

口才兵法：实用口才提升宝典



[口才兵法：实用口才提升宝典_下载链接1](#)

著者:于反, 周婷 编

[口才兵法：实用口才提升宝典_下载链接1](#)

标签

评论

给公司买的奖品，还是不错的

学习不可缺少的一本书，很多例子都很有成效，值得一看。

喜欢，看了一些，还不错！

老公买的，他说好看，经典。

书还没有读，包装很不错

很不错的书，值得购买。

送给孩子的书

速度比较快！速度比较快！

到货也很快，喜欢。。。

很好，不错哦、、、

速度很快，书的质量也挺好的

可以可以可以可以可以可以

f
每个人k都l会说话，r然而把话说好并x非y易事C，《口才兵法》l“兵”L力十足，“兵”释U恐惧，X“兵”醒你沉睡的语

第二次批量购买了。很不错，都是正版。还有活动。发货很快，送货及时。全5分。

人的交际需要沟通，沟通在于表达，需要很好的口才，这本口才兵法，可以帮助你锻炼口才。

写的好不如说的好 说的好不如做的好。。

好书，推荐哦~~~~

搞活动买的挺便宜的不错的书书

帮人买的,据说不错的

很好！

放了好几年了，纸都已经黄了，好旧

当我没有鞋穿的时候觉得很快乐，直到我看见没有脚的人。”这种蕴含着独特东方智慧的思辨方式真叫人蛋疼：你没鞋穿不冷啊？你光着脚走路不扎么？难受不难受自己不知道吗？干吗非要看见人家没有脚的人都会high起来，那会让你变得舒服一点吗？

再想到那句“你有什么不开心的说出来叫大家开心一下”或“看到你过得不好，我也就安心了”之类的冷笑话，没准你就知道，快乐确实是可以建立在别人的痛苦之上的。而幸福也是可以通过对比来寻找坐标的。

冷暖自知哪儿行啊！必须得有坐标、有参照、知道自己在一堆人里大约处于哪个位置，这才能心安理得地幸福着。幸福不像银行存款有硬性指标，大家都掏出来比数字就可以，那么，其实它就是没标准的。哪怕统计局也参与“幸福指数”调查并且给出答案，那也是没标准的。我干吗要相信石家庄市民幸福指数最高啊！

然后我还特怕别人说什么“中国人民信仰缺失”之类的话，这也是一种非要给你标准答案的作弊方式。干吗非要有漫天神佛就能随时随地幸福了啊？平时关起门来过自己的小日子，舒舒服服地多好。凡事一扯上“中国人民”的大帽子，这事就扯淡了。弄得我只能小声嘟囔一句：你们知道什么叫集体人格吗？

但凡需要进行比较才能感觉幸福的群体，一定是经历了物质匮乏、资源稀缺和竞争激烈的时期，这样在过上相对温饱安全的生活之后才能油然而生优越感。当那个时代过去了之后，这种思维方式已经铭刻在DNA中，那么真正的幸福感早已从自我情绪中剥离，也演变成了生存基础和条件的比较进行时，变成由安全感演变而来的满足感。当然，我也不能说这是错的，就是觉得有点无聊而已。尤其是看到打肿脸充胖子跟人家比来比去，硬撑着到了某个指标的及格线之际就恨不得对全世界宣布自己是幸福的。那太南辕北辙了。

我以前认识几个女孩，刚开始都是欢快活泼无烦恼的，单身、有疼爱的父母、有还算体面的工作，你能说她们不幸福吗？不过当其中一个姑娘有个男友之后，烦恼就开始了。其他的人会想：我是不是没有魅力的？为什么他还不出现在？所以你知道吧，哈哈，最后剩下的那个是最焦虑的：大家都有男朋友了！我多么孤独凄凉啊！非要等大家都有精彩恋情了，幸福感才会慢慢找回来。

不过“比较幸福”会贯穿人的一生，别人都有了，那我也得有！否则我不就变成俗话中那个没脚的苦逼了嘛！姑娘们到了结婚的年纪，有男友的看见人家领证的也会焦虑：我也得赶紧抓紧尘埃落定啊，要不太惨了！然后就一路这样追赶下去：人家都买房了，我借钱也得买；人家有车了，我也不能总地铁啊；虽然我不喜欢孩子，但大家都生了，我也来一个吧！最后，大家在差不多的层面相视而笑：我们是多么幸福而圆满啊！（虽然家里也许还有不靠谱的老公或不讲理的婆婆，但她们不会告诉你那些烦恼的！）但我真不明白，这种焦虑狂躁的比较和追赶的心情，真的能带来幸福和满足感吗？然后对着那些单身无房无车的姑娘，真的会有优越感吗？否则怎么总见她们语重心长地劝人结婚呢？这根本就是炫耀好吧。

口才兵法实用口才提升宝典很满意，会继续购买印刷精致得很工作之余,人们或楚河汉界运筹帷幄,或轻歌曼舞享受生活,而我则喜欢翻翻书、读读报,一个人沉浸在笔墨飘香的世界里,跟智者神游,与慧者交流,不知有汉,无论魏晋,醉在其中。我是一介穷书生,尽管在学校工作了二十五年,但是工资却不好意思示人。当我教训调皮捣蛋的女儿外孙子们时,时常被他们反问:你老深更半夜了,还在写作看书,可工资却不到两千!常常被他们噎得无话可说。当教师的我这一生注定与清贫相伴,惟一好处是有双休息日,在属于我的假期里悠哉游哉于书香之中,这也许许多书外之人难以领略的惬意。好了，废话不多说。还可以，和印象里的有一点点区别，可能是我记错了书比我想的要厚很多，就是字有点小，不过挺实惠的，很满意！书非常好，正版的，非常值，快递也给力，必须给好评，就是感觉包装有点简陋啊哈哈不过书很好，看了下内容也都很不错，快递也很给力，东西很好物流速度也很快，和照片描述的也一样，给个满分吧下次还会来买！好了，我现在来说说这本书的观感吧，网络文学融入主流文学之难，在于文学批评家的缺席，在于衡量标准的混乱，很长一段时间，文学批评家对网络文学集体失语，直到最近一两年来，诸多活跃于文学批评领域的评论家，才开始着手建立网络文学的评价体系，很难得的是，他们迅速掌握了网络文学的魅力内核，并对网络文学给予了高度评价、寄予了很深的厚望。随着网络文学理论体系的建立，以及网络文学在创作水准上的不断提高，网络文学成为主流文学中的主流已是清晰可见的事情，下一届的五个一工程奖，我们期待看到更多网络文学作品的入选。据说，2011年8月24日，京东与支付宝合作到期。官方公告显

示，京东商城已经全面停用支付宝，除了无法使用支付服务外，使用支付宝账号登录的功能也一并被停用。京东商城创始人刘先生5月份曾表示京东弃用支付宝原因是支付宝的费率太贵，为快钱等公司的4倍。在弃支付宝而去之后，京东商城转投银联怀抱。这点我很喜欢，因为支付宝我从来就不用，用起来也很麻烦的。好了，现在给大家介绍三本好书古拉格一部历史在这部受到普遍称赞的权威性著作中，安妮·阿普尔鲍姆第一次对古拉格——一个大批关押了成百上千万政治犯和刑事犯的集中营——进行了完全纪实性的描述，从它在俄国革命中的起源，到斯大林治下的扩张，再到公开性时代的瓦解。阿普尔鲍姆深刻地再现了劳改营生活的本质并且将其与苏联的宏观历史联系起来。古拉格一部历史之后立即被认为是一部人们期待已久的里程碑式的学术著作，对于任何一个希望了解二十世纪历史的人来说，它都是一本必读书。厌倦了工作中的枯燥忙碌吃腻了生活中的寻常美味那就亲手来做一款面包尝尝吧！

在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。
打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。
作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味
无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。
多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。
多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。
多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。
读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现。
最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。
最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下
希望京东这样保持下去，越做越好

在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，

收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候

似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。

用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现。

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下

希望京东这样保持下去，越做越好

写的很好，书本质量不错内容很精彩快递很给力任做新东方的这么多年里，我对自己提出了七句话，作为自己做事情的原则和指导，这七句话是用理想和信念来支撑自己的精神用平和与宽容来看待周围的人事用知识和技能来改善自己的生活用理性和判断来避免人生的危机用主动和关怀来赢得别人的友爱用激情和毅力来实现自己的梦想用严厉和冷酷来改正自己的缺点。新东方·六级词汇词根联想记忆法（乱序版）特点词根联想记忆法--实用有趣，巩固记忆，乱序编排--打破常规字母顺序，真题例句--仿真环境应用，直观了解考查要点，辨析图解记忆--形象生动，千言万语尽在一图中，词源--从起源透析单词释义的演变，加深理解，模拟练习--助你真正做到学以致用，500分钟标准美音3光盘（支持字幕播放）--标准单，词发音、释义以及例句，配合学习，效果加倍。任做新东方的这么多年里，我对自己提出了七句话，作为自己做事情的原则和指导，这七句话是用理想和信念来支撑自己的精神用平和与宽容来看待周围的人事用知识和技能来改善自己的生活用理性和判断来避免人生的危机用主动和关怀来赢得别人的友爱用激情和毅力来实现自己的梦想用严厉和冷酷来改正自己的缺点。新东方·六级词汇词根联想记忆法（乱序版）特点词根联想记忆法--实用有趣，巩固记忆，乱序编排--打破常规字母顺序，真题例句--仿真环境应用，直观了解考查要点，辨析图解记忆--形象生动，千言万语尽在一图中，词源--从起源透析单词释义的演变，加深理解，模拟练习--助你真正做到学以致用，500分钟标准美音3光盘（支持字幕播放）--标准单，词发音、释义以及例句，配合学习，效果加倍。任做新东方的这么多年里，我对自己提出了七句话，作为自己做事情的原则和指导，这七句话是用理想和信念来支撑自己的精神用平和与宽容来看待周围的人事用知识和技能来改善自己的生活用理性和判断来避免人生的危机用主动和关怀来赢得别人的友爱用激情和毅力来实现自己的梦想用严厉和冷酷来改正自己的缺点

新东方·六级词汇词根联想记忆法(乱序版)特点词根联想记忆法--实用有趣,巩固记忆,乱序编排--打破常规字母顺序,真题例句--仿真环境应用,直观了解考查要点,辨析图解记忆--形象生动,千言万语尽在一图中,词源--从起源透析单词释义的演变,加深理解,模拟练习--助你真正做到学以致用,500分钟标准美音3光盘(支持字幕播放)--标准单,词发音、释义以及例句,配合学习,效果加倍。任做新东方的这么多年里,我对自己提出了七句话,作为自己做事情的原则和指导,这七句话是用理想和信念来支撑自己的精神用平和与宽容来看待周围的人事用知识和技能来改善自己的生活用理性和判断来避免人生

内容很不错拿起来看了一会舍不得放下啊很喜欢他的文采读起来很有感觉口才兵法实用口才提升宝典,很值得看价格也非常便宜比实体店买便宜好多还省车费书的内容直得一读阅读了一下写得很好口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度,针对具体的社交场合和说话对象,选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法,全面系统地进行阐释,具有较强的可读性、实用性,从而达到传递智慧,为大家提供口才表达范例的效果,供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话,然而把话说好并非易事,口才兵法兵力十足,兵释恐惧,兵醒你沉睡的语言艺术细胞。内容也很丰富一本书多读几次交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中,一些交际关系并非合情合理,水到渠成,难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式,因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方,而遭到拒绝的一方,更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下,双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好,就会断情绝交,引人恶感,被人误会,甚至种下仇恨的种子。因而,需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水,既不得罪对方,又能得到对方的谅解,同时,将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒,委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字,也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局,婉拒有以下几种常用方法(1)把对方请求的根据。转为拒绝的理由如,这类工作你很有经验,这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好,我曾经是干过这类工作,但过去的经验反而会成为一种束缚,有必要的話,我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉,又有针对性,说服力强。(2)用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会,可以对他说谢谢,下次有空一定去,可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请,只是改个日期而已,但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空,不去!更婉转一些,更容易让对方接受。(3)让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害,有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情,让对方明白你对他的请求是赞同的,只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如,一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机,我十分愿意为您效劳,但票确实已经订完了,实在抱歉,欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话,叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题,赞同旅客的焦急心理,抚慰了对方。(4)转移话题,表示拒绝一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙,自以为得体,高兴地

什么是口才口才就是说话的才能,是一个人综合素质中的一个重要方面。不管是什么人,只要想生存和发展,就必定要走进社会,走入市场,要面对形形色色的人。而想要与别人沟通,就需要说话,在这时,口才就会发挥出巨大的作用。在现实生活中,我们经常会看到口才好的人,能言善道,说话让人爱听、耐听,办起事来也是无往而不利而口才不好的人,就总会吃亏,不是失去了朋友,就是耽误了生意,口才的重要由此可见一斑。人若没有良好的口才,是一件很可悲的事,就好像鸟儿没有羽翼一样,举步维艰。不过,口才并不是天生的,而是要从现实中锻炼出来的。想要拥有口才,就需要付出大量的学习与实践。首先,只有重视学习,善于学习,才会有广博的知识,这就是好的口才的坚实基础。其次,有知识不等于就有好的口才。因为好的口才是从实践中锻炼出来

的。因此，必须注重在实践中练习，不断地改进、总结，有意识地运用口才的策略与技巧，才能不断提高自己说话的水平。那么锻炼口才应该怎样入手呢在不同的交际环境下，又该采用何种语言去应对呢如何用好的口才说服别人如何用好的语言表达自己的意愿由于我现在是失业青年，心情浮躁、这篇文章条理不清。这本书是极好的书，详尽的讲解了国文读写两个方面。但我不能细细体会其中提及的读书、写文章的种种关窍。还期在即、略作小记，算没有白见识一番名家手段。口才兵法实用口才提升宝典不过生命不仅在长度，也在其宽度。要想简历过筛选关，就得有真本事。要学得好，能终身受用，得靠自己努力。我就试着把我学到了什么罗列一下。买这本书前一天，我才参加完一场机关工作人员招聘考试。其要求写议论文。我犯得就是不留天地头，不空出行间的空白，把大大小小的字铺满了三张信笺的毛病。没有入围面试，也是理所当然的。至于说用词、用语不适当意义的欠缺和累赘意义不连贯，欠照应。那就更多了。：360.？&于反，周婷于反，周婷不过这也不是单凭文法就能补齐的。比如第一篇要我写建设全国文明城市的意义，第二篇要我写建设幸福无锡的方法。我无知、无情、无意。写出来的和材料给出的一般胡说八道，只能把一点意思翻来覆去的说，自然累赘而又欠照应。可见功夫在诗外。新闻联播一千日，不作申论也会编。确实是有道理的。要想写好，我想第一得努力地去生活、去观察。比如这回坐110和109往返于无锡和北京、我才明白什么叫穷困一百六十多个人困在定员112人的车厢里。这点见解，才叫深刻。至于周乐华那种读书触发，我觉得是思而不学则殆。我听见夜半的鸡声，不禁想到革命者的呼号。好像没什么联系。第二要去读。现在我有有个不好的习惯，长篇大论读不下去。这是常看喷嚏图卦的后果。推特对语言确实产生了深远的影响。据和菜头先生说，

今天刚刚拿到书，这本写的口才兵法实用口才提升宝典很不错，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在于日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法（1）把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉，又有针对性，说服力强。（2）用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会，可以对他说谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空，不去！更婉转一些，更容易让对方接受。（3）让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话，叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题，赞同旅客的焦急心理，抚慰了对方。（4）转移话题，表示拒绝一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙，自以为得体，高兴地问漂亮不漂亮她自然是想得到你的赞美。你不能违心地称赞她，又不能直说，伤她的心。怎么办呢你可以说世界上的女孩子都是爱美的，比如或者说啊，今年夏天

很喜欢，他的每一本书几本上都有，这本口才兵法实用口才提升宝典很不错，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法

(1) 把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉，又有针对性，说服力强。

(2) 用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会，可以对他说谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空，不去！更婉转一些，更容易让对方接受。

(3) 让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话，叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题，赞同旅客的焦急心理，抚慰了对方。

(4) 转移话题，表示拒绝一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙，自以为得体，高兴地问漂亮不漂亮她自然是想得到你的赞美。你不能违心地称赞她，又不能直说，伤她的心。怎么办呢你可以说世界上的女孩子都是爱美的，比如或者说

喜欢，会一直在京东购书发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！今天家里没有牛奶了，我和妈妈晚上便去门口的苏果便利买了一箱牛奶和一点饮料。刚好，苏果便利有一台电脑坏了，于是便开启了另外一台电脑。因为开电脑和调试的时间，队伍越排越长。过了9分钟，有一个阿姨突然提出把键盘换了，这样就能刷卡了。我妈妈就在旁边讲了一句键盘

口才兵法实用口才提升宝典

交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法

(1) 把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉，又有针

对性，说服力强。(2) 用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会，可以对他说谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空，不去！更婉转一些，更容易让对方接受。(3) 让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话，叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题，赞同旅客的焦急心理，抚慰了对方。(4) 转移话题，表示拒绝一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙，自以为得体，高兴地问漂亮不漂亮她自然是想

写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。口才兵法实用口才提升宝典，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读，阅读了一下，写得很好，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。内容也很丰富。一本书多读几次，交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法(1) 把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉，又有针对性，说服力强。(2) 用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会，可以对他说谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空，不去！更婉转一些，更容易让对方接受。(3) 让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话，叫旅客们再也提不出意

，阅读了一下，写得很好，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。，，交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关

系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法（1）把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉，又有针对性，说服力强。（2）用拖延来表示拒绝比如不想去参加某人的宴会，可以对他说谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个下次是没有期限的。聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比没空，不去！更婉转一些，更容易让对方接受。（3）让对方明白你是赞同的拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。这样一番话，叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题，赞同旅客的焦急心理，抚慰了对方。（4）转移话题，表示拒绝一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙，自以为得体，高兴地问漂亮不漂亮她自然是想得到你的赞美。你不能违心地称赞她，又不能直说，伤她的心。怎么办呢你可以说世界上的女孩子都是爱美的，比如或者说啊，今年夏天姑娘们都爱穿连衣裙。你看过‘

前几天去图书馆借了这本书，本来打算以后不读任何关于社会、政治的书，因为就算我们关心了又能怎样，体制仍然在那里，领导的情商和智商还是那样，国民的素质仍然没有改变。。。结果忍不住又借了这本，看完感觉和前两本差不多，多了一点点乐观，因为至少我看到有这样一名作者，有坚定的信念，有深刻的思想，不愤青，不极端。不停着奔走宣传公民观念，不求自身能怎么样。真是感动。中国最不缺的是极端的力量，最缺的是温和而坚定，自由而悲悯的力量。作者是其中一份。他希望为这个社会转型播下一些真正自由和宽恕的种子，虽然力所不逮，忧思之心确是赤诚。

前几天去图书馆借了这本书，本来打算以后不读任何关于社会、政治的书，因为就算我们关心了又能怎样，体制仍然在那里，领导的情商和智商还是那样，国民的素质仍然没有改变。。。结果忍不住又借了这本，看完感觉和前两本差不多，多了一点点乐观，因为至少我看到有这样一名作者，有坚定的信念，有深刻的思想，不愤青，不极端。不停着奔走宣传公民观念，不求自身能怎么样。真是感动。中国最不缺的是极端的力量，最缺的是温和而坚定，自由而悲悯的力量。作者是其中一份。他希望为这个社会转型播下一些真正自由和宽恕的种子，虽然力所不逮，忧思之心确是赤诚。

前几天去图书馆借了这本书，本来打算以后不读任何关于社会、政治的书，因为就算我们关心了又能怎样，体制仍然在那里，领导的情商和智商还是那样，国民的素质仍然没有改变。。。结果忍不住又借了这本，看完感觉和前两本差不多，多了一点点乐观，因为至少我看到有这样一名作者，有坚定的信念，有深刻的思想，不愤青，不极端。不停着奔走宣传公民观念，不求自身能怎么样。真是感动。中国最不缺的是极端的力量，最缺的是温和而坚定，自由而悲悯的力量。作者是其中一份。他希望为这个社会转型播下一些真正自由和宽恕的种子，虽然力所不逮，忧思之心确是赤诚。

我时常听人感叹中国没有华盛顿，其实没有又如何？就算你也做不了华盛顿，你还可以做马丁·路德·金。做不了马丁·路德·金，你还可以做罗莎·帕克斯。做不了罗莎·帕克斯，你还可以做一个为他们鼓掌的人。如果你连这也做不了，没关系，你还可以回归动物的本能，就像特里西娅·奈特（Tricia Knight）所做的那样，举起手中的摄像机，保卫自己的孩子。中国人是世界上最能隐忍的民族，不幸的是，这种隐忍通常都用。中国人是世界上最能隐忍的民族，不幸的是，这种隐忍通常都用。

中国人是世界上最能隐忍的民族，不幸的是，这种隐忍通常都用。
中国人是世界上最能隐忍的民族，不幸的是，这种隐忍通常都用。
中国人是世界上最能隐忍的民族，不幸的是，这种隐忍通常都用。

今天刚刚拿到书，这本...?&于反，周婷于反，周婷写的口才兵法实用口才提升宝典很不错，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。什么是口才口才就是说话的才能，是一个人综合素质中的一个重要方面。不管是什么人，只要想生存和发展，就必定要走进社会，走入市场，要面对形形色色的人。而想要与别人沟通，就需要说话，在这时，口才就会发挥出巨大的作用。在现实生活中，我们经常会看到口才好的人，能言善道，说话让人爱听、耐听，办起事来也是无往而不利而口才不好的人，就总会吃亏，不是失去了朋友，就是耽误了生意，口才的重要由此可见一斑。人若没有良好的口才，是一件很可悲的事，就好像鸟儿没有羽翼一样，举步维艰。不过，口才并不是天生的，而是要从现实中锻炼出来的。想要拥有口才，就需要付出大量的学习与实践。首先，只有重视学习，善于学习，才会有广博的知识，这就是好的口才的坚实基础。其次，有知识不等于就有好的口才。因为好的口才是从实践中锻炼出来的。因此，必须注重在实践中练习，不断地改进、总结，有意识地运用口才的策略与技巧，才能不断提高自己说话的水平。那么锻炼口才应该怎样入手呢在不同的交际环境下，又该采用何种语言去应对呢如何用好的口才说服别人如何用好的语言表达自己的意愿

交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法（1）把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝既委婉

今天刚刚拿到书，这本.:360.?&于反，周婷于反，周婷写的口才兵法实用口才提升宝典很不错，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。什么是口才口才就是说话的才能，是一个人综合素质中的一个重要方面。不管是什么人，只要想生存和发展，就必定要走进社会，走入市场，要面对形形色色的人。而想要与别人沟通，就需要说话，在这时，口才就会发挥出巨大的作用。在现实生活中，我们经常会看到口才好的人，能言善道，说话让人爱听、耐听，办起事来也是无往而不利而口才不好的人，就总会吃亏，不是失去了朋友，就是耽误了生意，口才的重要由此可见一斑。人若没有良好的口才，是一件很可悲的事，就好像鸟儿没有羽翼一样，举步维艰。不过，口才并不是天生的，而是要从现实中锻炼出来的。想要拥有口才，就需要付出大量的学习与实践。首先，只有重视学习，善于学习，才会有广博的知识，这就是好

的口才的坚实基础。其次，有知识不等于就有好的口才。因为好的口才是从实践中锻炼出来的。因此，必须注重在实践中练习，不断地改进、总结，有意识地运用口才的策略与技巧，才能不断提高自己说话的水平。那么锻炼口才应该怎样入手呢在不同的交际环境下，又该采用何种语言去应对呢如何用好的口才说服别人如何用好的语言表达自己的意愿交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法（1）把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。这样的拒绝

很喜欢:360.?&于反，周婷于反，周婷，他的每一本书几本上都有，这本口才兵法实用口才提升宝典很不错，口才兵法实用口才提升宝典从交际、情感、说服、演讲、辩论、谈判、求职、公关以及推销九个角度，针对具体的社交场合和说话对象，选择最恰当、最巧妙、最有效的口才技巧方法，全面系统地进行阐释，具有较强的可读性、实用性，从而达到传递智慧，为大家提供口才表达范例的效果，供大家更好的学习和借鉴。每个人都会说话，然而把话说好并非易事，口才兵法兵力十足，兵释恐惧，兵醒你沉睡的语言艺术细胞。什么是口才口才就是说话的才能，是一个人综合素质中的一个重要方面。不管是什么人，只要想生存和发展，就必定要走进社会，走入市场，要面对形形色色的人。而想要与别人沟通，就需要说话，在这时，口才就会发挥出巨大的作用。在现实生活中，我们经常会看到口才好的人，能言善道，说话让人爱听、耐听，办起事来也是无往而不利而口才不好的人，就总会吃亏，不是失去了朋友，就是耽误了生意，口才的重要由此可见一斑。人若没有良好的口才，是一件很可悲的事，就好像鸟儿没有羽翼一样，举步维艰。不过，口才并不是天生的，而是要从现实中锻炼出来的。想要拥有口才，就需要付出大量的学习与实践。首先，只有重视学习，善于学习，才会有广博的知识，这就是好的口才的坚实基础。其次，有知识不等于就有好的口才。因为好的口才是从实践中锻炼出来的。因此，必须注重在实践中练习，不断地改进、总结，有意识地运用口才的策略与技巧，才能不断提高自己说话的水平。那么锻炼口才应该怎样入手呢在不同的交际环境下，又该采用何种语言去应对呢如何用好的口才说服别人如何用好的语言表达自己的意愿交际篇创造语言强磁场1.巧妙地说不在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要婉拒，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出不字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法（1）把对方请求的根据。转为拒绝的理由如，这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选

[ZZ]写的的书都写得很好，[sm]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨

其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。[SM]，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读[BJTJ]，阅读了一下，写得很好，[NRJJ]，内容也很丰富。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。[SM]，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。[BJTJ]，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。

中国人讲“虚实相生，天人合一”的思想，“于空寂处见流行，于流行处见空寂”，从而获得对于“道”的体悟，“唯道集虚”。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡“留白”、“布白”，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个“皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨”的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，[NRJJ]希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。

很好的书籍很好的学习必备佳品，，，希望宣传能给力的，能越做也好，下次还会在来的额，京东给了我不一样的生活，这本书籍给了我不一样的享受，体会到了购物的乐趣，让我深受体会啊。希望你能越做越好，成长有你有我大家一起来，很好的宝贝。

只想在问“你爱不爱我”的时候得到一声肯定的答复，只想在任性的时候得到理解的拥抱... 1. 自古文人相轻，美人更是如此。 2. “我信他，就像信我自己。为什么不信呢？如果最后的结局是不能改变的，我相信着，不是更快乐吗？” 3. “讨厌一个人多费心思呀。” 4. 郑微双唇微张地愣在那里。平心而论，其实不能说她对许开阳的心事从无知觉，请原谅一个女孩小小的虚荣，但哪个年轻的女孩不这样，在一切尚处于朦胧阶段的时候，愿意闭上眼睛捂住耳朵，享受着一个并不讨厌的男孩对她的好，刻意忽... 可能是因为电影要上映了的缘故，这部小说又勾起了那段回忆，不过不怎么满意那些演员就是了，可能对读者来谁都不能代替心中的那个玉面小飞龙，前两天看到了新的番外，想起郑微说，故乡就是用来怀念的，青春就是用来追忆的，当你怀揣着它时，它一文不值，只有将它耗尽后，再回过头看，一切才有了意义，爱过我们的人和伤害过我们的人，都是我们青春存在的意义。只是阮阮的青春永垂不朽。。。我是深夜读完这本书的。而这本书是我妹妹借我看的。如果不是赵薇拍的电影，我恐怕永远都不知道有这么一本书。坦白说，开始读这书，我真心觉得写得很狗血，恶俗而虐心的剧情：一男的因出国和女的分开，回国后开始三角恋。。。。但是读到后边，我会被感动。我不想评价这本书的好与坏，如果真的要我说，我只能说这本书写得很成功，。它的成功之处在于：不仅吸引住了刚步入青春期的那些小女孩，还感动了那些经历过与正经历的那些.. 若干年之后的郑微对涉世不久的小年轻人说的最多的一句话便是，“为人切莫张狂，凡事三思而后行。”她无数次回想过去，连自己也不喜欢从前那个被宠坏了的女孩，那么年少轻狂地自以为是，以为谁都得爱她，以为没有什么得不到。然而，当她想到这个晚上，校园里昏黄的路灯下，肩膀上还停留着一片落叶的女孩茫然失措地对着自己爱过少

年说出了心里的那句话，她忽然原谅了当年的自己，那不过是一个太渴望去爱，却不知道该如何爱的傻孩子。..

最后这个章节主人公又被动经历了一件不着调的大事儿，父母闹离婚。再次留下新的可能性。京东商城图书频道提供丰富的图书产品,种类包括小说、文学、传记、艺术、少儿、经济、管理、生活等图书的网上销售,为您提供最佳的购书体验。网购上京东,省钱又放心!本以为是蓝色生死恋的套路，却发现完全不同啊，这个女儿跟那个儿子是异父异母，之所以林静走了是因为他爸爸爱上她妈妈。

从剧本角度讲，这算是一幕了，不可逆转。同时，按照《故事》里面的标准，这是一个激励事件，为以后埋下了伏笔。

到此为止，时间，地点，人物，只要激励事件都说完了。第一幕过去，回到原点，开始准备说第二件事儿。...

文章第一个引子就是痴情，这奠定了以后故事发展的基调，同时外貌，性格，主要配角都基本介绍完毕，催泪弹上膛，故事在让读者舒适放松以后，立刻打了一针，如果这一针放在一开始，肯定大家肌肉紧绷，放松不下来，扎不进去，只有不着调的事儿才能推进情节发展，这个痕迹很明显，如果仔细找，任何情节小说都能找到。为什么？往根上说，小说是人创作的，一旦不按照生活的模式，而按照人的模式来，或多或少都不可能完全自然。在这个...

第二天，我一路沉醉在新藏线上的高原景观里。那种荒无人烟的凄凉，偶尔却有乌鸦的踪迹；没有乔灌木的土地和山峦，又是却有绿色的苔藓和草皮；蓝天白云，蓝得纯粹，白的彻底。

什么是口才？口才就是说话的才能，是一个人综合素质中的一个重要方面。不管是什么人，只要想生存和发展，就必定要走进社会，走入市场，要面对形形色色的人。而想要与别人沟通，就需要说话，在这时，口才就会发挥出巨大的作用。

在现实生活中，我们经常会看到口才好的人，能言善道，说话让人爱听、耐听，办起事来也是无往而不利；而口才不好的人，就总会吃亏，不是失去了朋友，就是耽误了生意，口才的重要由此可见一斑。人若没有良好的口才，是一件很可悲的事，就好像鸟儿没有羽翼一样，举步维艰。

不过，口才并不是天生的，而是要从现实中锻炼出来的。想要拥有口才，就需要付出大量的学习与实践。首先，只有重视学习，善于学习，才会有广博的知识，这就是好的口才的坚实基础。其次，有知识不等于就有好的口才。因为好的口才是从实践中锻炼出来的。因此，必须注重在实践中练习，不断地改进、总结，有意识地运用口才的策略与技巧，才能不断提高自己说话的水平。

那么锻炼口才应该怎样入手呢？在不同的交际环境下，又该采用何种语言去应对呢？如何用好的口才说服别人？如何用好的语言表达自己的意愿？

交际篇：创造语言“强磁场” 1.巧妙地说“不”

在日常生活中，一些交际关系并非合情合理，水到渠成，难免会发生一些拒绝与被拒绝的事情。而拒绝是一种难度极高的谈话方式，因为直接拒绝别人会被认为不尊重对方，而遭到拒绝的一方，更会因此而产生紧张和不愉快的情绪。在这种情况下，双方的情绪都会对交际的发展产生许多不良影响。搞不好，就会断情绝交，引人恶感，被人误会，甚至种下仇恨的种子。

因而，需要运用相当高明的技巧才能做得不显山不露水，既不得罪对方，又能得到对方的谅解，同时，将对方的失望和不快控制在最小的限度内。这就需要“婉拒”，委婉地加以拒绝。它能使你轻松愉快地说出“不”字，也使对方高高兴兴地接受拒绝。

婉拒可以帮你打破人际关系的僵局，婉拒有以下几种常用方法：

(1) 把对方请求的根据。转为拒绝的理由

如，“这类工作你很有经验，这次你一定要帮帮忙。”“能帮忙当然好，我曾经是干过这类工作，但过去的经验反而会成为一种束缚，有必要的話，我可以推荐一个优秀的人选。”这样的拒绝既委婉，又有针对性，说服力强。

(2) 用拖延来表示拒绝

比如不想去参加某人的宴会，可以对他说：“谢谢，下次有空一定去，可今晚我不去了。”表面并没有拒绝对方的邀请，只是改个日期而已，但这个“下次”是没有期限的。

聪明人一听就知道这是一种委婉的拒绝。这比“没空，不去！”更婉转一些，更容易让对方接受。（3）让对方明白你是赞同的
拒绝对方难免会给对方造成一定的伤害，有时还会引起对方的抵触心理。所以在婉拒时要充分表现出你的真诚和对对方的同情，让对方明白你对他的请求是赞同的，只是出于不可抗拒的原因无法帮助他。例如，一位在机场的售票员对订不到票的旅客说：“我知道您非常需要坐飞机，我十分愿意为您效劳，但票确实已经订完了，实在抱歉，欢迎您下次再来乘坐我们的飞机。”这样一番话，叫旅客们再也提不出意见来了。因为售票员是从旅客的角度考虑问题，赞同旅客的焦急心理，抚慰了对方。

（4）转移话题，表示拒绝
一位胖姑娘穿了一件新做的连衣裙，自以为得体，高兴地问：“漂亮不漂亮？”她自然是想得到你的赞美。你不能违心地称赞她，又不能直说，伤她的心。怎么办呢？你可以说：“世界上的女孩子都是爱美的，比如……”或者说：“啊，今年夏天姑娘们都爱穿连衣裙。你看过‘×××’电视节目吗？那上面介绍的款式可真多，又时尚又漂亮……”这种“王顾左右而言他”的办法就是转移话题法。当然，这个新的话题必须和原

[口才兵法：实用口才提升宝典_下载链接1](#)

书评

[口才兵法：实用口才提升宝典_下载链接1](#)