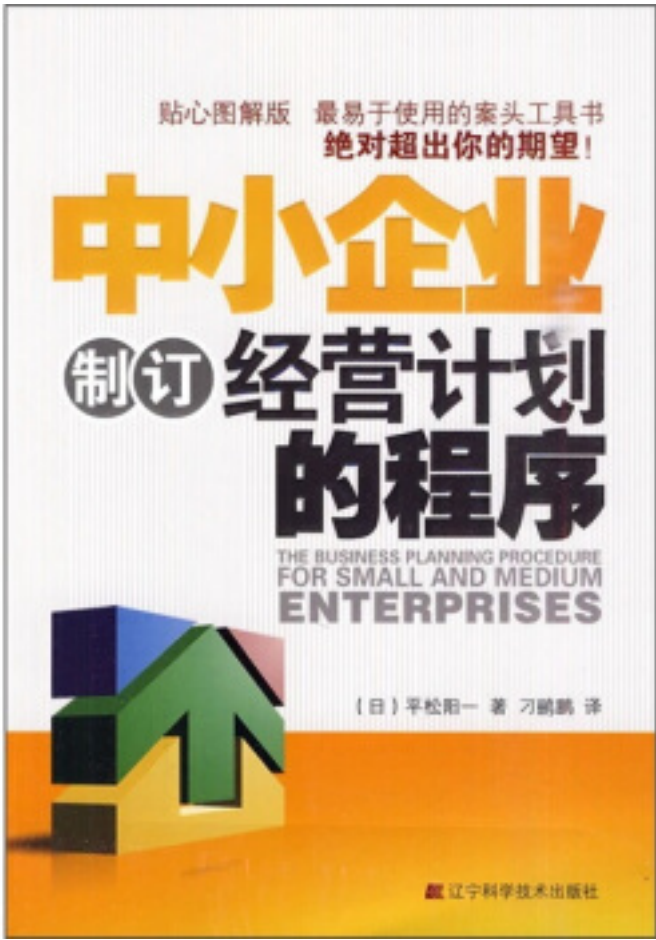


中小企业制定经营计划的程序



[中小企业制定经营计划的程序_下载链接1](#)

著者:[日] 平松阳一 编，刁鹏鹏 译

[中小企业制定经营计划的程序_下载链接1](#)

标签

评论

书的内容太简单。

物有所值~ 物有所值~ 物有所值~ 物有所值~

百分百好评，不论质量还是物流，

希望是正版吧，看不出来

好。○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

工作需要购买，有一定帮助

单位购入的图书，例行公事评价

一些比较实用的工具

工作需要买的

很实用的一本书！老总推荐的！其他地方都很贵，还是京东好

商品不错，送货快。。

东西不错，请继续加油，谢谢

书很好，正版，喜欢，作用很大

还可以吧，发货稍微有点慢

对管理者有一定程度上的帮助，挺好的一本书，大家值得买来看看，价格也很便宜，好实惠的。

书是正品，快递速度快

有时间看看很好的有帮助

感觉还不错，东西很好啊

搞优惠的时候就是囤书的时候

没有细看，应该不错，有用。

很不错的书，内容详尽，值得一读

是正版图书。很不错价格便宜

值得好好研究，，，，

帮同事买的，以后再买，赞一个！

中小企业制定经营计划的程序和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。|发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示

觉得这个还是买对的了哇哈哈

是正版的

挺好的

好好好

凑合

空洞无物，不适合参考；空洞无物，不适合参考

好

今天刚刚拿到书，这本写的中小企业制定经营计划的程序很不错，中小企业制订经营计划的程序是贴心图解版，最易于使用的案头工具书，绝对超出你的期望！一书在手，计划制订无虞！经营计划制订六部曲1. 经营计划的基础知识2. 企业分析和环境分析的方法3. 制订中、长期经营计划的方法4. 制订短期经营计划的方法5. 推行短期经营计划的方法6. 业绩评定的方法中小企业制订经营计划的程序是为中小企业而编写的。事实上，由于企业规模的大小、业绩的不同，所制订的经营计划也各不相同，而且在当今的社会中，无论是大企业还是小企业都是处在同一个竞技场中竞争，因此中小企业更有必要制订出富有成效的经营计划。在制订经营计划时，必须努力做到企业并不是单纯追求效益，而是要切实地满足企业员工、客户等相关人员的利益，就是要力求做出一套包括企业的发展和企业员工等的满足感获得双赢的改革方案。只有如此变革的强有力的管理手段才是真正的经营计划。业务计划是以目标或战略为基础而制订的实施计划。它是为了提高全公司的经营效率而制订的计划，一般为6个月或1年的业务目标，并分别有销售计划、生产计划、财务计划等形式。业务计划通常与会计年度相符合，所以许多企业常以预算的形式编写计划。另外，这种业务计划的特点就是必须明确企业各个部门的责任体制。比如规定出销售、生产、财务、总务等各个部门的作用以及部长、科长、股长等职务的任务。这样计划才能得以实施，业绩分析才成为可能。业务计划是以目标或战略为基础而制订的实施计划。它是为了提高全公司的经营效率而制订的计划，一般为6个月或1年的业务目标，并分别有销售计划、生产计划、财务计划等形式。业务计划通常与会计年度相符合，所以许多企业常以预算的形式编写计划。另外，这种业务计划的特点就是必须明确企业各个部门的责任体制。比如规定出销售、生产、财务、总务等各个部门的作用以及部长、科长、股长等职务的任务。这样计划才能得以实施，业绩分析才成为可能。如果把经营计划分为目标、战略、业务状况，就可以按其内容分别制订计划。目标计划要探讨的问题是是什么作为企业目标，以及打算通过怎样的企业活动去实现它，因此，它是一种长期的经营战略。战略计划是根据环境分析和企业分析的情况来研究变革企业经营结构的经营战略，并把推行该战略作为计划内容。具体地说，就是分析企业环境并确立与之相应的经营战略，同时要分析本公司的整体状况，明确地做出克服劣势、发挥优势的战略步骤。总之，这种战略计划因为是以变革经营结构为目标的，目的是为了展开可以称之为基于现状分析后的经营计划革新。这样展开的经营战略短期之内很难实现，一般都是中期或长期计划。

[中小企业制定经营计划的程序_下载链接1](#)

书评

[中小企业制定经营计划的程序_下载链接1](#)