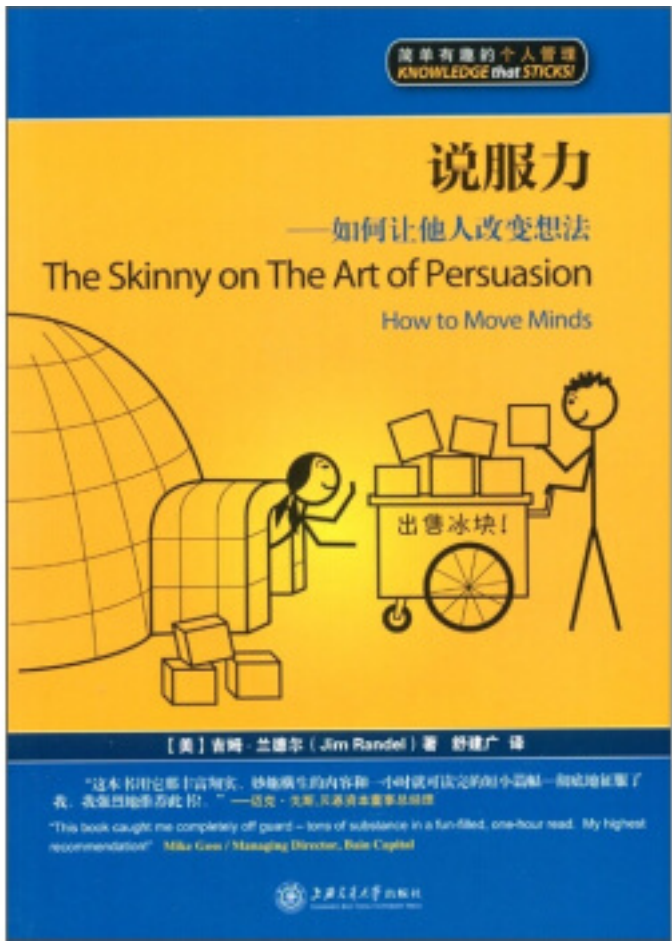


说服力：如何让他人改变想法 [The Skinny of the Art of Persuasion How to Move Minds]



[说服力：如何让他人改变想法 \[The Skinny of the Art of Persuasion How to Move Minds\]](#) [下载链接1](#)

著者:[美] 吉姆·兰德尔（Jim Randel） 著，舒建广 译

[说服力：如何让他人改变想法 \[The Skinny of the Art of Persuasion How to Move Minds\]](#) [下载链接1](#)

标签

评论

这个还可以 就是字太少了 是漫画类型的

这本书写得非常好，内容也非常适合我，价格合理物流到货非常快，非常喜欢

作者是美国的,这是一套中的其中一本,内容简洁易懂，但很有力量！

买很多书的问题就是不知道什么时候才能读完，有的书也许永远不会读到。

简单实用的书，而且用时很短，很容易理解。

吉姆兰德尔先生的经典著作，送货速度快

不错，非常好！

精典书籍，值得我们一读再读！

非常不错的系列图书，年轻人值得一看

内容不错，通俗易懂

质量不错，买了好几本，不过有的书籍没有包装，由于出库的地方不一样，还有一本在路上，买的时候也没发现哪里可以查看货物在几号仓库。

此用户未填写评价内容

东西很好，双十一期间都送货很快，赞一个京东。

说服力，是每个人必须具备的能力。

质量不错，一如既往，下次再买。

好评！ 很好的书！

正版书，性价比一般，急用京东是最好的选择。

京东品质一如既往，配送快捷，好评没的说！

挺好的，都很实用，相信京东！

好。。。。。。。。。

不知道看完能不能说服别人

娃让买的书，心灵鸡汤，看看增加正能量。

可以啊，不错啊，还行啊，我是凑字数啊

这个系列的都还不错，精炼

同学推荐的 他买过电子版的 漫画形式 生动有趣

简单的文字讲述不变的真理！

很棒的书，里面的方法工作中很实用

非常好的一本书，深受启发！ 值得推荐！

还么有看完，书挺好的，对职场人员有帮助

这一套书很好，特别畅销。

一本好书值得阅读，值得推荐

京东的图书质量挺好的，开卷有益。

这套书很不错。虽然很薄，但是内容不错。可以参考

不错，比较适合销售小白阅读。

不错的书，内容很棒，值得一看

挺好的，质量不错，有意思！

买来捐给单位图书馆，让大家看

和你一班，很一般

速度快，质量好，也很喜欢这本书

还不错很不错还不错还不错

物流很快 书保存完好

挺不错的 看看

挺好的，很快

儿子很喜欢。

真的很赞啊

很有趣的书。

不错，无折痕

还没看，是正版

就是一本绘画书

图文简单

内容很一般，并不是对所有人都适合

味道一流，经久不衰

做活动300-180买的（怕河蟹所以代称，看得懂就行），平均不到陆块一本，所以真的很便宜。大家屯书的可以等活动。

没有胶纸包装，看起来旧旧的，跟另外的一本书差很多

大部分都是漫画，讲的根本没多少，一般吧

感觉不错，主要是道理简单 大道很简单 落实很困难

营养不足的一本书

一般般吧，不过还是可以看看

读了没印象，不推荐购买

用几个ppt糊弄就成一本书，太令人失望

实在不怎么样的书

好

这是我复制过来的，我自己懒得写了，但这也是我想表达的意思。我为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用段话作为评价内容。京东购物这么久，有买到很好的产品，也有买到比较坑的产品，如果我用这段话来评价，说明这款产品没问题

一般！

还好

差评书籍与配送速度没有问题。问题在于，1一共四本书，其中一本直接夹在另一本书中2书的角都磨损了书没有任何保护，我是爱书之人，我想一颗星都不给，希望京东系统不要默认评分最少一星，尊重消费者评分的权利！

这套书都不错，小孩子看了很喜欢，通俗易懂。

做活动买的，很划算。。。

很有意思的一本小书～

这套书，用来送人也是送出了新意……

好 书很不错 很有意义 快递小哥很好

好东西了吗？

质量，包装都没问起，满意

已收货，速度很快。书还没看，看完追加评价

还不错

非常好的一件产品，值得拥有

很喜欢

为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。京东购物这么久，有买到很好的产品，也有买到比较坑的产品，如果我用他的这段话来评价，说明这款产品没问题，至少85分以上

很不错

不错的书

太棒了太棒了 特别快 纸质好 一直在京东买 值得信赖

太简单了《

很好

该没来得及看，作为工具书

说服力：如何让他人改变想法是值得一看的书

嗯嗯嗯嗯嗯嗯，还不错。

整套书都买回来了，喜欢，实用有趣的个人管理书。

很棒的说服力 观念 方法和技巧，行之有效的方法指导我们的行动

666

简单易懂，到手挺实用的一本书

送同事的，插图不错，形象生动

非常有趣又有用的一本书

书的内容不错，值得一看

东西也收到了，特意屯书，但是还没看

可以

是比较薄，画多字少，有用没用看自己

通俗易懂

很好的书，值得读

， 。

还没看，因为送货快和便宜就好评了。哈哈。

想办法把自己正行改变别人得坏思想和坏的习惯

书还没看，送货速度快

书的封面好多灰，邮寄的时候就不能套一个袋子吗？

这么好的书，悦读节参加200—80活动，用200—80的券收的，划算！

不咋滴

非常好

练就一种开口就能说服别人的本领，做语言的主宰者。

经典好书，要好好分析阅读，多多实践。

还没看，先屯起来~

其系列书籍挺好的，买来看看

还行

书不错，内容简单有趣。

学说服

买一送一

人体有206块骨头、8大系统、36个重要器官、23万亿个细胞、除了头发不会病变外，其他都有病变的可能性。人的一生结束生命只有两种方式：意外与疾病。人吃五谷杂粮，没可能不生病。根据科学统计，人的一生发生重大疾病的概率高达72%。而人一旦患了重大疾病，有三笔费用是必须的：医疗费、康复费、收入损失费。医疗费这块，相对来说并不是最可怕的，因为通过社保我们可以报很大一部分。但是康复费用和收入损失费，是不得不花心思去重点考虑的。因为重大疾病的治疗到康复到恢复工作能力，是需要一段时间的。假如一个年收入50万的企业主，患上重大疾病休养3年，加上在康复期进补，估算一下3年需要50万，那必须考虑的是保障额一定要在200万以上。有关专家测算：保额20万，只够治病 保额30万，养病、恢复 保额50万，收入损失补偿 改变家庭生活的 保额100万，真正让家庭转危为安！ 一个成功的人士站着可以赚钱 一个伟大的人士躺着依然值钱

营业区夕会情况： 一区—— 时间： 专题： 主讲人： 参会人数：

比较鸡汤类的 凑单随便挑的

不错，像是PPT，但是语言简单易懂

花了一小时读完，形式新颖，需要实践练习

很快就看完了，非常好的书

好好好好好好。。。。。

不错不错不错不错不错

分分钟就看完了，快餐小知识

物流超级慢，等了10天，书不错

哈哈哈哈哈额额呃呃呃

我是以旁观者的身份来参与你的话题

书很好很不错，质量过硬

值得一读.....

图画书，简单有用。图画书，简单有用

正版，价格便宜，内容丰富

有图片有内容，好用容易懂

不错不错！公司买来用的！赞一个！

书是正版 质量很好 准备开始看

还没好好看，应该还不错。看过系列里时间管理的，感觉不错。有图内容又不空泛。

图文并茂，不过内容略显单薄。

说服力还行吧 可以给个好评论

促销买的很便宜，希望多搞活动。

不错不错不错不错不错

好好好好好好好好！！

一般般一般般一般般一般般

很好看，是一本值得一看的书

纸张非常好，基本都是图片，字很少确实是如作者说的，一个小时内就可以读完的东西哦！也是值得学习的...

都是短小精悍的PPT方式，浅显易懂

书本很不错，一直在看，很受益。

推荐受益无穷的书值得一读

麻烦填写10-500个字麻烦填写10-500个字

还可以，能让人在里面学到很多说服别人的方法

信赖京东，老顾客了，多多优惠哦

[illegible]

补充正能量，学习永不止步

还不错，就是看书是看不多，以后慢慢看。

这一系列的书都不错，内容加插图的效果很好，值得一看！

我意识到，我所讲的有点抽象。我明白，坐在办公桌后面不厌其烦地夸夸其谈何等容易。当然，我很清楚，在渴望得到某件东西时，我们有时会非常矛盾，不知道到底该采取什么方法才是正确的。事实上，如果你允许我扯远一点，我想告诉你一个我所犯的可怕的错误。那时我还是一名年轻的企业家。在我商业生活的初期，我曾是一名房地产业的投机者。我会试着去买一些价格便宜的房子，不久后以较高的价格将其转售。所以，我总是在寻找价格便宜的房屋来买。做到这点的方法之一是尽早地找到卖方——一旦得知谁的房子即将投放市场，就立即找到他。我会与对方做一笔干净利落的买卖，而且我发现，他们中的许多人，为了避免一场旷日持久的销售努力，都愿意接受我的价格。一天，我正坐在办公室里，这时传来了警报声。我感到很好奇，因为有警报声，就意味着有火灾。而有时火灾就意味着甩卖——换句话说，我就能买到一所便宜的房子。于是，我走到外面去查看能否找到警报来自何处。我果然找到了。就在几条街区之外，我看到一辆消防车，而且看到一名老者被急救人员用轮椅推出了那所房子。很显然，他刚刚去世。我立刻一路狂奔，来到市政厅，查到这名男子有一个女儿住在美国中西部地区。我相信，她很快就会知道谁将负责处理那所房子的销售。这几乎是30年以前的事情了。但时至今日，我仍在为我的所作所为耿耿于怀。为了努力使自己得到一个劝说别人将其房屋卖给自己的机会，我行动得如此之快，以至于我竟没有来得及想一想我在做什么。结果，我成了告知一名年轻的女子，她的父亲刚刚去世的消息的人。在那以后，我还犯过许多错误，但还没有哪一件像这一件一样，留在我内心深处，久久不能释怀。在忙着攫取成功的时候，我竟然对人类最基本的同情和礼貌都视而不见了。你可能会觉得，劝说规则第十条同目前为止我们讨论过的问题不太一致。一方面，我在出主意让你劝说成功——说服别人赞同和接受你的观点。另一方面，我说的却是，在你的劝说努力中，你需要保持一颗高尚的心灵。现实是：在任何一次劝说事件中，其中的一个人都可能胜过另一个人。当然，我希望那个人是你。不过，我还是认为有办法实现公平行事。我的揣测是：在大多数劝说事件中，所涉及的当事人双方在知识和能力上是相对均衡的。在这种情况下，如果你胜过了对方，那就让它去吧。我所反对的是以下两种情形：

- (1) 你的劝说事件的本质是：在你和你正在试图劝说的人之间，存在着知识、经验及能力上的巨大的不平衡；
- (2) 劝说的结果对于对方来说存在严重的损害。

在正确和错误之间，每个人都需要有一条明确的界线。我很难确切地定义什么是“巨大的不平衡”或“严重的伤害”。这些需要由你自己来作决定。不过，我的观点是：只要你在开始进行一件劝说事件之时，抱着一颗公平竞争之心，并努力寻求双赢的结果，那么，你就可能（将会）成为一个强有

力的劝说者。“关于说服力，或者推销术，还有另外一个条件。那就是气质，或称个人品质的道德状况。不管人们如何被我们的表面知识所吸引，不管他们如何被我们的情感承诺所折服……除非他们认为，在同他们打交道的过程中，我们在道德上是忠实可靠的，否则他们是不会完全被说服的。

要想把我们的项目、产品或服务销售给别人，我们首先必须让他们接受，我们是道德高尚、值得信赖的合作伙伴和同事。”

我担心比利的诚信度。有时，为了给一所房子找到一个感兴趣的准买家，他添油加醋、歪曲事实。那是非常短视的。

我最喜欢的一条谚语是生活在1771年到1832年间的苏格兰诗人兼小说家沃尔特·司各特（Walter Scott）先生写的：

“哦，在我们第一次学着去欺骗别人的时候，我们编织了一张多么复杂的网啊。”

我喜欢这首小诗，因为它讲的是真理。那些自以为聪明绝顶，可以用诡计和操纵大行其道的人，终有一天会被自己的网缠住。他们迟早（如伯尼·麦道夫）会自取其辱、不得善终。

1. 欺骗是瞒不住的。当一个人掩盖事实的时候，大多数人都能感觉得到。通常来讲，耍阴谋诡计终将事与愿违。

2. 即便你能愚弄别人一次，你却难以再做第二次。而且你的坏名声会被口口相传。一旦你获得了狡诈的名声，那么，你将永远无法发挥你的最大潜能。

3. 撒谎比说实话要花更多的精力。从根本上讲，任何事情的成功都是将有限的精力用在需要的地方。做一名圆满的说谎者需要有创意。还是把你的创造力和精力省下来，把它用在做好你的（诚实的）本职工作上吧！ P258- 268

非常好！很实用，内容精炼！

自己的说服力有待提高，所以买了这本书，看上去不错，希望真的有所提高

容易接受，图文并茂！

优惠时买的，不错，记得第一次网上购物就在京东买

还没看，不过纸的质量很好。。

特价购买，还不错，字数补丁

内容部错 简单易懂 值得购买

书不错，包装很好，还没开始看

活动买的，内容不错的

很值得购买的图书，值得一看，质量也很好，推荐购买，多读书有益。

还可以 还可以 还可以 还可以

嗯，挺不错的，包装精美，送货快

图多字少，感觉被骗了

吉姆·兰德尔，现年60岁，毕业于哥伦比亚大学法学院。他是一位企业家--购买和销售商业地产，同时拓展新业务。作为一名致力于投资和企业精神领域的讲演者，兰德尔已经在全美许多场馆作过演讲，其中包括哈佛大学和纽约大学商学院。兰德尔学习和研究成功这一主题长达30年之久。除了阅读所有他能找到的有关这一主题的资料以外，他还不厌其烦地向成功人士请教，了解他们的成功之道（直到他们找理由回绝）。因此，这本书的结论是多年研究、个人试验和向他人学习的结果。兰德尔得出的结论是：成功的秘密就是欲望、努力、钻研、决心和坚持…而这些都需要毅力和自律能力。兰德尔相信，如果你愿意付出代价，一切都是可能的。
舒建广，山东省滨州市人。毕业于山东大学外语系。曾在《山东文学》等全国各地报刊发表诗歌、散文、散文诗及译文等200余首（篇），系国际翻译家联盟会员、中国翻译协会会员、中国南方诗人协会会员、中国乡土诗人协会会员、国家二级笔译。现为英语教师、东莞语通天下签约译员。

很不错的书！推荐之！

还可以吧，内容很少，，，

说服力：如何让他人改变想法

画图配文字方式呈现，1小时快餐。

系列丛书，值得一看，通俗易懂。

内容不错，通俗易懂，值得一看。

内心强大的力量内心强大的力量

漫画的方式通俗。

长度在5-200个字之间
填写您对此商品的使用心得，例如该商品或某功能为您带来的帮助，或使用过程中遇到的问题等。最多可输入200字

同事需要的，也没看内容

内容不错，很好。好评。

简洁明快，两小时读完，可以读一下

[illegible]

还不错还不错还不错还不错还不错

书不错的书不错的书不错的书不错的

好评推荐！好评推荐！好评推荐！

书不错，一本书一个多小时就可以看完，也可以学到很多内容！

经过对人们的学习方式进行多年研究，作者推出了这一丛书，旨在用通俗易懂的语言阐释当今世界上最重要的话题。《说服力：如何让他人改变想法》内容以故事的形式呈现，妙趣横生、发人深省。阅读《说服力：如何让他人改变想法》，你将学会：

- 具有亲和力 在说话前做好准备 仔细聆听并察言观色 利用稀缺性促使人们采取行动
- 建立互惠意识 利用人们的思维捷径影响他人 用感情因素影响决策
- 诚信就是最好的说服力

漫画似的很有意思

书一般，发过来已经拆开包装了，感觉也是别人退回去的。

[说服力：如何让他人改变想法 \[The Skinny of the Art of Persuasion How to Move Minds\]_下载链接1](#)

书评

[说服力：如何让他人改变想法 \[The Skinny of the Art of Persuasion How to Move Minds\]_下载链接1](#)