

# 读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的 [When You Do What I Want You to]



[读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的 \[When You Do What I Want You to\]](#) [\[下载链接1\]](#)

著者:[瑞典] 亨利克 · 费克萨斯 (Henrik Fexeus) 著, 冯杨 译

[读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的 \[When You Do What I Want You to\]](#) [\[下载链接1\]](#)

标签

评论

这一版属于字比较小，性价比比较值的那种

-----  
此用户未填写评价内容

很好看很好看的很好看的

-----  
买回来慢慢看

老公上班没有时间看书，我拿来慢慢翻。质量还可以

好好好好好好好好好好好好好好

-----  
收到货后我就打开包装袋看了几页，书不错，

-----  
很实用 讲的很细

-----  
不错，速度快，质量有保证！

-----  
有点启发，但也就一般般

-----  
包装很好，书没折痕，送上五星！

书不错，帮朋友买的，没看内容

好评全5星，非常满意，非常感谢！

顺我者昌逆我者亡，此乃天意

买了还没怎么看，应该是正版书

好书...快递哥态度好..赞一个..

书不错，大补，可以的！

值得花心思阅读的一本书

好~~~~~

好没看，感觉还可以，快递也不错

很棒的书，值得一看

很实用，值得买。

很好，物美价廉！

书不错，易懂。

没想象中那么好

不错值得一看

非常满意，非常实在

挺不错的一本书

看起来不错

值得拥有

书很实在

有用的书，给三颗星，剩下两颗心怕骄傲，价格有点小贵

这书，没包装，外皮还有油笔道。。。。

-----  
没有包装，有刮擦的痕迹

-----  
没有外包装，比我看过的书还破！全是划痕！坑爹！

-----  
收到。

-----  
不错！

-----  
还不错

-----  
书很不错，但是外表感觉就像n手书，

-----  
可以的

-----  
不错～

-----  
不错哦

-----  
感觉看起来有点点难懂，需要仔细思考，深入了解

-----  
上手感觉很棒

大致翻了一下，没有太多新引人的地方或增加想象的东西，很浅

感觉不值这个价，贵。买了就看看吧总比没有好

没有切合中国实际的东西，都是发达国家里的情况。。

还没看完 看了前面 还行

看书的封面觉得还可以，但是里面的内容还不清楚。

一般般吧。凑足十个字。

就那样吧，感觉不是很好看

有点难度的书啊 还没有读完就是

需要长时间揣摩，不易理解

可读性一般，还没看完。

还没读完，内容有些空洞

书的内容不错，性价比高

完全没包装。。。不知道该说什么。

很好

可以

现在正在看噢，以后分享…

好书

包装很旧，想被人用过，但是内容很好，美中不足

看了一点点，感觉没啥用，钱白花了

书不错，可是买来书的封面有点脏

-----  
学习

-----  
还行

-----  
ok

-----  
好评

-----  
完全不知道作者表达的是什么 没有连贯性 可读性相当差 上当了

-----  
没什么用，写的挺空洞，没什么实质性的内容

-----  
o

-----  
,

-----  
66666666666666

-----  
完全没意义，很难懂，浪费

-----  
如果你能读心，你还要想知道什么？

-----  
包装好，内容还没看。

-----  
不知道真的能做到吗？

-----  
还可以，，，，，，，，，，，

-----  
不错的 是我想要的

-----  
明天开始看，再补心得

-----  
心理学实用读物。待以后阅读。

-----  
好书值得有人去实现它的价值

-----  
质量不咋样，质量不咋样

-----  
支持京东，服务和质量都OK～

书的质量很好，而且便宜

书很舒服，质量很值，快递真快

书是旧的，白瞎了

书相当不错，值得阅读购买

不错

越看越有趣，值得购买！

都是儿子自己选的书，不错的，京东活动真实惠啊，有这样的活动还得抢，而且京东的书还不错，

一如既往的好，很不错

封面很好漂亮，纸质很好，应该是正品！

这样也合乎情理？认知幻觉和其他谬论

改变你自己的想法：为什么自我说服的效果最好

可他没有布拉德&middot;皮特长得帅：使用对比原则来影响他人

照我说的做：权威的影响力 当我数到10的时候，你会忘了一切：关于催眠的正确观念

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为w谁知道我们能去那里y几次呢？但我们却可

z能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的D景点。--可得性法则

如果你想改变固执的客户的看法和行为J

在《读心术（实战J篇）：做我想让你做的L，想我想让你想的》N这本书里，我们先帮

你OO看透你做决定的真实Q过程，包括帮你察觉你是如何受到广告蛊惑而将你原本不需要买的东西放进购物车的，又是如何被周围环境影响而赞美一场无聊的讲座的。

帮同事买的，不知道看的怎么样

初看了一下，还不错，值得收藏

这本书真的非常的实用，非常喜欢，当今社会得买这本书来读读，

还行吧，就是不怎么懂！

看了看，没什么特别的讲的内容体啊空洞，

这本书相比上本《读心术》，涉及生活方面的读心术范例更多了，讲解也更深入，虽然从销售业出发略微损失了趣味性，但后面的内容的确行之有效，可以让读者很好地完成进阶，总而言之，对于一般读者这本书瑕不掩瑜；而对于专业点的读者，这本书价值极高

不错不错，挺好的，实用！

"[SM]和描述的一样，好评！

上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾？于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；

工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都喜欢，谢谢！了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为“京东”二字的拼音首字母拼写，jd也更容易和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书：《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装祯到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程，一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析“思维的真相”。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于：读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话……洗脑是所有公司不愿意承认，却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在，而且无孔不入。阅读本书，你将获悉：怎样快速说服别人，让人无条件相信你？如何给人完美的第一印象，培养无法抗拒的个人魅力？如何走进他人的大脑，控制他们的思想？怎样引导他人的情绪，并将你的意志灌输给他人？如何构建一种信仰，为别人造梦？[SZ]"

---

拜读了，内心变得非常强大，值得推荐。

[SM]一书是一本十分畅销也十分“另类”的书，畅销书作家[ZZ]用自己的亲身经历讲述了[SM]有关的问题，而这些看似常识的关于金钱的观念和知识却是穷人和中产阶级家庭所没有的。可以说作者在此书中一语道破了“富人的秘密”。

作者的亲生父亲在斯坦福大学、芝加哥大学、西北大学等美国著名学府均取得学位，受过全面的高等教育。然而，虽然他拥有体面的工作，收入颇丰，却终身面临财务困境。而他朋友的父亲中学就辍学了，却因为有正确面对金钱的观念和超人的理财技能和商业才干，成为了一个乐观的亿万富翁。

现实生活中的比尔·盖茨、富特、戴尔等成功人士均没有接受或未完成高等教育，而他们是现实社会的成功者。这类现实的确向包括美国这样不避讳金钱的国家的教育提出了挑战。到底人们在学校里学到了什么？为什么医生、律师等专业人士同样会面临财务窘境？为什么穷人越来越穷，富人越来越富？富人们理财的秘密是什么？他们是怎样发展起来的？

[SM]的作者第一次通俗地说明了富人的秘密，他通过自己亲身经历印证了走向财务自由的首要观念，在这一点上穷人和中产阶级与富人有天壤之别：穷人和中产阶级让自己为了钱工作；富人则让钱为自己工作。在这个观点的基础上，作者进一步阐明了资产与负债的定义和关系。作者认为只有能不断地为自己挣钱的财产才叫资产，而凡是让自己不

断花钱的都叫负债，这种定义尽管看上去很简单，但实质上却充满了人生智慧。在如何处理负债和资产的关系方面，作者用财商的观念解释了每一个人在面对金钱游戏规则时都应该知道的理财技巧和知识。

[ZZ]所揭示出的富人秘密的确让人大吃一惊，既然“现金流”早已是现代社会“古老”的游戏规则，那么为什么像美国人这样的“现代人”仍然不能从容面对它呢？甚至许多人还对此羞涩、“难过”呢？其实，作者所说的财商是每一个人都具备的，只是许多人被一些传统的金钱观念桎梏着，逃不出“思维的牢笼”。另外，更多的人虽然可以拥有很高的教育水平，却缺乏一些最基本的理财知识。看了[SM]的人不禁要问自己：一个人可以花几十年的功夫用于知识的学习，为什么不能用几个月甚至几个星期学学理财呢？

还有很多人把财务的困惑或缺钱归纳为知识的不足，总是想办法去多学知识，取个什么学位或什么证书之类的，这又是另一种形式的误区，作者在他自如的叙述中轻松地打破了这种“财商的面纱”。

正因为用亲身经历为证据，作者打破了许多关于理财的错误观念，伴随着[SM]一书在全球的畅销，许多读者面对金钱时的软弱内心被摧毁可以说在全球形成了近十年来人们理财观念的最大冲击波，清崎的“富爸爸”系列产品在全世界已成燎原之势。

世界上到处都是有才华的穷人。在很多情况下，他们之所以贫穷或财务困难，或者只能挣到低于他们本来能够挣到的收入，不是因为他们已知的东西而是因为他们未知的东西。他们只将注意力集中在提高和完善做汉堡包的技能上，却不注意提高销售和发送汉堡包的技能。也许麦当劳不能做最好的汉堡包，但他们能够在做出一般水平的汉堡包的前提下，做最好的销售和发送工作。

我们看到如此之多渴望得到晋升和加薪的员工，那么晋升和加薪能够满足他们实现心中梦想的愿望吗？一般不会。如果在企业满足不了晋升和加薪的要求，或许有人会作出跳槽的举动，但跳槽后情况会依然如此。最终的结果往往是抱有此类心态的人员不会因为报酬的多少彼此之间产生什么本质的区别，相反，那些用思考代替贪婪，区分职业和事业（为自己工作还是为别人工作），明辨资产和负债（能够源源不断带来收入的叫资产，导致账单发生的叫负债），果断把握机会的人，才能够实现为自己和社会创造财富的目标。

因此，职场的人员一定要放弃单纯依赖晋升和加薪来改善生活质量的想法，而应该在工作中勤于思考，不断增加自己的资产（各类投资，如证券、房地产、知识和技能）。

---

&hellip;&hellip;我们都住在黄色潜水艇里：颜色是怎样影响我们的  
你知道你在做什么吗？使我们采取行动的原因并不总是我们想的那样

如果你想改变固执的客户的看法和行为

A我们都住在黄色潜水艇里：颜色是怎样影响我们的

F这样也合乎情理？认知幻觉和其他谬论

当你想让某人做某件事的时候，加一个“因为”，让你的  
请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会大大提高。只因W为加X了一个“因为”  
；因为和一个b似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上  
。--认知失调

---

东西很好 快递也很给力

---

怎样在不为人知的情况下了解和影响他人，心理学鬼才识人绝招，教你看人看到骨子里。  
亨利克·费克萨斯是瑞典著名读心术大师、沟通鬼才、激励讲师、演说家。他将心理

学、沟通学和恶作剧融为一体，让人们在开怀大笑的同时，不知不觉就改变了固有的态度和看法。赶快来《读心术：怎样在不为人知的情况下了解和影响他人》一睹为快吧！

我看了这本书籍很好，有不错的感想。认真学习了这本书，给我几个感受

①多向互动，形式多样。互动的课堂，一定的活动的课堂，生活的课堂。互动的条件：平等、自由、宽松、和谐。互动的类型师生互动、生生互动、小组互动、文本互动、习题互动、评价互动。互动的形式：问题质疑、成果展示、心得交流、小组讨论、合作学习、疑难解析、观点验证、问题综述。

②民主平等是指在学术面前人人平等，在知识面前人人平等。不因家庭背景、地区差异而歧视，不因成绩落后、学习困难遭冷落。民主的核心是遵照大多数人的意志而行事，教学民主的核心就是发展、提高多数人。可是总有人把眼睛盯在几个尖子学生身上，有意无意地忽视多数学生存在的。“抓两头带中间”就是典型的做法。但结果往往是抓“两头”变成抓“一头”，“带中间”变成“丢中间”。教学民主最好的体现是以能者为师，教学相长。信息时代的特征，能者未必一定是教师，未必一定是“好”学生。在特定领域，特定环节上，有兴趣占有知识高地的学生可以为同学“师”，甚至为教师“师”。在教学中发现不足，补充知识、改善教法、提高效益，亦可谓“教学相长”。

③我们的教师为了控制课堂，总担心秩序失控而严格纪律，导致紧张有余而轻松不足。轻松的氛围，使学生没有思想顾忌，没有思想负担，提问可以自由发言，讨论可以畅所欲言，回答不用担心受怕，辩论不用针锋相对。同学们的任何猜想、幻想、设想都受到尊重、都尽可能让他们自己做解释，在聆听中交流想法、沟通中达成共识。

④关系和谐，才能有轻松愉快；关系融洽，才能够民主平等。生生和谐、师生和谐、环境和谐、氛围和谐，都需要教师的大度、风度与气度。与同行斤斤计较，对学生寸步不让，艰难有和谐的课堂。和谐的关键在于善待“差生”，宽容“差生”。

⑤教学生抓重点、教学难免有意外，课堂难免有突变，应对教学意外、课堂突变的本领，就是我们通常说的驾驭课堂、驾驭学生的能力。对教师来说，让意外干扰教学、影响教学是无能，把意外变成生成，促进教学、改进教学是艺术。生成相对于教学预设而言，分有意生成、无意生成两种类型；问题生成、疑问生成、答案生成、灵感生成、思维生成、模式生成六种形式。生成的重点在问题生成、灵感生成。教学机智显亮点、随机应变的才智与机敏，最能赢得学生钦佩和行赞叹的亮点。教学机智的类型分为教师教的机智、学生学的机智，师生互动的机智，学生探究的机智。机智常常表现在应对质疑的解答，面对难题的措施，发现问题的敏锐，解决问题的灵活。

教育智慧求妙点。从知识到能力，从情感到智慧，教育逐步进入它的最佳境界。教育智慧表现为对教育本质的要求，对教育规律的把握，对教学艺术的领悟，对教学特色的追求。

一本好书，给5分。。。

《学记》曰：“是固教然后知困，学然后知不足也。”对于我们教师而言，要学的东西太多，而我知道的东西又太少了。有人说，教给学生一杯水，教师应该有一桶水。这话固然有道理，但一桶水如不再添，也有用尽的时候。愚以为，教师不仅要有一桶水，而且要有“自来水”、“长流水”。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，“是固教然后知困，学然后知不足也”。因此，在教学中，书本是无言的老师，读书是我教学中最大的乐趣。

比知识更重要的是方法，有方法才有成功的路径。教师今天的学习主要不是记忆大量的

知识，而是掌握学习的方法--知道为何学习?从哪里学习?怎样学习?如果一个老师没有掌握学习方法，即使他教的门门功课都很优异，他仍然是一个失败的学习者。因为这对于处在终身学习时代的人来说，不啻是一个致命的缺陷。学习型社会为全体社会成员提供了充裕的学习资源。学习化社会中的个体学习，犹如一个人走进了自助餐厅，你想吃什么，完全请便。个体完全可以针对自身的切实需求，选择和决定学习什么、怎样学习、学习的进度等等。

比方法更重要的是方向。在知识经济大潮中，作为一名人民教师，应该认准自己的人生坐标，找准自己的价值空间。教书的生活虽然清贫，但一本好书会使我爱不释手，一首好诗会使我如痴如醉，一篇美文会使我百读不厌。我深深地知道，只有乐学的教师，才能成为乐教的教师;只有教者乐学，才能变成为教者乐教，学者乐学，才能会让学生在欢乐中生活，在愉快中学习，这就是我终身从教的最大追求。

比方向更重要的是态度，比态度更重要的是毅力。“任尔东南西北风，咬定青山不放松。”一天爱读书容易，一辈子爱读书不易。任何人都可以使梦想成为现实，但首先你必须拥有能够实现这一梦想的信念。有信念自有毅力，有毅力才能成功。有一位教育家说过，教师的定律，一言以蔽之，就是你一旦今日停止成长，明日你就将停止教学。身为教师，必须成为学习者。“做一辈子教师”必须“一辈子学做教师”。教师只有再度成为学生，才能与时俱进，不断以全新的眼光来观察和指导整个教育过程。使广大教师牢固树立终身学习的理念，创造性地开展教书育人工作。

常读书使我明白了许多新道理：教学不再是简单的知识灌输、移植的过程，应当是学习主体(学生)和教育主体(教师)，包括环境“人--环境”系统。学生将不再是知识的容器，而是自主知识的习得者。面对知识更新周期日益缩短的时代，教师必须彻底改变过去那种把教师知识的储藏和传授给学生的知识比为“一桶水”与“一杯水”的陈旧观念，而要努力使自己的大脑知识储量成为一条生生不息的河流，筛选旧有，活化新知，积淀学养。一个教师，不在于他读了多少书和教了多少年书，而在于他用心读了多少书和教了多少书。用心教、创新教与重复教的效果有天渊之别。

比方向更重要的是态度，比态度更重要的是毅力。“任尔东南西北风，咬定青山不放松。”一天爱读书容易，一辈子爱读书不易。任何人都可以使梦想成为现实，但首先你必须拥有能够实现这一梦想的信念。有信念自有毅力，有毅力才能成功。有一位教育家说过，教师的定律，一言以蔽之，就是你一旦今日停止成长，明日你就将停止教学。身为教师，必须成为学习者。“做一辈子教师”必须“一辈子学做教师”。教师只有再度成为学生，才能与时俱进，不断以全新的眼光来观察和指导整个教育过程。使广大教师牢固树立终身学习的理念，创造性地开展教书育人工作。

学生)和教育主体(教师)，包括环境)交互作用的过程。教学模式将“人--人”系统转变为“人--环境”系统。学生将不再是知识的容器，而是自主知识的习得者。面对知识更新周期日益缩短的时代，教师必须彻底改变过去那种把教师知识的储藏和传授给学生的知识比为“一桶水”与“一杯水”的陈旧观念，而要努力使自己的大脑知识储量成为一条生生不息的河流，筛选旧有，活化新知，积淀学养。一个教师，不在于他读了多少书和教了多少年书，而在于他用心读了多少书和教了多少书。用心教、创新教与重复教的效果有天渊之别。

20多年来，我始终把读书和教书结合起来，创新教、创新读、创新用，在用中创新。我先后在《人民教育》、《小学语文教学》、《小学语文教师》等国家级、省部级以上报刊发表论文200余篇。我联系教改实际，撰写的《自由作文法》、《对话作文法》、《听话作文法》、《情趣作文法》等论文，产生了较好的反响。目前，我已公开出版了《作文闯关》、《小学生快速创新作文教与学》丛书等著述69卷。还获得了三项国家级发明专利。

教书和读书生活，使我感悟出了人生的真谛：教师的人生，应该有创新精神。年年春草绿，年年草不同。我们要做“代表先进文化方向”的创新型教师，爱岗敬业是创新型教师应具备的首要条件。他不但具有无私奉献的师魂，诚实正直的师德，全面发展的师观，教书育人的师能，严谨求实的师风，而且还应具有开拓进取的锐气，蓬勃向上的朝气，勇于拼搏的英气，甘愿奉献的“傻”气，自强不息的骨气。必看

快捷实用，值得阅读！京东商城有一部分书籍很适合我！

本书讲的比较实用，有理论有实例。

买了全套的3本~只看了一点，但是感觉真的很实用。送货速度也很快

很好的一本书，值得购买。

包装的很好，商品应该是正品，就是物流稍微慢了些，不过还好，给好评！

要一边看一边用，会好些

读心术（实战篇）做我想让你做的，想我想让你想的和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前

前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。[两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、

---

心理学（英文名称Psychology）的正式定义是：关于个体的行为及精神过程的科学的研究。定义中的关键部分：科学的，行为，个体，心理。心理学的科学性要求心理学结论要建立在依据科学方法原则收集到的证据的基础上，而行为是有机体适应环境的方式，心理学分析的对象往往是一个个体——一个人或动物，同时不理解精神过程---人类精神过的活动---是不能理解人的行为的。心理学既研究动物的心理（研究动物心理主要是为了深层次地了解、预测人的心理的发生、发展的规律）也研究人的心理，而以人的心理现象为主要研究对象。因此总而言之，言而总之，心理学是研究心理现象和心理规律的一门科学。心理学一词来源于希腊文，意思是关于灵魂的科学。灵魂在希腊文中也有气体或呼吸的意思，因为古代人们认为生命依赖于呼吸，呼吸停止，生命就完结了。随着科学的发展，心理学的对象由灵魂改为心灵。直到19世纪初，德国哲学家、教育学家赫尔巴特才首次提出心理学是一门科学。而原先，心理学、教育学都同属于哲学的范畴，后来才各自从哲学的襁褓中分离出来。科学的心理学不仅对心理现象进行描述，更重要的是对心理现象进行说明，以揭示其发生发展的规律。心理学是一门涵盖多种专业领域的科学，但就其根本而言，心理学是一种研究人类行为和心理过程的科学。既是一门理论学科，也是应用学科。包括理论心理学与应用心理学两大领域。心理学研究涉及知觉、认知、情绪、人格、行为和人际关系等许多领域，也与日常生活的许多领域——家庭、教育、健康等发生关联。心理学一方面尝试用大脑运作来解释个人基本的行为与心理机能，同时，心理学也尝试解释个人心理机能在社会的社会行为与社会动力中的角色；同时它也与神经科学、医学、生物学等科学有关，因为这些科学所探讨的生理作用会影响个人的心智。简单来说的话，神经科学的研究通过观察人类大脑的反应来研究他们的心理；发展心理学是研究人类是如何成长、发育和学习的一门学科；认知心理学是通过计算机方法来研究心理，即将心理比喻成计算机，看人类如何游戏、辨别语言和物体辨认等的；社会心理学则是研究人类的群体行为，怎样与他人交流；临床心理学主要研究心理健康和心理疾病。心理学主要是帮助人们心理健康的一门课。德国著名心理学家艾宾浩斯（H.Ebbinghaus,1850-1909）曾这样概括地描述心理学的发展历程：“心理学有一个漫长的过去，但只有短暂的历史。”（1885）作为一门科学的科学史，心理学的历史却十分短暂。19世纪中叶以后，自然科学的迅猛发展为心理学成为独立的科学创造了条件，尤其是德国感官神经生理学的发展，为心理学成为独立的科学起了较为直接的促进作用。到1897年冯特的出现，从此，心理学才从哲学中分化出来，成为一门独立的科学，开始了蓬勃发展的历程。

---

好书，实用。

---

我们的专业课，很好！！1

---

非常满意，五星

FPA性格色彩入门：跟乐嘉色眼识人 FBI教你读心术（钻石升b级版）

b在家庭中：来自遗传的影响力 冷冻食品区里的心理分析：弗洛伊德式购物 c旦撒

这样d也合乎情理？认知幻觉和其他谬论 我给你挠背，你也给我挠背：互惠原则

当我数到10的时候，你会忘了一切：关于催眠的正确观念

当你想让某人做某件事的时候，加g一个“因为” g，让你的请求听起来有理由，

别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为” i和一个似是而非的理由，

你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调 ￥11.80(4.8折) 2979条

￥32.90(7.4折) (95%好评) 跟乐嘉学性格色彩 ￥21.50(6.2折) 7270条

怪诞行为学2：非理m性的积极n力量 (94%好评) 亨利克·费克萨斯 (Henrik 第一部分

令你一见就高兴的水果？我们没有意识到的解读和联系

我们都住在黄色潜水艇里：颜色是怎样影响r我们的

q我买了，你买了，每个人买了：为什么我们会买下不需要的东西 想我想让你想的 旦撒

t你知道你在做什么吗？使我们采取行动的原因并不总是我们想的那样t

我给你挠t背，你也给我挠背：互惠原则

当我数到10的时候，你会忘了一切：关于催u眠的正确观念

当你v想让某人做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别

人w爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为” 和一个似x是而非的理由y，

你被允y许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

怪诞心理学：揭秘不可思议z的日常现B象 怪诞行为学：可预测的非理性（升级版）

￥32.90(7.4折) 跟乐嘉学性格色彩 B(93%好评) 12937条 第一部分 小结

我们都C住在黄色潜C水艇里：D颜色是怎样影响我们的 想我想让你想的 旦撒

抱歉，我们刚刚卖G完了：可得E性法则

当我数F到10的时候，你会忘了一切：关于催眠的正确观念

怪诞心理学：揭秘不H可思议G的日常现象 (97%好评)

怪诞行为学：可预测的非理性（升级H版） (95%好评) 跟I乐嘉学性格色彩

￥21.50(6.2折) 3703条

色眼再识人：性格色彩读心术（J附赠乐嘉性格色彩测试与解读手册）

Fexeus），瑞K典著名读心术大师、沟L通鬼才、激励讲师、演说家。他将心理学、沟通学和恶作剧融为一体，让人们在开怀大笑的同时，N不知不觉就改变固有的态度和看法。《读心术》是他的第一O本书，20007年一经推出，O就轰动欧洲。迄今已被译成数十种文字出版，已成为众多沟通培训学校的必读教材。

现在流行方形：用形状来影响他人 旦撒：潜意识的影响和隐藏R的信息

一个强大的步步为营法：S你可以改变任

经多方比较，这里很好。值得购买。看了此书，让我联想到了此桥段：

，脑中念头急转，右手微微一动，又即垂下。如郭靖这等武功高强而心智迟钝之人，心中尚未明白，便已出手。杨过却见事快极，心中立时想到：“郭伯母是试我功夫来着，要是我架了她这一掌，那就是自认撒谎。”但眼见黄蓉这一招实是极厉害的杀手，倘若她并非假意相试，自己不加招架，岂非枉自送了性命？在这电光石火般的一瞬之间，猛地激起了倔强狠烈、肆意妄为的性儿，心道：“死就死好了！”他此时武功虽然未及黄蓉，但要伸手格开她这一掌却也并非难事，可是竟干冒生死大险，垂手不动。

黄蓉这一招果然是试也武功，手掌拍到了他头顶，却不加劲，只见他脸现惊惶之色，既不伸手招架，更不暗运内功护住要穴，显是丝毫不知武功的模样，当下微微一笑，说道：“我不传你武功，那是为了你好。全真派的道爷们想来和我心意相同。”回身入座，向郭靖低声道：“他果然没学到全真派的武功。”

一言甫出，心中突然暗叫：“啊哟，不对！险些受了这小鬼之骗。”想起杨过在桃花岛之时，曾以蛤蟆功震伤武敦儒，武功已有了些根基，纵使这几年没半点进境，适才自己

手掌拍上他的脑门，无论如何定会招架，心道：“小子啊小子，你鬼聪明得过了头，若是慌慌张张的格我一招，或许竟能给你骗过。现下你装作一窍不通，却露出破绽来了。”当下也不说破，心想且瞧你如何捣鬼再作计较。她向赵志敬望望，又向杨过瞧瞧，只是微笑。

赵志敬见黄蓉试了一招，杨过并还不手，只道黄蓉已然被他瞒过，那就更加显得自己理亏，不由得怒火冲天，大声道：“这小畜生诡计多端，黄帮主你试他不出，我来试试。”

走到杨过面前，指着他鼻子道：“小畜生，你当真不会武功么？你若不接招，道爷手下可不会容情，是死是活，你自己走着瞧罢。”他知杨过的武功实在自己之上，但自己猛下杀手，却要逼得他非显露真相不可，若是仍然装假，索性一招送了他性命，最多与郭靖夫妇翻脸，拚着受教主及师父重责便是。当真是怒从心上起，恶向胆边生，心想：

“你料定黄帮主不会伤你的性命，这才大着胆子、鬼模鬼样的装得好像。在我手下，瞧你敢不敢装假？”袍袖一挥，便要动手。

郭靖叫道：“且慢！”只怕他伤了杨过性命，便要上前干预。黄蓉一拉他的袖子，低声道：“你别管。”她知赵志敬愤怒异常，出招必定沉重，杨过无法行险以图侥幸，势须还手，那时真相便可大白了。郭靖怎知其中有这许多曲折，心下惴惴，但想妻子素来料事决无差失，也就不再说话，只踏上了一步，若是当真危险，出手相救也来得及。

赵志敬向孙不二、尹志平二人说道：“孙师叔、尹师弟，这小畜生假装不会武功，我是逼得无法，这才试他。倘若他硬挺到底，我一掌击毙了他，请你们在掌教师伯、丘师伯和我师父面前作个见证。”

杨过反出全真教的原委，孙不二自是一清二楚，见他此时凭着狡狯伎俩，挤得赵志敬下不了台，明明显得全真教理亏，也盼望赵志敬逼他现出本相，冷笑道：“这般毁师叛教逆徒，打杀了便是。”她是有道高人，岂能叫人妄开杀戒？这几句话的用意实是威吓杨过，要他不敢继续装假作为。

---

快递挺好的，晚上还给送来了，质量也不错

此书确实有特点哦。以前，或许是我太自负太自我了。

听别人说话或是与他人说话从来不看着对方，更别说盯着对方的眼睛了。

我认为说话用嘴和耳朵就行了，至于眼睛，没必要参与进来。

但似乎，这个世界，与人说话而不看着对方是很不礼貌的行为，而不看着对方的眼睛说话，你所说的话语就就不能让对方信服。

想想从前，我说真话时，从来不正视对方，而说假话时，却可以问心无愧的看着对方的眼睛。

也许这就是我开玩笑别人却当真，而我说真的给于承诺时，别人却当开玩笑的原因吧。

当然这与我天马行空的快速跳跃的与众不同的思维以及价值观有些关系。

不看着对方的诉说，是一种沉浸于自我世界的想法的诉说，这里只有倾诉的意愿，却并不在意别人是否相信。

我一直觉得别人的话语足以完全表达他内心的真实想法，所以我只从字里行间来分析判断话里包含的信息。

但似乎，人的眼睛、肢体动作更能透露内心想法。可惜这些以前一直都被我所忽略。

判断话语的真假，从来都是用分析法来看是否符合逻辑。虽然不如观察法准确，但时间长了，也就练就出了缜密的思维和极强的推理能力。也是有好处的。

我感觉真的太好了。财政支出增速成明显减慢，银行信贷有所控制，贷款余额比上月回落1.3个百分点。全国规模以上工业增加值同比增长18.1%，增速比前4个月回落0.1个百分点

这本书是给朋友买的，希望能解决他的问题

很好，有用，值得买很好，有用，值得买很好，有用，值得买很好，有用，值得买

wohaoxiuhuanzhendeshiyong

(...瑞典1.瑞典) ...亨利克·费克萨斯1.亨利克·费克萨斯 (...1.) 写的很好, 感觉书还不错还没有仔细看东西写得比较详细我只要在搜索框内输入读心术(实战篇)做我想让你做的, 想我想让你想的、 (...瑞典1.瑞典) ...亨利克·费克萨斯1.亨利克·费克萨斯 (...1.) , 就会有好多书摆在我面前供我挑选, 价格方面还可以打折, 这样便捷与优惠的购书方式我怎么可能不选择呢! 经常在网上购物的弟弟幸福的告诉我。据调查统计, 当前网上书店做得较好的的网站有京东等。现在大街小巷很多人都会互相问候道今天你京东了吗, 因为网络购书已经得到了众多书本爱好者的信任, 也越来越流行。基于此, 我打开网页, 开始在京东狂挑书。一直想买这书, 又觉得对它了解太少, 买了这本书, 非常好, 喜欢作者的感慨, 不光是看历史或者史诗书, 这样的感觉是好, 就是书中的字太小了点, 不利于保护视力! 等了我2个星期, 快递送到了传达室也不来个电话, 自己打京东客服查到的。书是正版。通读这本书, 是需要细火慢烤地慢慢品味和幽寂沉思的。亲切、随意、简略, 给人洁净而又深沉的感触, 这样的书我久矣读不到了, 今天读来实在是一件叫人高兴之事。作者审视历史, 拷问灵魂, 洋溢着哲思的火花。人生是一段段的旅程, 也是需要承载物的。因为火车, 发生过多少相聚和分离。当一声低鸣响起, 多少记忆将载入历史的尘梦中啊。其实这本书一开始我也没看上, 是朋友极力推荐加上书封那个有点像史努比的小人无辜又无奈的小眼神吸引了我, 决定只是翻一下就好, 不过那开篇的序言之幽默一下子便抓住了我的眼睛, 一个词来形容——太逗了。|据悉, 京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心, 同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商, 是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一, 在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了, 现在给大家介绍两本好书爱情急救手册是陆琪在研究上万个真实情感案例, 分析情感问题数年后, 首次集结成的最实用的爱情工具书。书中没有任何拖沓的心理和情绪教程, 而是直接了当的提出问题解决问题, 对爱情中不同阶段可能遇到的问题, 单身的会遇到被称为剩男(剩女)的压力、会被家人安排相亲、也可能暗恋无终, 恋爱的可能会遇到被种种问题, 而已婚的可能会遇到吵架、等问题, 所有问题一一给出解决方案。陆琪以闺蜜和奶爸的语重心长告诉你各种情感秘籍, 让你一看就懂, 一做就成。是中国首部最接地气的爱情急救手册。谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

---

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金

色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

在一次调查中，参与者们被询问包装的哪些方面可以让他们觉得产品的品质很好。大部分人的回答是“根据包装的样子”。40%的回答者发现包装的颜色最重要（他们觉得金色和红色是最上乘的），20%的人认为最关键的是包装的设计图案（越复杂越好），18%的人说他们觉得包装使用的字体是最重要的因素。--包装心理学

我们喜欢游览国外城市有名的景点，因为谁知道我们能去那里几次呢？但我们却可能一辈子都没有去游览过自己所居住城市的景点。--可得性法则

在以真实医学数据为基础的对某周外科手术的讨论中，当医生们被告知病人在手术后五年内的死亡率是7%时，他们都很犹豫要不要进行这样的手术。但当他们被告知病人在手术后五年内的存活率是93%时，手术对他们来说变得更谨慎了。--水平思考法

当你想让某人为你做某件事的时候，加一个“因为”，让你的请求听起来有理由，别人爽快答应的几率会极大提高。只因为加了一个“因为”和一个似是而非的理由，你被允许插队的几率就提高了30%以上。--认知失调

---

看了一点 挺不错

---

乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》

、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。

---

内容很好，看了很有启发，特别是对工作

---

发货速度很快，收到书还不错

---

亨利克·费克萨斯（Henrik Fexeus），瑞典著名读心术大师、沟通鬼才、激励讲师、演说家。他将心理学、沟通学和恶作剧融为一体，让人们在开怀大笑的同时，不知不觉就改变固有的态度和看法。《

不错！值得一看！！不错！值得一看！！

书是正品，快递很给力，不错京东的速度一直飞快的，相信京东会是正品，一直都很支持。

早段时间工作上的问题一直困扰着我，找不到方向。期间，在京东上看到刘同写的《谁的青春不迷茫》，觉得会对当时的自己有点用，然后就买了！

书中讲述了刘同的奋斗历程，其实大多数写到的都是朋友之情。通过很多刘同以前写下的日志，让读者了解了刘同是怎样的一个人，他是如何一路走到现在的。

刘同是一个很看重朋友之情的人，书中我觉得大半是写他跟他朋友如何如何，一起努力奋斗，一起追逐梦想，以及过程中的分分离离。还有就是朋友眼中的刘同是怎样的一个人。

对我来说其实刘同的起步点还是挺高的，但很重要的一点是他有很多很好的习惯，比如喜欢总结，目标明确，自信，以及对自己有很好的规划。从书中我了解到刘同是一个很善于总结的人，这一个成功人士很重要的条件。刘同从一开始就是想着媒体人这个目标去走的，虽然过程曲折，经历了很多心酸，但他还是坚定不移的走下去，就如他书上说到的，十年前就能想到自己十年后是怎样的。

读完这本书，自己多多少少也有了些感悟。从今天开始，要多总结，找好目标就要坚定

不移地走下去。一定要做好自己的职业规划，这很重要。这本书对正在迷茫的我们有很大的帮助，特别是像我这样的即将毕业，在北京工作的学生，很有启发的。特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。废话不多说。

同时买了三本推拿的书和这本，比认为这本是最好的！而且是最先收到的！好评必须的，书是替别人买的，货刚收到，和网上描述的一样，适合众多人群，快递也较满意。书的质量很好，内容更好！收到后看了约十几页没发现错别字，纸质也不错。应该是正版书籍，谢谢了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了

让你做我想做的，想我所想。

不错的书,仔细看看能有点收获

值得一读，内容积极向上，好

很好，很不错，很可以

读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的好

东西真的很好，很喜欢

书，非常好，很喜欢阅读。

可以随时翻得书，枕边书，公交车，随时翻开随时看

不错，质量很好，是正品。顶一个

比较适合看人的人学一学

理论性强，例子有点少，因为是外国人写的书，许多例子我们并不熟，但是让我受益匪浅

内容还可以，里面还有心理测试题

喜欢心理学方面的女生可以看着玩儿

如果看了这个，把妹成功了，我就把他这一套书当做家传的传下去。

一般般。○○○○○○○○○○

我还在看呢！.....

买了都还没看呢

还没看，等看过以后再评价

闲暇时，随便看看。。。

很好，很好。很好，很好。

一直想买这本书，最后还是在京东上买了。。。

摆在书架上，还没看完，得慢慢看

还可以吧 挺好的 还没看

沟通学和恶作剧融为一体

书中展示了很多心理学方面的日常应用，对日常行为做了有趣的心理学分析

给公司高管很适合，想成为管人的必看

在微博上看到的，就来订一本看看

很新的书，比较喜欢。

东西是好东西值的购买，服务超一流！

也是一本学术专著。。。。

还没开始看 但是这个作者写的书看过 觉得应该也会不错

henhaohenhaode

很好的，不错.还没看完。。。。

一本不错的书，值得一看

很好很好很好很好很好

很好的书，正版支持。

过年期间看了一部电视剧，突然对心理学很感兴趣，就找了一下，还不错，很有意思

帮朋友买的，他说不错!!!!

经典书籍，包装不错，纸张也不错

没看呢 不知道杂样。。。

看了前一本，再看看这一本，希望有帮助

老公提升自我的读物，已阅读完，很喜欢

物美价廉！以后买书多来看看！！

老公说读了这本书以后引发了他很多思考，对于自己的工作也有了新的认识  
老公喜欢的就是好的

还没看，不过质量不错，送货也快，送货员态度也还行，基本满意。

我很喜欢，也很满意，物流也很快

没啥说的，各种完美~XD

还没有来得急看，有时间仔细研读！

今天刚收到货，书还没看，看完后会做详细评价的

---

[读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的 \[When You Do What I Want You to\]](#) [\[下载链接1\]](#)

## 书评

[读心术（实战篇）：做我想让你做的，想我想让你想的 \[When You Do What I Want You to\]](#) [\[下载链接1\]](#)