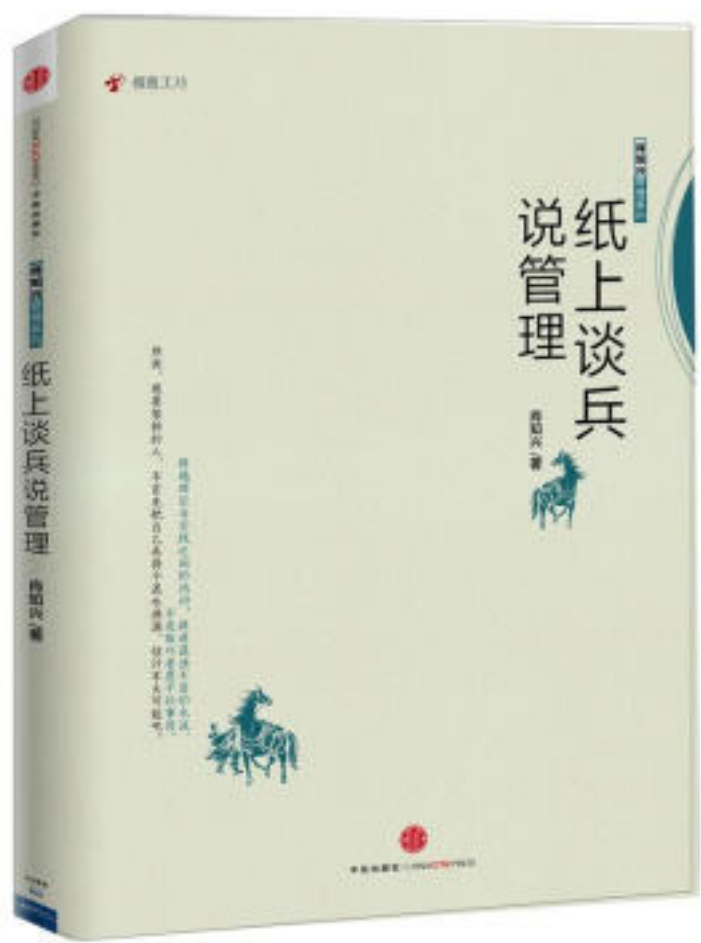


纸上谈兵说管理



[纸上谈兵说管理_下载链接1](#)

著者:肖知兴 著

[纸上谈兵说管理_下载链接1](#)

标签

评论

我们纸上谈兵，图得不是指点江山的快意恩仇，而是对负重前行的践行者（包括管理学者和管理实践者）最大程度的同情和体认。

书不错，很有实战作用，慢慢看

周五排产 Y5drnkx160; Y6 地牛200克; 25 #海再130克; 34 #地龙灰底白230、250

这本《纸上谈兵说管理》，重点就在于把书本上的管理与实践中的管理联系起来，以用于指导中国企业的管理和实践。《纸上谈兵说管理》一书旁征博引，以古论今，并以求实的态度和犀利的笔锋，将中国企业面临的困境和问题、误区等，真实而生动地反映在本书中。《纸上谈兵说管理》涵盖执行之难、国际化、文化的力量、权术、内讧的缘由、代理危机诸方面，读来令人茅塞顿开。

老公点名要的，老公点名要的，老公点名要的

纸上谈兵真是好看

好。 ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

帮同事买的，听说好像不错

搞活动买的，屯着有时间好好充电

全理论的东西，也不是很难看懂

一本好书，通俗易懂。

好评，九块九买来的，现在涨价了吧。

还没有来及看，买多了！

不错的书，值得一看.....

多读书读好书好好学习

书还没看，冲着价格去的，想买的书，碰到优惠的价格了，就下手了。

二十年经济大趋势现实篇 未来篇时寒冰最

这本书比较深，没怎么看透。

快递给力 非常好！ 很喜欢！

上的风格和额如啼眼方大冠生大概

很好一定的认真看完啊

不错不错不错....

书本质量不错，绝对正品

整体感觉非常不错，自己现在能够站在管理者的角度考虑问题。受益匪浅，当然还需要更多的时间去提升。

看着还不错 就是有点小贵 有活动的时候才9.9

很好，很便宜，送货快。还没看，搞特价买的。

学习小下，包装可以

内容不错，值得学习。。。。。。

非常满意 价格低 物流快

书很实用，非常好！！

有时有一种茅塞顿开的感觉

没看，希望是好书

相当的不错呀~ 哈哈

还没这么看 看便宜就买了

上午下单，下午所购书目便送达，迅速。

顶礼膜拜 读懂他，要点文学功底

总体不错，但比起《中国人为什么组织不起来》还是差些。有些位置和文化偏见了。

不错

这套书上当了，内容不多，很一般。

eeeeeeeeeeeeeeeeeeee

要理论，更要行动 纸上谈兵说管理
为什么同样的战术，对项羽和韩信是“置之死地而后生”，对马谡却是“自取灭亡”呢？

《知堂书话》里引清人著作《朴丽子》中就谈到了学问的害处，其中有几句议论极为精当，这里转引如下：

人但知剑戟足以杀人，而不知学问之弊其害尤甚。何也？所持者正，所操者微也。正也难夺，微也易惑。语云，不药当中医，此语可以喻学。夫学焉而不得其通，故不如不学之为犹愈也。

原文本意是批评假道学的不近情理，学而不通，不如不学。这句话放在兵学和管理学上也一样贴切。先说兵学，赵括纸上谈兵害得40万大军被秦国坑

杀、三国中马谡失街亭都是很经典例子。街亭是送粮到前线的咽喉之地。诸葛亮一时找不到更合适的人，咬牙派出了自告奋勇的参军马谡去守街亭。马谡领军到达街亭并勘察地形后，来到山下的一个五路总口。副将王平认为应当伐木为栅，就五路总口当道下寨

置之死地而后生是险招，与《孙子兵法》里一贯强调的靠庙堂之算，靠理性计划先胜而后求战的精神是矛盾的。其实，兵法中类似的自相矛盾的策略还有很多。我在网上搜索到一本名为《问策--取胜策略的抉择》的小书，专门分析这类问题，颇有见地（上文速战速决的条件就是该书的观点）。类似的策略选择还有：“穷寇勿迫”、“归师勿遏”与“宜将剩勇追穷寇”之间的矛盾，“坐山观虎斗”、“渔翁得利”与“观其坐大”、“步人后尘”之间的矛盾，“挟天子以令诸侯”与“自立为王”、“一统江湖”的矛盾等。其问题的核心都是如何在不同的情况下采用不同的策略。看似矛盾的策略，如果仔细考虑各自的具体使用条件，就不再是矛盾的了。

[illegible]

这本书中管理系列经营的本质理解企业经营的本质，掌握正确的经营逻辑，从顾客的立场出发，有效运用战略、营销、产品、服务、价值链以及品牌的基本价值，让企业可以

不受外部环境影响，规划自己的成长之路。科技的高速发展、外部经济环境的变幻莫测被认为是我们这个时代影响企业经营的关键因素。然而总是有一些优秀的企业家和经理人，可以帮助企业实现年复一年的赢利和增长。他们从来都关注那些最基本的要素，从来都可以回归到基本层面上做努力，这也正是他们取得成功的秘诀。这些成功的秘诀正是规律性的认知，是有关经营的本质的判断与行动。企业活动中的一些普遍规律可以帮助我们化繁为简，透过复杂的商业现象找到企业经营中的基本要素，并让公司里的每个人都能理解这些最基本的要素，从而使他的行动与这些最基本的要素相关。如果能够做到这一点，每个人都会感到公司经营的这些最基本要素与他的工作息息相关，并从中获得最大的成就感和满足感，而公司也会因此获得赢利性的成长。经营的基本元素只有四个顾客价值、合理成本、有效规模、具有人性关怀的赢利。每个人都可以掌握这四个最基本的要素，并且可以培养自己沿着这四个要素做出选择和判断的思维习惯。所以对于战略、营销、产品、价值链、服务、品牌本质的认识，都是基于对这四个基本元素的理解。陈春花管理系列经营的本质的本质想告诉读者的是企业经营活动遵循着自己的本质规律，一旦掌握了这些基本规律，企业就掌握了应对不确定性和变化的能力。理解企业经营的本质的本质，掌握正确的经营逻辑，从顾客的立场出发，有效运用战略、营销、产品、服务、价值链以及品牌的基本价值，让企业可以不受外部环境影响，规划自己的成长之路。廉价劳动力不能保证获得成本优势2010年富士康决定给生产线工人加薪的信息带来的争论是我意想不到的，甚至有相当一部分的海外华人认为富士康加薪带来的效应会影响到中国大陆代工企业的竞争。这样的担心在台资企业和港资企业蔓延，在大陆的制造基地的区域也开始蔓延，但是，低廉的劳动力就是制造企业低成本优势的真正来源吗中国世界工厂的模式长期以来将中国企业国际化竞争力建基于廉价的劳动力成本之上，富士康只是一个缩影。这是改革开放30多年来中国不得不接受的一个事实。但是，人们不能因为这样的事实，就认为低廉的人力成本就是获得成本优势的来源，关键是需要找到制造企业真正的成本优势来源。谈到成本优势，我们自然会想到三个企业美国的西南航空、日本的丰田、美国的沃尔玛。西南航空公司的员工部要和18000多名员工打交道，员工部的每一位成员都要在该部门的使命宣言上签名，然后签了名的使命宣言十分明显地张贴在总部的墙上，上面写着我们认识到员工就是公司的竞争

像是文集，看的不多，不多评价

经典书籍，包装不错，纸张也不错

可能以后还会出专辑。

不错，值得一看。以后写东西能用。

内容丰富 内涵深 好东西 对自己有帮助

纸上谈兵说管理 是本不错的书

肖知兴的书真的很好 就是没那么好读 不是那么易懂

中信的书真入了不少，对包装和设计的用心无可厚非，只是希望，形式别再超越内涵。当然苛求一家很不厚道。内容方面，只是了解另一种声音，或会超越我的期望，那便是收获了。没舍得几本都入，先看2本，对胃口再继续。

总的来说不错，还可以吧！

知识有限，看的不是很懂，呵呵。所以无法辨别好不好。

内容还没看，中信的书质量没得说的

肖知兴的书，中欧名人。值得看。

很喜欢，不错很喜欢，不错

后不不不二看看嘛还不够还很可能叫你姐姐就能看见

还没拆开，看起来还不错。

肖的书，管理小感悟，还不错！

好书，值得收藏！

可读性和内容深度都很好

这套书都不错，尤其是对自己以后职业生涯有帮助

包装印刷很好，是一本好书。

看看，希望有收获。○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○

纸上谈兵，说的是管理，关键在个人悟性，此书通俗易懂，重点就在于把书本上的管理与实践中的管理联系起来，以用于指导中国企业的管理和实践。

理论与实践的辩论，受教了

组织管理确实是一门很大的学问，先学习一下理论，再去实践。

本土管理人写的书，挺不错的。

还不错，推荐！！！！

读这本书之前，看中的是它“跨越理论与实践的鸿沟”，拿到书细看，发现另有惊喜。在这道鸿沟上，作者直指其中暗藏的微妙关系，就是在管理学领域，西方和东方之间的理论与实践的联系。个人觉得作者将西方理论、现实案例、实践操作结合的不错，很受启发。

[纸上谈兵说管理_下载链接1](#)

书评

[纸上谈兵说管理_下载链接1](#)