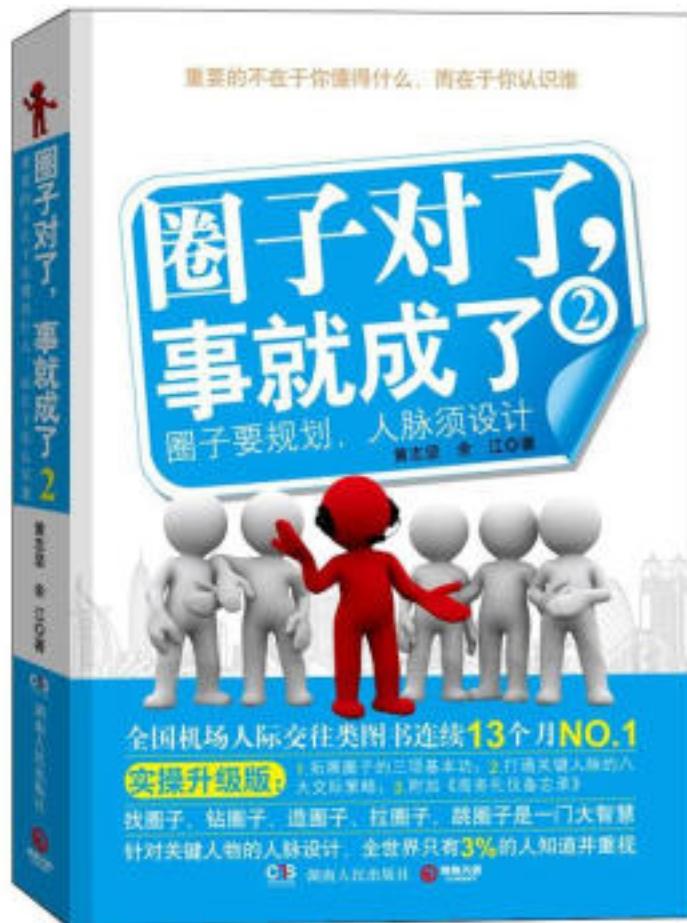


# 圈子对了，事就成了2



[圈子对了，事就成了2](#) [下载链接1](#)

著者:黄志坚，余江 著

[圈子对了，事就成了2](#) [下载链接1](#)

标签

评论

一次买很多，还没来得及看这本，大概翻了一下，觉得值得一看

-----  
正版图书，物流给力！

-----  
在书店看到就特别喜欢，京东价格比店里便宜将近一半~一共买了三本书正常得90多  
京东只用了56~最重要的是都是正版的 真的特别喜欢

-----  
名家力作，对自己帮助很大。

-----  
好好学习天天向上好好学习天天向上

-----  
说过去说过来，关键是怎么才能进那些圈子啊？？实际怎么操作啊？

-----  
京东购物方便，快递给力！

-----  
还没看，不过书的质量不错

-----  
接地气，很多地方都很启发思维

-----  
重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！  
钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！

-----  
看完1，直接看2，你说好看吗？

很不错，还会再来的噢！

-----  
内容有点意思，角度也很独特，内容有点意思，角度也很独特，有启发

-----  
不错的书啊，蛮厚的，最后还教你怎么去谈判，谈判技巧，也可以一看

-----  
挺好的 不错 继续关注

-----  
做对事跟对人是很重要的，要多结交一些跟自己像发展的工作有关系的能够帮助到自己的人是很重要的。

-----  
开卷有益，值得品读 我看行

-----  
这书不错 适合懂事的人看 而且说得很有道理 可惜我没时间看完 这是第二部  
我连第一部都没看完呢 呵呵

-----  
还不错吧，正在看。扩大自己的圈子特别是对你事业有发展好处的圈子还是有必要的。

-----  
还不错，比较喜欢看，但后来买了IPAD，发现上面也有

-----  
我还没来得及细看，相信圈子对了，事就成了

-----  
书不错，我看了一本。

里面能学到很多东西，可以直接拿来用，推荐大家看看。

和新华书店看到的一样，但便宜很多，内容不错，值得一看

以前对人脉这些东西了解得的太少，工作上有不少问题，有必要看看这些书

货品质量不错，值得购买使用。

还没来的及看，现在的书都喜欢上、下册，有点浪费钱。

很好的一本书，可以好好的看看学习。比较适合正在奋斗的年轻人阅读。

初入管理职场,值得新手学习

很有哲理，要好好看看，学习积累人脉

一本好书，还是喜欢纸质的书本。

很好的书，值得细细品读，帮朋友买的

写的很好，很震撼，做活动买很实惠

书挺厚的，质量还行。实用性强。

人与人就差那么一点点，此书教你如果补上那一点，助你成才。

谢谢！书里好多衣服都太可爱啦！实在太喜欢了。感谢！

还没看，不过质量不错，送货也快，送货员态度也还行，基本满意。

还没看，质量不错，慢慢看

在京东买书很方便，物流很快，支持京东。

给部门的图书室增添新书~同事推荐

很不错的一本书！很不错的一本书！很不错的一本书！

很喜欢的一本书，案例分析透彻独到

书非常好，内容通俗易懂。

很好的书，对未来的职业规划很有帮助！

-----  
物流给力，质量不错，内容很实用。

-----  
正在看 还不错。举例很生动

-----  
我喜欢这个两本书很笨不错

-----  
老婆喜欢，就是想增加一些知识

-----  
在书店看着不错，这里便宜在这买了

-----  
这本书关于职场的，内容不错1

-----  
发货速度快，收货确认了是正版书，比书店便宜多了。

-----  
还没有看，希望能有一定的作用。

-----  
圈子对而来事就成了 买了一堆书还么看希望不错

-----  
当天收到很迅速真的是好书

系列丛书第二部，帮朋友带的，据说蛮有意思的。

不错的东东，不错的东东。

读来才知道怎样做人做事的好书。

已经开始看了，书的质量也很好

还可以的东西，还是不错的

没有看，没有看，没有看，没有看，

在这里，我想对卖家说声对不起，因为买过很多东西一直没用过这个快递，这次没看清以为收不到，还要求退款，不想货收到了，而且书绝对的好，又便宜，真的很感谢卖家，书很满意，以后还会光顾的

书包装的很好，很喜欢，到的也快

如果你是领导，就必须读这本书

速度很快，一般第二天就到货了，质量也不错。

看上去不错，慢慢读~

书不错，质量好，活动时候买的，应该不错

健康长寿水为先 /史德

圈子对了，事就成了2，这段时间了解官场

这个系列的书都不错

好书！值得看！大概翻了翻就得有必要读

看了1的电子版，所以就一起把2买了。

很有现实意义 值得阅读

速度比较快！速度比较快！

书便宜，质量好。。。。。

好，值得一读，很有帮助

好书，包装精致，内容丰富，值得推荐

老公说很好！很有帮助！

学会为人处事的一本好事，引发深思

什么样的圈子可以成就什么样的事情

老公买的，送货很快，送货员态度很好

文笔流畅，观点独到值得细细品读

好书啊 不错的东西

商品名称：圈子对了，事就成了2

多次购买，价廉物美,值得推荐

全新正品 看了2页内容还不错

写得不错，这个系列的第二本。

很好，正版便宜！以后就网上买了！

好好好好好好好好好好

是一本很好的书，值得收藏

很好的书籍，加油。。。。

双十一活动入手，超值收藏。

买了1和2，送给朋友的

相当给力相当给力相当给力相当给力相当给力

书质量还不错，值得一看！

值得收藏 价廉物美 推荐

还没有看，不便做过多评价

很好的一本书！值得一看

很好，特价买的，真划算

数质量很好！物流很快！

很好，很适合上柜，偶尔看看，，，

快递很快，价格也不错

价格很便宜可以考虑买

很好的书，非常满意！

质量不错。发货速度快

留着以后看留着以后看

还没来得急看呢。。。。

送给朋友的，感觉还好

经管类必读优秀书籍。

还可以的!还可以的!

正品 好书正品 好书正品 好书正品 好书正品 好书

不错的书，正版便宜。

满意，值得购买！！！

很好很不错很好很不错

好好好好好好好好好好好好好好

非常满意，五星

很好很好很好很好很好很好

挺好de挺好de挺好de挺好de挺好de挺好de

纸质感觉像街边买的盗版那种一本10元钱的，朋友推荐来买看看，内容一般个人觉得网上看看就得咯！

没来的急看

在机场时偶尔看到此书，然后特来京东买回来看

值得关注的书

印刷、排版、纸张都还不错。当然，纸张还有进步的空间。翻过几次了，物有所值。

第三方卖家买的，比官方稍微便宜点。

给朋友买的 说是还不错的哦 有收获

“圈子对了，事才能成”，要找对圈子。

书不错，送货速度也挺快的！

里面关于个人关系圈的介绍是第一部的延续，此书不错

书收到了，很好的书值得一看！

比1要好一点，但内容确实一般，行间距好大。

还不错，好看还不错，好看

公司购买，还没仔细阅读

送朋友的，朋友很喜欢

好书，了解知识挺多的，增长见识

刚到货，还没看呢，应该不错

帮朋友买的。应该不错。

价格便宜，性价比不错

还算不错的书，值得看看

正好有返券，一起买了。

什么样的圈子什么样的事儿，什么样的事儿什么样的人，什么样的人交什么样的友，什么样的有处什么样的事儿。

不错的书籍

希望圈子能对，事也能成吧。。。。唉。。。现在的社会啊。。。

值得一看~~~~~

还不错的。。。。。。。。。。。。

书中写了怎么维系圈子，实际是怎么保持人脉。  
内容比较简单，可以供大一大二学生看看，社会老鸟就不太合适了。

感觉一般，似乎作者叙事功力差点啊，总是说“我有一个朋友，或是亲戚”

书皮损坏！感觉有点像剩下的！不像新的！

给别人买的书，说是还可以。

中国式人情交际动力学！

不错

没包装，封页脏了，已申请更换

正品，便宜，支持JD，希望多搞活动，很给力啊 2012年5月

京东商城旗下日韩品牌网站迷你挑 (www.minitiao.com) 正式上线。2012年5月

京东商城开放服务JOS上线 (jos.360buy.com) ，标志着京东商城系统的全面开放。

2012年2月

京东商城集团正式启动电子书刊业务，销售平台与智能手机/PC阅读客户端软件同步上线。2012年2月 京东商城酒店预订业务上线。2011年11月

京东商城集团旗下奢侈品购物网站360Top.com正式推出，高调进入奢侈品领域。

2011年7月

京东商城与九州通联合宣布，京东商城注资九州通医药集团股份有限公司旗下的北京好药师大药房连锁有限公司，正式进军B2C在线医药市场，为消费者提供医药保健品网购服务。2011年4月

京东商城获得俄罗斯投资者数字天空技术(DST)、老虎基金等共6家基金和社会知名人融资共计15亿美元，这是中国互联网市场迄今为止单笔金额最大的融资。2011年3月

京东商城获得ACER宏碁电脑产品售后服务授权，同期发布“心服务体系”，开创了电子商务行业全新的整体服务标准。2011年2月

京东商城iPhone、Android客户端相继上线，启动移动互联网战略。2011年2月

京东商城上线包裹跟踪 (GIS) 系统，方便用户实时地了解追踪自己的网购物品配送进度。2011年2月

京东商城上线音像频道以及在线读书频道，深入图书音像领域，这意味着京东商城向综合型网站发展方向又迈出了一步。2010年12月

京东商城“品牌直销”频道正式上线，宣告其开放平台正式运营。开放平台采取与联营商户更紧密的合作体系，商户可借助仓储、配送、客服、售后、货到付款、退换货、自提货等体系，优化网购体验，削减自建服务体系的成本，消费者则可通过京东开放平台，购买到更丰富的商品。2010年11月

图书产品上架销售，实现从3C网络零售商向综合型网络零售商转型。2010年8月

京东商城在北京市正式推出家电以旧换新业务，京东商城成为首批入围家电以旧换新销售和回收双中标的电子商务企业。2010年6月

京东商城开通全国上门取件服务，彻底解决网购的售后之忧。2010年4月

手机版京东商城 (m.360buy.com) 正式推出，用户可通过搜索功能，搜寻目标商品的价格、库存等信息，还可以随时随地查询订单的配货、出库、配送等即时状态。京东商城完善的服务体系让用户摆脱电脑限制，网购信息触手可及。2010年4月

京东商城在上海市正式推出家电以旧换新业务，消费者可通过京东足不出户享受家电以旧换新补贴。2010年4月

---

在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。

打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候

似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。

作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处，就等有心人去慢慢发现。

最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快，包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

---

圈子对了，事就成了2在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味无论男女老少，第一印象最重要。从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过知识就是力量。不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处，就等有心人去慢慢发现.最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快，包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

---

今天刚刚拿到书，这本...黄志坚1.黄志坚，...余江1.余江写的圈子对了，事就成了2很不错，中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★

机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以圈子为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识圈子，发掘圈子，盘活圈子，使用圈子的重要性和技巧、方法。这本圈子对了，事就成了2延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是圈子的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的人脉设计。这种人为的谋划、算计、布局，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。圈子要规划，人脉要设计近年来，职业生涯规划成了一个非常热门的话题，各行各业在谈，各级人员在谈，在校学生也在谈。有站在个人制订长远发展目标的角度谈的，也有站在企业留住人才共同发展的角度谈的。不管你是自主创业还是身在职场，职业生涯规划都必然离不开晋级和提高收入两个目标，即通过合理的计划，运用科学的方法，设定一个期限达到自己想达到的结果。对职场来说，一个大学生毕业后进入公司做普通职员，月工资1500元左右，他计划用三年时间达到月工资6000元这样一个目标，这就要求职位晋升到部门经理以上才能实现。也就是说，差不多一年要升一个级别。创业过程也是如此，收入的提升必然要伴随自身的成长和壮大才能实现。这种想法本身没错，但很多事情一到实施中便变得不那么顺利。今年读一年级，明年读二年级，自然升级，这是读书的概念。企业的组织架构是金字塔，通常在企业里，高级职位越往上数量越少，竞争也越激烈。于是不断有人落马，能够取得预期目标的人少之又少。很多人会问为什么我进行了合理的职业规划，能力、经验也都达到了相应的要求，还是不能如期实现目标我发现大家在做职业生涯规划时忽略了一个要素，即圈子。各级职业规划专家也鲜有提及这一点。简单地说就是，要根据你自身的职业需求，去同步发展你的圈子。找到你周围认可你的能力和价值并能帮到你的人，

---

今天刚刚拿到书，这本黄志坚，余江写的圈子对了，事就成了2很不错，中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以圈子为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识圈子，发掘圈子，盘活圈子，使用圈子的重要性和技巧、方法。这本圈子对了，事就成了2延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是圈子的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的人脉设计。这种人为的谋划、算计、布局，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。圈子要规划，人脉要设计近年来，职业生涯规划成了一个非常热门的话题，各行各业在谈，各级人员在谈，在校学生也在谈。有站在个人制订长远发展目标的角度谈的，也有站在企业留住人才共同发展的角度谈的。不管你是自主创业还是身在职场，职业生涯规划都必然离不开晋级和提高收入两个目标，即通过合理的计划，运用科学的方法，设定一个期限达到自己想达到的结果。对职场来说，一个大学生毕业后进入公司做普通职员，月工资1500元左右，他计划用三年时间达到月工资6000元这样一个目标，这就要求职位晋升到部门经理以上才能实现。也就是说，差不多一年要升一个级别。创业过程也是如此，收入的提升必然要伴随自身的成长和壮大才能实现。这种想法本身没错，但很多事情一到实施中便变得不那么顺利。今年读一年级，明年读二年级，自然升级，这是读书的概念。企业的组织架构是金字塔，通常在企业里，高级职位越往上数量越少，竞争也越激烈。于是不断有人落马，能够取得预期目标的人少之又少。很多人会问为什么

我进行了合理的职业规划，能力、经验也都达到了相应的要求，还是不能如期实现目标。我发现大家在做职业生涯规划时忽略了一个要素，即圈子。各级职业规划专家也鲜有提及这一点。简单地说就是，要根据你自身的职业需求，去同步发展你的圈子。找到你周围认可你的能力和价值并能帮到你的人，这些人就是我们的祖先几千年来所

喜欢，会一直在京东购书发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！今天家里没有牛奶了，我和妈妈晚上便去门口的苏果便利买了一箱牛奶和一点饮料。刚好，苏果便利有一台电脑坏了，于是便开启了另外一台电脑。因为开电脑和调试的时间，队伍越排越长。过了8分钟，有一个阿姨突然提出把键盘换了，这样就能刷卡了。我妈妈就在旁边讲了一句键盘圈子对了，事就成了2

...黄志坚1.黄志坚, ...余江1.余江

中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！

圈子要规划，人脉要设计近年来，职业生涯规划成了一个非常热门的话题，各行各业在谈，各级人员在谈，在校学生也在谈。有站在个人制订长远发展目标的角度谈的，也有站在企业留住人才共同发展的角度谈的。不管你是自主创业还是身在职场，职业生涯规划都必然离不开晋级和提高收入两个目标，即通过合理的计划，运用科学的方法，设定一个期限达到自己想达到的结果。对职场来说，一个大学毕业后进入公司做普通职员，月工资1500元左右，他计划用三年时间达到月工资6000元这样一个目标，这就要求职位晋升到部门经理以上才能实现。也就是说，差不多一年要升一个级别。创业过程也是如此，收入的提升必然要伴随自身的成长和壮大才能实现。这种想法本身没错，但很多事情一到实施中便变得不那么顺利。今年读一年级，明年读二年级，自然升级，这是读书的概念。企业的组织架构是金字塔，通常在企业里，高级职位越往上数量越少，竞争也越激烈。于是不断有人落马，能够取得预期目标的人少之又少。很多人会问为什么我进行了合理的职业规划，能力、经验也都达到了相应的要求，还是不能如期实现目标。我发现大家在做职业生涯规划时忽略了一个要素，即圈子。各级职业规划专家也鲜有提及这一点。简单地说就是，要根据你自身的职业需求，去同步发展你的圈子。找到你周围认可你的能力和价值并能帮到你的人，这些人就是我们的祖先几千年来所说的贵人，圈子就是出产贵人的地方。当然，关于人脉，也是近几年比较热门的一个话题。当今社会，人脉已经成为使自身走向成功的一种重要的社会手段。不要以为我将旧调重弹地论及人脉的重要性，我只想谈谈人脉

我看了这本书籍很好，有不错的感想。认真学习了这本书，给我几个感受

①多向互动，形式多样。互动的课堂，一定的活动的课堂，生活的课堂。互动的条件：平等、自由、宽松、和谐。互动的类型师生互动、生生互动、小组互动、文本互动、习题互动、评价互动。互动的形式：问题质疑、成果展示、心得交流、小组讨论、合作学习、疑难解析、观点验证、问题综述。

②民主平等是指在学术面前人人平等，在知识面前人人平等。不因家庭背景、地区差异而歧视，不因成绩落后、学习困难遭冷落。民主的核心是遵照大多数人的意志而行事，教学民主的核心就是发展、提高多数人。可是总有人把眼睛盯在几个尖子学生身上，有意无意地忽视多数学生的存在。“抓两头带中间”就是典型的做法。但结果往往是抓“两头”变成抓“一头”，“带中间”变成“丢中间”。教学民主最好的体现是以能者为师，教学相长。信息时代的特征，能者未必一定是教师，未必一定是“好”学生。在特

定领域，特定环节上，有兴趣占有知识高地的学生可以为同学“师”，甚至为教师“师”。在教学中发现不足，补充知识、改善教法、提高效益，亦可谓“教学相长”。

③我们的教师为了控制课堂，总担心秩序失控而严格纪律，导致紧张有余而轻松不足。轻松的氛围，使学生没有思想顾忌，没有思想负担，提问可以自由发言，讨论可以畅所欲言，回答不用担心受怕，辩论不用针锋相对。同学们的任何猜想、幻想、设想都受到尊重、都尽可能让他们自己做解释，在聆听中交流想法、沟通中达成共识。

④关系和谐，才能有轻松愉快；关系融洽，才能够民主平等。生生和谐、师生和谐、环境和谐、氛围和谐，都需要教师的大度、风度与气度。与同行斤斤计较，对学生寸步不让，艰难有和谐的课堂。和谐的关键在于善待“差生”，宽容“差生”。

⑤教学生抓重点，教学难免有意外，课堂难免有突变，应对教学意外、课堂突变的本领，就是我们通常说的驾驭课堂、驾驭学生的能力。对教师来说，让意外干扰教学、影响教学是无能，把意外变成生成，促进教学、改进教学是艺术。生成相对于教学预设而言，分有意生成、无意生成两种类型；问题生成、疑问生成、答案生成、灵感生成、思维生成、模式生成六种形式。生成的重点在问题生成、灵感生成。教学机智显亮点，随机应变的才智与机敏，最能赢得学生钦佩和行赞叹的亮点。教学机智的类型分为教师教的机智、学生学的机智，师生互动的机智，学生探究的机智。机智常常表现在应对质疑的解答，面对难题的措施，发现问题的敏锐，解决问题的灵活。

教育智慧求妙点，从知识到能力，从情感到智慧，教育逐步进入它的最佳境界。教育智慧表现为对教育本

质的要求，对教育规律的把握，对教学艺术的领悟，对教学特色的追求。

黄志坚，余江著写的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。圈子对了，事就成了2，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！，阅读了一下，写得很好，这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以圈子为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识圈子，发掘圈子，盘活圈子，使用圈子的重要性和技巧、方法。这本圈子对了，事就成了2延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是圈子的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的人脉设计。这种人为的谋划、算计、布局，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。,内容也很丰富。,一本书多读几次，我的人脉是实心人脉还是空心人脉为什么两个月前，我收到朋友李某发来的一条短信，说生意上出现了一点儿意外，急需资金周转，问我能否借他一笔钱。我感觉有些奇怪，因为我们的关系仅限于一般朋友，因此，就有了一点点犹豫。但是，凭我对李某的了解，我觉得此人还算比较可靠，如果不是碰到了真正棘手的事情，他不会开口求助于我。于是我回拨过去，确认事情的真实性后（因为现在利用短信欺诈的事情很多），我决定把钱借给他。他打了收条，并且承诺一个月归还。不过才过了两个星期，李某就把钱还给了我，之后请我一起喝茶。喝茶的过程中，李某告诉我，我答应借钱给他完全在他的意料之外。我问他为什么他说我说出来你不要介意。其实，在给你发短信之前我已经打过10个电话，但都遭到了各种理由的拒绝。你是我找的第11个人。被人当面拒绝的滋味不好受，所以我只给你发了短信。我是按照亲疏关系来打前10个电话的，越打到后面越没有信心，所以，给你发信息时我基本没抱什么希望了。原来，李某是抱着死马当成

黄志坚，余江写的的书都写得很好，我还是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。圈子对了，事就成了2，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！，阅读了一下，写得很好，这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以圈子为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识圈子，发掘圈子，盘活圈子，使用圈子的重要性和技巧、方法。这本圈子对了，事就成了2延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是圈子的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的人脉设计。这种人为的谋划、算计、布局，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。, 内容也很丰富。, 一本书多读几次，我的人脉是实心人脉还是空心人脉为什么两个月前，我收到朋友李某发来的一条短信，说生意上出现了一点儿意外，急需资金周转，问我能否借他一笔钱。我感觉有些奇怪，因为我们的关系仅限于一般朋友，因此，就有了一点点犹豫。但是，凭我对李某的了解，我觉得此人还算比较可靠，如果不是碰到了真正棘手的事情，他不会开口求助于我。于是我回拨过去，确认事情的真实性后（因为现在利用短信欺诈的事情很多），我决定把钱借给他。他打了收条，并且承诺一个月归还。不过才过了两个星期，李某就把钱还给了我，之后请我一起喝茶。喝茶的过程中，李某告诉我，我答应借钱给他完全在他的意料之外。我问他为什么他说我说出来你不要介意。其实，在给你发短信之前我已经打过10个电话，但都遭到了各种理由的拒绝。你是我找的第11个人。被人当面拒绝的滋味不好受，所以我只给你发了短信。我是按照亲疏关系来打前10个电话的，越打到后面越没有信心，所以，给你发信息时我基本没抱什么希望了。原来，李某是抱着死马当成活

读了这本书之后，圈子对了，事就成了2，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。中国式人情交际动力学！重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁！钻圈子、找圈子、造圈子、拉圈子、跳圈子是一门大智慧！这本书究竟提供了什么★我们不讲潜规则，只宣扬积极的人生态度★文本非常契合中国式人情社会，技巧睡前学醒来就能用★机场书店同类书销售月月第1名，政商人士心口传递的成功真理浓缩其中！，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。中国人讲虚实相生，天人合一的思想，于空寂处见流行，于流行处见空寂，从而获得对于道的体悟，唯道集虚。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡留白、布白，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个皎皎明月，仙仙白云

，鸿雁高翔，缀叶如雨的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以圈子为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识圈子，发掘圈子，盘活圈子，使用圈子的重要性和技巧、方法。这本圈子对了，事就成了2延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是“圈子的规划”，从微观的角度看，它是针对关键人物的“人脉设计”。这种人为的“谋划”、“算计”、“布局”，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式

---

这本《圈子对了,事就成了2》延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。《圈子对了,事就成了2》主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是“圈子的规划”，从微观的角度看，它是针对关键人物的“人脉设计”。这种人为的“谋划”、“算计”、“布局”，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。有关“人脉拓展”的书层出不穷，但是几乎没有人告诉你根据职业目标去“设计”圈子。很多人都在想方设法扩充自己的“人脉”，但我可以说，这其中至少有90%的人是在“盲目”地行动着。做职业规划没有同步地设计自己的圈子，拓展出来的人脉在现实中“功效”并不高。这就导致年轻的朋友产生一种共同的困惑：到底要怎样才能成为职场上受到关注的人？到底要如何才能通过自己的圈子实现事业上的腾飞？

打游戏的高手都知道，每过一关，都要根据不同的情况选用不同的装备，调整适合的武器。我们事业上的失败，往往不是输在能力、水平上，而是输在“阶段性”的人脉支持力上。想做什么样的事业，就要进入什么样的圈子，还要根据事业发展的阶段性目标，设置并找到掌握你命运的“关键性”人物。就像一张网，你是一个织网者，你得知道你的能力有多大，才有可能织多大的网；你还要知道你是为捕什么鱼而织网。你要捕小鱼，就要织密网，你要捕大鱼，就要织稀网，这样的网用起来才能发挥出最大的功效。你想五年后成为什么类型的人，现在就应该开始布局。首先，你要合理地规划自己的职业，后根据职业规划的需求同步设计并开拓自己的人脉，进而达成自己的目标。从“圈子规划”的微观角度来说，“设计”则表现在针对关键性人物的开拓上，即以特有的方式和手段去拉拢一方关系。

圈子范围要广，质量要高，但更贵在“高效实用”。很多人不喜欢“设计”，就如同反感“经营”，主张顺其自然。这本无可厚非。因为“设计”“经营”多带有功利色彩。但是，处在多变的环境中，面对难以掌控的关系，能够精心设计人脉未尝不是一个通向成功的明智选择。此时的“设计”就具有“理智”的意义，含有“深思熟虑”的意味。有话说

“专业是刀柄，人脉是利刃”，但是“刃”与“柄”也要相配才能得心应手。在现今变化多端的社会局势中，配合互动互利的方式去经营人脉才是胜负的关键。

关于个人的发展，我从来不提倡走捷径，但我主张“少走弯路”。人人都有梦想，有梦想就要付诸行动。请你在做职业生涯规划时，花点儿时间想一想，除了专业能力和资历之外，你的圈子在哪里？如不仔细想好未来的人脉如何规划运行，你将发现自己的事业永远“欠着东风”。所以，当你进入社会时，当你还是员工时，就要着手考虑圈子的问题了。最后有几句话想与大家分享：我们没有很多时间，来等待别人的了解；

我们也没有更多精力，来不断地拓展人脉；

我们越是条件有限，就越是要懂得“精心”布局；

我们无法改变世界，但我们可以“设计”自己的世界！

逐字逐句地看完这本书以后，我的心久久不能平静，震撼啊，震撼！好书啊，好书！为什么会有如此好的书！

在看完这本书以后，我没有立即来评论，因为生怕我庸俗不堪的回复会玷污了这本世间少有的书。能够在如此精彩的书后面留下自己的名字是多么骄傲的一件事啊！

！请原谅我的自私！我知道无论用多么华丽的辞藻来形容这本书的精彩程度都是不够的，都是虚伪的，所以我只想说一句：这本书太好看了！我愿意一辈子不断地看下去！此书构思新颖，题材独具匠心，段落清晰，情节诡异，跌宕起伏，主线分明，引人入胜，平淡中显示出不凡的文学功底，可谓是字字珠玑，句句经典，是我辈应当学习之典范。就商业猎奇的角度而言，这篇书不算太成功，但它的实际意义却远远大于成功本身。正所谓：“一马奔腾，射雕引弓，天地都在我心中！”真不愧为游记界新一代的开山老怪！

！本来我已经对这个类别失望了，觉得这个类别没有前途了，心里充满了悲哀。但是看了作者这本书，我告诉自己这本书是一定要评论的！这是百年难得一见的好书啊！苍天有眼啊，让我在有生之年得以观得如此精彩绝伦的书！作者要继续努力啊！此书，就好比黑暗中刺裂夜空的闪电，又好比撕开乌云的阳光，一瞬间就让我如饮甘露，让我明白了永恒的真理在这个世界上是真实存在着的。

只有这样具备广阔胸怀和完整知识体系的人，才能作为这真理的唯一引言者。看了此书，让我陷入了严肃的思考中，我认为，如果不把此推荐给广大读者，就是对真理的一种背叛，就是对谬论的极大妥协。因此，我决定义无反顾的强推！真知灼见啊！此书实在是语中的。子曰：三人行而必有我师焉。斯言善哉。不知不觉读书这么多年，好的书坏的书都看过了，看多了。渐渐的也觉得没什么意思了。

渐渐觉得自己已经达到奋斗的顶峰了。可是，第一眼看到这本书的时候，我的眼前竟然感觉一亮！仿佛看到了倾城倾国的美人，正轻摇柳步款款而行。正好似这本书，语态端正，论证从容。好书啊！只有那种真理在握，洞视这个世界真实本质的人，才能显示出这样惊人的笔力。在日益苍白肤浅的新书堆里，我从此书中不但看到了真理，更加看到了新书的希望。为表达我对的敬意，也是为了向作者学习。我决心要把这本书评论、强推！这本书实在是写得太好了。文笔流畅，修辞得体，深得魏晋诸朝遗风，更将唐风宋骨发扬得入木三分，能在有生之年看见的这本书。实在是我三生之幸啊。看完的这本书之后，我竟感发出一种无以名之的悲痛感，这么好的书，我内心的那种激动才逐渐平复下来。可是我立刻想到，这么好的书，倘若别人看不到，那么不是浪费作者的心血吗？经过痛苦的思想斗争，我终于下定决心，我要把这个书强推，使劲推！推到所有人都看到为止！看完，我的心情竟是久久不能平复，正如老子所云：大音希声，大象无形。我现在终于明白我缺乏的是什么了，正是那种对真理的执着追求和那种对理想的艰苦实践所产生的厚重感。面对此书，我震惊得几乎不能动弹了，那种裂纸欲出的大手笔，竟使我忍不住一次次的翻开这本书，久久不忍合上。

圈子对了，事就成了2和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城

正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。Ⅲ好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装祯到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。[两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球

---

[ZZ]写的的书都写得很好，[sm]还是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。[SM]，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。

书的内容直得一读[BJTJ]，阅读了一下，写得很好，[NRJJ]，内容也很丰富。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。

[SM]，超值。买书就来来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。[BJTJ]，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。

中国人讲“虚实相生，天人合一”的思想，“于空寂处见流行，于流行处见空寂”，从而获得对于“道”的体悟，“唯道集虚”。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡“留白”、“布白”，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个“皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨”的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，[NRJJ]希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。

很好的书籍很好的学习必备佳品，，，，希望宣传能给力的，能越做也好，下次还会在来的额，京东给了我不一样的生活，这本书籍给了我不一样的享受，体会到了购物的乐趣，让我深受体会啊。希望你能越做越好，成长有你有我大家一起来，很好的宝贝。

---

读史书读到一定阶段会觉得很憋屈、有些丧失兴趣，因为找不到“意义”。看三两个人的传记会觉得很好玩，看到五十个一百个就受不了了，每个人单看都不错，可是合在一起就变成了一大堆细碎、散乱、偶然的史料，让人产生严重审美疲劳。这时候总会产生

一种冲动，想把这些杂乱无章的东西整理起来，找到其中的规律和逻辑，让历史成为一种有理由的东西，而非偶然性的随机漫步。这个背后逻辑，用古代汉语说叫“天命”，用阿西莫夫的话叫“心理史学”，按马列理论叫“历史唯物主义”，按戴蒙德的理论叫“自然地理背景”。更细一点，吉本的civic

virtue之类的都是在做这件事。虽然他们实际找出的逻辑大相径庭，但做的事情本质上是一样的。迄今为止这样的努力好像还没有哪个成功了。很可能历史本来就是细碎偶然随机漂变成现在这样的，但是就算我们认识到这一点，也很难抑制自己去寻找背后逻辑的冲动。而显然，《天命》这本小说是在这样一种冲动下写出来的……写出这一篇小说的人，从气质上讲依然还是一个史学家而不是一个小说家，她的终极理想大概是创造出一个能短暂地自治的逻辑，而不是讲述一个好听的故事。就这个目的而言，我想她是达到了，至少是对于某些人来说。当我一口气看完之后，确实有一种短暂而强烈的高潮感。如果跳出来看的话，无论是科学还是史学都有不少槽点可吐；但是对于历史缺乏逻辑的怨念在那一瞬间被满足了，因此我宁可选择短暂地忽视这些槽。这是另一种意义上的willing suspension of

disbelief，但是这一次让我“情愿暂时信以为真”的不是完美的意象所带来的幻境，而是理性对于规律的渴望。好吧其实这两者大概也没什么本质区别，都是美好的东西我们希望成真而已。只可惜眼下的这个逻辑毕竟是太脆弱了，经不起反复读，和柯勒律治那样的路线始终不是一个级别；而作为小说，人物个性又太单薄了。所以如果对历史没有类似感受的读者大概不会给好评。不过我还是很自私地给了4星，理由很简单：我依然希望将来能看到类似路线的作品，只要这个“历史的逻辑”不要总是类似路数的阴谋论。

读史书读到一定阶段会觉得很憋屈、有些丧失兴趣，因为找不到“意义”。看三两个人的传记会觉得很好玩，看到五十个一百个就受不了了，每个人单看都不错，可是合在一起就变成了一大堆细碎、散乱、偶然的史料，让人产生严重审美疲劳。这时候总会产生一种冲动，想把这些杂乱无章的东西整理起来，找到其中的规律和逻辑，让历史成为一种有理由的东西，而非偶然性的随机漫步。这个背后逻辑，用古代汉语说叫“天命”，用阿西莫夫的话叫“心理史学”，按马列理论叫“历史唯物主义”，按戴蒙德的理论叫“自然地理背景”。更细一点，吉本的civic

virtue之类的都是在做这件事。虽然他们实际找出的逻辑大相径庭，但做的事情本质上是一样的。迄今为止这样的努力好像还没有哪个成功了。很可能历史本来就是细碎偶然随机漂变成现在这样的，但是就算我们认识到这一点，也很难抑制自己去寻找背后逻辑的冲动。而显然，《天命》这本小说是在这样一种冲动下写出来的……写出这一篇小说的人，从气质上讲依然还是一个史学家而不是一个小说家，她的终极理想大概是创造出一个能短暂地自治的逻辑，而不是讲述一个好听的故事。就这个目的而言，我想她是达到了，至少是对于某些人来说。当我一口气看完之后，确实有一种短暂而强烈的高潮感。如果跳出来看的话，无论是科学还是史学都有不少槽点可吐；但是对于历史缺乏逻辑的怨念在那一瞬间被满足了，因此我宁可选择短暂地忽视这些槽。这是另一种意义上的willing suspension of

disbelief，但是这一次让我“情愿暂时信以为真”的不是完美的意象所带来的幻境，而是理性对于规律的渴望。好吧其实这两者大概也没什么本质区别，都是美好的东西我们希望成真而已。只可惜眼下的这个逻辑毕竟是太脆弱了，经不起反复读，和柯勒律治那样的路线始终不是一个级别；而作为小说，人物个性又太单薄了。所以如果对历史没有类似感受的读者大概不会给好评。不过我还是很自私地给了4星，理由很简单：我依然希望将来能看到类似路线的作品，只要这个“历史的逻辑”不要总是类似路数的阴谋论。

---

“[SM]和描述的一样，好评！”

上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾？于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的

一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具；不这么说，不这么写，就会别扭；工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为“京东”二字的拼音首字母拼写，jd也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。||好了，现在给大家介绍两本本好书：《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装祯到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程，一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析“思维的真相”。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于：读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话……洗脑是所有公司不愿意承认，却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在，而且无孔不入。阅读本书，你将获悉：怎样快速说服别人，让人无条件相信你？如何给人完美的第一印象，培养无法抗拒的个人魅力？如何走进他人的大脑，控制他们的思想？怎样引导他人的情绪，并将你的意志灌输给他人？如何构建一种信仰，为别人造梦？[SZ]"

---

经常读书的人会思考，知道怎么才能想出办法。他们智商比较高，能够把无序而纷乱的世界理出头绪，抓住根本和要害，从而提出解决问题的方法。经常读书的人不会乱说话，言必有据，每一个结论会通过合理的推导得出，而不会人云亦云、信口雌黄。  
\\N\\N读书的最终目的当然是为了提高对人性的认识，锻炼心胸，逐步训练感受幸福的能力，培养自信心，形成实践能力。有道是“腹有诗书气自华”，因此，养成阅读习惯将受用终生。阅读习惯是在心灵深处装了一部发动机，一个人养成了读书的习惯，一辈子不寂寞。养不成读书的习惯，一辈子不知所措爱是恒久忍耐，又有恩慈；爱是不嫉妒，爱是不自夸，不张狂，不做害羞的事，不求自己的益处，不轻易发怒，不计算人的恶，不喜欢不义，只喜欢真理；凡事包容，凡事相信，凡事盼望，凡事忍耐；爱是永不止息，读书笔记，是指人们在阅读书籍或文章时，遇到值得记录的东西和自己的心得、体会，随时随地把它写下来的一种文体。读书笔记不仅能提高阅读书、文的效率，而且能提高科学的研究和写作能力。通过学习和实践使学生充分认识到图书馆的作用，不但学到了知识，锻炼了能力，更激发了学生的探索欲。古人有条著名的读书治学经验，叫做读书要做到：眼到、口到、心到、手到。这“手到”就是读书笔记。读完一篇文章或一本书后，应根据不同情况，写好读书笔记。常用的形式有：1、摘要式读书笔记摘要式读书笔记，是在读书时把与自己学习、工作、研究的问题有关的语句、段落等按原文准确

无误地抄录下来。摘录原文后要注明出处，包括题目、作者、出版单位、出版日期，页码等，便于引用和核实。摘录要有选择，以是否有用作为摘录的标准。摘录式笔记可分为：（1）索引读书笔记索引读书笔记是只记录文章的题目、出处的笔记。如书刊篇目名、编著者、出版年月日、藏书处。如果是书，要记册、章、节，如果是期刊，要记期号，报纸要记年月日和版面，以备日后查找方便。（2）抄录原文读书笔记抄录原文读书笔记就是照抄书刊文献中与自己学习、研究有关的精彩语句、段落等作为日后应用的原始材料。摘抄原文要写上分类题目，在引文后面注明出处。2、评注式读书笔记评注式读书笔记不单是摘录，而且要把自己对读物内容的主要观点、材料的看法写出来，其中自然也包括表达出笔记作者的感情。评注式笔记有时对摘录的要点做概括的说明。评注式笔记有下列几种：（1）书头批注书头批注，是一种最简易的读书笔记作法。就是在读书的时候，把书中重要的地方和自己体会最深的地方，用笔在字句旁边的空白处打上个符号，或者在空白处加批注，或者是折页、夹纸条作记号等等。这种笔记方法不但对书中的内容可以加深理解，也为日后查找提供了方便。（2）提纲和提要提纲是用纲要的形式把一本书或一篇文章的论点、论据提纲挚领地叙述出来。提纲可按原文的章节、段落层次，把主要的内容扼要地写出来。提纲读书笔记可以采用原文的语句和自己的语言相结合的方式来写。提要和提纲不同。提纲是逐段写出来的要点，提要是综合全文写出要点。提要可以完全用自己的语言扼要地写出读物的内容。提要除客观叙述读物内容外，带有一些评述的性质。（4）评注读书笔记评注读书笔记，是读完读物后对它的得失加以评论，或对疑难之点加以注释，这样的读书笔记叫作评注笔记。3、心得式读书笔记心得式读书笔记，是在读书之后写出自己的认识、感想、体会和得到的启发与收获的一种笔记。它有如下几种：（1）札记札记也叫札记，是读书时把摘记的要点和心得结合起来写成的。这种札记的形式是灵活多样的。可长可短。（2）心得心得笔记也叫读后感。读书后把自己的体会、感想、收获写出来。这些读书笔记，可以写读书时的心得体会，也可以写对原文的某些论点的发挥或提出批评、商榷的意见。写这种笔记，一般是以自己的语言为主，也可适当地引用原文。

这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。

在上一本书中，作者以“圈子”为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识“圈子”，发掘“圈子”，盘活“圈子”，使用“圈子”的重要性和技巧、方法。

这本《圈子对了，事就成了2》延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是

---

写的很实在，配合案例直接、明了，没有其他类似书籍的长篇大论的所谓技巧、理论的堆砌，很实用，看出作者的经验与睿智，除却对朋友的选择这部分不是很苟同，其余的内容比较喜欢。适于做自己职业规划、或事业初步设计的职场朋友看，未出校门却有自己方向的大学生也应该参考借鉴一下。

这位朋友立即表示同意。他举例说有一天晚上本来要去约见客户谈生意的，但是被一个嗜酒的哥们儿拉去吃晚餐灌了点儿酒，盛情难却之下糊糊涂涂喝了一点儿，虽然不多但还是“不幸”被交警查到，赴约迟到了很久，偏偏客户又是个不太讲情面的人，一笔生意就这么黄了。

“我认识一个老总，”我对他说，“他很会交朋友，自己要做什么就会去开拓相关的朋友圈子，他的成功很大一部分都是依靠自己结交的朋友。

当他还在小县城里面打理一个小门面的时候，他就开始通过亲人朋友等各种渠道接触对自己有用圈子，而且在里面混得还可以。后来，他做大了，现在已是风光的成功人士。”

“他每认识一些新朋友就会扩大一次自己的事业，”我继续跟他说，“但是你呢，你的圈子还是以前那些，变动不大。你圈子里面的那些人我也有所了解，能给你现在的公司带来直接好处的人，我看几乎没有。”

朋友若有所思。他并不是不知道人脉的重要，只是没太在意那些对自己事业有帮助的圈

子，倒是花很多精力维持和增强已有的人际圈子。

“我这个朋友也是搞服装贸易的，虽然说同行是冤家，但是我觉得他眼界不会那么狭窄，他的很多方法你可以借鉴。我可以帮你们打通关系，你们甚至可以合作。”我微笑着对眼前的朋友说。“太感谢了！”他站起来激动地握住我的手。

我对他说：“认识人要认识对自己有帮助的人，圈子要和自己的目标方向一致。”

现在我这个朋友虽然还没有取得他梦想中的成功，但是远比刚开始的磕磕绊绊走得顺利，生意也越做越大，圈子里更是换了不少我不曾见过的新面孔。

总结我身边的这些教训和经验，如何选择与事业相关的圈子显得格外重要。

为事业开拓人脉圈子，就不能完全按照个人的兴趣爱好和需求来划分。如果想要在某方面有所发展，就要加入这方面具有影响力的圈子。因为事业毕竟和兴趣相差很远，如果只凭着一时的兴趣，事业大多难有起色。这就要求你在经营圈子的过程中一定要先确定自己的事业方向。人的精力毕竟有限，你不可能把所有的精力都用来参加各种圈子活动，所以，你要有所选择。

这是一种意识，也是一种可以着手进行的具体计划和工作。当你准备开始一项事业的时候，或者你感觉自己的事业遇到瓶颈举步维艰的时候，你不妨思考下面几个问题：首先，你的人脉是有用的还是无用的？有用的人脉往往能给你的事业带来意想不到的帮助，在你需要帮助的时候雪中送炭，在你需要进步的时候锦上添花。无用的人脉除了不能给你带来实质性的帮助外，还有可能延缓你的步伐，混淆你的视听，影响你的判断。你身边的圈子里都是些什么人呢？这是一个你时刻应该思考的问题。

其次，在以往的职业中，你得到过哪些帮助？这些帮助是怎么来的？你需要还的“人情”有哪些？好好回顾一下你一路走来的历史，对那些给自己带来帮助的或者没能给自己以助力的人际关系会有一个更加清晰的认识，这种认识能为你以后的人际交往提供很好的借鉴。

最后，你的圈子和事业到底是个什么关系？是互相冲突呢，还是互相帮助呢？很难想象，整天跟一群与自己事业冲突的人相处还能获得成功。我们寻求的是合作而不是冲突，顺水行舟总比逆流而上更容易达到目的。所以，冲突在哪儿、帮助在哪儿都应该了然于心，只有这样才能借助“人和”的力量达到事业的高峰。

于丹说，机会是一个怪物，从前面看它披头散发、面目模糊，当它与你擦肩而过时，你可能豁然发现它的真面目，但是等你伸手去抓它时，却发现，它的后面是一个光秃秃的后脑勺，根本无从下手。有一个地方永远有你的机会，那就是你的圈子，圈子越适合自己，机会的面目就会越清晰，你才能更好地抓住它。

---

读圈子对了，事就成了2 %D%A %D%A%D%A%D%A

这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。%A

在上一本书中，作者以“圈子”为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识“圈子”，发掘“圈子”，盘活“圈子”，使用“圈子”的重要性和技巧、方法。%A

这本《圈子对了，事就成了2》延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是“圈子”的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的“人脉设计”。这种人为的“谋划”、“算计”、“布局”，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。%D %A%D%A后感悟，我认为读书的意义在于吸收前人的智慧，在于悟。当然还有一些工具性意义，比如就业、比如提高自己的社会定位以及自我定位等。附带意义也很多，但不具不可替代性，比如在社会混不去读书的人也能明事理、赚大钱。（1）适于深入地思考和理解；（2）便于反复读和熟读；（3）可以作为“伴侣”随身携带，便于随时学及时请教；（4）历来有“图书馆是知识的宝库”之说，的确如此，读书能知天下事。读书的目的很多，主要是为了取乐、消遣、提高教养水平、搞研究、加强修养。培根在《

论求知》中有言道：“读书可以作为消遣，可以作为装饰，也可以增长才干。”我认为，他所阐述的读书的三种用途，恰到好处的概括了读书的三种意义。先来看作为消遣一说。这是人们读书开始与烦躁时所抱有的思想。初学者对知识并无渴求之感，读书之意义也就是消磨时光；而烦躁之人因无法静下心来读书，感到事物都无聊透顶，便也用读书来打发时光。殊不知，这样的读书意义便像学者们讲述“道，可道，非常道”一样，与读书的本质大相径庭，差距颇多。书到用时方恨少，事非经过不知难。终于买的书送到了。很满意。

《学记》曰：“是固教然后知困，学然后知不足也。”对于我们教师而言，要学的东西太多，而我知道的东西又太少了。有人说，教给学生一杯水，教师应该有一桶水。这话固然有道理，但一桶水如不再添，也有用尽的时候。愚以为，教师不仅要有一桶水，而且要有“自来水”、“长流水”。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，“是固教然后知困，学然后知不足也”。因此，在教学中，书本是无言的老师，读书是我教学中最大的乐趣。

比知识更重要的是方法，有方法才有成功的路径。教师今天的学习主要不是记忆大量的知识，而是掌握学习的方法——知道为何学习？从哪里学习？怎样学习？如果一个老师没有掌握学习方法，即使他教的门门功课都很优异，他仍然是一个失败的学习者。因为这对于处在终身学习时代的人来说，不啻是一个致命的缺陷。学习型社会为全体社会成员提供了充裕的学习资源。学习化社会中的个体学习，犹如一个人走进了自助餐厅，你想吃什么，完全请便。个体完全可以针对自身的切实需求，选择和决定学习什么、怎样学习、学习的进度等等。比方法更重要的是方向。在知识经济大潮中，作为一名人民教师，应该认准自己的人生坐标，找准自己的价值空间。教书的生活虽然清贫，但一本好书会使我爱不释手，一首好诗会使我如痴如醉，一篇美文会使我百读不厌。我深深地知道，只有乐学的教师，才能成为乐教的教师；只有教者乐学，才能变成为教者乐教，学者乐学，才能会让学生在欢乐中生活，在愉快中学习，这就是我终身从教的最大追求。

比方向更重要的是态度，比态度更重要的是毅力。“任尔东南西北风，咬定青山不放松。”一天爱读书容易，一辈子爱读书不易。任何人都可以使梦想成为现实，但首先你必须拥有能够实现这一梦想的信念。有信念自有毅力，有毅力才能成功。有一位教育家说过，教师的定律，一言以蔽之，就是你一旦今日停止成长，明日你就将停止教学。身为教师，必须成为学习者。“做一辈子教师”必须“一辈子学做教师”。教师只有再度成为学生，才能与时俱进，不断以全新的眼光来观察和指导整个教育过程。使广大教师牢固树立终身学习的理念，创造性地开展教书育人工作。常读

---

好不要尝试做这种游戏，这会让你感觉到你的世界一下变得陌生了。”

后来，我认真地考虑了他的“劝诫”，但最终还是没能架住自己的“好奇心”。我先设置了我的借钱数额：4万元，不多也不少。然后我把身边来往最密切的人（包括朋友、同学、亲戚）挑出来10位，这些人都在本地，而且以他们的经济实力借个几万元肯定是没有大问题的。

我给他们每人发了一条同样内容的短信：“遇到点儿小麻烦，需要4万元钱急用，一个月之内归还。行不行都请回个信，我等你答复。”信息是上午发出去的，到晚饭时接到了5

个电话，收到了3条信息。详细情形是这样的：第一个电话是一个多年深交的朋友打来的，一接通就刨根问底地问是不是发生了什么变故，当得知“只是生意上遇到点儿麻烦”时，他嘘了一口气，然后问我是否要送过来还是我过去拿。

第二个电话是表弟打来的（从小玩到大的表弟，既是伙伴又是同学），简单地问了一下情况后，就表示“钱没问题”，但现在抽不开身，要不我过去一下，要不打到我账上。

第三个电话是午饭后一个同学打来的，他告诉我他出差在上海，3天后回来，如果不很急就回来拿给我，如果很急就让我把账号发到他手机上，他打过来。

第四个电话是一个平常玩得最多的朋友打来的，他说刚刚和别人合伙炒二手房子把钱投了进去，要等房子出手后才能给我。

最后一个电话是一个生意上的朋友打来的，她说今天有点儿忙，下班时才留意到手机上的短信。还说资金周转不开的情况她深有体会，同为生意人她一定要帮我这个忙，问怎

么把钱给我，还需不需要别的帮助等。

短信一：真对不起！我目前的钱都套在股市里了，真没办法。要不然你问问××吧，不好意思！

(××是我们共同的朋友)短信二：行，哥们儿，晚上我过来，顺便带给你。（这是我一个做事不需要问缘由的“死党”）

短信三：真的假的？你怎么不早说！我昨天才借给人家10万元，是放息的，我还向别人凑了一点儿呢。凭你的关系几万元到哪儿借不到呀？你再想想别的办法咯。

这就是我收到的5

个电话和3条短信的部分内容，有一位朋友没有回复我。还有一位知心的大姐在收到信息后就心急火燎地赶到了我家里，但只带来了3万元。她公公之前做手术花费不少，这会儿只凑了这么多。她让我先拿这些，她会想办法再去凑。但这已经很让我感动了。当然，所有“借”来的钱我都一一收下了，我不会愚蠢到告诉他们这只是我做的一个“游戏”。这事过后两天，李某又邀请我一起喝茶，我告诉他，我发出去10

条借钱信息，有6位把钱借给了我。他瞪大了眼睛，羡慕地说：“你的关系比我强多了！你还是幸福的。”接着又发了一会儿感慨，认定我在经营关系方面一定有诀窍，让我帮他“分析分析”他的问题出在哪儿。我考虑了一下，给他罗列了这么几条：

你有没有“透支”你的关系？实际上，一个关系、一个人情都要在关键的时候才能让它去发挥作用，要么推波助澜，要么力挽狂澜。虽然人际关系课上有“故意寻求帮助”一说，但那也局限在“结识”和“满足对方心理需求”的意义上（我这个“借钱”的游戏就是一次错误的透支）。不妨问问自己，你有没有时而不时地麻烦朋友帮你做一些事情？你所提的要求是不是超越了你们现有的关系？

你自己的为人怎样？如果你平常做事没有原则、做人不讲诚信、不真诚地对待他人，那么你就无法拥有真心的朋友。

你在你朋友的眼中重要吗？如果在他们的心目中你只是一个可有可无的角色，那你也无法赢得别人的竭力相助。

你在社交时是否对结交对象进行过观察和分析？你是否在用心地经营你的关系？不得不说的是，在我们周围，肯定有一些虚情假意的人，也有一些不想付出却期望回报的人。这看似是一个客观问题，但说到底还是一个主观上的问题。因为你不注重人脉的质量，懒于判断和分析。你随性地结交朋友，十有八九将得到一个自吞苦果的结局。如果你交际的手段局限在“吃喝玩乐”上，那你就只能得到一帮吃吃喝喝的朋友。你不与人交心，人家也很难去了解你的为人。

我把这些写出来，并不是建议大家跟我一样来玩一个“借钱”的游戏。不是说人家借钱给你就体现了“真感情”，也不是说人家拒绝了你就一定不是朋友（或许人家真有困难呢）。我希望大家通过生活中的细心观察及一些侧面的渠道来分析一下自身的人脉现状，看看自己的人脉有多少“实心”的成分，有多少愿意真心帮助你的朋友。对那些可以依靠的，好好去把握他们；对那些不能信赖的，放在心里就可以了，然后仔细地找找原因。如果你的“关系”还过得去，那么恭喜你，你很有可能打造出一张最具“支持力”的人脉网；如果你也感觉到了“孤独”，那么你就要好好地问问自己以上那些问题，先从改变自身开始去经营你的圈子。我所处的圈子与我的事业是怎样的关系？

我有一个从事某品牌服装代理的朋友，他是一个有梦想的人，一直希望自己能成立并发展起一家大型服装代理公司。

---

《圈子对了，事就成了2》是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。在上一本书中，作者以“圈子”为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识“圈子”，发掘“圈子”，盘活“圈子”，使用“圈子”的重要性和技巧、方法。

这本《圈子对了，事就成了2》延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。《圈子对了，事就成了2》主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是“圈子的规划”，从微观的角度看，它是针对关键人物的“人脉设计”。这种人为的“谋划”、“算计”、“布局”，无论从观点还是表述形式上

都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。 [显示更多](#) [显示更少](#)

“圈”在说文解字中的解释是：一伙人为了混口饭吃而蜷缩在一起。这样看来，我们可以把圈子理解为“有某一同标志符号的群体”。共同的爱好，共同的经历，共同的回忆，共同的血缘，共同的目标，共同的利益……都会在我们的身边形成各种各样的圈子。爱好文学、音乐、摄影、动漫、旅游，会形成圈子；曾经的同学、同事，会形成圈子；喜欢某个共同的明星、名人，会形成圈子；炒房、炒股、炒基金，同样也会形成圈子……

我们每个人，实际上都在各种社会圈子里生息浮沉。我把这些林林总总的圈子分为两种类型：一种是生活历程的圈子，它基本是以时间维度的；另一种是生活交往的圈子，它是以空间维度的，而一般人们所说的社会关系，说的就是这种圈子。现实社会生活的关系网络，由各种社会圈子构成，这些社会圈子，互相交叉叠加，影响和制约着人们的行为选择和观念取向。

社会交往圈子，概括地说，也可以分成两类：一类是以血缘地缘关系为基础，另一类是以业缘关系为基础。过去人们把传统和现代截然分开，认为现代化就是从前者向后者的转变。其实传统的，并不一定就是落后的。现在人们越来越发现，社会圈子也可以转化为“社会资本”，人们通过社会关系的圈子，可以获得信息、信任、影响等各种社会资源。社会资本是不同于“物质资本”和“人力资本”的另一种资本形态。在社会学中，人们把前一种关系称为“强关系圈子”，后一种称为“弱关系圈子”。

对圈子，我曾固执地认为它不是个好事情——有帮派的性质，也有功利色彩，而且一旦建立和参与其中后，便不经然、不可避免地有了牵连性的排他性。然而随着岁月的流逝和生活阅历的积累，我开始逐渐改变这一思维定式，并且对圈子有了更深的体会。十几年中，为情、为义、为友、为事，我接触了许多不同的圈子，并在这样那样的圈子里，或欢笑，或苍凉，或得益，或受损；也在这样那样的圈子渐去渐远的时候，重新组建着新的圈子。对圈子的感情，也许每个人都有说不清、道不明的感受，喜之、憎之、爱之、恨之，不一而足。但不管怎样，圈子是客观存在的，并且已经渗入了我们的生活当中。毕竟，这已经不是陶渊明笔下“鸡犬相闻，老死不相往来”的农耕时代了。

随着社会的发展，我们社会交往的半径也在不断扩大。如今，“圈子文化”作为一种生活方式、一种价值观念的体现，具有很浓的人情色彩。说白了，“圈子文化”在某一方面其实就是人情文化，找圈子就是找人情。联谊会、同学会、饭局、牌局等活动，都是一个圈子中的人交流沟通的手段。在圈子里混久了，彼此有了交情，就成了“自己人”，办起事来自然就顺利多了。什么程序、原则、手续、规则等，自然“网开一面”了。

现实一点讲，这是加入圈子的直接好处。

圈子还意味着机会。一位跨国公司老总跟我聊天时说：“发现人才的渠道比较多，企业普遍的途径是通过在报纸、网上登广告，还有找猎头人士。但最好的方法是，经过一些朋友，或者经过一些协会，找情况比较了解的人。你可以通过社会交流，在各种场合注意观察，这个人才对我有没有可以合作的价值。”

圈子还是一个信息的汇集地。海外风险投资目前正在中国走红，那么，它们都是通过什么途径发现投资项目的呢？华平创投公司董事总经理孙强说：“这就像产品一样，一般来讲，最好的企业都是通过熟人的介绍，而不是靠广告去发现，因为广告往往掺杂很多水分。所以，我们通常都是通过国内的朋友，比如律师、财务顾问、审计师、会计师以及企业界朋友的介绍来寻找投资对象。我们都是在对相关企业有了比较多的了解之后，比如财务状况、融资需求等，才去与他们接触。”

---

圈子对了，事就成了2这本书很不错建议大家购买。%D%A %D%A%D%A%D%A  
这是一本关于人际交往的指导性读物。作者黄志坚现任某文化传媒公司总经理，多年的事业打拼，为他积累了大量真实的写作素材，其作品以指导年轻人适应社会、提升交际能力见长。%A

在上一本书中，作者以“圈子”为核心，通过大量贴近生活的事例和精炼的要点提示，生动地讲述了认识“圈子”，发掘“圈子”，盘活“圈子”，使

用“圈子”的重要性和技巧、方法。%A

这本《圈子对了，事就成了2》延续了上一本书的风格，是上一本书的补充和升级。这本书主要讲的不是开拓，也不是营造，而是设计和规划，这一个本质区别。从宏观的角度讲，它是“圈子”的规划，从微观的角度看，它是针对关键人物的“人脉设计”。这种人为的“圈子”的规划、谋划、算计、布局，无论从观点还是表述形式上都给人与众不同的新鲜感。作者并非有意宣扬不择手段的阴招损招，只是变换表述形式深入指明了获得成功的捷径和方法，值得创业者和职场人士借鉴学习。%D%A%D%A多读书，增加一点书卷气，保持心静如水、人淡如菊的心境。书是获取知识的渠道，提高人素质的有效途径，也是涵养静气的摇篮。读书妙处无穷，书香熏染人生。正如莎士比亚所说：“生活里没有书籍，就好像没有阳光；智慧里没有书籍，就好像鸟儿没有翅膀。”读书至少可以滋润心灵，开启心智，由琐碎杂乱的现实提升到一个较为超然的境界，一切日常引为大事的焦虑、烦忧、气恼、悲愁，以及一切把你牵扯在内的扰攘纷争，瞬间云消雾散。读书至少可以增长知识，去除无知；提高素养，除去愚昧；充实生活，丰富精神；滋润心灵，减少空虚；淡定从容，明辨是非。读书能使人时时闪烁着生命的光辉，让人欣赏到不同的生命风景，从而使自己灵魂欢畅，精神饱满而丰盈。

### 1. \N\N读书可以让人滤除浮躁

读书，撇开喧嚣，拨开冗务，于小楼一角仔细的品味，咀嚼书中的宁静和快感，在寂静中体会人生的滋味，在书海中滤除浮躁的心态，淡泊名利，淡然处世，无疑是愉悦沧桑人生的美好享受。

“贪婪、自私、急功近利”是造成浮躁的主要原因。读书最难做的“涵养之如不识字人”。读书不能“取二三诗文务求滚瓜，铭三五散句惟求烂熟，生吞活剥，断章取义，开口必曰之乎，凡言必谓者也，皮囊外曰文化人，内实盗娼之属，无非丑婆娘施了亮艳脂粉，益丑而又可怖也！”伪饰自己，急功近利，装门面，当做官场职位晋升和商场招揽生意的“敲门砖”。

书到用时方恨少，事非经过不知难。终于买的书送到了。很满意。

\N\N《学记》曰：“是固教然后知困，学然后知不足也。”对于我们教师而言，要学的东西太多，而我知道的东西又太少了。有人说，教给学生一杯水，教师应该有一桶水。这话固然有道理，但一桶水如不再添，也有用尽的时候。愚以为，教师不仅要有一桶水，而且要有“自来水”、“长流水”。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，“是固教然后知困，学然后知不足也”。因此，在教学中，书本是无言的老师，读书是我教学中最大的乐趣。

比知识更重要的是方法，有方法才有成功的路径。教师今天的学习主要不是记忆大量的知识，而是掌握学习的方法——知道为何学习？从哪里学习？怎样学习？如果一个老师没有掌握学习方法，即使他教的门门功课都很优异，他仍然是一个失败的学习者。因为这对于处在终身学习时代的人来说，不啻是一个致命的缺陷。学习型社会为全体社会成员提供了充裕的学习资源。学习化社会中的个体学习，犹如一个人走进了自助餐厅，你想吃什么，完全请便。个体完全可以针对自身的切实需求，选择和决定学习什么、怎样学习、学习的进度等等。比方法更重要的是方向。在知识经济大潮中，作为一名人民教师，应该认准自己的人生坐标，找准自己的价值空间。教书的生活虽然清贫，但一本好书会使我爱不释手，一首好诗会使我如痴如醉，一篇美文会使我百读不厌。我深深地知道，只有乐学的教师，才能成为乐教的教师；只有教者乐学，才能变成为教者乐教，学者乐学，才能会让学生在欢乐中生活，在愉快中学习，这就是我终身从教的最大追求。比方向更重要的是态度，比态度更重要的是毅力。“任尔东南西北风，咬定青山不放松。”一天爱读书容易，一辈子爱读书不易。任何人都可以使梦想成为现实，但首先你必须拥有能够实现这一梦想的信念。有信念自有毅力，有毅

---

很好

\N\N速度快！记得有一次，我独自一人出来逛街。逛了大半天，什么也没有买到，不是东西不合适，就是价格太高，就在我准备两手空空打道回府的时候，无意中发现前方不远处有一个卖小百货的商店，走上前去一看，商店里面正挂着一些极其精致漂亮的背包，那时为了不至于两手空空回去，我总想凑合着买点东西，经过一番讨价还价，便商

定了价格，付了钱之后，我正准备拿起我相中的背包离开的时候，无意中发现背包上有一根拉链坏了，于是我又重新挑选了一个，正要转身离开，那店主居然耍赖说我还没有付钱，硬拉着要我付钱，还说什么谁能证明你付了钱呢？没办法，我是自己一个人去的，旁边又没有其它顾客，谁能证明呢？天晓得。我辩不过她，只好愤愤不平地两手空空回去了。从那以后，我吃一堑，长一智，我就常常到网上购物了。书的内容很好，就是快递寄到时外面的塑料包装都破损了，幸好书未烂，希望京东在快递上更加强一点，正在阅读中，书不错，是正版，送给老公的。做父亲的应该拜读一下。以后还来买，不错给五分。内容简单好学，无基础的人做入门教材还是很不错的，

\N\N配料的讲解很细致，雕塑技法讲解也很细致。

人物雕塑难度不大，也有鲜明的形象个性，但算不上精美。

\N\N的确有可学之处，做入门教材还是不错的。好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。据了解，京东为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，京东商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以京东的物流我是比较放心的。书到用时方恨少，事非经过不知难。终于买的书送到了。很满意。

\N\N《学记》曰：“是固教然后知困，学然后知不足也。”对于我们教师而言，要学的东西太多，而我知道的东西又太少了。有人说，教给学生一杯水，教师应该有一桶水。这话固然有道理，但一桶水如不再添，也有用尽的时候。愚以为，教师不仅要有一桶水，而且要有“自来水”、“长流水”。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，“是固教然后知困，学然后知不足也”。因此，在教学中，书本是无言的老师，读书是我教学中最大的乐趣。

比知识更重要的是方法，有方法才有成功的路径。教师今天的学习主要不是记忆大量的知识，而是掌握学习的方法——知道为何学习？从哪里学习？怎样学习？如果一个老师没有掌握学习方法，即使他教的门门功课都很优异，他仍然是一个失败的学习者。因为这对于处在终身学习时代的人来说，不啻是一个致命的缺陷。学习型社会为全体社会成员提供了充裕的学习资源。学习化社会中的个体学习，犹如一个人走进了自助餐厅，你想吃什么，完全请便。个体完全可以针对自身的切实需求，选择和决定学习什么、怎样学习、学习的进度等等。比方法更重要的是方向。在知识经济大潮中，作为一名人民教师，应该认准自己的人生坐标，找准自己的价值空间。教书的生活虽然清贫，但一本好书会使我爱不释手，一首好诗会使我如痴如醉，一篇美文会使我百读不厌。我深深地知道，只有乐学的教师，才能成为乐教的教师；只有教者乐学，才能变成为教者乐教，学者乐学，才能会让学生在欢乐中生活，在愉快中学习，这就是我终身从教的最大追求。比方向更重要的是态度，比态度更重要的是毅力。“任尔东南西北风，咬定青山不放松。”一天爱读书容易，一辈子爱读书不易。任何人都可以使梦想成为现实，但首先你必须拥有能够实现这一梦想的信念。有信念自有毅力，有毅力才能成功。有一位教育家说过，教师的定律，一言以蔽之，就是你一旦今日停止成长，明日你就将停止教学。身为教师，必须成为学习者。“做一辈子教师”必须“一辈子

---

快递不错很快

\N物流很快。书质量很好，也没有损坏。同桌说挺好的，她很喜欢，就是发的快递说发的其他快递，回来一看EMS害的我，查不到物流。很喜欢的书，不过运送过程中包装能保护好一点就好了，一本的硬质封面上有个坑，不过塑封很完整，不错，包装仔细，发货及时，价廉物美啊吃完午饭，趁手头工作不多，便给朋友发了条短信，这次等了半

“器”，有时候又是“事”，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对“腔调”本身的赞美。|据了解，为顾客提供操作规范的逆向物流以及上门取件、代收货款等专业服务。已经开通全国360个大中城市的配送业务，近1000家配送站，并开通了自提点，社区合作、校园合作、便利店合作等形式，可以满足诸多商家以及消费者个性化的配送需求。为了全面满足客户的配送需求，商城打造了万人的专业服务团队，拥有四通八达的运输网络、遍布全国的网点覆盖，以及日趋完善的信息系统平台。所以物流我是比较放心的。这次购书,是一次非常愉快的体验.读后感言与大家分享。读书是让你在一个比较好的环境下健康成长。比如你现在会在网上冲浪一样，你也是在“读书”只是方式不同而已，你学到的也许你并不觉察。其实，你在学校里慢慢成长，慢慢懂事，别以为读书没有用与实际生活无关联……仔细想想，或者留意一下身边发生的事，就拿网上新闻来说，你也许会发现很多“无知者”就在现实生活中受骗的事事，你以为他们会有很高深的知识吗？你会以为他们读过很多书吗？在此我并不是说所有没有读过多少书的人都是如此，如我也说了，他们也在学习，只是学习环境不同罢了。

世界在这一瞬间失去色彩，世界在这一秒种淹没音符。当年华撒落了一地的花瓣，唯有你，跨越了时间与空间的距离，飞过了现实与梦想的差距。没有了国界，没有了季节，你，让世界插上羽翼！读书，在绚烂的春天。没有人会否认春天的温暖和浪漫。读你，就像读一个五彩的春天，“迟日江山丽，春风花草香。”当百花齐艳，百鸟争春，在书的海洋里，我寻找甜美的神秘，当一本秦文君的《男生贾里》握在手里，我想没有人会拒绝它的甜蜜，没有跌宕起伏的情节，没有波澜万丈的人生，但它却让你情不自禁地和书中的人物一起笑，一起哭、一起走过甜蜜的青春才华。读一本书，就像读一个温暖的春天，让温暖照亮你的心窝！读书，在热情的夏天，没有人会否认夏天的火热和激情，读你，就你读一个激情的夏天“接天莲叶无穷碧，映日荷花别样红”。原来，夏天也可以有这样的景致。当一本郭敬明的《1995至2005夏至未至》握在手上，没有人会拒绝它的热量。手心有了温度，眼神有了潮湿，浮草开出了伶仃的花，寂寞推开了沉重的门，和主人公一起走过十里花海，然后就是一望无际的沙漠。灼热的泪无声地划过脸庞，读一本书，就像读一个热情的夏天，让热情燃烧你的心窝！读你，在悲凉的秋天。没有人会否认秋天的苍凉与希冀。读你，就像读一个希冀的秋天，“停车坐爱枫林晚，霜叶红于二月花”，读《钢铁是怎样炼成的》，看着保尔悲惨的遭遇，认为一切都有了尽头，而你却告诉我们有一种力量叫坚强，它能让一切腐朽变为神奇，让人即使在悲凉的秋天也能看到生命的活力。读你，就像读一个希望的秋天，让希望填满你的心窝！读你，在寒冷的冬天。没有人会否认冬天的寒冷与肃穆。读你，就像读一个肃穆的冬天，“忽如一夜春风来，千树万树梨花开”，然而，你却告诉我们，冬天到了，春天还会远吗？你告诉我们，有一种力量叫坚持，所以寂寞的山谷里，野百合也有春天。读《轮椅上的梦》，你教会我们，即使身处严寒，只要永不言弃，我也能活出真精彩！读你，就像读一个坚持的冬天，让坚持捧暖你的心窝！

随着人类科技的不断进步，人类由群居生活逐渐走向独立，由原始的蛮荒时代真正走向了文明的时代，生理上对群体生活的原始期求似乎摆脱了，但是人们在心理上对群体的依赖却似乎丝毫没有减轻，反而加重了。我们权且把人类身上这种对群体的简单而又根深蒂固的依赖，叫做“群性”吧。随着人类历史的推进，人与人之间形成了一种特殊的文化，这种文化被称为“圈子文化”。例如：文人有文人的圈子；政客有政客的圈子；以音乐为业的人有音乐人的圈子；绘画者有绘画圈子；书法家有书法家的圈子……此外，以人的品质而论，品性相近的人，往往容易聚在一起，成为朋友，君子有君子的圈子，如魏晋时期的“竹林七贤”，小人也有小人的圈子，如唐朝的周兴与来俊臣。在这纷繁复杂的世界当中，人与人之间，形成了万千个各种各样的圈子，这些圈子与圈子之间，一方面层次分明，各有其内在的机理，一方面互相交错，形成了一个庞大“圈子世界”，没有人可以摆脱这“圈子”的世界而独立于“圈子”之外。这种圈子文化，究其根源，其实正源于人类的群性。竹林七贤请君入瓮为什么叫“圈子”，而不叫“群”？简而言之，“圈子”是有明显的界限的“势力范围”，而“群”没有明显得界限；“圈子”更多的是人为，而“群”往往是自然所成就。例如：文人的圈子，说它有界限，是因为有标准，即使是文坛败类，也只是因为其同时属于一个败坏的圈子而矣，譬如某些被国人斥为“汉奸”的文人，并不因为他是汉奸，就不是文人了，论起他们的文采，还是相当好的；而若论起“群”，如羊群、牛群、马群等等，只需一些羊、牛、马等聚在一起，很自然的，就可以说一个“群”了，却不能说是一个“羊的圈子”、“牛的圈子”、“马的圈子”；一个文盲即使一群大学教授的中间，

也不能说他进了教授的圈子。圈子更多的在于人为，而群更多的是自然所就。十只羊聚在一起就可以说是“群”，而一些人因为同一个爱好聚在一起，便是“圈子”，这“圈子”掺杂了更多人为的主动性。群性是人类的共性，或许这正是因为人类自远古以来生理、心理上对群体的依赖所致，但是不同的国度，不同的人种，从圈子的共性与个性而论，又有着“大圈子的个性”和“小圈子的共性”。所谓不同国度间“大圈子的个性”是指不同的国家和民族，由于民族文化、气质、意识型态的不同，在民族内部所组建的一些较能显示民族特性的大圈子当中，不同的民族、国度之间，是不同的，这是个性的区别。例如：日本人是个典型的A型血民族，有着极强的团队精神，这是举世公认的。他们建立一个大圈子，往往是为了整个圈子内部集体的利益，无可否认，

书的质量蛮好的快递速度很快

京东物流很快。书质量很好，也没有损坏。同桌说挺好的，她很喜欢，就是发的快递说发的其他快递，回来一看EMS害的我，查不到物流。很喜欢的书，不过运送过程中包装能保护好一点就好了，一本的硬质封面上有个坑，不过塑封很完整，不错，包装仔细，发货及时，价廉物美啊星期天在家没事，突然想去附近的超市逛逛。信步走进去看看，来到服装柜台，看见一款上衣，颜色面料都不错，于是心动了，想买，由于这是自选商场，我便去取下来试穿，在镜子前刚穿上，一女服务员走了过来，面无表情的说道：“知道穿多大号吗？就自己拿着试开了。要买就去收银台交钱，也不看价钱！”本来打算买的，一看这个服务员，只好无奈的摇摇头将衣服放回原位，悻悻的走开了。心想我还是到网上来算了，于是回家上网到京东挑选衣服了，看见了这本书就买了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，网络文学融入主流文学之难，在于文学批评家的缺席，在于衡量标准的混乱，很长一段时间，文学批评家对网络文学集体失语，直到最近一两年来，诸多活跃于文学批评领域的评论家，才开始着手建立网络文学的评价体系，很难得的是，他们迅速掌握了网络文学的魅力内核，并对网络文学给予了高度评价、寄予了很深的厚望。随着网络文学理论体系的建立，以及网络文学在创作水准上的不断提高，网络文学成为主流文学中的主流已是清晰可见的事情，下一届的“五个一工程奖”，我们期待看到更多网络文学作品的入选。据悉，京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心，同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商，是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一，在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了，现在给大家介绍两本好书：《电影学院037?电影语言的语法:电影剪辑的奥秘》编辑推荐：全球畅销三十余年并被翻译成数十种语言，被公认为讨论导演、摄影、剪辑等电影影像画面组织技巧方面最详密、实用的经典之作。从实践出发阐明摄影机位、场面调度、剪辑等电影语言，为“用画面讲故事”奠定基础；百科全书式的工作手册，囊括拍摄中的所有基本设计方案，如对话场面、人物运动，使初学者能够迅速掌握专业方法；近500幅机位图、故事板贯穿全书，帮助读者一目了然地理解电影语言；对大量经典影片的典型段落进行多角度分析，如《西北偏北》、《放大》、《广岛之恋》、《桂河大桥》，深入揭示其中激动人心的奥秘；《致青年电影人的信:电影圈新人的入行锦囊》是中国老一辈电影教育工作者精心挑选的教材，在翻译、审订中投入了巨大的心力，译笔简明、准确、流畅，惠及无数电影人。二、你是否也有错过的挚爱？有些人，没有在一起，也好。如何遇见不要紧，要紧的是，如何告别。《莫失莫忘》并不简单是一本爱情小说，作者将众多社会事件作为故事的时代背景，俨然一部加长版的《倾城之恋》。“莫失莫忘”是贾宝玉那块通灵宝玉上刻的字，代表着一段看似完美实则无终的金玉良缘。叹人间美中不足今方信，纵然是举案齐眉，到底意难平。“相爱时不离不弃，分开后莫失莫忘”，这句话是秋微对感情的信仰，也是她对善缘的执念。才女作家秋微近几年最费心力写的一本小说，写作过程中由于太过投入，以至揪心痛楚到无法继续，直至完成最后一个字，大哭一场，才得以抽离出这份情感，也算是对自己前一段写作生涯的完美告别。该书倾尽了

圈子对了，事就成了2 下载链接1

## 书评

圈子对了，事就成了2 下载链接1