄予红叶，洒满一地，告诉每一个人。秋洋溢在农民的笑窝里，看那层层稻浪，金黄金黄，翻滚着近了。看那累累的果实，经过春的播种夏的洗礼，审批露水，咧开嘴露出笑容，新奇的张望这个世界。沁人心脾的清香到处弥漫。秋沉浸在涓涓的碧波里。它所代表的不仅仅是一份收获，一份凄美，还有一份来年的希冀，望枯叶落尽，你是否会感到遗憾？看燕子南去，你是否会感慨万千？请看满园的菊花，正开的姹紫嫣红，那不是一种生命力的象征么？它们红的像火，白的像雪，粉的像霞。在困境中笑傲江湖，才是真正可贵的。况且，叶子落了，又将会见来年枝头吐新芽；燕子去了，又将会见来年欢喜报新春。以笑的态度面对落叶，面对秋天，面对生活，你会发现，就连太阳也在笑着祝福我们。秋飘洒在绵绵的细雨中。一切那么朦胧，远远望见那片枫叶林，已是火红一片。没有任何人，只剩下孤零零的荒冢，冷风吹起坟头上的白草，我想起故去的亲人。落叶归根是一份宿命，残花凋零是完成一次未完成的使命，晨露滑落更是一次生的光辉，只是感慨起脆弱的生命，感慨起梦里花落。逝去的已然逝去，我们无法左右。那面对离别，又当如何？我想起儿时的伙伴，想起曾经朝夕相处、欢笑嬉闹的日子，以及不掺任何杂质的小小的心愿，还有阔别已久的恩师、同窗，梦中花落，香到忧伤。你们现在过得好吗？秋，它的确凝聚了太多太多。

[银行业授信方案培训_下载链接1](#)

书评

[银行业授信方案培训_下载链接1](#)