

爱宠系列：趣说养猫那些事儿



[爱宠系列：趣说养猫那些事儿_下载链接1](#)

著者:杨兵 编

[爱宠系列：趣说养猫那些事儿_下载链接1](#)

标签

评论

还不错，就是有点薄

内容有点浅，休闲看看吧

买来送给刚刚养猫的朋友的，还没回馈，不过是很薄一本

图文并茂，挺不错的。

东西还是不错的呢，可恶的字数

有点薄。内容涵盖面比较宽，但不够具体。

很有指导作用 爱猫的人可以购买

非常满意非常满意非常满意

这本书里一些问题很实际挺好的

东西很好哦!

太实惠了

质量不错

书很薄，实用性不高

金牌美容顾问销售实战教程（第2版）阅读了一下，写得很好，推荐给了同学，同学们都来购买了，京东网的书超级赞正版价低送货速度很喜欢。第一单元美容顾问的职业定位第一章美容顾问是做什么的美容顾问是通过向客户提供专业美容咨询进行产品和服务销售的专业人士。美容顾问的工作，最重要的是接受咨询，而咨询的目的是销售。所以美容顾问的主要工作就是向客户销售。这包括用专业销售产品用心销售技术和服务。美容顾问销售的是产品和服务，掌握了这一点，我们就知道美容顾问不仅是让客户买单，她的形象和作用还在于向客户证明我们美容院的专业程度。美容院销售的产品有两种。一种是卡类产品，如会员卡、疗程卡、体验卡。这些卡类产品通过预收客户的现金从而实现留客和提高销售现金流的目的。问题是预收现金后能否通过正常消耗减少负债的压力销售与消耗体现在其中，这就对美容院的经营水平提出了考验。另一种就是具体的美容产品。为什么要跟大家强调美容院销售的产品是两大类呢因为它体现了销售当中服务表现的差异性。美容院美容顾问在销售的时候，要关注两点一是销售额二是消耗额。要学会关心这两个额，为什么呢有些时候，当销售额产生的时候，利润实际上并没有那么多。明白吗当美容院在售卡时，我们只是提前预收了客户的费用。但是，她在多长时间内花完，才决定我们的利润能达到多少。所以，美容顾问要关注什么呢要关注客户开卡以后的消耗额度是否跟她的续卡额相匹配。例如，一个客户交了5000元给我们，那她是一年内花完这5000元，三个月内花完这5000元，还是六个月花完这5000元结果一样吗不一样！比如，这个付了5000元钱的客户，可能本来想得挺好我准备一年的护理，就花5000元钱。但是她买了这卡之后，我们的三个顾问轮流围攻，今天推销这个产品，明天推那个目，她又不好拒绝，六个月她就把5000元花完了。然后她就不见了，为什么因为她觉得顾问唯一的目的，就是让她把钱花光，而是为了她在每一个阶段都得到最好的护理。所以，她选择离开！做顾问不但要明白自己销售的产品，还要明白客户的心理，才能为客户提供最好的服务。，令我欣喜的是这本书对于细节的关注和把握，针对不同的情形、不同的场合和不同的顾客，采用不同的对策和方式来解决各种问题。各种生动例子的描绘，让人有身临其境之感，仿佛来到了美容院，投入到了实际的销售中。全国工商联美容化妆品商会副会长岳慧在本书中，作者深入浅出，运用活泼简练的手法，详细解说了一个专业的销售顾问应具备的职业底蕴、销售技巧，服务话术等专业能力，着重讲解了有效销售的七个步骤，以及如何针对不同客户用不同方式进行沟通等，并针对销售过程中的误区进行了点评。这本书非常实用，能使销售

读了这本书之后，爱宠系列趣说养猫那些事儿，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。中国人讲虚实相生，天人合一的思想，于空寂处见流行，于流行处见空寂，从而获得对于道的体悟，唯道集虚。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡留白、布白，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，

向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，快乐是什么快乐是一种感受，是每个人自己的事，一切得由自己说了算。我们谈谈宠物吧，或许这能成为增添生活快乐的一种方式！我曾经属于后一类。那时，我处于极度危险的境地。看薛老师这些话，你能觉得这是一个真实的老师，她说的话就象是邻居唠家常那样真诚自然。对于书中她大胆、直率的言辞，我很钦佩，不是每个人都有这种胆识、思维的。她能把一件看似简单惯常的事情剖析提头头是道，透过了表象看到了它的内在根源。她有勇气把一些不同与大家都说的话写在纸上，让别人看，虽然多数人心理或许也如她所想。但凭这一点儿，就让人佩服至极。比如，她对老师象蜡烛、春蚕，没有教不好的学生，只有教不好的老师这些话的评析，一针见血，道出了我们老师的共同心声。之所以造就了她敢说真话，敢于抵制一切不利于学生成长和进步的制度。因为薛老师的人生信念就是缺乏真诚、理性和趣味的日子是不值得过的。教育教学中有了平衡愉悦的心态，正确的定位和良好的策略，才能在饱满热情中，在正确策略中扶植学生向上。薛老师在自序中写道，我是特意捕捉了清风、乐声和野芳，录在这里，专门用于鼓励自己，就算是不定期地给

[爱宠系列：趣说养猫那些事儿_下载链接1](#)

书评

[爱宠系列：趣说养猫那些事儿_下载链接1](#)