

# 餐饮企业连锁营运



[餐饮企业连锁营运\\_下载链接1](#)

著者:陈玉伟 著

[餐饮企业连锁营运\\_下载链接1](#)

标签

评论

作为三本书中的一本。是一个很好的入门教程

-----  
很实用，慢慢的消化一下

-----  
工作之余，也学习借鉴一下别人的经验

-----  
连锁店经营者可以买来看一下，有参考价值

-----  
很好，买来当工具书参考的，有些价值

-----  
不错不错不错不错不错不错。很有用。

-----  
书不错，当天到手，很有意义。

-----  
此用户未填写评价内容

-----  
很好很实用的一本书，学习到很多东西

-----  
垃圾啊，一点雾化的功能都没有，只有彩灯会亮，噪音还大

-----  
给老弟买的，突然感觉需要知识指导，希望对他有帮助，先好评

-----  
就是年头久了些 理论性较强

-----  
活动囤了太多的书，希望都能看完，学到知识

-----  
还是挺不错的，京东送货就是快。下次再买吧！希望能做好。

-----  
很好用的产品啦，真的很不错，质量也很好，外观漂亮，推荐购买。

-----  
这个东西真的很不错，值得购买宝贝

-----  
内容丰富 实用性非常高 是一本餐饮业值得参考的书

-----  
腹有诗书气自华，读书万卷始通神

-----  
很不错，新书

-----  
很全面。很全面的。。

-----  
最近想在餐饮业创业，先买几本书看看，学点经验。

-----  
还行…虽然内容很久了…但是有一定参考价值

-----  
健健康康科技基金经理瞰健健康康斤斤计较斤斤计较

-----  
?就是包装看着一般般，书可是无价呀！?物流很快，书也不错哦

-----  
挺好的一本书，连锁经营者可以学习一下

-----  
商品不错，物流也快，挺好的，京东就是快。

-----  
书的内容很好很丰富，对大家学习餐饮管理有很大帮助

-----  
挺不错的，有启发，。。

-----  
质量不错，很清楚，观点论述都比较系统

-----  
挺好的。。。。。。。。。。

-----  
刚收到还没有开始看，应该还不错

-----  
个人觉得，只能说还可以。

-----  
还在学习中，质量还可以，应该是正版的

-----

后续要买整套才清楚

充实自己 好好学习 质量不错

还可以吧，希望有价值

能用上的书就是好书。

好好好好好好好好好好

买来看看，学学！

， 谢谢谢谢谢谢谢谢

还没看，应该不错吧。

好，看看了解下。。。。

挺好的，满意，还不错

可以的，讲的细

-----  
好评，好评，

-----  
有点山寨，质量很差！没看

-----  
。 。 。 。 。

-----  
看完感觉对初次创业经营的没多大帮助，都是硬生生的文字，没有些实际操作上遇到问题的例子表述。感觉很一般。

-----  
嗯，很好

-----  
对我没什么用，真心没用

-----  
这本书写得一般，理论太多，好多都眼熟，不太喜欢

-----  
开头有些东西似乎不错，后面的就有点浅了 想了解流程有点用，真研究意义就不大了

-----  
还行吧。。 有点太过理论

-----  
不错

-----  
买来看了看，感觉一般，为什么好大的收获，太一般化了。

全是废话 不怎么样吧

很好

可以

,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,

# hhhhhhhhhhhhhh

OK! ! ! ! ! ! !

京东给力，一如既往支持 很满意！

看看，希望可以找到亏本是啥原因并能找到解决当时

不错的内容，包装快递都很快。

挺好，是正版

-----  
好评

-----  
非常好！书送到刚好不在家！小伙客气的打电话联系！真是细心！点赞？

-----  
有帮助。

-----  
还在学习呢，

-----  
东西很好，我们都满意的

-----  
还可以

-----  
不错，货真价实，物流特别给力。

-----  
学习学习起来

-----  
还没有开始看呢，印刷不错

-----  
挺实用，还好

-----

自营还是快，第三方，哎！

物流很快，服务不错，书本质量不错。

书挺好的，正准备看

大爱京东

有活动会多还不错，就是买!快递小哥一万个赞

好。

学习一下，将来说不定能用上一点

这本书，是一本实在的书。

不错，速度很快很满意！

内容不错，通俗易懂

不错，有用

-----  
很具体很实用，收获很多，有指导作用

-----  
很不错的一本书，值得一看。

-----  
更详细的书，对餐饮品牌初创者很有用

-----  
什么什么

-----  
好

-----  
因厂家会在没有任何提前通知的情况下更改产品包装、产地或者一些附件，本司不能确保客户收到的货物与商城图片、产地、附件说明完全一致。只能确保为原厂正货！并且保证与当时市场上同样主流新品一致。若本商城没有及时更新，请大家谅解！

-----  
很不错的书。值得一看。。。

-----  
物流快，商品不错

-----  
不错的书，通俗易懂，介绍的方面也很全

-----  
从了解开始

-----  
书还不错，就是断货有些时间

-----  
满意！

-----  
非常好的书~~~~~

-----  
.....

-----  
很赞，支持京东，评价都手酸

-----  
.....

-----  
很好，通俗易懂，京东就是好，感谢京东，很好，

-----  
给朋友买的书，希望对他有用！

-----  
内容比较充实，还不错

-----  
书写的正是想看的质量不错，就是发货有点慢。

-----  
不错的书籍，可以多看看学习，梦始于有计划的学习！

-----

非常不错的一本书，强烈推荐！

-----  
还没怎么看，但感觉实用性挺高

-----  
不错的书，比较有实战意义

-----  
连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本：《餐饮经理经营实战》《餐饮企业连锁营运》《厨房综合管理》《店铺筹建与财务管理》《酒吧管理与产品制作》。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。

-----  
蛮好的，实战性强，很有实用性。

-----  
快递一如既往的好，书嘛，内容拼凑感多，但是一本书有几个地方能够学习，就顾了

-----  
评价要求在十个字以上。。。。。

-----  
物流太慢~~~~~

-----  
还没有来得及看，不过感觉还不错

-----  
京东快递给力 说第二天送到 不论多晚也会送到 辛苦了

-----  
对于自己创业有所帮助

-----  
挺不错的书，价格实惠

-----  
分析到位，介绍了当代行业的分析很好

-----  
好像不错哟

-----  
可以可以可以可以看看有

-----  
很好，非常喜欢，哈哈哈哈哈哈哈哈

-----  
还没看 应该不错吧

-----  
还没有看，不好评价内容如何。

-----  
没怎么看，买了好几个月了

-----  
.....

-----  
真的非常满意 送货神速！！



-----

连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。

中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本：《餐饮经理经营实战》《餐饮企业连锁营运》《厨房综合管理》《店铺筹建与财务管理》《酒吧管理与产品制作》。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。

连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。

中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本：《餐饮经理经营实战》《餐饮企业连锁营运》《厨房综合管理》《店铺筹建与财务管理》《酒吧管理与产品制作》。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。

连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。

中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本：《餐饮经理经营实战》《餐饮企业连锁营运》《厨房综合管理》《店铺筹建与财务管理》《酒吧管理与产品制作》。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。

-----

受益很大，很值得看的一本。。。

-----

很实用，慢慢看吧。

-----

希望通过这本书，自己将来可以做连锁的事业

很好看，写的很详细，易懂

书是好书，但包装太差

价格优惠，物流也很快。

不错不错不错不错不错不错不错不错不错

很好的一本书！内容丰富，浅显易懂，帮助很大，值得推荐！

非常值得学习的一本书

fdgfgsdgdfgdfgfrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrrr

比较使用的东东

书的作者陈玉伟写的书都写得很好，最先是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。他的书我都买了，看了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲、冰心、叶圣陶、金庸，他们的书我觉得都写得很好。餐饮企业连锁营运，很值得看，看了收益很大，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省运费。书的内容直得一读，阅读了一下，写得很好，连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本餐饮经理经营实战餐饮企业的连锁营运厨房综合管理店铺筹建与财务管理酒吧管理与产品制作。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。，内容也很丰富。，一本书多读几次，4.进行深度沟通无数成功案例表明，要让消费者记住核心价值并认同，必须通过

深度沟通让消费者真切地感受品牌的核心价值。只有把个性鲜明的核心价值刻在消费者内心深处才是品牌取胜的关键。5.规划品牌延伸的各个环节无形资产的重复利用是不用成本的，而餐饮门店创建强势大品牌的最终目的就是持续获取较好的销售与利润。因此，只要有科学的态度与高超的智慧来规划品牌延伸战略，就能通过理性的品牌延伸与扩张充分利用品牌资源这一无形资产，实现餐饮门店的跨越式发展。对品牌延伸包括以下几方面提炼具有包容力的品牌核心价值，预埋品牌延伸的管线抓住时机进行品牌延伸扩张有效回避品牌延伸的风险延伸产品、强化品牌的核心价值与主要联想并提升品牌资产。6.科学地管理各项品牌资产在这一步，餐饮门店应科学地管理各项品牌资产，累积丰厚的品牌资产。对品牌资产的管理可从以下三点着手一是在品牌宪法的原则下，围绕品牌资产目标，创造性地策划低成本提升品牌资产的传播策略。二是结合餐饮门店的实际，制订品牌建设所要达到的品牌资产目标，使餐饮门店的品牌创建工作有一个明确的方向，做到有的放矢并减少不必要的浪费。三是要全面理解品牌资产的构成，透彻理解品牌资产各项指标，如知名度、品质认可度、品牌联想、溢价能力、品牌忠诚度的内涵及相互之间的关系。。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。餐饮企业连锁营运，超值。买书就要来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费，真的不错，速度还真是快，特别是京东快递，快得不得，有一次我晚上很晚才下单，第二天一大早

陈玉伟再凶险的权力争夺，再凄凉的深宫怨梦，终究被湮没在王朝的烟尘里。奇珍异宝成了残金碎玉，华阁美室成了断壁残垣，帝王美人成了一抔黄土，天朝上国成了过眼烟云，后宫往事也早已被时光燃成片片灰烬。只有细心的人方能在史书所载的大事之中看到重重帷幕之后的背影，只有幸运的人才能在笔记野史偶然提到的宫室之中，看到雕梁画栋间飘过的那一道丽影。餐饮企业连锁营运一个女人长袖善舞的世界，却浮动着野心家的魅影。红烛照不亮人心的黑暗，帘笼遮不住绝世的娇容。在姣媚的颦笑间，射出杀人的箭。图说天下·探索发现系列后宫秘史讲述出身低微的歌伎如何登上后位千年一见的帝后深情结局又是怎样育有子嗣的皇后为何到死时仍是处子之身半老徐娘如何邀得帝王终生宠爱这是一部由阴谋、政治、爱情交织而成的隐秘历史，千百位佳人身不由己跌入其中的阴谋磁场。不是爱宫墙，似被前缘误。连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本餐饮经理经营实战餐饮企业连锁营运厨房综合管理店铺筹建与财务管理酒吧管理与产品制作。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。巍巍后宫内，有的人扭曲了心灵，在勾心斗角与阴谋算计中耗尽一生的青春与美好有的人迷失了方向，因为帝王之爱是生命不能承受之重，她终究不过是一个千古伤心人罢了。一张张绝世容颜，一颗颗玲珑慧心，一次次抵死缠绵，终究不过是浮生一梦中的苍白点缀。再凶险的权力争夺，再凄凉的深宫怨梦，终究被湮没在王朝的烟尘里。奇珍异宝成了残金碎玉，华阁美室成了断壁残垣，帝王美人成了一抔黄土，天朝上国成了过眼烟云，后宫往事也早已被时光燃成片片灰烬。4.进行深度沟通无数成功案例表明，要让消费者记住核心价值并认同，必须通过深度沟通让消费者真切地感受品牌的核心价值。只有把个性鲜明的核心价值刻在消费者内心深处才是品牌取胜的关键。5.规划品牌延伸的各个环节无形资产的重复利用是不用成本的，而餐饮门店创建强势大品牌的最终目的就是持续获取较好的销售与利润。因此，只要有科学的态度与高超的智慧来规划品牌延伸战略，就能通过理性的品牌延伸与扩张充分利用品牌资源这一无形资产，实现餐饮门店的跨越式发展。对品牌延伸包括以下几方面提炼具有包容力的品牌核心价值，预埋品牌延伸的管线抓住时机进行品牌延伸扩张有效回避

书很好，很满意，没有失望

-----  
这本书不是很厚的样子，纸张应该还可以在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候

似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。

用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

-----  
内容不错，可以学到很多实用的东西。

-----  
还有很多内容没看完呢

-----  
教育就在生活的点滴中，点点滴滴都是学问。

你懂了多少？一般人往往对燃眉之急立即反应，而对当务之急却不尽然。这里据说的当务之急是相对于个人目标来说的。我们判断一件事重要与否的出发点是什么？就是要

看它与个人目标的关联重要。与目标的关联程度越高，那他就越重要；反之，则越不重要。但是，重要的事情并非紧急之事。比如，我将以8分通过雅思考试作为我阶段性的目标，那我的当务之急便是准备资料，投入学习。在学习过程中，突然电话响了。那我就得去接。接电话只是一个紧急之..

1.在这个世界上，没有人真正可以对另一个人的伤痛感同身受。

你万箭穿心，你痛不欲生，也仅仅是你一个人的事，别人也许会同情，也许会嗟叹，但永远不会清楚你伤口究竟溃烂到何种境地。所以，无谓把血痂撕开让人参观。

“那为什么你不哭？” “因为掉眼泪也不能让我找回它。” 2.谁先爱了,谁就输了。

3.一个人要是伤害了另一个他爱的人,绝对比被伤害那个更痛。 4.月光再亮，终究冰凉。

5.

曾经我们都以为已经很久不读青春小说，虽然在情节里，直至后来，少年堕入职场，一派硝烟弥漫，但是仍觉得是一片青涩意味。

深夜两点，合书，起身，关灯睡去，不记得有梦，起来偏偏想要写写这个平常的故事。

昨日与旧友聚，两年未见，往日在校园中叱咤的她，依然叫嚣着自己曲线救国的成才之路，依然掰着手指算自己现在遇到了第几个人，因为相信人一生要谈三次恋爱。

不过是一个俗套的段子，第一次初恋尝到爱情的味道，第二次是自己义.

【很多时候，当我们习惯了一些事情，就不知道这是苦。就像一个贫穷的人，一辈子没有见识过繁华，到死也不知道自己贫穷。】

当初我见到了很多人幸福，所以我才会觉得自己不幸福。而这也就是我不断分手，不断去追求自己想要的幸福的理由。看这部小说的时候，我还是年少的高中女孩。

重复看了这本小说几次，最近的一次是临近大三毕业。看的时候心境也变了。这本小说是我看过的写的最纯的一部。连里面的情爱部分都让我觉得.

第一次看这本书还是在大一时，刚上大学对一切都充满好奇，就如当时的郑微一样，青春活力无法无天。当时不理解林静的出走，他的一声不响，郑微的歇斯底里，但也就一阵子嘛，郑微遇上了陈孝正，他的杨过。一遇杨过误终生。。。

现在终于理解了，陈就是他的劫，当时我就在想，郑微到底喜不喜欢林静，对她来说林静到底算什么，是哥哥，是情人还是青春期的一个迷失。同样林静呢，他喜欢郑微吗？他比郑微大那么多，当时的价值观和感情观小时候听林忆莲唱《至少还有你》，深深记得其中有一句“恨不得一夜之间白头，永不分离...”，直至以后的很多年我依旧不理解那是怎样的情愫，怎样的心境渴望着两人一夜间齐头白发，天长地久。

今天闲来无事便翻翻以前的书，竟饶有兴致地将《致我们终将逝去的青春》又看了一遍。

“她重重地叹了口气，她觉得自己跟他在一起应该有半辈子那么长了，原来不过是十三个月，她现在觉得，青春有什么用，她恨不得一夜之间跟他一同白头看完了，我觉得这就是青春。也许并不是每个人在年少时节都会经历这种跌宕起伏。有些人的生活可能一辈子就是那么平平淡淡的，但不可否认的是——青春让我们成长。我们在成长的过程中不断失去，又不停的收获。京东商城图书频道提供丰富的图书产品,种类包括小说、文学、传记、艺术、少儿、经济、管理、生活等图书的网上销售,为您提供最佳的购书体验。网购上京东,省钱又放心

-----  
这本书很实用

-----  
挺好的.....

-----  
书的质量不太好，不知道是不是盗版的

-----  
餐饮企业连锁营运和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。[发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。[两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高

-----  
很喜欢蒂娜·齐莉格 ()，他的每一本书几本上都有，这本真希望我20几岁就知道的事很不错，写给未来50年社会精英的人生创意书！在你20几岁的时候两手空空，怎么样开启人生人生是最大的开卷考试，怎么答最精彩做真实的自己可是你真的知道自己想要什么吗所谓成功的人，使他们成功的那个最开始的念头是哪里来的即使知道要打破有形规则，突破无形瓶颈你要怎么脱颖而出私人飞机，暂时可以没有私人强力马达，这个应该可以有！在一切还来得及的时候按照心意，挖掘创意，制造人生的大意义！有想法，才有活法！有思路，才有出路！美国教育部 联合国教科文组织 西点军校 百名硅谷创业家 香港青年协会联合推荐人生创意教科书！美国最有魅力和创新力的创业导师蒂娜·齐莉格当前美国最有实用性，最热辣的人生创意书从现在开始，自己掌控规则，斯坦福教授教你用创意●创造●创业书写第二次人生！真希望我20几岁就知道的事讲述蒂娜教授17岁的儿子即将进入大学，她意识到自己没能教给儿子足够的知识和技巧融入这个社会，取得成功，所以她回忆了自己20岁时想了解的事情那些可以避免弯路和失败的宝贵经验。她从念神经科学的学生，到管理咨询行业的先锋，到斯坦福管理风险投资和创业项目的主管，职业经历丰富，有非常多可以分享和教授的精彩内容。她写出了自己半生的职业实践和开战励志课程积累的经验，列出清单，举出大量的创造性思维的实例，给了自己的孩子一堂含金量最高的课创意决定人生，突破规则，才能在千万人中脱颖而出！

现在她举出为斯坦福大学、西点军校的学生讲解这门课程，帮助他们更顺利开展职场之路，掘得人生第一桶金。这是一本指引你朝向更精彩、更有创意、更充实人生的伟大作品！亚当斯（），创意人的思考作者齐格莉是我所认识最能启发创造力的人，她的书不只对着你的头，也对着你的灵魂敲下重重一击！摩尔（），跨越鸿沟作者这本书里的原理原则绝对能激发新的想法，对下个世代的创业家及创业人士而言都是必读之作！凯利（），设计公司创办人本书充满实用的工具与秘诀，能帮助我们展现最好的一面。史蒂夫（），合伙人管他20不20，这是我现在就想知道的事齐格莉真是帮了我们一个大忙，提供给我们一张生命地图！川崎（）把所有烂点子都变成好主意挑战不可能的任务所遇到的最大障碍之一，是马上会有人跳出来告诉你，你的想法完全不可行。要解决棘手的问题当然不容易，不过，一旦开始着手，要打破传统的思维局限也同样困难。为了帮助大家打破传统思维局限，我设置了一个超乎常规的练习。首先，向参与练习的人群提问相关的问题。比如，如果练习人是公共事业企业的管理人员，可以提出节能的话题如果练习人来自剧院，问题可以是如何吸引观众，提高上座率

非常满意，五星

N次到京东买书了。信得过

很有帮助，还会继续购买。

书的内容很实用，闲暇之余看看。

连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本餐饮经理经营实战餐饮企业连锁营运厨房综合管理店铺筹建与财务管理酒吧管理与产品制作。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。还是同学推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看杨成志、黄晓阳、老米、王永杰、王彦彦、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。，阅读了一下，写得很好，连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本餐饮经理经营实战餐饮企业连锁营运厨房综合管理店铺筹建与财务管理酒吧管理与产品制作。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。，内容也很丰富。，一本书多读几次，4.进行深度沟通无数成功案例表明，要让消费者记住核心价值

并认同，必须通过深度沟通让消费者真切地感受品牌的核心价值。只有把个性鲜明的核心价值刻在消费者内心深处才是品牌取胜的关键。5.规划品牌延伸的各个环节无形资产的重重复利用是不用成本的，而餐饮门店创建强势大品牌的最终目的就是为了持续获取较好的销售与利润。因此，只要有科学的态度与高超的智慧来规划品牌延伸战略，就能通过理性的品牌延伸与扩张充分利用品牌资源这一无形资产，实现餐饮门店的跨越式发展。对品牌延伸包括以下几方面提炼具有包容力的品牌核心价值，预埋品牌延伸的管线抓住时机进行品牌延伸扩张有效回避品牌延伸的风险延伸产品、强化品牌的核心价值与主要联想并提升品牌资产。6.科学地管理各项品牌资产在这一步，餐饮门店应科学地管理各项品牌资产，累积丰厚的品牌资产。对品牌资产的管理可从以下三点着手一是在品牌宪法的原则下，围绕品牌资产目标，创造性地策划低成本提升品牌资产的传播策略。二是结合餐饮门店的实际，制订品牌建设所要达到的品牌资产目标，使餐饮门店的品牌创建工作有一个明确的方向，做到有的放矢并减少不必要的浪费。三是要

-----  
替别人买的，应该还不错

-----  
写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。

书的内容直得一读，阅读了一下，写得很好，，内容也很丰富。，一本书多读几次，。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。  
，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。

中国人讲“虚实相生，天人合一”的思想，“于空寂处见流行，于流行处见空寂”，从而获得对于“道”的体悟，“唯道集虚”。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡“留白”、“布白”，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个“皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨”的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，

-----  
很喜欢...白落梅1.白落梅，他的每一本书几本上都有，这本岁月静好.现世安稳很不错，岁月静好.现世安稳是白落梅继你若安好便是晴天之后，对众人又一深深的祝福是延续因为懂得所以慈悲中对张爱玲的敬意，带领我们一起追逐张爱玲曾向往的生活。时间很短，天涯很远。一山一水，一朝一夕。奔波忙碌一生，汲汲营营一阵，最终每个人渴望的都是岁月静好现世安稳。人生的终点，不是在山水踏尽时，亦不是在生命结束

后，而是于放下包袱的那一刻。当你真的放下，纵算一生云水漂泊，亦可淡若清风，自在安宁。跟随白落梅看一段岁月静好，享受现世安稳。一剪闲云一溪月，一程山水一年华。一世浮生一刹那，一树菩提一烟霞。

许多人，信步去看一场花事，渡船去赏一湖春水，从一座城到一个镇。一路风尘，有人将闲云装进行囊，有人将故事背负肩上，他们都在寻找那个属于心灵的原乡，可匆忙之间又忘了来路，不知归程。隐世才女白落梅，以禅意写红尘，以佛法道人生，化云水禅心，入人间烟火。与她共有一剪菩提的光阴，也听她静静地诉说这来往的缘分，俯瞰烟火人间，品静好人生，盼现世安稳序言 岁月静好，现世安稳

美丽的风景，似乎总在远方。于是，许多人选择在这个季节，信步去看一场花事，渡船去赏一湖春水。一路风尘，赴时光之约。有人将闲云装进行囊，有人将故事背负肩上。他们都在寻找那个属于心灵的原乡，可匆忙之间，又忘了来路，不知归程。

那时年少，一心只想着走出水乡的那座石桥，从此做个奔走天涯的过客。后来真的走出去了，历经春风秋月，遍赏静美河山。那颗不经世事的心，被岁月打磨，亦多了几分苍凉的况味。也曾和山川草木发生过情感，与飞鸟虫蚁酿造了故事。到最后，终究还是做了擦肩的路人，你来我往，各安天命。

当有一天，我划着倦舟归来，告诉自己，再也无须假装年轻，等待一段梨花似雪的相逢。忘记许过的诺言，告诉曾经携手作伴的人，相安无事，莫多惊扰。而后，安然于小小的旧宅，坐在闲窗下，接春水煮一壶新茶，把经年世事都泡在里面。且相信，喝下这盏茶，一段人生，又将重新开始。

阳光下，赌书泼茶，静坐小憩。偶有路人，打屋檐下经过。只借问一句驿路边的梅花开了没有湖畔的杨柳绿了没有青墙黛瓦下，这短暂的邂逅，竟成了高雅的风景。有限的时间，反而让我记住一个路人的风华。转身的刹那，能感知到彼此眼眸中那一点淡淡的留恋。

后来，我终于明白，原来我以为回到了故里，其实一直都在行走。人生的终点，不是在山水踏尽时，亦不是在生命结束后，而是于放下包袱的那一刻。当你真的放下，纵算一生云水漂泊，亦可淡若清风，自在安宁。倘若心中藏一弯明月，又何惧世间迷离。烟火红尘，同样可以静赏落花，闲看白云。仿佛走了很久，远方的风景

看着很不错，很好，很喜欢哦~~

...陈玉伟1.陈玉伟写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。餐饮企业连锁营运，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读，阅读了一下，写得很好，连锁经营是近10多年来拉动餐饮业发展的最重要的发动机。全国排名靠前的餐饮品牌无一不是连锁企业，而这些餐饮企业又因采用连锁经营模式而日益强大。快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问题。要想得以长足地发展，连锁餐饮企业越来越需要贴近实战的理论支持。中国餐饮经营实战书系正是一套系统讲解连锁餐饮企业综合管理的丛书。丛书包括五本餐饮经理经营实战餐饮企业连锁营运厨房综合管理店铺筹建与财务管理酒吧管理与产品制作。丛书凝聚作者十余年的餐饮行业管理实战经验，分别从不同的角度讲述连锁餐饮企业的营运与管理。，内容也很丰富。，一本书多读几次，4.进行深度沟通无数成功案例表明，要让消费者记住核心价值并认同，必须通过深度沟通让消费者真切地感受品牌的核心价值。只有把个性鲜明的核心价值刻在消费者内心深处才是品牌取胜的关键。5.规划品牌延伸的各个环节无形资产的重复利用是不用成本的，而餐饮门店创建强势大品牌的最终目的就是持续获取较好的销售与利润。因此，只要有科学的态度与高超的智慧来规划品牌延伸战略，就能通过理性的品牌延伸与扩张充分利用品牌资源这一无形资产，实现餐饮门店的跨越式发展。对品牌延伸包括以下几方面提炼具有包容力的品牌核心价值，预埋品牌延伸的

管线抓住时机进行品牌延伸扩张有效回避品牌延伸的风险延伸产品、强化品牌的核心价值与主要联想并提升品牌资产。6.科学地管理各项品牌资产在这一步，餐饮门店应科学地管理各项品牌资产，累积丰厚的品牌资产。对品牌资产的管理可从以下三点着手一是在品牌宪法的原则下，围绕品牌资产目标，创造性地策划低成本提升品牌资产的传播策略。二是结合餐饮门店的实际，制订品牌建设所要达到的品牌资产目标，使餐饮门店的品牌创建工作有一个明确的方向，做到有的放矢并减少不必要的浪费。三是要全面理解品牌资产的构成，透彻理解品牌资产各项指标，如知名度、品质认可度、品牌联想、溢价能力、品牌忠诚度的内涵及相互之间的关系。。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。餐饮企业连锁营运，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的

很喜欢:..杜杰慧1.杜杰慧，他的每一本书几本上都有，这本抗衰老的生活方式很不错，看生活方式如何帮助您提升生命质量，永葆青春心态，达到老而不衰的境界。延缓衰老，需女性毕生之努力。

健康长寿，为人类追求之目标，看衣食住行情如何助您延缓衰老。科学的衣食住行情，乃当代人身心健康的标尺，也是延缓衰老的不二选择。抗衰老的生活方式围绕衣食住行情五个方面详解如何注重日常生活中的细节，进而抗击衰老，延缓衰老，永葆青春心态。重点突出现代人科学饮食、正确穿戴、合理居住、适量运动、调养身心的理念，兼顾科普书的严谨性和读者喜闻乐见的阅读习惯，从而为广大女性和中老年读者延缓衰老贡献一份心力。以情养性熬粥虽然看似容易，却包含着一个人对亲人的一片心意。若想烹制的粥黏稠适中，必须比例合适，火候得法，这真的需要多花一些心思。

做粥一般分为煮和焖两种制作方法。煮法即先用旺火煮至水米翻腾，随后再改用小火煮至粥汤稠浓为止。而焖法是指用旺火加热至水米滚沸，就倒置有盖的木桶内，然后盖紧桶盖，焖上大概2小时，开盖即可食用，此法煮出来的粥具有香味较浓，更让人有食欲。在我们的日常生活中粥的烹制多用煮法。此外，在制作花色粥时，还有将煮好的滚粥冲入各种配料，搅拌均匀的方法，如生鱼片粥等。在制作粥的时候，水要一次加足，一气而成，才能凸显稠稀均匀、米水交融的特点。煮粥用的米最好先用清水浸泡56小时，然后下锅再煮，当然也可淘洗干净后直接下锅煮。先浸后煮，可缩短煮粥的时间，但浸泡易致养分损失。若配方中有不能直接食用的中药，则可先用中药煮取汤汁，再加入米煮粥，或先将中药研成粉末，再入粥与米同煮。若粥中的配料形体较大，应先进行刀工处理，再下锅煮粥，以使粥稠味浓。

由上可见，小小的一碗粥要想做好也真是不容易啊。它犹如做事，看似简单，但真想做好要花费心思，倾注情感，投入时间。当我们将自己的情感倾注于小小的一碗粥时，想必喝粥者的内心早已融化了一片柔情了，此时，生活中的一切艰难困苦便烟消云散。可见，一碗普普通通的粥，却可以达到以情养情的目的。这也许就是为什么人生病的时候，家人总是习惯为他起灶煮粥的缘故吧。

以食养生顾名思义，以食养生说的就是粥内蕴涵的营养了。自古以来，医家始终钟情于食补胜于药补的养生理念，而粥正可谓是食补之中最为经典的一例佳作。不论是从五色还是四季，粥的养生哲学都是其他食疗无法取代的。不要小看这小小的一碗粥，里面却蕴涵着无限的养生之道。

在希腊文中，博斯普鲁斯意为“牛津渡”，即牛可涉水之地，这源于希腊神话。相传，万神之主宙斯爱上了珀拉斯戈斯王的公主爱莪，不料这一秘密被其妻天后赫拉发现了。于是，宙斯将爱莪变成一匹白色的小母牛，以逃避赫拉的报复。而爱莪则涉水穿过博斯普鲁斯海峡，寻找避难所。达达尼尔海峡

达达尼尔海峡连接马尔马拉海和爱琴海，全长64公里，最宽处6.4公里，最窄处1.6公里，平均深度55米，中部最狭处最深，达92米。水面有一股从马尔马拉海流向爱琴海的

急流，另有一股补偿性潜流带回更多盐水。沿岸重要港口有盖利博卢、埃杰阿巴德和恰纳卡莱。两岸耸立着许多著名城堡。海中有多种回游于黑海和爱琴海之间的鱼类。达达尼尔海峡是地中海进入伊斯坦布尔和黑海的门户。[1] 编辑本段历史演变历史回顾  
西元前480年，波斯帝国泽克西斯一世（大流士一世之子）在此搭设浮桥，出征希腊。马其顿国王亚历山大大帝于西元前334年出征波斯时，也以此法渡过海峡。第一次世界大战期间，这里爆发了著名的达达尼尔战役。英国应俄军统帅尼古拉大公吁请，为减轻俄在高加索一线的压力，同意出兵土耳其，并选定达达尼尔海土耳其海峡航线  
土耳其海峡航线  
峡作为攻击目标。1915年2月16日，英军统帅汉米敦指挥英舰炮击土军滩头阵地，掩护海军陆战队实施登陆，遭土军顽强阻击，未果。英海军有3艘战列舰被击沉，3艘遭重创，余者退向公海。4月25日，英军以重兵借密集炮火掩护向盖利博卢半岛发起轮番进攻，被穆斯塔法·凯末尔将军指挥的土军第19师屡屡击退。战役进入僵持阶段。9月，英国及其盟国的军队开始分阶段撤退。整个战役总共有16个师的英国、澳大利亚、新西兰、印度和法兰西部队参战。协约国方面除舰队遭受重创外，英军伤亡21万余人。这次战役在政治上影响极大，全世界得到的印象是协约国军事上无能，英国首相阿斯奎斯因此下台。穆斯塔法·凯末尔被誉为“伊斯坦布尔救星”。盖利博卢半岛矗立起了这次战役的纪念塔。

在希腊文中，博斯普鲁斯意为“牛津渡”，即牛可涉水之地，这源于希腊神话。相传，万神之主宙斯爱上了珀拉斯戈斯王的公主爱莪，不料这一秘密被其妻天后赫拉发现了。于是，宙斯将爱莪变成一匹白色的小母牛，以逃避赫拉的报复。而爱莪则涉水穿过博斯普鲁斯海峡，寻找避难所。达达尼尔海峡

达达尼尔海峡连接马尔马拉海和爱琴海，全长64公里，最宽处6.4公里，最窄处1.6公里，平均深度55米，中部最狭处最深，达92米。水面有一股从马尔马拉海流向爱琴海的急流，另有一股补偿性潜流带回更多盐水。沿岸重要港口有盖利博卢、埃杰阿巴德和恰纳卡莱。两岸耸立着许多著名城堡。海中有多种回游于黑海和爱琴海之间的鱼类。达达尼尔海峡是地中海进入伊斯坦布尔和黑海的门户。[1] 编辑本段历史演变历史回顾  
西元前480年，波斯帝国泽克西斯一世（大流士一世之子）在此搭设浮桥，出征希腊。马其顿国王亚历山大大帝于西元前334年出征波斯时，也以此法渡过海峡。第一次世界大战期间，这里爆发了著名的达达尼尔战役。英国应俄军统帅尼古拉大公吁请，为减轻俄在高加索一线的压力，同意出兵土耳其，并选定达达尼尔海土耳其海峡航线  
土耳其海峡航线

峡作为攻击目标。1915年2月16日，英军统帅汉米敦指挥英舰炮击土军滩头阵地，掩护海军陆战队实施登陆，遭土军顽强阻击，未果。英海军有3艘战列舰被击沉，3艘遭重创，余者退向公海。4月25日，英军以重兵借密集炮火掩护向盖利博卢半岛发起轮番进攻，被穆斯塔法·凯末尔将军指挥的土军第19师屡屡击退。战役进入僵持阶段。9月，英国及其盟国的军队开始分阶段撤退。整个战役总共有16个师的英国、澳大利亚、新西兰、印度和法兰西部队参战。协约国方面除舰队遭受重创外，英军伤亡21万余人。这次战役在政治上影响极大，全世界得到的印象是协约国军事上无能，英国首相阿斯奎斯因此下台。穆斯塔法·凯末尔被誉为“伊斯坦布尔救星”。盖利博卢半岛矗立起了这次战役的纪念塔。

-----  
发货快 包装完整 东西不错

-----  
京东服务好，质量也好，今后就在京东了  
-----

今天刚刚拿到书，这本...袞袞双树1.袞袞双树写的浮生物语外传七夜很不错，2009，浮生物语于漫客·小说绘拉开连载序幕2010，浮生物语图书单行本10万册重磅上市2011，浮生物语累积加印销售突破30万册2012，浮生物语Ⅱ连载续写古风浪漫传奇新章！一个名为不停的小店，一杯名叫浮生的茶，其中的故事绵延未断一段蜜月之旅，一座传说之城，一次离奇际遇。茫茫沙漠里，树妖与敖炽邀请你再品浮生之茶，感受温情故事。漫客·小说绘当家花旦袞袞双树再造畅销神话，献给你与浮生物语不一样的精彩。承浮生物语之浪漫，启浮生物语Ⅱ之悬念。[嫁衣]、[夜叉]、[蜂鬼]、[阿镜]、[生骨]、[小倩]、[汤]与浮生有关的7个全新故事，动人上演！树妖老板娘与敖炽的蜜月旅行途中，在撒哈拉大沙漠迷失了方向。在荒漠中，偶遇六个黑袍怪人。虽然发觉六人均是妖怪所变化，但老板娘并未揭穿。从六个妖怪的口中，得知现在他们所停留之地，是传说中七夜城的所在地。而七夜城中，埋藏着富可敌国的宝藏。衣罗女王则是七夜城的主人，她的灵魂一直徘徊在这个地方。若要重现七夜城，取得宝藏，必须用七个故事与女王的灵魂完成一场交易。七个夜晚，七个故事，究竟是否能唤醒衣罗女王的灵魂，令七夜城重现人间六个黑袍怪人究竟是什么身份故事之夜，就从今晚开始3真的下雨了，雨点比豆子还大，击在窗户上啪啪作响。君岫寒关好全部窗户，放下窗帘，在一室闷热里，打开了摆在床前的小电扇。老秦为自己准备的被子，在今夜成了多余的累赘，堆在墙角的折椅上。关了灯，她摸索着躺到铺着凉席的小床上，黑暗中，静静听窗外风雨，还有扇叶转动的声音。闭上眼，却闭不上心，老秦的脸，鲜红的嫁衣，在她眼前走马灯-样来回飘动，模糊着，清晰着，交替而现。耳边的风雨声，渐渐被扇叶有规律的呼呼声替代，成了一首颇有效的催眠曲。身下被体温捂到发热的凉席，不知几时变得凉起来，似有寒铁在上头延伸，然后紧紧贴到自己的皮肤上，再慢慢深入血肉骨髓。有风拂过，裹着草的香味。无声无息飘入鼻腔，却在瞬时化成浓烈的腥味，刚从身体中喷溅而出的鲜血之味，温热的气氲撒播着死亡的绝望。轰烈的马蹄声由远而近，践踏着薄薄的耳膜，尘土翻滚的草地在旧良前神经质地倾斜不止，厮杀的凶悍在无形中扩张到极致，似要震碎漫天飞云的苍穹。银光寒人的刀刃从半天中横劈而下，血在空中画出一条完美的弧形，双目圆睁的头颅翻了几个滚儿，留下一条同样完美的抛物线后，落入纷乱的马蹄下。一双冰冷的眼，在这血迹斑驳的利刃上凝固。缰绳勒紧，黑色战马前蹄腾空，嘶鸣着停下，马背上那披了一身将军战甲的男人，横刀傲立。咻！刀尖赫然矗立而起，直指前方，不容违背的威仪与命令。天空变了颜色

还没有看，以后再说

物流很给力，速度很快。

书不错的呵呵呵呵呵呵

本书质非常好，装订的整齐，内容上有教育意认，多学习才是好同志.

可以学习下，对连锁问题有了全面的认识。实用性强！

-----  
大收获，活动买的，速度也很快，超值！！！

-----  
刚到手 开始看 准备做餐饮行业 这本书算是很实用的！

-----  
快速发展的同时，连锁门店的不断增加也给餐饮企业带来了不少的问I题K。要M想得以P长R足地S发UU展，连锁餐饮企业

-----  
东西很不错东西很不错

-----  
yyyyyyyyyyyyyyyyyy

-----  
[餐饮企业连锁营运\\_下载链接1](#)

书评

[餐饮企业连锁营运\\_下载链接1](#)