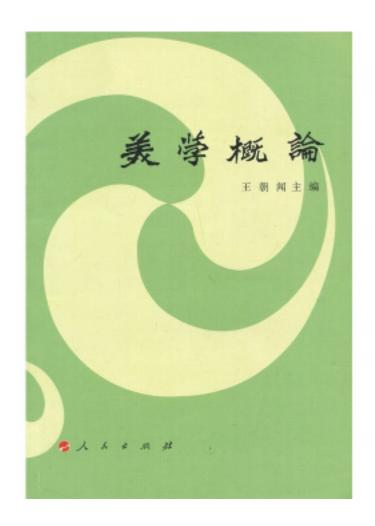
美学概论



美学概论_下载链接1_

著者:王朝闻 编

美学概论_下载链接1_

标签

评论

书本质量很好,非常不错,内容印刷清晰,下次继续购买

 帮朋友买的,一本老书
 质量很不错,速度也很快

这个书是帮朋友买的,他说书很好。
 正版书,印刷质量好,没什么说的
书很简朴,是我喜欢的类型。
 我喜欢,这本书,是我想要的,可以收藏
 不错的不错的不错的
 女子女子女子女子女子女子女子,
 是一本不可不读的书,经典
 能在京东买到这书真好,么么哒,谢谢啦
 考研用的 也是美学入门书目 推荐
 物流还是棒棒的 但是是广东发来的 花了两天

考研的教材,挺好的

美学概论,这本书是王朝闻先生的,经典著作。
非常好的书,十分值得推荐,希望大家购买
喜欢的东西 就是好啊,太便宜了哈
我就是比较满意这个商品的.
为摄影而学,京东快递给力。
好。。。。。。。。。。。。。。
中文学生适宜,值得阅读,装帧精致
 不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错

	 子好好	
性价比不错了,	 价格合适,	很新~
 研究生必看		
 不錯~~~		

------"[SM]和描述的一样,好评

不错的一本书

闲来无事,上午上了一个上午网,想起好久没买书了,似乎我买书有点上 一段时间不逛书店就周身不爽, 难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾? 这段时间非常冷 到书店主要目的是买一大堆书, ,还下这雨, 这次应该可以买到了吧。可是到一稷的查询处问,小姐却说昨天刚到的 晕! 为什么不多进点货,于是上京东挑选书。好了,废话不说。 一个人重要的是找到自己的腔调,不论说话还是写字。 就好比打架有 了块趁手的板砖,怎么使怎么顺手, 带着身体姿态也挥洒自如,打架简直成了舞蹈,兼有了美感和韵味。要论到写字,腔说甚至先于主题,它是一个人特有的形式,或者工具;不这么说,不这么写,就会别扭;工欲善其事,必先利其器,腔调有时候就是"器",有时候又是"事",对一篇文章或 事就是器。这本书,的确是用他特有的腔调表达 发货真是出乎意料的快,昨天下午订的货,第二 个,书质量很好,正版。独立包装,每一本有购物清单,让人放心。 周五买的书,周天就收到了,快递很好也很快,包装很完整, 跟同学-们都很喜欢,谢谢!了解京东: 2013年3月30日晚间,京东商城正式将原域名360buy更 为jd,并同步推出名为"joy"的吉祥物形象,其首页也进行了一定程度改版。此外用户在输入jingdong域名后,网页也自动跳转至jd。对于更换域名,京东方面表示, 换为jd,并同步推出名为 新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯, 简洁明了, 相对于原域名360buy, "京东"二字的拼音首字母拼写,id也更 费者都可以方便快捷地访问京东。同时,作为 易于和京东品牌产生联想,有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步,京东越做 越大。||||好了,现在给大家介绍两本本好书: 《谢谢你离开我》 是张小娴在《想念》后 时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前,几个月的时间, 舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字, 更美在打动人心的厚重情感。从装祯到设计前所未 。美在作者书写时真实饱满的情绪, 有的突破,每个精致跳动的文字,不再只是黑白配,而是有了鲜艳的色彩,首次全彩印 刷,法国著名唯美派插画大师,亲绘插图。|两年的等待加最美的文字,

本最值得期待的新作。《洗脑术:怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程,彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习!当今世界最高明的思想控制与精神绑架,政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程,一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析"思维的真相"。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习!《洗脑术:怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于:读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话洗脑是所有公司不愿意承认,却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在,而且无孔不入。阅读本书,你将获悉:怎样快速说服别人,让人无条件相信你?如何给人完美的第一印象,培养无法抗拒的个人魅力?如何走进他人的大脑,控制他们的思想?怎样引导他人的情绪,并将你的意志灌输给他们?如何构建一种信仰,为别人造梦?[SZ]"
 必备的
·····································

好

------买书还来京东,印刷很精美,正版书籍,价格有折扣惠,送货快,

当你心情愉快时,读书能让你发现身边更多美好的事物,让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。"书中自有黄金屋,书中自有颜如 玉。"

要乐于做个女人扩大交际范围

培养自己的好奇心:不感兴趣的也要去,不管男性和女性都要兴致勃勃地活动。只有这样才能让人感受你的魅力。并让人感受快乐的气氛

样才能让人感受你的魅力,并让人感受快乐的气氛。不要让性格差异成为障碍:社交与选择朋友不完全是一回事。在社交过程中,不要用选择朋友甚至是知心朋友的条件来作标准,凡是志趣不符、性格不合的人一概拒之门外。在社交圈中认识的新朋友应是与你有较大差别的人才好。朋友之间在知识结构、兴趣爱好、生活经历、气质性格等方面存...

每个人的行事都有两个好理由:一是看起来很好;一是的确很好。

我们很难找到一个放之四海皆有效的法则,任何事情都会有一些例外。

如果没有迹象显示顾客有问题,最好要相信他们是诚心诚意愿意付清账款的。

我相信,那些有欺诈倾向的顾客,如你愿意相信他们是诚实、正直和光明磊落的,大部分还是会做出善良反应的。

激发他人去产生一种高尚的动机。有这么一句神奇的妙语,它可以阻止人们辩论,消除 他人产生的厌恶感,并给他人留下一个良好的印象。

这句话就是: "我一点也不奇怪你有这种感觉。如果我是你,也会与你的感觉一样。" 人类普遍地追求同情。儿童迫切地显示他的伤害;或甚至故意割伤或打伤,以收获大量 的同情。出于同样的理由,成人也会显示他们的伤害,叙述他们的意外、疾病,特别是 动手术开刀的详情。为真实的或想像的不幸而感到"自怜",实际上,这差不多是人…

双方为什么会有那样的思想和行为,其中自有一定的原因。探寻出其中隐藏的原因来,你便得到了了解他人行动或人格的钥匙。

永远按照对方的观点去想,由他人的立场去看事,一如由你自己的一样,这或许不难成 为影响你终身事业的一个关键因素。

生活中有时会发生这种情形:对方或许完全错了,但他仍然不以为然。在这种情况下,不要指责他人,因为这是愚人的做法。你应该了解他,而只有聪明、宽容、特殊的人才会这样做。 真诚地没有人喜欢接受推销,或被人强迫去做一件事。

我们都喜欢按照自己的意愿购买东西,或照自己的意思行动,我们喜欢别人征询我们的

愿望、需求和意见。

江海之所以能为百谷之王,是因为懂得身处低下,方能成为百谷之王。圣人若想领导人民,必须谦卑服务;若想引导人民,必须跟随其后。因此,圣人虽在上,而人民不觉压力;虽在前,而人民不觉有什么伤害。

"江海所以能为百谷王者,以其善下之,故能为百谷王。是以欲上民必以言下之... 你永远不会因为认错而引来麻烦。只有如此才能平息争论,引导对方也能同你一样公正 宽大,甚至也承认他或许错了。

别与顾客、配偶或敌人发生冲突。别指责他们的错误,别惹他们动怒,如果非得与人发 生对立,也得运用一点技巧。 你在教人的时候,要好像若无其事一样。

事情要不知不觉地提出来,好像被人遗忘一样。

伽利略: 你不能教人什么,你只能帮助他们去发现。

要比别人聪明,但不要让他们知道。苏格拉底:我唯一…使人喜欢你的六种方法和书店的比较过了,应该是正版图书。价格可以,购买方便,送货上门,网购就是好,我一下买了好几本书。京东的物流很给力,送货的速度还不错,商品的质量也可以接受,价格也能比较公道。你,值得拥有!超低的价格,超好的质量,超高的品质,感谢京东,有你陪伴,真好!不错,很喜欢。

书的质量是没什么说的,老书了,很是受欢迎的。但是,京东配送的包装着实不敢恭维 !!!简简单单以一层塑料代了事,对于一些胶装书、硬皮书,一发生碰撞,书轻则外 观破损,重则纸张便零落!!!请京东三思,可参考亚马逊送书时候采取纸箱包装的 方式。

这是一本积极向上的书,旨在让你的生活变得更加美好。本书开篇就提出了这样一条原 则:任何人都能获得更多。无论你是什么人,性格怎样,都能通过学习成为一名更优秀 的谈判者,获得更多利益。

在20余年的教学生涯中,我清楚地看到人们在我面前变成了更出色的谈判者。当他们借 · 由谈判技巧在生活中得到更多的时候,他们更加清晰地认识了自己,尤其是认识了他人

无论是他们在我的课堂上所学到的,还是他们在生活中所运用的,大量的谈判技巧都是 对传统观点的挑战。许多谈判技巧乍一看似乎有违常理,然而,我的学生们在日常生活 中所取得的成功以及他们个人的成长,这些都标志着看待人际交流的新视野。本书所展 示的争取更多的过程赋予了谈判理论以新的含义:化繁为简,取消艰涩的术语行话,提 供一种更实用、更现实、更有效的人际交流沟通方式。

随着中国对内和对外发展的不断加速,各种交流日益频繁,原有的和新产生的,友好的 和不那么友好的,专业的和个人的,无论是哪一种,本书所介绍的这些谈判技巧都将会对其大有助益。它们共同提供了一种更有效的人际沟通方式,使你能从容自如地与他人 进行交流,无论他人与你相同或相异,尤其是那些文化背景与你迥然不同的人们。正是 这些丰富多彩的不同文化才构成了我们所生活的各个城市乃至整个世界。这些谈判技巧 对任何一个谈判主题均不包含主观色彩,只是提供了一个客观操作过程,让人们在任何 情形下都能更有效、更成功地与他人进行交流沟通。

你会看到,在很多时候,采用传统的谈判观点效果并不理想,如合理性、权力、中途退席离场、"双赢"等。相反,一些新的策略,例如,对情绪的敏感程度、人际关系、确 立明确的目标、采取循序渐进的策略、区别对待具体情境等,往往更具说服力。

我的学生们正学着通过沟通交滚,哪怕对方充满敌意,通过尊重对方的观点实现更多,无论对方的观点是什么。他们懂得,采用"我们与他们"这样的对抗性战术只会使自己 的利益受损,只有奋力争取合作才能获得更多。他们正学着用最温和的方式对待强硬的 谈判对手。他们大胆信任对方,但会坚持让对方作出承诺以为回报。他们不是懦夫。他 们会实现自己的目标。

正如贯穿全书始终,本书的主题是"获得更多", 并非"获得一切"。本书旨在, 所有阅读本书、并完全接受书中所介绍的谈判技巧和策略的人有效提高生活质量。有些 谈判技巧也许并非始终奏效,有些谈判技巧相较而言也许效果更好。本书不仅会教你如 何选择适合自己的最佳技巧,还能训练你熟练掌握这些技巧。

最后一点,本书不是关于如何学会谈判,而是要让你从内心深处成为一名真正的谈判者 ,让这些谈判技巧和策略就像你的性格一样,成为你密不可分的一部分。一旦这些技巧

实现了内化,几乎你所进行的每一次谈判都会有所改善。

亲爱的,别再离开我了,别再丢下我独自一人漂泊。 上幼儿园时,我很顽皮,而你却很恬静。看着你有一对精巧的羊角辫,我就直接叫你辫子。每天,我总是揪着你的辫子,不厌其烦的玩着,旋转,折叠,弯曲。你非但没有生 气,反而用黑宝石一般的水灵灵的大眼睛看着我。每当我的目光接触到那黑宝石的一刹 那,心里有一种莫名的感觉,只觉得心灵通彻明亮,心里有一种轻松的感觉。于是,我 爱上了你的眼睛。

直到三年级时,我才知道原来你叫诚信,不过我喜欢叫你辫子。每天早上,我总会在你 家门口等你,然后一起欢快的踏上通往学校的路。有时,你会撒娇,让我给你背书包,

只要我看到那黑宝石时,便欣然接受了。每天下午,有一起追打着踏上回家的小路。阳 光明媚的日子里,为你摸鱼,捉蝴蝶:阴雨连绵的时光里,为你撑起雨伞,当下企图打 湿你衣襟的雨滴。轻轻地,初恋来了。 那些日子,真好。一起数着天上的星星,寻找着最亮的一颗,计算着牛郎织女相遇的日 子;一起拽着云, 飘到最美丽的地方,看着鸟儿的家在哪儿;一起舔着棉花糖,看着彼 此的脸,傻傻发笑。 一天,我们正漫步在寻梦的路上,虚荣出现了。她不和你一样的朴素,反而是妖艳与妩媚。她的眼睛却是像红宝石,发着妖异的光芒,给我的心灵蒙上一层淡淡的光晕。 自打那天以后,我们总会遇到她,从你的眼光里,我第一次看出了忧虑和担忧。我并不 知道你在为什么而忧愁。我与她的交流日益密切了,却常常冷落了你。你脸上的阴云更浓了。那是你第一次非常慎重的和我谈话。你对我说,虚荣对我有害而无益,让我和他 保持距离。我安慰你说:"身边多一个朋友,对我们没有多大的影响,我会一直守护你 你的脸上,勉强挤出一丝笑容。 可是,每当遇到虚荣时,他总要用言语挑战你,说你的羊角辫还真有乡土风味,起初, 我并不赞同,可是每当看到你在人群中格格不入时,心中便不受控制地生出了一种讨厌 的感觉。于是我便渐渐的与你疏远了,和虚荣的交往越来越亲切了。 那天,你又劝我和虚荣保持距离。我有点怒了,根本就没有听见你的话。你有点激动地说:"时间会见证一切。"我随口扔下一句:"那就等着吧!"依稀记得,那是你第一 次生气,也是第一次,我令你哭了。于是你离开了我。 虚荣一如既往的和我密切交往着,但是我身边的人却一个个离我而去。当我非常迷惑地问他们为什么时,他们回答说:"你变了,就连诚信都离你而去,我们为什么还要呆在 你的身边。 众叛亲离的我去找了虚荣,可是她却把我拒之门外。"哼,哈哈,我连虚荣都没有了, 哈哈·····"在一番嘲弄之后,沮丧的我终于想起了你。我想去找你,可是,你会原谅我吗,你还会帮助我吗,你还会回到我的身边吗?在一番范文之后,我还敢去找你。忽然 ,心里散出一道光,那是你黑宝石留在我心里的光,在冲破那层光晕之后,指引我,走 路上,我又遇到了虚荣,我已经尝到了众叛亲离的滋味了,我没有上虚荣的当。一路上,名利,权势,享受都没有挡住我的步伐,我决定了,我一定要找到你,向你道歉。 ·路上,我无数遍地呼唤着你的名字,辫子,你听到了吗?你还会和我在一起吗?不,

我不关心,我只关心我能不能找到你,向你道歉。那天,我终于打听到你的消息。当我看到你时,你还在一个人孤苦地编织着梦的帘子,

你脸上的愁容,丝毫未减。

"辫子。"鼓足勇气,我终于叫了你的名字,我看到你显示已一怔,终于,脸上露出笑容。

亲爱的,别再离开我了,我已经不会再受到虚荣的诱惑了;亲爱的,别再丢下我了,我一定会听从你的劝告;亲爱的,别在一个人漂泊,,什么名利,权势都不能阻挡我们在一起。辫子,伸出你的手,给我,让我们一起再数星星,摸摸鱼,拽拽云。……

王朝闻编写的的书都写得很好,[]还是朋友推荐我看的,后来就非非常喜欢,他的书了。除了他的书,我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲,他们的书我觉得都写得很好。美学概论,很值得看,价格也非常便宜,比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读,阅读了一下,写得很好,美学概论的研究对象包含以下几个相互联系的方面(1)从客观方面研究审美对象,阐明美的本质和根源,研究美丑的矛盾发展,美的各种存在形态以及崇高、滑稽、悲剧、喜剧等的本质特征和相互联系。(2)从主观方面研究作为审美对象的反映的审美意识,阐明它的本质、反映形式的特征及其历史发展的规律性。(3)研究作为审美意识的物质形态化了的集中表现的艺术,阐明艺术的本质、内容与形式、种类,以及艺术创造活动的规律性和作为这种创造成品的反映、评价的艺术欣赏、艺术批评等问题。,内容也很丰富。,一本书多读几次,所谓心理学的美学把美学的研究归结为纯粹心理学的研究是完全错误的。当然,忽视美学与心理学的联系,也不利于美学的发展。美学与艺

太棒了!没话说了! 女性是天生的购物狂,对于购物总是有一些潜藏在体内的欲望,其实女性购物是心理的 一定反映,尽管并非所有女性都承认,促使购物欲出现的原因也并非每个女性都一样。 西方有句古话:把东西卖给有钱、有势、有需求的人。有趣的是,这里的"人"更适合 到一次购物,这种痴迷甚至超过了与自己的伴侣相处。当然拉,我这种女性,自然喜欢到网上京东来挑选东西拉。嘻嘻!好了废话不说。好了,我现在来说说这本书的观感吧 网络文学融入主流文学之难,在于文学批评家的缺席,在于衡量标准的混乱,很长-段时间,文学批评家对网络文学集体失语,直到最近一两年来,诸多活跃于文学批评领 域的评论家,才开始着手建立网络文学的评价体系,很难得的是,他们迅速掌握了网络 文学的魅力内核,并对网络文学给予了高度评价、寄予了很深的厚望。随着网络文学理 论体系的建立,以及网络文学在创作水准上的不断提高,网络文学成为主流文学中的主 流已是清晰可见的事情,下一届的"五个一工程奖",我们期待看到更多网络文学作品 的入选。宝贝非常不错,和图片上描述的完全吻合,丝毫不差,无论色泽还是哪些方面 ,都十分让我觉得应该称赞较好,完美! 书是正品,很不错!速度也快,绝对的好评,下次还来京东,因为看到一句话 女人可以不实漂亮衣服不买奢侈的化妆品但不能不看书,买了几本书都很好 值得看。京东商城图书频道提供丰富的图书产品,种类包括小说、文学、传记、 少儿、经济、管理、生活等图书的网上销售,为您提供最佳的购书体验。网购上京东,省 钱又放心!在网上购物,动辄就要十多元的运费,往往是令许多网购消费者和商家踌躇 于网购及销售的成本。就在买方卖方都在考虑成本的同时,京东做了一个表率性的举动。只要达到某个会员级别,不分品类实行全场免运费。这是一个太摔的举动了,支持京 东。给大家介绍本好书《小时代3.0:刺金时代》内容简介《小时代3.0:刺金时代》是 郭敬明的第五部长篇小说,于2007年11月开始在《最小说》上独家连载,获得读者们 空前热烈的追捧,各大媒体的相关讨论和争议也层出不穷,一场火爆的《小时代3.0: 刺金时代》风潮由此掀起。郭敬明在《小时代3.0:刺金时代》的创作中, 了对多种文字风格的完美驾驭能力。他以全新的叙事风格和敏感而细微的笔触,将当代 青少年、大学生、都市白领的生活和情感故事集中、加工、娓娓道来,从小角度展现了 作者对整个社会的观察和思考。这部长篇系列正式开始前,郭敬明曾许诺将要连续创作 五年,而在五年终结之际,《小时代3.0:刺金时代》系列将如约迎来它辉煌的谢幕。 简溪、顾源、顾里、南湘、唐宛如……五年间,他们已然成为陪伴读者们度过青 春时期的伙伴,他们仿佛活生生地站在读者身边,呼吸着,微笑着,与每一个人共同欢

乐,共同哭泣。故事有终结的一天,然而人物却能跃出故事,在读者心中长长久久地鲜活下去,从这个意义上来讲,《小时代3.0:刺金时代》是每一个读者的小时代,它永远也不会完结。

希望可以理解,对自己有帮助

绝对是个好书, 快递很快。都不错

接触的书是在一次偶然的机会在朋友家玩的时候看到过,就随便翻了几页。就那么几页让我眼前一亮,非常受启发。于是回家之后就买了相关的书,并且慢慢关注。美学概论内容很充实。,美学概论的研究对象包含以下几个相互联系的方面(1)从客观方面研究审美对象,阐明美的本质和根源,研究美丑的矛盾发展,美的各种存在形态以及崇高、滑稽、悲剧、喜剧等的本质特征和相互联系。(2)从主观方面研究作为审美对象的反映的审美意识,阐明它的本质、反映形式的特征及其历史发展的规律性。(3)研究作为审美意识的物质形态化了的集中表现的艺术,阐明艺术的本质、内容与形式、种类,以及艺术创造活动的规律性和作为这种创造成品的反映、评价的艺术欣赏、艺术批评等问题。,,美学概论.

由于与哲学基本问题的密切联系,美的本质问题成为美学领域的基本理论问题。一般说来,唯心主义者总是把美归结为精神的产物(或者是主观的愉快,或者是绝对精神的外化等),而唯物主义者却肯定美的客观性,认为美是客观事物本身的属性。

美的本质问题的解决,是解决美学中其他问题的基础和前提;它决定了作为它的反映形态一审美意识的本质特征的解决。因为属于审美意识的一系列复杂的现象,只有在正确解决美的本质问题的基础上,才能真正找到科学地解释这些现象的理论基础。同时,科学地解释美的本质问题,对于理解艺术创作、艺术欣赏领域内许多具体复杂的问题具有理论的指导作用。

 好!!! 很满意 包装不错!!!
 是正版的,质量不错,发货也很快,很满意!
 语言易懂,还不错,值得一读
 快递很及时,书包装很好
 王朝闻美学经典,必读!
 给同事买的,送货速度没的说,上午下单,下午就到了
 还不错吧~还不错啊~~~
 好书,好书,不错,不错。

帮同事买的,送货超快的,同事说服务很好!!
新书, 暂时没有发现缺点哟
买了好久都没买到 这次终于买到了
正品,不错的一次购物
书店里没有找到,在京东上有货真好
正版,质量好,快递给力

书评

美学概论_下载链接1_