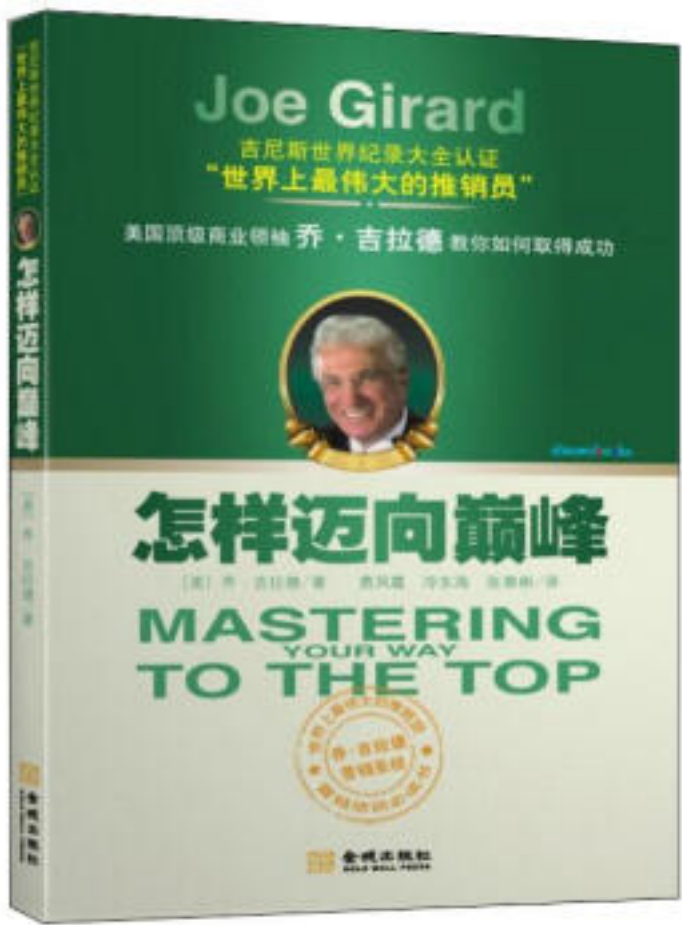


怎样迈向巅峰 [Mastering Your Way to the Top]



[怎样迈向巅峰 \[Mastering Your Way to the Top\]_下载链接1_](#)

著者:[美] 乔·吉拉德 著，冷东海 等 译

[怎样迈向巅峰 \[Mastering Your Way to the Top\]_下载链接1_](#)

标签

评论

还没看，先好评吧，看他人的评价是挺不错的

好看使用的东西！！老婆很喜欢！！下次还买！

写得很好，内容实用，要好好学习下。好评！

我的生活方式，我们都是否是真的吗，

给公司的销售人员买的，希望喜欢

好好好真好。京东真好。京东就是我再生父母。我以后买东西都在京东上买。京东值得信赖物流也快。

非常不错的一本营销圣经，值得仔细品味???

好了，满意，还1件免运费，太满意

很好 可以和同事一起看

质量很好，内容很丰富，值得购买。

很好奇不错 便宜

还行，本以为精装，不过书就这样

好好好好好好好好

好书，推荐给想成功的人看

很好哈哈哈哈哈哈

正版应该是，作者行啊！

很好谢谢！ 包装很好是正品！

评价的有些晚了，书是好书

感觉还行，适合读读？

还可以的，希望可以有用，棒棒糖！

还不错，慢慢看吧，希望书里面的东西对我有用吧，毕竟书中自有黄金屋。

挺好的，没有问题，值得购买

买来给公司业务员看的，希望他们能领悟到书中意愿。

物流很快，书质量不错，还没开始看！

文字描述的还是挺浅显的，道理都是那些

帮自己的亲戚买的，应该是一本不错的书。

很好好愉快的购物，下次继续

还没仔细研究，吉拉德大师的作品，个人感觉不错

韦尔奇的书，送用自己自传式的讲述，向我们展现了一个从无名小卒走向成功的经历。鼓励我们发愤图强！

希望能借此迈向巅峰。很好的励志书籍。

不错的书，用来发奖给员工。

受益匪浅啊！……挺不错的

好书，值得买，值得看。

一个人喜欢另一个人的时候,看对方的频率会很高,当然可能持续时间短,不过眼睛会不由自主的看向对方

很好的励志书，值得每个人去读

很有用的一本书 获益良多

很不错 喜欢 学习了

看完了，还凑合吧！ 不过发货快！

还没看，评价的是发货的速度。

快递员态度很好！！！！

纸张不错，写得很好！ 喜欢销售的朋友们可以看看！

值得学习和反思的一本书，还不错

这本书挺不错的，看了朋友的我就买的！

买给朋友的，朋友说很喜欢。

不错！值得一看。学习学习！

课外读物。还行吧，买过来随便看看

真的不错啊真的不错啊

好好学习，天天向上！

很喜欢很好很不错....

送货快！又便宜！！！！

不错很实用，要好好学习

一直很喜欢 自己买了一本 送人了一本

很好的一本书 继续深入了解

送货很快啊，值得一读的书

挺好挺好挺好挺好挺好

京东正品，经典图书。

速度真快，质量也不错

东西不错送货速度也不错

很好的一本书，质量也不错

真的不错哦，我很喜欢

没啥说的，各种完美~XD

不错，挺好的

好书，便宜，正版，京东给力

速度比较快！速度比较快！

内容好，值得学习、思考！

非常好！质量也很好！

希望这类的书多上一些

很喜欢，值得一看。哈哈哈哈哈

翻译的很完美，不错。

很好的书，发货也快。

正品，不错的一次购物

帮朋友说用的买的还不错

非常满意，非常满意非常满意

很好啊呵呵很好啊呵呵

书不错值得一读

还不错还不错还不错还不错还不错

很好很喜欢

内容一般，感觉比较空洞，没太多参考意义。

整体不错，但有一本书不是全新，有磨损。

做销售的要看看

快递很快，给别人买的书，淡定

正版，送货快，没事看看

挺不错的 随便看看

物流有些慢，其他还可以

一般。。。。。。。。

还可以。。我会继续在这里买书的

还没有仔细看，等看了在评价。

送货速度快，内容详细，书得仔细看看!

还不错 值得去看看...

不错，不错

好好好好好

值得学习

挺好的.....

还不错，就是选错数量怎么没办法退

脏了也不懂得擦么？有点小失望

书是不错，但是有些损坏了。

销售的书，看似有点有用，正在读呢

不错

乔吉拉德《怎样成交每一单》和《把任何东西卖给任何人》讲了销售技巧方面的东西还是不错的。《怎样迈向巅峰》和《怎样销售你自己》就完全是扯淡的，我都怀疑是不是同一个人写的。

长度在5-200个字之间

填写您对此商品的使用心得，例如该商品或某功能为您带来的帮助，或使用过程中遇到的问题等。最多可输入200字

这个商品还是还是很不错的，大赞。○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○

0

我只所以选择京东，是因为可以到货付款，但我现在越来越感觉，京东的很多书比其他网站贵，而且人家29元起免费送货，他们要39元，虽然我已经是银牌会员，但从来没有享受银牌会员的服务，甚至买了电脑出问题处理也是超级拖拉，甚至有踢皮球的现象，反正我是对京东越来越失望，也许这很符合中国企业的规则，一旦做大了，服务和质量都开始下降，所以当你们选择之前，真的要好好比较一下，如果买电子产品，真的三思而后行，否则买个废物回家，给你的生活带来很大的麻烦，然后天天跟京东交涉但也找不到处理办法，像顺电，国美，苏宁，你还可以去找店铺，但京东是网上，你没有

办法直接去找他们公司领导，你也没有那么多时间跟他们耗，我反正我买一次电脑就够了，你们如果不相信我说的，自己可以去验证。作为一个消费者，我真的不想更多的人出现我这样的情况。所以我要站出来说实话，尽我最大的能力让所有的消费者了解真实的京东，希望所有的消费者购物愉快。大家买东西要小心，一旦买了，京东就是大爷了。

国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示：你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。

乔·吉拉德是《吉尼斯世界纪录大全》所推崇的世界最伟大的销售员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2010年最新再版畅销书《迈向顶峰》，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。

学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，这本书带你贯通走向成功所面临的挑战，以及生命的真正体验。乔向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键：

怎样在你的目标上安一个“手柄”；怎样将你的成功形象化和具体化；

怎样去冒值得冒的风险；

怎样每天重申你就是真正的NO.1，你可以达到你设定的任何目标：

怎样从0挣到百万美元、从百万美元挣到数十亿美元！！

乔·吉拉德，从擦鞋童、洗碗工、搬运工、火炉装配工以及房屋建筑承包商，到其在位于美国密歇根州一家雪佛兰汽车经销店15年的职业生涯中，一共售出了13001辆汽车。被“吉尼斯世界纪录大全”认证为“世界最伟大的销售员”

作为一名世界著名的演讲家，乔·吉拉德经常出现在各个社会团体、组织、机构以及销售会议上。乔·吉拉德的客户众多，其中包括：通用汽车（General Motors）、通用电气（General Electric）、3M、IBM、惠普（Hewlett-Packard）、福特汽车（Ford Motors）、西尔斯（Sears）、哥伦比亚广播公司（CBS）、卡夫（Kraft）、邓白氏（Dun & Bradstreet）、约翰迪尔（John Deere）、芝加哥联邦储备银行（Federal Reserve Bank of Chicago）、玫琳凯（Mary Kay Cosmetics）、戴姆勒-克莱斯勒（Daimler Chrysler）、西瑞游艇（Sea Ray Boats）及其它全世界数以百计的广告与销售俱乐部等。

乔·吉拉德成就斐然，自1966年以来一直蝉联汽车销售冠军的头衔，是唯一以销售员的身份荣登“汽车名人堂”（Automotive Hall of Fame），并被美国成就学会（America Academy of Achievement）授予“金盘奖”（the Golden Plate Award），曾被已故的诺曼·文森特·皮尔（Norman Vincent Peale）博士（《积极思考的力量》的作者）和洛厄尔·托马斯（Lowell Thomas）博士提名“霍雷肖·阿尔杰奖”（Horatio Alger Award，白手起家）。

基亚姆出生于路易斯安那州的新奥尔良，由他的祖父母一手带大。他的父母在维克托四岁时就离婚了，同时搬到其他州去居住。而他在九岁时，就有了第一次做生意的经验，他天生就是一个人才。能够看出需求在哪里，然后满足它，抓紧每一个做生意的机会，并且好好加以经营。

他告诉我：“那个时候，我常看到人们从被称为‘欲望街车’的电车上下来，事实上，那个站牌离我家只有一条街远。那时我们还没有空调这玩意儿，所以人们一下车，总是臭汗淋漓。他们有些人会经过我家门前，而我就在前院中嬉戏。”看到这些满头大汗的人，年幼的维克托想到，他或许可以把可口可乐卖给他们，以满足他们对冰凉饮料的需求。他把这个想法告诉了祖父，祖父于是给了他5美元。他就利用这5美元，在家门外摆了一个小摊子。

“我用一个大桶装冰块。我用3美分一罐买进可乐，以5美分一罐卖出去。”一个月过去，结算下来竟然亏损。他的祖父问他，怎么会亏钱呢？毕竟每笔交易应该会有2美分的利润啊。维克托就告诉他：“有些人实在太穷了，根本买不起可乐。我觉得他们太可怜了，所以就免费送他们喝。”

他的祖父当时就给了他一些关于施舍的忠告，使得基亚姆一生都谨记在心。他祖父说：“有善心是很好的。你能这么做固然很好，但首先你得有盈余，然后才可以免费请人喝。”

于是，年幼的维克托从他祖父那里学到，想要资助他人，无论在生意上或者日常生活中，你必须先有财力才能做到。十七世纪英国作家托马斯·布朗（Thomas Browne）就曾经说过：“施舍要由家里开始。”今日有些人建议那些想要攀登巅峰的人“出去寻找成为第一的机会”。我喜欢布朗的名言，而相较之下，我更喜欢维克托祖父的表达方法。

许多成功人士的出身都是非常低微，但就像并非所有的总统都是在小木屋中出生一样，所有的成功人物也不一定都出身贫穷。维克托·K.基亚姆的情形就是如此。……

基亚姆出生于路易斯安那州的新奥尔良，由他的祖父母一手带大。他的父母在维克托四岁时就离婚了，同时搬到其他州去居住。而他在九岁时，就有了第一次做生意的经验，他天生就是一个人才。能够看出需求在哪里，然后满足它，抓紧每一个做生意的机会，并且好好加以经营。

他告诉我：“那个时候，我常看到人们从被称为‘欲望街车’的电车上下来，事实上，那个站牌离我家只有一条街远。那时我们还没有空调这玩意儿，所以人们一下车，总是臭汗淋漓。他们有些人会经过我家门前，而我就在前院中嬉戏。”看到这些满头大汗的人，年幼的维克托想到，他或许可以把可口可乐卖给他们，以满足他们对冰凉饮料的需求。他把这个想法告诉了祖父，祖父于是给了他5美元。他就利用这5美元，在家门外摆了一个小摊子。

“我用一个大桶装冰块。我用3美分一罐买进可乐，以5美分一罐卖出去。”一个月过去，结算下来竟然亏损。他的祖父问他，怎么会亏钱呢？毕竟每笔交易应该会有2美分的利润啊。维克托就告诉他：“有些人实在太穷了，根本买不起可乐。我觉得他们太可怜了，所以就免费送他们喝。”

他的祖父当时就给了他一些关于施舍的忠告，使得基亚姆一生都谨记在心。他祖父说：“有善心是很好的。你能这么做固然很好，但首先你得有盈余，然后才可以免费请人喝。”

于是，年幼的维克托从他祖父那里学到，想要资助他人，无论在生意上或者日常生活中，你必须先有财力才能做到。十七世纪英国作家托马斯·布朗（Thomas Browne）就曾经说过：“施舍要由家里开始。”今日有些人建议那些想要攀登巅峰的人“出去寻找成为第一的机会”。我喜欢布朗的名言，而相较之下，我更喜欢维克托祖父的表达方法。

许多成功人士的出身都是非常低微，但就像并非所有的总统都是在小木屋中出生一样，所有的成功人物也不一定都出身贫穷。维克托.K.基亚姆的情形就是如此。……

打开书本[SM]，[ZZ]装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候

似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

[BJTJ]作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”[NRJJ]从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。[SZ]所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。[QY]所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好,送货相当快,包装仔细!这个也值得赞美下希望京东这样保持下去,越做越好

《怎样迈向巅峰》中美国顶级商业领袖乔吉拉德向你揭示：你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。《怎样迈向巅峰》的作者乔·吉拉德是《吉尼斯世界纪录大全》所推崇的世界最伟大的销售员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2010年最新再版畅销书《迈向顶峰》，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。

学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，这本书带你贯通走向成功所面临的挑战，以及生命的真正体验。乔向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键：

怎样在你的目标上安一个“手柄”；怎样将你的成功形象化和具体化；

怎样去冒值得冒的风险；

怎样每天重申你就是真正的NO.1，你可以达到你设定的任何目标；

怎样从0挣到百万美元、从百万美元挣到数十亿美元！

“乔·吉拉德是一位完美的推售员！”——《福布斯》杂志

“喜爱乔那种充满热情、富有感染力的风格。”——通用电气

“太神奇了！我们的确超额完成了目标！”——IBM公司

“此书绝对是我们销售人员的大爱，毫无例外！”——PPG涂料公司

“乔·吉拉德创下吉尼斯黑啤酒销量纪录是他‘销售艺术’中重要范例之一。”

——《财富杂志》

“吉拉德抓住了努力跃升到最高层的要点：雄心勃勃，确立目标，设想成功，努力工作，坚忍不拔，坚持原则。”——玫琳凯化妆品公司创始人兼荣誉主席 玫琳凯·阿什

“乔·吉拉德不仅是位销售大师，而且还是位培训大师。他有一咱神秘的力理，能让你触摸到他成功的秘密。”——假日酒店创始人 凯蒙斯·威尔逊

“在《怎样迈向巅峰》一书中，乔·吉拉德分享了一些已被验证的原则和有用的战略，帮助你达到巅峰。乔是位首屈一指的执行者，他也会向你展示如何成为最好的执行者。”

——美国成功学大师 齐格·金克拉

“要成为一名企业家是需要勇气的。在为之探索的过程中，乔·吉拉德这本令人着迷的书能够让你成为未来的商业传奇。”——安飞士租车公司创始人 沃伦·艾维斯

“太棒了！礼堂里的人挤得满满的，过道里都坐了人！”“很鼓舞人心！”“你的演讲很有力量，它确实打动人心！”“具有积极的影响力！”“精彩的演讲！”

——哈佛商学院

《怎样迈向巅峰》中美国顶级商业领袖乔吉拉德向你揭示：你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。《怎样迈向巅峰》的作者乔·吉拉德是《吉尼斯世界纪录大全》所推崇的世界最伟大的销售员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2010年最新再版畅销书《迈向顶峰》，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。

学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，这本书带你贯通走向成功所面临的挑战，以及生命的真正体验。乔向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键：

怎样在你的目标上安一个“手柄”；怎样将你的成功形象化和具体化；

怎样去冒值得冒的风险；

怎样每天重申你就是真正的NO.1，你可以达到你设定的任何目标；

怎样从0挣到百万美元、从百万美元挣到数十亿美元！

“乔·吉拉德是一位完美的推售员！”——《福布斯》杂志

“喜爱乔那种充满热情、富有感染力的风格。”——通用电气

“太神奇了！我们的确超额完成了目标！”——IBM公司

“此书绝对是我们销售人员的大爱，毫无例外！”——PPG涂料公司

“乔·吉拉德创下吉尼斯黑啤酒销量纪录是他‘销售艺术’中重要范例之一。”

——《财富杂志》

“吉拉德抓住了努力跃升到最高层的要点：雄心勃勃，确立目标，设想成功，努力工作

，坚忍不拔，坚持原则。”——玫琳凯化妆品公司创始人兼荣誉主席 玫琳凯·阿什

“乔·吉拉德不仅是位销售大师，而且还是位培训大师。他有一咱神秘的力理，能让你触摸到他成功的秘密。”——假日酒店创始人 凯蒙斯·威尔逊

“在《怎样迈向巅峰》一书中，乔·吉拉德分享了一些已被验证的原则和有用的战略，帮助你达到巅峰。乔是位首屈一指的执行者，他也会向你展示如何成为最好的执行者。”——美国成功学大师 齐格·金克拉

“要成为一名企业家是需要勇气的。在为之探索的过程中，乔·吉拉德这本令人着迷的书能够让你成为未来的商业传奇。”——安飞士租车公司创始人 沃伦·艾维斯

“太棒了！礼堂里的人挤得满满的，过道里都坐了人！”“很鼓舞人心！”“你的演讲很有力量，它确实打动人心！”“具有积极的影响力！”“精彩的演讲！”

——哈佛商学院 哦，新版本，乔吉拉德的重要著作

(:美1.美) :..乔·吉拉德1.乔·吉拉德写的很好，感觉书还不错还没有仔细看东西写得比较详细我只要在搜索框内输入怎样迈向巅峰、(:美1.美) :..乔·吉拉德1.乔·吉拉德，就会有好多书摆在我面前供我挑选，价格方面还可以打折，这样便捷与优惠的购书方式我怎么可能不选择呢！经常在网上购物的弟弟幸福的告诉我。据调查统计，当前网上书店做得较好的网站有京东等。现在大街小巷很多人都会互相问候道今天你京东了吗，因为网络购书已经得到了众多书本爱好者的信任，也越来越流行。基于此，我打开网页，开始在京东狂挑书。一直想买这书，又觉得对它了解太少，买了这本书，非常好，喜欢作者的感慨，不光是看历史或者史诗书，这样的感觉是好，就是书中的字太小了点，不利于保护视力！等了我2个星期，快递送到了传达室也不来个电话，自己打京东客服查到的。书是正版。通读这本书，是需要细火慢烤地慢慢品味和幽寂沉思的。亲切、随意、简略，给人洁净而又深沉的感触，这样的书我久矣读不到了，今天读来实在是一件叫人高兴之事。作者审视历史，拷问灵魂，洋溢着哲思的火花。人生是一段段的旅程，也是需要承载物的。因为火车，发生过多少相聚和分离。当一声低鸣响起，多少记忆将载入历史的尘梦中啊。其实这本书一开始我也没看上，是朋友极力推荐加上书封那个有点像史努比的小人无辜又无奈的小眼神吸引了我，决定只是翻一下就好，不过那开篇的序言之幽默一下子便抓住了我的眼睛，一个词来形容——太逗了。|据悉，京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心，同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商，是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一，在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了，现在给大家介绍两本好书爱情急救手册是陆琪在研究上千个真实情感案例，分析情感问题数年后，首次集结成的最实用的爱情工具书。书中没有任何拖沓的心理和情绪教程，而是直接了当的提出问题解决问题，对爱情中不同阶段可能遇到的问题，单身的会遇到被称为剩男（剩女）的压力、会被家人安排相亲、也可能暗恋无终，恋爱的可能会遇到被种种问题，而已婚的可能会遇到吵架、等问题，所有问题——给出解决方案。陆琪以闺蜜和奶爸的语重心长告诉你各种情感秘籍，让你一看就懂，一做就成。是中国首部最接底气的爱情急救手册。谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，

很喜欢 (:美1.美) :..乔·吉拉德1.乔·吉拉德，他的每一本书几本上都有，这本怎样迈向巅峰很不错，乔·吉拉德是一位完美的推销员！——福布斯杂志喜爱乔那种充满热情、富有感染力的风格。——通用电气太神奇了！我们的确超额完成了目标！——公司此书绝对是我们销售人员的大爱，毫无例外！——涂料公司乔·吉拉德创下吉尼斯黑啤酒销量纪录是他销售艺术中重要范例之一。——财富杂志吉拉德抓住了努力跃升到最高层的要点雄心勃勃，确立目标，设想成功，努力工作，坚忍不拔，坚持原则。——玫琳凯

化妆品公司创始人兼荣誉主席玫琳凯·阿什乔吉拉德不仅是位销售大师，而且还是位培训大师。他有一种神秘的力量，能让你触摸到他成功的秘密。——假日酒店创始人凯蒙斯·威尔逊在怎样迈向巅峰一书中，乔·吉拉德分享了一些已被验证的原则和有用的战略，帮助你达到巅峰。乔是位首屈一指的执行者，他也会向你展示如何成为最好的执行者。——美国成功学大师齐格·金克拉要成为一名企业家是需要勇气的。在为之探索的过程中，乔·吉拉德这本令人着迷的书能够让你成为未来的商业传奇。——安飞士租车公司创始人沃伦·艾维斯太棒了！礼堂里的人挤得满满的，过道里都坐了人！很鼓舞人心！你的演讲很有力量，它确实打动人心！具有积极的影响力！精彩的演讲！——哈佛商学院美国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。乔·吉拉德是吉尼斯世界纪录大全所认证的世界上最伟大的推销员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2009年最新再版的畅销书怎样迈向巅峰，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，怎样迈向巅峰助你战胜走向成功所面临的挑战，并且体验真正的生命真谛。乔·吉拉德向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键·怎样在你的目标上安一个手柄·怎样将你的成功形象化和具体化·怎样去冒值得冒的风险·怎样每天重申你就是真正的1，你可以达到你设定的任何目标·怎样从零挣到百万美元，从百万美元挣到数十亿美元！致中国读者

嗨，亲爱的中国读者，很高兴我的再版书怎样迈向巅峰中文版即将在中国。能够与你们分享我的经历我也很荣幸。

你们都知道，我曾经是一个推销员，一个被吉尼斯世界纪录大全认证的世界上最伟大的推销员。但是，现在，我是一个作者和演讲家，正在致力于将我的成功与你们分享，并且希望我的经历能够帮助你们能够在自

今天刚刚拿到书，这本（...美1.美）：...乔·吉拉德1.乔·吉拉德写的怎样迈向巅峰很不错，乔·吉拉德是一位完美的推销员！——福布斯杂志喜爱乔那种充满热情、富有感染力的风格。——通用电气太神奇了！我们的确超额完成了目标！——公司此书绝对是我们销售人员的大爱，毫无例外！——涂料公司乔·吉拉德创下吉尼斯黑啤酒销量纪录是他销售艺术中重要范例之一。——财富杂志吉拉德抓住了努力跃升到最高层的要点雄心勃勃，确立目标，设想成功，努力工作，坚忍不拔，坚持原则。——玫琳凯化妆品公司创始人兼荣誉主席玫琳凯·阿什乔吉拉德不仅是位销售大师，而且还是位培训大师。他有一种神秘的力量，能让你触摸到他成功的秘密。——假日酒店创始人凯蒙斯·威尔逊在怎样迈向巅峰一书中，乔·吉拉德分享了一些已被验证的原则和有用的战略，帮助你达到巅峰。乔是位首屈一指的执行者，他也会向你展示如何成为最好的执行者。——美国成功学大师齐格·金克拉要成为一名企业家是需要勇气的。在为之探索的过程中，乔·吉拉德这本令人着迷的书能够让你成为未来的商业传奇。——安飞士租车公司创始人沃伦·艾维斯太棒了！礼堂里的人挤得满满的，过道里都坐了人！很鼓舞人心！你的演讲很有力量，它确实打动人心！具有积极的影响力！精彩的演讲！——哈佛商学院美国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。乔·吉拉德是吉尼斯世界纪录大全所认证的世界上最伟大的推销员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2009年最新再版的畅销书怎样迈向巅峰，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，怎样迈向巅峰助你战胜走向成功所面临的挑战，并且体验真正的生命真谛。乔·吉拉德向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键·怎样在你的目标上安一个手柄·怎样将你的成功形象化和具体化·怎样去冒值得冒的风险·怎样每天重申你就是真正的1，你可以达到你设定的任何目标·怎样从零挣到百万美元，从百万美元挣到数十亿美元！致中国读者

嗨，亲爱的中国读者，很高兴我的再版书怎样迈向巅峰中文版即将在中国。能够与你们

分享我的经历我也很荣幸。

你们都知道，我曾经是一个推销员，一个被吉尼斯世界纪录大全认证的世界上最伟大的推销员。但是，现在，我是一个作者和演讲家，正在致力于将我的成功与你们分享，并且希望我的经历能够帮助你们能够在自己的领域内取

快递送货很快。还送货上楼。非常好。怎样迈向巅峰，，美国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。乔·吉拉德是吉尼斯世界纪录大全所认证的世界上最伟大的推销员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2009年最新再版的畅销书怎样迈向巅峰，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，怎样迈向巅峰助你战胜走向成功所面临的挑战，并且体验真正的生命真谛。乔·吉拉德向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键·怎样在你的目标上安一个手柄·怎样将你的成功形象化和具体化·怎样去冒值得冒的风险·怎样每天重申你就是真正的1，你可以达到你设定的任何目标·怎样从零挣到百万美元，从百万美元挣到数十亿美元！，基亚姆出生于路易斯安那州的新奥尔良，由他的祖父母一手带大。他的父母在维克托四岁时就离婚了，同时搬到其他州去居住。而他在九岁时，就有了第一次做生意的经验，他天生就是一个人才。能够看出需求在哪里，然后满足它，抓紧每一个做生意的机会，并且好好加以经营。他告诉我那个时候，我常看到人们从被称为欲望街车，的电车上下来，事实上，那个站牌离我家只有一条街远。那时我们还没有空调这玩意儿，所以人们一下车，总是臭汗淋漓。他们有些人会经过我家门前，而我就在前院中嬉戏。看到这些满头大汗的人，年幼的维克托想到，他或许可以把可口可乐卖给他们，以满足他们对冰凉饮料的需求。他把这个想法告诉了祖父，祖父于是给了他5美元。他就利用这5美元，在家门外摆了一个小摊子。我用一个大桶装冰块。我用3美分一罐买进可乐，以5美分一罐卖出去。一个月过去，结算下来竟然亏损。他的祖父问他，怎么会亏钱呢毕竟每笔交易应该会有2美分的利润啊。维克托就告诉他有些人实在太穷了，根本买不起可乐。我觉得他们太可怜了，所以就免费送他们喝。他的祖父当时就给了他一些关于施舍的忠告，使得基亚姆一生都谨记在心。他祖父说有善心是很好的。你能这么做固然很好，但首先你得有盈余，然后才可以免费请人喝。于是，年幼的维克托从他祖父那里学到，想要资助他人，无论在生意上或者日常生活中，你必须先有财力才能做到。十七世纪英国作家托马斯·布朗（）就曾经说过施舍要由家里开始。今日有些人建议那些想要攀登巅峰的人出去寻找成为第一的机会。我喜欢布朗的名言，而相较之下，我更喜欢维克托祖父的表达方法。许多成功人士的出身都是非

怎样迈向巅峰在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味无论男女老少，第一印象最重要。从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过知识就是力量。不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往

往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快，包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

乔·吉拉德是一位完美的推销员！——福布斯杂志喜爱乔那种充满热情、富有感染力的风格。——通用电气太神奇了！我们的确超额完成了目标！——公司此书绝对是我们销售人员的大

作者[ZZ]写的的书都写得很好，最先是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。他的书我都买了，看了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲、冰心、叶圣陶，他们的书我觉得都写得很好。[SM]，很值得看，看了收益很大，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省运费。

书的内容直得一读[BJTJ]，阅读了一下，写得很好，[NRJJ]，内容也很丰富。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。[SM]，超值。买书就要来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费，真的不错，速度还真是快，特别是京东快递，快得不得了，有一次我晚上很晚才下单，第二天一大早就送到了，把我从睡梦中吵醒了，哈哈！真是神速，而且都是正版书。[BJTJ]，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，儿童小说，励志激励、管理财经、文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，能从中学到东西，我总能让我从头到脚看完整本书。

读书不仅可以使我们开阔视野，增长知识，培养良好的自学能力和阅读能力，还可以进一步巩固课内学到的各种知识,提高我们的认读水平和作文能力,乃至对于各科学习,都有极大的帮助。

我们的知识体系是通过课内外的自主学习而逐渐建立起来的。读书是搜集和汲取知识的一条重要途径。我们从课堂上掌握的知识不是很具体和容易理解的，需要再消化才会吸收。大量的阅读，可以将自己从课内学到的知识，融汇到从课外书籍中所获取的知识中去，相得益彰，形成“立体”的，牢固的知识体系，直至形成能力。

读书不仅对我们的学习有着重要作用，对道德素质和思想意识也有重大影响。“一本好书，可以影响人的一生。”这句话是有道理的。我们都有自己心中的英雄或学习的榜样，如军人、科学家、老师、英雄人物等。这些令我们崇拜或学习和模仿的楷模，也可以通过阅读各类书籍所认识。我们在进行阅读时，会潜意识地将自己的思想和行为与书中所描述的人物形象进行比较，无形中就提高了自身的思想意识和道德素质。

苏联著名教育家苏霍姆林斯基说得好：“如果学生的智力生活仅局限于教科书，如果他做完了功课就觉得任务已经完成，那么他是不可能有自己特别爱好的。”每一个学生要在书籍的世界里，有自己的生活。把读书，应视为自己的乐趣。[NRJJ]

我看了这本书籍很好，有不错的感想。认真学习了这本书，给我几个感受

- ①多向互动，形式多样.互动的课堂，一定的活动的课堂，生活的课堂。互动的条件：平等、自由、宽松、和谐。互动的类型师生互动、生生互动、小组互动、文本互动、习题互动、评价互动。互动的形式：问题质疑、成果展示、心得交流、小组讨论、合作学习、疑难解析、观点验证、问题综述。
- ②民主平等是指在学术面前人人平等，在知识面前人人平等。不因家庭背景、地区差异而歧视，不因成绩落后、学习困难遭冷落。民主的核心是遵照大多数人的意志而行事，教学民主的核心就是发展、提高多数人。可是总有人把眼睛盯在几个尖子学生身上，有意无意地忽视多数学生的存在。“抓两头带中间”就是典型的做法。但结果往往是抓“两头”变成抓“一头”，“带中间”变成“丢中间”。教学民主最好的体现是以能者为师，教学相长。信息时代的特征，能者未必一定是教师，未必一定是“好”学生。在特定领域，特定环节上，有兴趣占有知识高地的学生可以为同学“师”，甚至为教师“师”。在教学中发现不足，补充知识、改善教法、提高效益，亦可谓“教学相长”。
- ③我们的教师为了控制课堂，总担心秩序失控而严格纪律，导致紧张有余而轻松不足。轻松的氛围，使学生没有思想顾忌，没有思想负担，提问可以自由发言，讨论可以畅所欲言，回答不用担心受怕，辩论不用针锋相对。同学们的任何猜想、幻想、设想都受到尊重、都尽可能让他们自己做解释，在聆听中交流想法、沟通中达成共识。
- ④关系和谐，才能有轻松愉快；关系融洽，才能够民主平等。生生和谐、师生和谐、环境和谐、氛围和谐，都需要教师的大度、风度与气度。与同行斤斤计较，对学生寸步不让，艰难有和谐的课堂。和谐的关键在于善待“差生”，宽容“差生”。
- ⑤教学生抓重点.教学难免有意外，课堂难免有突变，应对教学意外、课堂突变的本领，就是我们通常说的驾驭课堂、驾驭学生的能力。对教师来说，让意外干扰教学、影响教学是无能，把意外变成生成，促进教学、改进教学是艺术。生成相对于教学预设而言，分有意生成、无意生成两种类型；问题生成、疑问生成、答案生成、灵感生成、思维生成、模式生成六种形式。生成的重点在问题生成、灵感生成。教学机智显亮点.随机应变的才智与机敏，最能赢得学生钦佩和行赞叹的亮点。教学机智的类型分为教师教的机智、学生学的机智，师生互动的机智，学生探究的机智。机智常常表现在应对质疑的解答，面对难题的措施，发现问题的敏锐，解决问题的灵活。教育智慧求妙点.从知识到能力，从情感到智慧，教育逐步进入它的最佳境界。教育智慧表现为对教育本质的要求，对教育规律的把握，对教学艺术的领悟，对教学特色的追求。

暂时没心得

(...美1.美) ...乔·吉拉德1.乔·吉拉德写的的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，美国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。乔·吉拉德是吉尼斯世界纪录大全所认证的世界上最伟大的推销员，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2009年最新再版的畅销书怎样迈向巅峰，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，怎样迈向巅峰助你战胜走向成功所面临的挑战，并且体验真正的生命真谛。乔·吉拉德向你展示了怎样

充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键·怎样在你的目标上安一个手柄·怎样将你的成功形象化和具体化·怎样去冒值得冒的风险·怎样每天重申你就是真正的.1, 你可以达到你设定的任何目标·怎样从零挣到百万美元, 从百万美元挣到数十亿美元! 非常好的一本书, 京东配送也不错! 读书是一种提升自我的艺术。玉不琢不成器, 人不学不知道。读书是一种学习的过程。一本书有一个故事, 一个故事叙述一段人生, 一段人生折射一个世界。读万卷书, 行万里路说的正是这个道理。读诗使人高雅, 读史使人明智。读每一本书都会有不同的收获。悬梁刺股、萤窗映雪, 自古以来, 勤奋读书, 提升自我是每一个人的毕生追求。读书是一种最优雅的素质, 能塑造人的精神, 升华人的思想。读书是一种充实人生的艺术。没有书的人生就像空心的竹子一样, 空洞无物。书本是人生最大的财富。犹太人让孩子们亲吻涂有蜂蜜的书本, 是为了让他们记住书本是甜的, 要让甜蜜充满人生就要读书。读书是一本人生最难得的存折, 一点一滴地积累, 你会发现自己是世界上最富有的人。读书是一种感悟人生的艺术。读杜甫的诗使人感悟人生的辛酸, 读李白的诗使人领悟官场的腐败, 读鲁迅的文章使人认清社会的黑暗, 读巴金的文章使人感到未来的希望。每一本书都是一个朋友, 教会我们如何去看待人生。读书是人生的一门最不缺少的功课, 阅读书籍, 感悟人生, 助我们走好人生的每一步。书是灯, 读书照亮了前面的路书是桥, 读书接通了彼此的岸书是帆, 读书推动了人生的船。读书是一门人生的艺术, 因为读书, 人生才更精彩! 读书, 是好事读大量的书, 更值得称赞。读书是一种享受生活的艺术。五柳先生好读书, 不求甚解, 每有会意, 便欣然忘食。当你枯燥烦闷, 读书能使你心情愉悦当你迷茫惆怅时, 读书能平静你的心, 让你看清前路当你心情愉快时, 读书能让你发现

喜欢,会一直在京东购书

对于有钱人来说, 他们不在乎东西值多少钱, 和女朋友在一起他们注重的是心上人的开心, 和领在一起, 他们在乎的是给领买些高贵的东西, 指望着自己有机会高升, 和小三在一起, 我就不多说了, 对于我们农村的孩子来说, 我们希望物美价廉, 不是我们想买盗版货, 不是我们爱到批发部去买, 也不是我们爱和小贩斤斤计较, 是我们微薄的收入难以支付。总的来说购物本身是一个开心的过程, 从中我们利用自己的劳动购买自己需要的东西。京东商城的东西太便宜了, 所以我来买了。好了, 我现在来说说这本书的观感吧, 网络文学融入主流文学之难, 在于文学批评家的缺席, 在于衡量标准的混乱, 很长一段时间, 文学批评家对网络文学集体失语, 直到最近一两年来, 诸多活跃于文学批评领域的评论家, 才开始着手建立网络文学的评价体系, 很难得的是, 他们迅速掌握了网络文学的魅力内核, 并对网络文学给予了高度评价、寄予了很深的厚望。随着网络文学理论体系的建立, 以及网络文学在创作水准上的不断提高, 网络文学成为主流文学中的主流已是清晰可见的事情, 下一届的“五个一工程奖”, 我们期待看到更多网络文学作品的入选。废话不多说

同时买了三本推拿的书和这本, 比认为这本是最好的! 而且是最先收到的! 好评必须的, 书是替别人买的, 货刚收到, 和网上描述的一样, 适合众多人群, 快递也较满意。书的质量很好, 内容更好! 收到后看了约十几页没发现错别字, 纸质也不错。应该是正版书籍, 谢谢京东商城图书频道提供丰富的图书产品, 种类包括小说、文学、传记、艺术、少儿、经济、管理、生活等图书的网上销售, 为您提供最佳的购书体验。网购上京东, 省钱又放心! 在网上购物, 动辄就要十多元的运费, 往往是令许多网购消费者和商家踌躇于网购及销售的成本。就在买方卖方都在考虑成本的同时, 京东做了一个表率性的举动。只要达到某个会员级别, 不分品类实行全场免运费。这是一个太棒的举动了, 支持京东。给大家介绍本好书《小时代3.0: 刺金时代》内容简介《小时代3.0: 刺金时代》是郭敬明的第五部长篇小说, 于2007年11月开始在《最小说》上独家连载, 获得读者们空前热烈的追捧, 各大媒体的相关讨论和争议也层出不穷, 一场火爆的《小时代3.0: 刺金时代》风潮由此掀起。郭敬明在《小时代3.0: 刺金时代》的创作中, 又一次展现了对多种文字风格的完美驾驭能力。他以全新的叙事风格和敏感而细微的笔触, 将当代青少年、大学生、都市白领的生活和情感故事集中、加工、娓娓道来, 从小角度展现了作者对整个社会的观察和思考。这部长篇系列正式开始前, 郭敬明曾许诺将要连续创作五年, 而在五年终结之际, 《小时代3.0: 刺金时代》系列将如约迎来它辉煌的谢幕

。林萧、简溪、顾源、顾里、南湘、唐宛如……五年间，他们已然成为陪伴读者们度过青春时期的伙伴，他们仿佛活生生地站在读者身边，呼吸着，微笑着，与每一个人共同欢乐，共同哭泣。故事有终结的一天，然而人物却能跃出故事，在读者心中长长久久地鲜活下去，从这个意义上讲，《小时代3.0：刺金时代》是每一个读者的小时代，它永远也不会完。

第1章怎样看你自己？

你是最棒的“NO.1”|如果我能，你也能|回顾的重要性|避免使用不正当的方法|达成目标并维持成功|袖中法宝|其他重要的建议 第2章勇于做梦

聪明地工作以追逐梦想|绘出心中的想象|胖子的想象画|突显正面的部分 第3章知己所止一艘无舵的船|大多数人如何看待成功|拥有好东西并无不对|少有时即是多|确实知道的方向|前往无处之处|变换跑道的权利 第4章为成功设定目标

“49”的牌子|八个重要问题|目标与现实|目标导向的人 第5章做一个勇于冒险的人为什么涉险？|分辨风险|我自己经过深思熟虑的风险|冒险先锋|积极冒险家|勇气的必要 第6章激发自信

我相信你|自信地走出来|肉身发电机|自信来自智慧地工作|宝贝，谁爱你？|火力与动力|消除悲观想法|从错误和失败中学习|赋予自己信任与信心 60 第7章如何记住你是第一？

不轻言放弃|千万别吹牛|你以为你是谁？|热心先生 第8章小心绿眼睛的恶魔

停下脚步反思|为他人骄傲，不要嫉恨|因果|吉拉德的对策 第9章成功四策

策略之一：记住别人的名字！|策略之二：心无旁骛！|策略之三：从自己的菜单中挑选菜色|策略之四：抓住机会敲门的那一天！ 第10章如何站稳自己的脚跟？

谁发号施令？|吉拉德的独立自主技巧|破茧而出|跌倒了，就站起来！|相信你绝不孤单|以JUICE创业|拒绝归类 第11章全心全意追求

以有形东西提醒自己|前往梦境的机票|恐惧也是信守承诺的原动力 第12章结交成功人士哀歌的主唱者|环境是成功的开端|使你的道路更平坦 第13章你今天做了些什么？

1440礼物|浪费时间的事物|组织起来|让时间为你工作|其他关于时间的小秘诀

第14章诚实的重要

波特金五步成功方程式|神奇数字250|心动不如行动！|除了实话还是实话

第15章放弃者永败 五天之内地狱变天堂 第16章给信心一个机会

对人性的信心|洛厄尔·托马斯奇迹|信心带来成就|三个重要的问题|空有信心而不行动

第17章雄心勃勃，严于律己 点燃雄心|传统美德155 第18章力争上游

被踢来踢去的小孩|五个简单口号|达美乐的诞生|凡事都要最好的 第19章成功六步骤

有利的家庭背景|热爱挑战|成功六步骤|里奥耐尔先生 第20章失败也可以是成功

JS&A集团公司|成功与失败|第一广告人的忠告 第21章试试这些积木

满足欲望|向前向上|用智慧工作|建设的欲望|待人之道 第22章享受美好的果实

为改变预做准备|倾听|让世界停下来！

网购已成习惯!正版，便宜，快捷，非常满意

闲暇之余，有人乐于下棋、玩麻将；有人喜欢打牌、酗酒、游山逛水；余独爱书。为消遣而读书，常见于独处退居之时，为装饰而读书，多用于高谈阔论之中；为增长才干而读书，主要在于对事物的判断和处理。

读书费时太多是怠惰，过分的藻饰装璜是矫情，全按书本条文而断事是十足的学究气。读书使天然得以完善，又需靠经验以补其不足，因为天生的才能犹如天然的树木，要靠后来的学习来修剪整枝，而书本上的道理如不用经验加以制约，往往是泛泛而不着边际的。

读书不可专为反驳作者而争辩，也不可轻易相信书中所言，以为当然如此，也不是为了寻找谈话资料。而应当权衡轻重，认真思考。有些书浅尝即可，另一些不妨吞咽，少数书则须咀嚼消化。这就是说，有的书只要读其中一部分，有的可以大致浏览，少数则须

通读，读时要全神贯注，勤奋不懈。有些书也可请人代读，取其所需作摘要，但这只限于题材不大重要和质量不高的作品。

第一，循序渐进。朱熹说：“读书之法，莫贵于循序而致精。就是说，读书要有个先后顺序，读通一书，再读一书。就读一书而言，则要逐字逐句逐段按顺序读，先读的未弄通，就不能读后面的。这样才不会生吞活剥或杂乱无章。朱熹还进一步指出，读书要从易到难，从浅到深，从近到远，急不得，也慢不得。“所谓急不得者，功效不可急；所谓不可慢者，工夫不可慢。”这是在告被读书人既不可急于求成，也不可松松垮垮，而要进度适当，方能见效。

第二，熟读精思。他认为有些人读书收效不大，是由于在“熟”和“精”二字上下功夫不够。他还批评那种读书贪多的倾向，一再讲“读书不可贪多，且要精熟。如今日看得一板，且看半板，将那精力来更看前半板”。

第三，虚心涵泳。朱熹曾批评当时普遍存在的两种毛病：一是“主私意”，就是以自己的想法去揣测书中的道理，穿凿附会，歪曲了古人本来意思。二是“旧有先人之说”，就是先前接受的观点不肯放弃，从而排斥接受新的观点。

为了纠正以上这两种不好的毛病，朱熹主张读书必须虚怀若谷，静心思虑，悉心体会作者本意。朱熹强调读书要耐心“涵泳”，就是要反复咀嚼，深刻体会行中的旨趣。

第四，切己体察。朱熹主张“读书穷理，当体之于身。”什么叫“体之于身”？就是要心领神会，身体力行。从读书法的角度来看，朱熹强调读书必须联系自己，联系实际，将学到的理论转化为行动，这个观点是可取的。

第五，着紧用力。“着紧用力”包含有两个意思：一是指时间上要抓紧，要“饥忘食，渴忘饮，始得。”二是指精神上要振作。要有刚毅果决，奋发勇猛的精神。“如撑上水船，一篙不可放缓。”

第六，居敬持志。所谓居敬持志，就是读书必须精神专一，全神贯注，还要有远大的志向，顽强的毅力。这也是朱熹读书之法的最基本精神!晕，老是在京东买

网购已成习惯!正版，便宜，快捷，非常满意

闲暇之余，有人乐于下棋、玩麻将；有人喜欢打牌、酗酒、游山逛水；余独爱书。为消遣而读书，常见于独处退居之时，为装饰而读书，多用于高谈阔论之中；为增长才干而读书，主要在于对事物的判断和处理。

读书费时太多是怠惰，过分的藻饰装璜是矫情，全按书本条文而断事是十足的学究气。读书使天然得以完善，又需靠经验以补其不足，因为天生的才能犹如天然的树木，要靠后来的学习来修剪整枝，而书本上的道理如不用经验加以制约，往往是泛泛而不着边际的。

读书不可专为反驳作者而争辩，也不可轻易相信书中所言，以为当然如此，也不是为了寻找谈话资料。而应当权衡轻重，认真思考。有些书浅尝即可，另一些不妨吞咽，少数书则须咀嚼消化。这就是说，有的书只要读其中一部分，有的可以大致浏览，少数则须通读，读时要全神贯注，勤奋不懈。有些书也可请人代读，取其所需作摘要，但这只限于题材不大重要和质量不高的作品。

第一，循序渐进。朱熹说：“读书之法，莫贵于循序而致精。就是说，读书要有个先后顺序，读通一书，再读一书。就读一书而言，则要逐字逐句逐段按顺序读，先读的未弄通，就不能读后面的。这样才不会生吞活剥或杂乱无章。朱熹还进一步指出，读书要从易到难，从浅到深，从近到远，急不得，也慢不得。“所谓急不得者，功效不可急；所谓不可慢者，工夫不可慢。”这是在告被读书人既不可急于求成，也不可松松垮垮，而要进度适当，方能见效。

第二，熟读精思。他认为有些人读书收效不大，是由于在“熟”和“精”二字上下功夫不够。他还批评那种读书贪多的倾向，一再讲“读书不可贪多，且要精熟。如今日看得一板，且看半板，将那精力来更看前半板”。

第三，虚心涵泳。朱熹曾批评当时普遍存在的两种毛病：一是“主私意”，就是以自己的想法去揣测书中的道理，穿凿附会，歪曲了古人本来意思。二是“旧有先人之说”，就是先前接受的观点不肯放弃，从而排斥接受新的观点。

为了纠正以上这两种不好的毛病，朱熹主张读书必须虚怀若谷，静心思虑，悉心体会作

者本意。朱熹强调读书要耐心“涵泳”，就是要反复咀嚼，深刻体会行中的旨趣。第四，切己体察。朱熹主张“读书穷理，当体之于身。”什么叫“体之于身”？就是要心领神会，身体力行。从读书法的角度来看，朱熹强调读书必须联系自己，联系实际，将学到的理论转化为行动，这个观点是可取的。第五，着紧用力。“着紧用力”：包含有两个意思：一是指时间上要抓紧，要“饥忘食，渴忘饮，始得。”二是指精神上要振作，要有刚毅果决，奋发勇猛的精神。“如撑上水船，一篙不可放缓。”第六，居敬持志。所谓居敬持志，就是读书必须精神专一，全神贯注，还要有远大的志向，顽强的毅力。这也是朱熹读书之法的最基本精神！晕，老是在京东买书，送书的那小伙子都把我认熟了，家里有亲戚朋友也让我在京东买来着，呵呵，不错的购物地方啊！

谈读书的苦乐之境不爱喝咖啡的人，说咖啡苦涩，爱喝咖啡的人，说咖啡香浓。同是一杯咖啡，为什么会有两种体会呢？吾曰：心境不同。读书亦是如此。不爱读书的人，如同不会品咖啡的人，读书时，只知其苦，不知其乐。爱读书的人，如同会品咖啡的人，读书时，能够品出书的韵味，能够进入乐之境界。那么，如何才能达到读书的乐之境界呢？首先，要忘记苦境。当今的学生，大都说读书苦。固然，考试与升学的压力，扼杀了学生们读书的兴趣，不过，一些学生们不会从读书中找到乐趣和价值，也是一个不争的事实。古人读书，大多摇头晃脑，乐此不疲；今人读书，大多愁眉苦脸，见书生厌。古今之人读书时的心境为何会有如此的差异？不可否认的原因之一，就是当今快节奏的生活让人无法静下心来好好读书，久而久之，看到书就心烦气躁。我认为，这不是出现问题的根本原因，出现问题的根本原因是，我们这批新新人类的心境出了问题。心不静，则难成事。不是读书苦，而是我们无法抑制那颗动荡不安的心。当今丰富多彩的生活，早已俘虏了不少同学的心。读书与娱乐相比，读书当然是苦的。此外，读书之悲苦，是因为我们太强调功利性。林语堂先生曾说过：“读书的本旨湮没于求名利之心中，可悲。”读书本是无功利的，带着功利之心读书，读书还会有趣吗？还是林语堂先生说得好：“读书本是一种心灵的活动。”看来，快乐读书的前提，就是安顿好那颗动荡不安的心。关于读书，我认为，最重要的是，要用自己的生命去阅读，唯有如此，读书之乐境才会如“山重水复疑无路，柳暗花明又一村”一样，令人豁然开朗。我以为，读书有两种方式。一种是用自己的眼睛读书，这是低级的阅读；另一种是用生命来读书，这才是真正的读书。只有用生命来读书的人，才是真正会读书的人。此时，读书不是一种负担，而是享受美好的人生。只有畅游书海，我们的思想才会视通万里，思接千载，心游万仞，精骛八极。在书中，我们可以与自然对话，可以与社会对话，可以与大师对话，上至天文，下至地理，古今中外，我们无所不去。在书中，我们可以认识孔子和庄子，可以认识屈原和文天祥。在书中，我们可以了解荷马与巴尔扎克，可以了解雨果与华兹华斯，可以了解卢梭与康德。最重要的是，通过读书，我们的人格得到了完善，我们的思想得到了升华，经过多年努力，我们甚至可以成为大师——没有一个大不是书滋润出来的。当然，对于我们来说，读书不是一件轻松的事情。因为我们太怕考试的分数低，太怕输，太怕老师和父母失望的眼神，太怕孤独。如果书是帆，良好的心境是风，那么，读书之乐便是那探险的远航之船了。

书很好，我已经快速读一遍了
还记得上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有

点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾？于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。书很好是正版的，包装一般，书角有点压坏，还好的影响什么，质量很好，发货速度很快，两天就收到了，书的内容确实很实用，这些天忘记回老家拿书了，家里人帮忙收到这本书，很早就收到了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。[据了解，京东为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，京东商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以京东的物流我是比较放心的。好了，现在给大家介绍两本好书：一、致我们终将逝去的青春。青春逝去，不必感伤，不必回首。或许他们早该明白，世上已没有了小飞龙，而她奋不顾身爱过的那个清高孤傲的少年，也早已死于从前的青春岁月。现在相对而坐的是郑微和陈孝正，是郑秘书和陈助理是日渐消磨的人间里两个不相干的凡俗男女，犹如一首歌停在了最酣畅的时候，未尝不是好事，而他们太过贪婪固执地以为可以再唱下去才知道后来的曲调是这样不堪。青春就是用来追忆的，所以作者写的故事是来纪念。不是感伤懊悔，而是最好的纪念。道别的何止是最纯真的一段唯美，而是我曾经无往不胜的天真青春啊。请允许吧，那时的少年，尽情言情。一直言情，不要去打扰他们，他们总有一天会醒来。告别青春，因为青春，终将逝去。陪你梦一场又何妨。二、写不尽的儿女情长，说不完的地老天荒，最恢宏的画卷，最动人的故事，最浩大的恩怨，最纠结的爱恨，尽在桐华《长相思》。推荐1：《长相思》是桐华潜心三年创作的新作，将虐心和争斗写到了极致。全新的人物故事，不变的感动、虐心。推荐2：每个人在爱情中都有或长或短的爱而不得的经历。暗恋是一种爱而不得，失恋是一种爱而不得，正在相恋时，也会爱而不得，有时候，是空间的距离，有时候，却是心灵的距离。纵然两人手拉手，可心若有了距离，依旧是爱而不得。这样的情绪跨越了古今，是一种情感的共鸣。推荐3：唯美装帧，品质超越同类书，超值回馈读者。《长相思》从策划到完成装帧远远领先目前市场上同类书，秉承了桐华一贯出产精品的风格，将唯美精致做到极致，整体装帧精致唯美，绝对值得珍藏。京东有卖。

到京东买书。多读书，读好书。

读书，似乎是一件苦差事，不然，为什么有人头悬梁，锥刺股呢？读书似乎又是一件快乐的事，否则，为什么有人可以不吃不喝，不睡觉，却不可以不读书呢？

有人说，读书好，书中有黄金屋，有颜如玉，有千钟粟，有车如簇。看，有权有势又有钱，更有一位“颜如玉”来“红袖添香夜读书”。你说，读书好不好？诚然，名利声色确实吸引了不少沽名钓誉之徒。但除此之外，读书一定还有别的什么魔力，吸引着那些虽然清贫却孜孜不倦地追求真理的莘莘学子吧？

我爱读书，既不是为了“黄金屋”，也不希望有“颜如玉”，只是从实践中体会到读书的无穷乐趣。

首先，读书的一大乐趣在于随心所欲。主人是你，是你去读书，而是书来管你。试想，一个大书架，塞满了书，古今中外，天文地理、侦探、言情、武侠……看哪一种都可以，不着急。而它们对你，是招之即来，挥之即去的。那么多古圣先贤，在静默地等着你，为你述说他们的思想。你可以向孙子请教兵法，跟海明威谈斗牛，还可以跟司马迁谈天下大事——总之，当家的是你。慢慢的，你会觉得，世界如此之大，生活如此之多彩

，大自然如此奥妙无穷，仿佛所有的知识画卷在你的脑海中一一展现。而你也已超然物外地掌握着历史。久而久之，这种“前无古人，后无来者”的感觉愈演愈烈。不变为“书痴”者鲜矣。

书趣之二，在于可以大发议论。凡着书立说者，必为一时之俊才。虽是俊才，有时也会有疏漏，而这疏漏偏偏被你看出来了，你高兴不高兴？杜甫《饮中八仙歌》中有句“天子呼来不上船，自称臣是酒中仙。”这句是写李白的。但你想，如果把“臣”字写成“爷”字，不是更好地表达他的酩酊大醉之态么？一时间意得志满，好像杜甫都要来拜你为“一字师”。大发议论，使你与作者有并驾之感，精神上快乐无比。

书趣之三，当你为一个问题绞尽脑汁百思而不得其解的时候，又或是当你对于某一个问题小有心得时，打开一本书，发现已有人对这个问题做出了充分的论述。正好搔到你的痒处，正中下怀，喜乐不禁。于是一切都已明了，一切付出的辛劳都有了回报。这种柳暗花明又一村的感觉是什么也换不去的。

书趣之四，当你看了一本好书，被它的内容所征服，在你与朋友交流时侃侃而谈，书中的妙语一句句往外跳。朋友们瞪着钦羡的目光：“士别三日，可得刮目相看啊！”只有你知道，这是看了书的缘故。小小的虚荣心再次被满足。读书好不好？

书趣之五。在于藏书，鉴于大家都是中学生，没什么钱。这点，不谈也罢。

历数了这么多书的好处，那么你是不是觉得手痒痒，想翻开一本瞧瞧呢？书有很多种，有的要正襟危坐地钻研，有的只是一种消遣，还有一些会把人诱进死胡同里，再也出不来的。既然我们读书不是为了把书当作敲门砖去扣开那名利之门，那么，我们就应该去读好书，读那些不光是为了消遣，更能提高我们的书。比如说《唐诗三百首》，这是我国传统文化的精华，又再比如《三国演义》，日本人从中学到了企业管理，用人之道，我们能学到什么？再比如《沙翁戏剧集》从中又能领会多少道理呢？不光只看纯文学作品，还应看看人物传记之类的，看看别人是怎样为了理想不屈不挠地奋斗至成功的。

培根说，“读史使人明智，读诗使人聪慧，演算使人精密，哲理使人深刻，伦理学使人有修养，逻辑修辞使人善辨。”总之，读书能造就一个人，也能毁掉一个人，但不读书，肯定是百害而无一利——让我们都来读书，读好书吧！

怎样迈向巅峰建议网友购买 %D%A %D%A%D%A%D%A

美国顶级商业领袖乔·吉拉德向你揭示：你如何也能从百万美元挣到数十亿美元。

乔·吉拉德是“吉尼斯世界纪录大全”所认证的“世界上最伟大的推销员”，他也是世界知名的励志演讲人。他所撰写的这本于2009年最新再版的畅销书《怎样迈向巅峰》，远远超越了你之前所读过的任何关于成功的书籍。

学习，奋斗，当命运将你击倒时，你再爬起来。这是乔·吉拉德比任何人都更了解的经验之谈，也是乔·吉拉德深入探究的主题。从甄别什么是浪费时间，如何建立自信，怎样实践自律的艺术，如何学习正确地与人相处，到发现你可以抓住的机遇和资源，《怎样迈向巅峰》助你战胜走向成功所面临的挑战，并且体验真正的生命真谛。乔·吉拉德向你展示了怎样充分发掘你的无限潜力。在书中乔将告诉你迈向成功的真正关键：

- 怎样在你的目标上安一个“手柄”；
- 怎样将你的成功形象化和具体化；
- 怎样去冒值得冒的风险；
- 怎样每天重申你就是真正的NO.1，你可以达到你设定的任何目标；
- 怎样从零挣到百万美元，从百万美元挣到数十亿美元！ %D%A%D%A多读书，增加一点书卷气，保持心静如水、人淡如菊的心境。书是获取知识的渠道，提高人素质的有效途径，也是涵养静气的摇篮。读书妙处无穷，书香熏染人生。正如莎士比亚所说：“生活里没有书籍，就好像没有阳光；智慧里没有书籍，就好像鸟儿没有翅膀。”读书至少可以滋润心灵，开启心智，由琐碎杂乱的现实提升到一个较为超然的境界，一切日常引为大事的焦虑、烦忧、气恼、悲愁，以及一切把你牵扯在内的扰攘纷争，瞬间云消雾散。读书至少可以增长知识，去除无知；提高素养，除去愚昧；充实生活，丰富精神；滋润心灵，减少空虚；淡定从容，明辨是非。读书能使人时时闪烁着生命的光辉，让人欣赏到不同的生命风景，从而使自己灵魂欢畅，精神饱满而丰盈。 1.

\\N\\N读书可以让人滤除浮躁

读书，撇开喧嚣，拨开冗务，于小楼一角仔细的品味，咀嚼书中的宁静和快感，在寂静

中体会人生的滋味，在书海中滤除浮躁的心态，淡泊名利，淡然处世，无疑是愉悦沧桑人生的美好享受。

“贪婪、自私、急功近利”是造成浮躁的主要原因。读书最难做的“涵养之如不识字人”。读书不能“取二三诗文书求滚瓜，铭三五散句惟求烂熟，生吞活剥，断章取义，开口必曰之乎，凡言必谓者也，皮囊外曰文化人，内实盗娼之属，无非丑婆娘施了亮艳脂粉，益丑而又可怖也！”伪饰自己，急功近利，装门面，当做官场职位晋升和商场招揽生意的“敲门砖”。

培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

\\N\\N多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

\\N\\N多读书，也能使你的心情变得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

\\N\\N读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；感受世界的不同。

\\N\\N不需要有生存的压力，毕竟都是有父母的负担。

虽然现在读书的压力很大，但请务必相信你是幸福的。

\\N在我们国家还有很多孩子连最基本的教育都没办法享受的。

\\N所以，你现在不需要总结，随着年龄的增长，你会明白的，还是有时间多学习一下。

。\\N古代的那些文人墨客,都有一个相同的爱好-----读书.书是人类进步的阶梯.读书是每个人都做过的事情,有许多人爱书如宝,手不释卷,因为一本好书可以影响一个人的一生.读一些有关写作方面的书籍,能使我们改正作文中的一些不足,从而提高了我们的习作水平.读书的好处还有一点,就是

物美价廉~

在商店里我们可以看看新出现的商品，不一定要买但可以了解他的用处，可以增加我们的知识广度，扩宽我们的视野，同时随着社会的发展，科技不断更新，新出现的东西越来越多，日益满足社会发展的需要，使我们的生活越来越精彩，而我们购物要根据自己的情况分析，不要买些外表华丽而无实际用处的东西，特别是我们青少年爱对新生的事物好奇，会不惜代价去买，这是我们要注意的！京东商城的东西太多了，比淘上的东西还要多，而且都是正品，我经过朋友的介绍来过一次，就再也没有去过别的购物网站了。不错的书，内容很丰富，排版很合理，一拿到就爱不释手！绝对是正版的，给图片上的一样，而且崭新的需要特别强调的是京东订的价格真的很低，服务态度也很好。快递公司服务很到位，把书拿到4楼上来了（比什么破“汇通快运”好多了！）。表演卖家和快递公司！走过路过千万不要错过，全5分！好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。据了解，京东为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校

园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，京东商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以京东的物流我是比较放心的。好了，现在给大家介绍两本好书：一、致我们终将逝去的青春。青春逝去，不必感伤，不必回首。或许他们早该明白，世上已没有了小飞龙，而她奋不顾身爱过的那个清高孤傲的少年，也早已死于从前的青春岁月。现在相对而坐的是郑微和陈孝正，是郑秘书和陈助理是日渐消磨的人间里两个不相干的凡俗男女，犹如一首歌停在了最酣畅的时候，未尝不是好事，而他们太过贪婪固执地以为可以再唱下去才知道后来的曲调是这样不堪。青春就是用来追忆的，所以作者写的故事是来纪念。不是感伤懊悔，而是最好的纪念。道别的何止是最纯真的一段唯美，而是我曾经无往不胜的天真青春啊。请允许吧，那时的少年，尽情言情。一直言情，不要去打扰他们，他们总有一天会醒来。告别青春，因为青春，终将逝去。陪你梦一场又何妨。二、写不尽的儿女情长，说不完的地老天荒，最恢宏的画卷，最动人的故事，最浩大的恩怨，最纠结的爱恨，尽在桐华《长相思》。推荐1：《长相思》是桐华潜心三年创作的新作，将虐心和争斗写到了极致。全新的人物故事，不变的感动、虐心。推荐2：每个人在爱情中都有或长或短的爱而不得的经历。暗恋是一种爱而不得，失恋是一种爱而不得，正在相恋时，也会爱而不得，有时候，是空间的距离，有时候，却是心灵的距离。纵然两人手拉手，可心若有了距离，依旧是爱而不得。这样的情绪跨越了古今，是一种情感的共鸣。推荐3：唯美装帧，品质超越同类书，超值回馈读者。《长相思》从策划到完成装帧远远领先目前市场上同类书，秉承了桐华一贯出产精品的风格，将唯美精致做到极致，整体装帧精致唯美，绝对值得珍藏。京东有卖。

今天对照时寒冰先生的读书心得，反思一下自己的读书经历。\\N首先，很惭愧的是我在读书上走了太多的弯路，少年时期看得最多的书是武侠和爱情小说（虽然父亲不喜欢我看这些，却没教我要看什么书，所以都是偷偷地看），现\\N\\N在想，真是疯了。我不知道有没有人是看这种书而成才的？但从我和一位同村的小时候高材生的发小的经历来看，看太多或者只看武侠爱情小说对自己的知识结构\\N\\N是非常有害的，那很容易让人沉醉在一个虚构的世界当中，而我的那发小后来也只能高中勉强毕业，我也因为贫瘠的知识结构不能读自己理想的大学，当我意识到这\\N\\N些后，我才开始恶补我的阅读，至今才找到一点点读书的感觉。我们还是来看看“高手”是怎么阅读的吧。\\N（一）高效率的读书方式\\N读书是获取知识、活跃思维、提高自我的捷径。\\N我从小读书深受表哥的影响，以古今文学名著为主。那个时候差不多能够读到的书，也基本上都是文学类的（文学是那个时候的主流，作家最吃香，连人找对象都强\\N\\N调自己“爱好文学”）。由于借的书往往催得紧，书读得也快，我读书快很大程度上是这种“倒逼机制”所致。如果不能按时还书，失去信誉，以后借书就会面临很\\N\\N大困难。所以，必须高效率地吸收书中的知识。现代社会生活节奏很快，时间显得很宝贵，如何在短时间内高效率地读书，尤为重要。（左岸：文学类书很能提高写作的文笔吧！）\\N现在，我基本上保持每周两本书的阅读。乘坐飞机的之前，我喜欢就近买本书，上机后阅读，等飞机降落基本也就看完了。（左岸：高手的阅读量大永远那么的惊人！）怎么读书呢？\\N每个人的情况不同，适合自己的方式可能也有所区别，但一些规律性的东西可能还是比较接近的。我读书是这样的：\\N拿到书的时候，根据题目，先想想：这本书如果我写，大概会是怎样的观点，会以怎样的思路展开。然后，看一下简单的介绍及序言等，如果介绍的主要观点与自己的想法相同，章节的布局也没有新鲜之处，那么，这本书就可以不读或者只是粗略地看翻一下。反之，就买下来阅读。如果作者观点新颖，或者观点与自己接近但章节中体现出来的思路，有比自己深入、系统和完善之处，也买下来，重点读那些体现出作者深入思考的章节。（左岸：这个方法可以用来克服重复不必要的阅读，自然也试用于那些毫无新意的电视剧。）\\N所以，我读书的时候，一般都会先看目录。目录是提纲挈领，是作者思路的高度概括。通过目录，知道作者的一个大概思路，沿着作者的思路一路走下去，会让你的思路和逻辑越来越系统、严谨和清晰。因为，读书不仅获取知识，开阔视野，更重要的是，开打思路

，学会更深入地、更多角度的思考。带

\\N\\N\\N着一个清晰的框架去读书的时候，你会发现，你不仅在被动地接受知识，而是在和作者一起思考和洞悉事物的本质，甚至，

\\N\\N\\N你是在和作者一起写作。这会让你更清晰地感受到作者的独到之处，也帮你发现作者的不足或欠缺之处。这样，你读一本书，远远超过以普通方式读十本书获取的收益。由于此前已经知道哪些部分是自己最关注的，也就知道了哪些应该粗读、哪些应该细读（当然，我现在基本上不分那么清楚了，因为读书效率高到一定程度的时候，这种选择已经不需要了，在阅读中就可以自动做这种筛选），就可以更好地分配时间。\\N\\N读书的时候，一定要有一支笔，把精彩的观点或阐述划上线，或把自己的感受随时写下来。因为，看别人观点的同时，实际上是在与作者对话，注意，读书是与作者对话！你不自然地会有一些感悟，把它记录下来非常非常重要。当你养成这种习惯，你会发现你的获取知识的速度会更快，效率会更高，思维会更加活跃。需要注意的是，不要拒绝你非常厌恶的观点，只要对方能够自圆其说，你不妨也了解一下。中国人的局限性是：会认为与自己观点差异大的观点是荒谬的！往往从道德层面加以谴责，而完全不理会对方的逻辑关系。其实，荒谬的观点不一定没有道理。我们应该学会通过交流和辩论，让道理越来越清晰，而不是通过情绪化的宣泄让本来可以讨论的话题变得越来越模糊。每个人都或多或少的存在这个问题。我也在努力修正

\\N\\N\\N自己的这个缺点。\\N\\N我在证券报社工作，证券行业是一个大熔炉，本职工作中不仅涉及证券、投资、理财、财务、兼并重组等方面的知识，还牵涉到宏观经济、微观经济；金融、财政、税收、福利、房地产、建筑、土地、工业、农业、人口学、新能

这本书的纸张质量很好，没有异味，不粗糙。一看就是正版，也是新书，塑封的。送货员的速度很快，态度也非常好，还帮忙送上楼，一句怨言都没有。非常感动！

下面给大家介绍2本书：

《爱的教育》是80年代出版的刊物，可以说它和我差不多年纪，今天我捧在手里细细品味的时候，被书中无数个故事深深的打动了。

这是一部小书，这是一部巨著。意大利的文学在中华的译介。《爱的教育》其实包含了两个部分，即《爱的教育》和《续爱的教育》。前者是丐尊先生据日译本翻译，后者是亚米契斯的朋友所著，也是据三浦关造的译本来的，对前者是一个合适的补充。

第二本是《致我们终将逝去的青春》看了之后很触动，和很多人一样的触动，因为有太多地方觉得自己和郑微很像，与她有太多的共性。只可惜，我可能不如她幸运，至少现在还不如，生命中出现过好几个陈孝正，却还没等来我的林静。

微微和我很像，我不知道她是什么星座的女孩，但如果让我猜，我一定会觉得她是牧羊座，和我一样的星座，对爱情向往，直接，主动，强烈，充满勇气，不拘于形式，也从来不得女追男有任何的不妥，不介意付出，全部的付出，总觉得错过了这个人这辈子就再也不会遇到这么喜欢这么适合的人了。所以义无反顾，所以无怨无悔。但其实我发现，女追男成功的概率真的很小，不管是现实还是如此真切的小说都在告诉我这个道理，因为感情真的不是男人的全部，也因为男人从来都是猎奇者，喜欢神秘而又得不到的东西，只有这样的东西才会让他们感到深刻而珍惜。

陈孝正是一个让我觉得很矛盾的人，但我始终偏向对他无奈的认同，可能在他身上让我看到太多自己内心的矛盾。他的母亲说得很对，他从来都不是在别人和微微之间作选择，就像我常和别人说的，没有人是在为别人做牺牲，每个人都只是在对自己负责。哪怕是面对自己的父母，当父母让你往左边，而你内心想往右边，你痛苦，但最终选择了顺从地往左走，请记住，并不是在为父母往左走，只是你比较起来会觉得，如果让父母伤心难过会让你自己伤心难过更难以让你承受。

爱情真得很脆弱，尤其在现实之中。无论是第一次远走美国，还是第二次选择了可以让自己平步青云的交易，陈孝正始终选择了自己，他始终觉得只有先爱自己才有能力去爱别人。是的，连自己都不爱怎么去爱别人呢？我不知道这个想法到底正确与否，也许没错，但可能错在尺度的把握，我真不知道，想来这样的选择让他最终失去了微微倒并不算出乎意外，虽然微微给过他很多次的机会。这也许就是男人与女人的区别，理性总会在最后一刻获胜，或许不该说是理性，而是现实。

我虽然无奈，但最终还是认同了他的选择。因为如果我换做他，在第一次决定是否远走美国的时候，在现实和爱情之中，可能我也会选择现实，因为它更容易抓住，但如果选择了爱情，当它远逝的时候，我不知道我还能留下什么。特别是一个男人，输不起，赌不起。所以他注定痛苦，即使得到了事业，但一定会以毁灭心灵最柔软和美好的东西作为代价，因为对他来说，这两者的对立在他身上太过突兀。

林静并没有让我有太多的感同身受，或许他一直优越，曲折和别人比起来也只是一小段，最终也如此幸运。如果不是他，可能这个故事会充斥着悲情，而不会让我感觉像现在这样亦悲亦喜。他沉稳内敛，和微微青梅竹马，所以我羡慕微微的幸运，至少她在遇到她的陈孝正之后还有林静这样的希望。或许这就是缘分，林静在敢于承担也能够承担的时候遇到了需要依靠也愿意去依靠他的微微。林静说得很对，像微微这样的小飞龙已经越来越少了，多少人在经历种种之后，蜕变得圆滑而自我保护强烈，不再如往前一般的勇气，一般的率真和简单的一根筋到底，成熟从来都是一个亦褒亦贬的字眼。我突然觉得一丝悲凉，曾经那个总以为我的感情是特例的我好象慢慢离我远去，曾经总以为我的感情和别人不一样，我的感情一定可以天长地久永不停歇的那个念想，更多的被太多的不确定性所占据，怀疑自己，甚至怀疑在这个世界上称为“天长地久”这四个字。都不那么坚定了。

阮阮的戏份不多，但我始终觉得她才是最让我悲切的一个人。美丽，聪明，贤惠的阮阮，对什么都看得够明白，但惟独最看不明白的却是自己，红颜薄命。这样的女子为了不值得的人一而再地受伤害，最后依旧飞蛾扑火般地奔向心灵的那片净土，那种憧憬，即使已经怀有丈夫的孩子，即使那片净土已经要成为别人的净土，依旧抑制不住地喜悦和期待。我不知道当她遇难时最后一刻的情形，但我想，在她脑海里的依旧是赵世永的模样和与他的约定。她的婚姻只是基于现实，好象条件都适合了就结婚了，好象什么都不缺少，但其实没有感情什么都不会完整，我不知道她选择结婚这个决定是正确或不正确的，这个问题太过于复杂，可能在现实生活中不幸福的会多过幸福的，但我想既然选择了就不要去后悔，更应该断念，而不该用身不由己的借口来放纵自己的心。

[illegible]

[怎样迈向巅峰 \[Mastering Your Way to the Top\]_下载链接1](#)

[怎样迈向巅峰 \[Mastering Your Way to the Top\] 下载链接1](#)