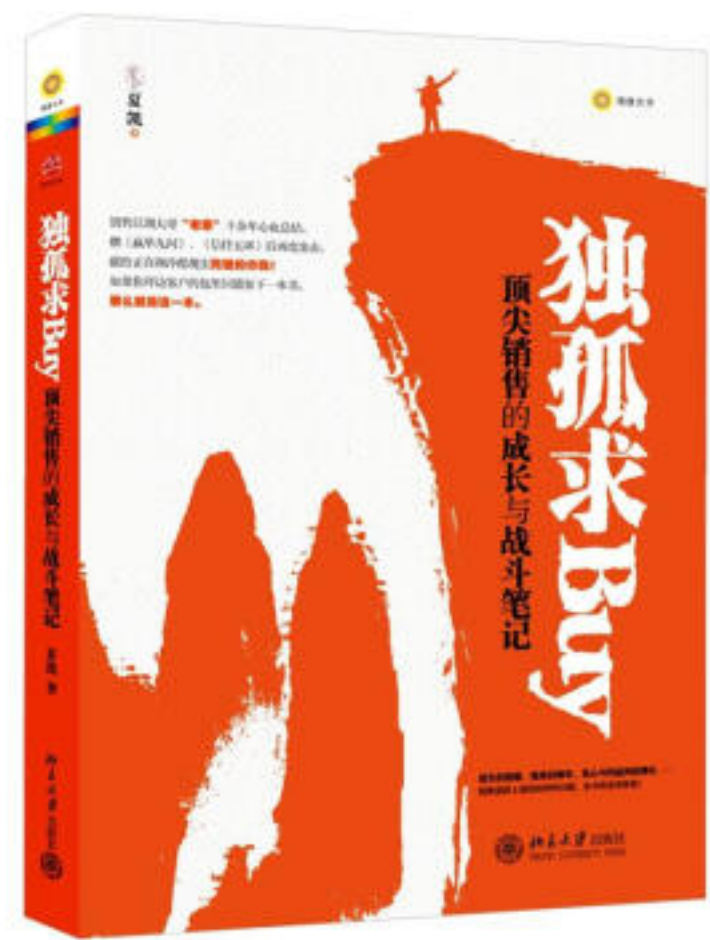


独孤求Buy：顶尖销售的成长与战斗笔记



[独孤求Buy：顶尖销售的成长与战斗笔记_下载链接1](#)

著者:夏凯 著

[独孤求Buy：顶尖销售的成长与战斗笔记_下载链接1](#)

标签

评论

质量蛮好的肯定是正品

书是好书，推荐这本书给营销人带来快乐，但是翻开了就缺页九页正文

不错，虽然我还没看。买来放着感觉自己比较有文化。

书是公司图书角用的，挺好的，物流速度更是没话说

内容丰富，观念新颖，非常实用，推荐

看网上评价不错，买来看一下，应该还可以吧。

内容丰富，好好学习学习

好书，看看销售很有帮助！

一本不错的书，在仔细学习中！

书的质量很好，是正版，很不错的一次购物！

买了太多，没来得及看，慢慢消化！

我还没有开始看这本书。等我看过了来评价。

好，质量非常好，

书非常实用，把关键点担出来，即可用

还不错，很喜欢，推荐大家！

不错的书！ 刚刚看过！！！

新手看合适，特别是想从做小客向大客专的销售

质量不错，正在阅读

很厚的一本，就是拿到手，书角处有折痕，没有封膜

不错的书，一到就看了一遍

质量不错，很满意的一次购物

质量上乘，字迹清晰

对销售有很大的帮助

非常好，价格也合适 值得推荐

送朋友的 这本书我看过一些 挺不错

评价得京豆，需要十个字！

这种小说情景的工具智慧书，需要时间细读。

买来送给客户的，物流很快，书本质量也不错

独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记

很值得看的一本书

非常的书，感谢京东！很棒！

还是不错啊，配送也很快

可惜只有1本！

外观和配送很好

还没看看完再评

沒我想象中的好看，有點失望。

听说不错。

还没看

反复买

不错

一般，几乎很少有销售书籍看不完的，这本大道理太多，属于学习一堆理论的销售，我生活中还没遇到这类型

一般

从书的内容来看，作者还是有些销售功力的。就是纸质比较粗燥！

这本书不整齐，感觉有点盗版

挺好，速度挺快 包装精美

看看再说，现在不好评论

248--265页全是空白的？什么鬼啊？京东直营盗版？给个说法吧？亏我买了这么多书了，又不便宜，居然还盗版！

一看就是盗版。

很好

太差了还没有包装，书弄的特别脏

不错

好书

正版

凑单

好

的

好书是好书，要是纸张印刷正版就好了！

软件销售实战案例 可以积累一些经验

正品行货，包装很好，在看中

国内销售作品还算不错的书

满意度评价用来对本次购物过程中的京东服务进行评价，评价大于100元的订单可以获得20个京豆；

和五环是配套的，从主体上讲销售案例，然后再看里面的门道

内容一般，好评，京东快递很不错

朋友推荐，正在阅读学习中，希望有帮助。

内容丰富价格合适 下次还会再买

很好，已经在看了。很生动。感同身受。

最初是在天涯看到老寒的帖子，下载在手机，但是一直没完全看完，换了工作有点时间了，重新看起来，发现自己的发现的是好东西。本想老寒的著作都要买下来，只找到《独孤》和《五环》，于是乎果断买下来，一本书一周看完，不敢说有多少收获，但是你可以看到大牛的成长路径，成长自己，收获感悟。基于此，严重推荐。

真的很好看，有不错的思路

一直很想看，终于买到了

看了一章，真心不错，推荐！

还没有什么心得，打算春节回家看

不错，纸质一般，还没看完

送货快，书干净整齐无折页污渍，满意。过度包装业没必要，简单正好。

还没看到，希望很有用

[illegible]

销售高手迅速成长技巧揭秘

还没看呢 还没

[ZZ]写的书都写得很好，还是朋友推荐我看的，后来就非常喜欢，他的书了。除了他的书，[NRJJ]非常好的一本书，京东配送也不错!读书是一种提升自我的艺术。“玉不琢不成器，人不学不知道。”读书是一种学习的过程。一本书有一个故事，一个故事叙述一段人生，一段人生折射一个世界。“读万卷书，行万里路”说的正是这个道理。读诗使人高雅，读史使人明智。读每一本书都会有不同的收获。“悬梁刺股”、“凿窗映雪”，自古以来，勤奋读书，提升自我是每一个人的毕生追求。读书是一种最优雅的素质，能塑造人的精神，升华人的思想。

读书是一种充实人生的艺术。没有书的人生就像空心的竹子一样，空洞无物。书本是人生最大的财富。犹太人让孩子们亲吻涂有蜂蜜的书本，是为了让他们记住：书本是甜的，要让甜蜜充满人生就要读书。读书是一本人生最难得的存折，一点一滴地积累，你会发现自己是世界上最富有的人。

读书是一种感悟人生的艺术。读杜甫的诗使人感悟人生的辛酸，读李白的诗使人领悟官场的腐败，读鲁迅的文章使人认清社会的黑暗，读巴金的文章使人感到未来的希望。每一本书都是一个朋友，教会我们如何去看待人生。读书是人生的一门最不缺少的功课，阅读书籍，感悟人生，帮助我们走好人生的每一步。

书是灯，读书照亮了前面的路；书是桥，读书接通了彼此的岸；书是帆，读书推动了人生的船。读书是一门人生的艺术，因为读书，人生才更精彩!

读书，是好事；读大量的书，更值得称赞。

读书是一种享受生活的艺术。五柳先生“好读书，不求甚解，每有会意，便欣然忘食”。当你枯燥烦闷，读书能使你心情愉悦；当你迷茫惆怅时，读书能平静你的心，让你看清前路；当你心情愉快时，读书能让你发现身边更多美好的事物，让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。“书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。”

一位叫亚克敦的英国人，他的书斋里杂乱的堆满了各科各类的图书，而且每本书上都有着手迹。读到这里是不是有一种敬佩之意油然而升。因为“有了书，就象鸟儿有了翅膀”吗!

然而，我们很容易忽略的是：有好书并不一定能读好书。正如这位亚克敦，虽然他零零碎碎地记住了不少知识，可当人家问他时，他总是七拉八扯说不清楚。这里的原因只有一个，那就是他不擅长于读书，而只会“依葫芦画瓢”。

朱熹说过：“读书之法，在循序渐近，熟读而精思。”

所谓“循序渐近”，就是学习、工作等按照一定的步骤逐渐深入或提高。也就是说我们并不要求书有几千甚至几万，根本的目的在于对自己的书要层层深入，点点掌握，关键还在于把握自己的读书速度。至于“熟读”，顾名思义，就是要把自己看过的书在看，在看，看的滚瓜烂熟，能活学活用。而“精思”则是“循序渐近”，“熟读”的必然结果，也必然是读书的要决。有了细致、精练的思索才能更高一层的理解书所要讲的道理。

平时多冲冲电，还没看，不知道内容怎么样，朋友介绍的书

案例分析的很到位，值得学习。

推荐下这本书。。。写的很好！

还没看完，感觉还可以，

还没时间看呢！ 1111111

特别好用 特别好用 特别好用 特别好用 特别好用

故事展开,情节精彩,技巧实用

看了三分之一了，感觉还可以！

很喜欢的书籍 值得购买

"[ZZ]的书写的不错,对买者的用处比较大,[SM]是朋友推荐的,值得一读,京东商城的配送速度也很快,头天上午订购,第二天就送达了,快递的服务态度也不错,都和快递人员搞的很熟了,每次来都非常热情.读书是一个很好的习惯,不能丢下了,电脑看书是替代不了纸质书籍的.读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读

书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。高尔基曾说：“书是人类进步的阶梯。”的确，看一本好书就像在和一个高尚的人谈话，书在每个地方，每个时代都有着重要的地位，包含着无穷无尽的知识。

“一个家庭没有书，就等于一间房子没有窗子。”可想而知书在日常生活中的重要性。它像一束阳光，一扇风景。不仅可以提高我们的生活情趣，而且，使生活变的更加丰富多彩，有声有色。我们通过读书丰富知识，增长见识，让生活过得更充实，更有意义。在书中我们可以学习许多小窍门，解决生活中遇到的小难点。

几百上千年前的古人已经知道了读书的好处，有许多热爱读书的故事都流传至今，其中王羲之的故事非常值得我们深思相传。一天中午，王羲之正在读书，书童送来馍馍和蒜泥，他因为看书入了迷，竟拿着一块馍沾了墨汁就往嘴里送，错把墨汁当蒜泥吃了，还说：“今天的蒜泥真香啊！”

通过这个故事，我深深体会到了读书的重要性，前人能做到读书废寝忘食的地步，为后人留下了许多宝贵的知识，财富，我们有什么不好好读书而沉迷于游戏，电视？与他们相比我们不感到惭愧吗？[NRJJ]"

很好的书，虽等了很久，但是还是非常好

真的是非常好的书啊！非常有教育意义

职场菜鸟的逆袭记

嗯，这本书挺不错的，特别是书面的问题

还行。。。。。。

书是领导推荐的，此书需要多读几遍，才能感同身受吧

不错 相当有价值的一本书 很实用

销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅；看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。

《独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记》是一本不但关注销售技巧，更关注销售职业生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的种种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量……在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。

一个超级销售的成长历史，绝对值得一睹

基本上是说用友从产品销售变为解决方案销售，对销售提高不大，不过还是可以学习下

从行政转为销售，要学习一线的经验啊

这个商品非常不错！

印刷很精美，正版书籍，价格有折扣惠，送货快，
买书还来京东，印刷很精美，正版书籍，价格有折扣惠，送货快，
当你心情愉快时，读书能让你发现身边更多美好的事物，让你更加享受生活。读书是一种最美丽的享受。“书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。”
书中语言简单，适合所有的人去读，理论和实际相结合，讲述得深入浅出，“通往人心的道路是最艰难的道路，一个记者可能要付出生命才能得到别人的信任，但是你又必须在这个职业当中恪尽职守。”

“我没有刻意选择标志性事件，也没有描绘历史的雄心，在大量的新闻报道里，我只选择了留给我强烈生命印象的人。他们是流淌的，从我心腹深处的石坝上漫溢出来，坚硬的成见和模式被一遍遍冲刷，摇摇欲坠，土崩瓦解。”

“一个国家是由一个个具体的人构成的，她由这些人创造，并且决定。只有一个国家拥有那些能够寻求真理的人，能够独立思考的人，能够记录真实的人，能够不计利害为这片土地付出的人，能够去捍卫自己宪法权利的人，能够知道世界并不完美但仍不言乏力，不言放弃的人，只有一个国家拥有这样的头脑和灵魂，我们才能说我们为祖国骄傲。只有一个国家能够尊重这样的头脑和灵魂，我们才能说我们有信心让明天更好。”

阎丘露薇在书里面写到说希望大家以后提起她不再是说那个深入战场的勇敢的记者，而是因为她的专业而记住她。柴静同样做到了，从那个文艺的午夜情感热线主播转型为报道复杂中国的记者，在央视这么多年坚守着传承着新闻评论部的灵魂，全英文采访魔鬼卡梅隆，她一直都在成长。是的，你能从这本书里看到她对于采访的总结，感悟，看她说好多年了她才学会该怎么说话，“感觉和知道是两回事儿”，“真实的人性有无限的可能”，“理解的基础是感受。人能感受别人的时候，心就变软了，软不是脆弱，是韧性”。媒体的责任是提供光，照亮黑暗的地方，而不是提供热。她在十年新闻生涯中感

受到的也是给现在的新闻从业者们上了一堂课，怎样平和的去接近最真的真实，怎样在冲突中找到平衡，怎样突破自己的模式和偏见去报道，跟自由比独立更重要，“给你们自由而不独立，仍是奴隶。”跟在办公室上上网打电话复制黏贴下材料就能写出稿子为记工分的记者比，她是脚踏实地的踩在这片土地上，走到采访对象的世界里，面对面的去了解。在这个时代真是难能可贵。

但她的风格还在那儿，细致、贴近、感性、知性、煽情、文艺、理想主义，她是初级文艺青年心中的女神，高级文艺青年曾经的女神。喜欢她说她是温柔细腻才华横溢，被她优美的文字优雅的述说打动，批评她说她是朱军和倪萍的合体，过于情感化和小资化。其实说央视喉舌也好，宣传也好，限制也好，但事实上这些年来有哪个地方电视台能像央视这样给一个节目提供国家性的支持，给一个主持人提供一个国家性的观众，只有这样集中式土壤才给了白岩松、崔永元、柴静、撒贝宁、赵普、康辉展示优秀的平台。跟这些主持人比起来，柴静有自己的特点，也有自己的局限

和书店的比较过了，应该是正版图书。价格可以，购买方便，送货上门，网购就是好，我一下买了好几本书。京东的物流很给力，送货的速度还不错，商品的质量也可以接受，价格也能比较公道。你,值得拥有!超低的价格,超好的质量,超高的品质,感谢京东,有你陪伴,真好!不错，很喜欢。

不错的书，和现实很贴切，值得购买学习

夏凯写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。独孤求顶尖销售的成长和战斗笔记，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读&老寒&对你说成长最快的方法是寻找身边比自己强的人，观察他、模仿他、思考他、超越他。跳槽意味着重新开始。无论之前有过什么辉煌，到了新岗位一切归零，从头开始。成交的第一单谈不上学到什么技巧，关键是承受过程的煎熬和给自己带来自信。不要攻击竞争对手，杀敌一千，自伤八百，只说自己的优势就可以了。真心对待每位客户，哪怕他只是个微不足道的小角色。销售是导演，而不是演员。方案要以客户的逻辑而非销售的逻辑呈现。商务谈判需要团队配合，协同完成，细致到一举一动，一言一行。针对客户异议，先处理情绪，再处理问题。大项目销售需关注客户的结构和其中每个人的角色。，阅读了一下，写得很好，销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。独孤求顶尖销售的成长和战斗笔记是一本不但关注销售技巧，更关注销售生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的种种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。，内容也很丰富。，一本书多读几次，&有人说，信息化是什么东西那是国有企业的事儿，跟我有什么关系&邱柏停顿了一下，看看大家，接着说&可是，你知道为什么没电脑的村办企业要做信息化吗你知道为什么正上项目、资金紧张的中小钢厂也做信息化吗你知道为什么有老板掏一辆奔驰的价格做信息化吗你知道为什么有老板娘开着宝马亲自接送我们帮她做信息化吗&有人眼睛瞪起来了，有人歪头看看董事长。董事长的车也是辆奔驰，顶配。邱柏停顿了一下，看看大家，他感觉到众人头顶有一股气正朝他的方向聚来，接着说&要想弄清这些问题，先不讲信息化，先看看咱们的企业处在什么环境，行业有什么变化，最近发生了什么&邱柏开始就行业所处产业链位置、行业趋势、最新变化开始，从&国家政策&、&行业集中度&、&环保的压力&等客户感同身受的事开始讲起台下，有些人开始从寒冷变得有些&温和&的感觉。邱柏介绍宏观影响也就三分钟左

右，这不是重点，提及行业趋势和变化是为了导出下面的话题，就

特别喜欢京东的快递，很给力，服务很好

夏凯而优雅却可以通过后天的努力来达成优雅不是30女人的专利也不是名门望族女子的专利而是每个女人一生的功课每个女人都有过优雅生活的能力独孤求顶尖销售的成长和战斗笔记如果上帝没有给你美貌那何不努力做到优雅来超越美貌呢如果你已经幸运地拥有美貌那何不用优雅来超越时光让这美貌历久弥新呢说到优雅再没有比法国&老寒&对你说成长最快的方法是寻找身边比自己强的人，观察他、模仿他、思考他、超越他。跳槽意味着重新开始。无论之前有过什么辉煌，到了新岗位一切归零，从头开始。成交的第一单谈不上学到什么技巧，关键是承受过程的煎熬和给自己带来自信。不要攻击竞争对手，杀敌一千，自伤八百，只说自己的优势就可以了。真心对待每位客户，哪怕他只是个微不足道的小角色。销售是导演，而不是演员。方案要以客户的逻辑而非销售的逻辑呈现。商务谈判需要团队配合，协同完成，细致到一举一动，一言一行。针对客户异议，先处理情绪，再处理问题。大项目销售需关注客户的结构和其中每个人的角色。女人尤其是巴黎女人更有资格诠释的而只有深谙法式优雅之道的中国女人销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。独孤求顶尖销售的成长和战斗笔记是一本不但关注销售技巧，更关注销售职业生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的种种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。更懂中国女人的内心需求石楠曾在巴黎待过很长一段时间前前后后有八年之久所以对法国女人的时尚装扮以及为人处世之道了解得甚为透彻如果你像我一样看过石楠出国之前的照片那么石楠站在你面前的时候你一定认不出她来完全变了一个人——从略带些婴儿肥的青涩少女一下子蜕变成了一位装扮得体谈吐风趣顾盼生姿的优雅熟女时间的原因固然存在但也不能否认漫长的法国生活对她的影响有多深远从外在到人生观幸福观希望每一个看到这本书的人都能通过这本小书一步一步从内到外走向优雅并从此改变自己枯燥乏味一成不变的生活拥抱完美幸福的人生&有人说，信息化是什么东西那是国有企业的事儿，跟我有什么关系&邱柏停顿了一下，看看大家，接着说&可是，你知道为什么没电脑的村办企业要做信息化吗你知道为什么正上项目、资金紧张的中小钢厂也做信息化吗你知道为什么有老板掏一辆奔驰的价格做信息化吗你知道为什么有老板娘开着宝马亲自接送我们帮她做信息化吗&

送货及时，书印刷装订不错，满意

书的内容很正！！！！

独孤求顶尖销售的成长和战斗笔记在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味无论男女老少，第一印象最重要。从你留给别人的第一印象，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过知识就是力量。不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

快递不错很快

京东物流很快。书质量很好，也没有损坏。同桌说挺好的，她很喜欢，就是发的快递说发的其他快递，回来一看ems害的我，查不到物流。很喜欢的书，不过运送过程中包装能保护好一点就好了，一本的硬质封面上有个坑，不过塑封很完整，不错，包装仔细，发货及时，价廉物美啊在大家都说在京东买东西的时候，一直没在京东逛过。前一段时间帮老妈买电视盒，在京东买了一个，没什么问题，主要是快递很快。前几天又买了一个豆浆机，九阳的，买回来，用了几回，还不错。主要是不是我做，男朋友做，说挺不错。没有买亏。比超市便宜了200块。快递还是很快。但是感觉京东的快递服务要改进一下：选货到付款，明明说先验货，再给钱的。还好用的没什么问题，买了两次都还可以。像京东这么大的店，而且现在也有名气了，各种服务都应该做的完善一点，特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。在我还没有看这本书的时候，我丝毫不怀疑它是一本好书，很符合80后读者的口味。很难想象一本图书会被我看得像郭德纲的相声书一样，在地铁上都如饥似渴地手不释卷。人都说《红楼梦》是一部罕见的奇书，是人生的镜子，那么对于这部书，在某种意义上也令我感到了丝丝“找出心中所想”的意味，因为我不仅从中看出大论的味道，更是以一种看搞笑图书的心情在愉悦自己，事实上这本书确实不失幽默，在大论了一把之后确实愉悦了广大读者，在此之前，我从来没想过会像一本幽默小说一样去看这本书，因为多年来这类书的泛滥使我对其十分不屑。据悉，京东已经建立华北、华东、华南、西南、华中、东北六大物流中心，同时在全国超过360座城市建立核心城市配送站。是中国最大的综合网络零售商，是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一，在线销售家电、数码通讯、电脑、家居百货、服装服饰、母婴、图书、食品、在线旅游等12大类数万个品牌百万种优质商品。选择京东。好了，现在给大家介绍两本好书：《电影学

虽然我不是从事销售的，做小说看，还是有些可启发的。

术的心得。适用于传统行业。

还行。○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

今天刚刚拿到书，这本夏凯写的《独孤求顶尖销售》的成长和战斗笔记很不错，老寒对你说成长最快的方法是寻找身边比自己强的人，观察他、模仿他、思考他、超越他。跳槽意味着重新开始。无论之前有过什么辉煌，到了新岗位一切归零，从头开始。成交的第一单谈不上学到什么技巧，关键是承受过程的煎熬和给自己带来自信。不要攻击竞争对手，杀敌一千，自伤八百，只说自己的优势就可以了。真心对待每位客户，哪怕他只是个微不足道的小角色。销售是导演，而不是演员。方案要以客户的逻辑而非销售的逻辑呈现。商务谈判需要团队配合，协同完成，细致到一举一动，一言一行。针对客户异议，先处理情绪，再处理问题。大项目销售需关注客户的结构和其中每个人的角色。销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。《独孤求顶尖销售》的成长和战斗笔记是一本不但关注销售技巧，更关注销售生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的各种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。有人说，信息化是什么东西那是国有企业的事儿，跟我有啥关系邱柏停顿了一下，看看大家，接着说可是，你知道为什么没电脑的村办企业要做信息化吗你知道为什么正上项目、资金紧张的中小钢厂也做信息化吗你知道为什么有老板掏一辆奔驰的价格做信息化吗你知道为什么有老板娘开

着宝马亲自接送我们帮她做信息化吗有人眼睛瞪起来了，有人歪头看看董事长。董事长的车也是辆奔驰，顶配。邱柏停顿了一下，看看大家，他感觉到众人头顶有一股气正朝他的方向聚来，接着说要想弄清这些问题，先不讲信息化，先看看咱们的企业处在什么环境，行业有什么变化，最近发生了什么邱柏开始就行业所处产业链位置、行业趋势、最新变化开始，从国家政策、行业集中度、环保的压力等客户感同身受的事开始讲起台下，有些人开始从寒冷变得有些温和的感觉。邱柏介绍宏观影响也就三分钟左右，这不是重点，提及行业趋势和变化是为了导出下面的话题，就是企业面临的挑战。这些挑战看起来就是客观、真实、有理有据的，而不是编出来吓唬客户的。从趋势变化，到企业的挑战和机遇，到企业出路和目标，对外如何把握资源、整合产业链，对内如何加强管理，顺理成章地把提高效率、堵塞漏洞、降低成本、提升管理水平和盈利能力作为企业管理的目标。实现这个目标，必须剖析企业整个经营流程，找到关键控制点，而对

书不错，希望加强包装，只有一层塑料泡沫裹着路上跑了两天，封面四个角邹了，书页也有点松散了...

书不错，只是我的书皮有点脏了！给个4分吧

喜欢,会一直在京东购书
在大家都说在京东买东西的时候，一直没在京东逛过。前一段时间帮老妈买电视盒，在京东买了一个，没什么问题，主要是快递很快。前几天又买了一个豆浆机，九阳的，买回来，用了几回，还不错。主要是不是我做，男朋友做，说挺不错。没有买亏。比超市便宜了200块。快递还是很快。但是感觉京东的快递服务要改进一下：选货到付款，明明说先验货，再给钱的。还好用的没什么问题，买了两次都还可以。像京东这么大的店，而且现在也有名气了，各种服务都应该做的完善一点，特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。废话不多说
同时买了三本推拿的书和这本，比认为这本是最好的！而且是最先收到的！好评必须的，书是替别人买的，货刚收到，和网上描述的一样，适合众多人群，快递也较满意。书的质量很好，内容更好！收到后看了约十几页没发现错别字，纸质也不错。应该是正版书籍，谢谢了解京东：2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360buy更换为jd，并同步推出名为“joy”的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入jingdong域名后，网页也自动跳转至jd。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360buy，新切换的域名jd更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为“京东”二字的拼音首字母拼写，jd也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书：《谢谢你离开我》是张小娴在《想念》后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作

者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极启示。全球最高端隐秘的心理学课程，一次彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。从国家、宗教信仰的层面透析“思维的真相”。白宫智囊团、美国FBI、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！《洗脑术：怎样有逻辑地说服他人》涉及心理学、社会学、神经生物学、医学、犯罪学、传播学适用于：读心、攻心、高端谈判、公关危机、企业管理、情感对话……洗脑是所有公司不愿意承认，却是真实存在的公司潜规则。它不仅普遍存在，而且无孔不入。阅读本书，你将获悉：怎样快速说服别人，让人无条件相信你？如何给人完美的第一印象，培养无法抗拒的个人魅力？如何走进他人的大脑，控制他们的思想？怎样引导他人的情绪，并将你的意志灌输给他们？如何构建一种信仰，为别人造梦？

没有看完，不过还是比较真实的

值得好好读的一本书。不错，值得拥有！

在大家都说在京东买东西的时候，一直没在京东逛过。前一段时间帮老妈买电视盒，在京东买了一个，没什么问题，主要是快递很快。前几天又买了一个豆浆机，九阳的，买回来，用了几回，还不错。主要是不是我做，男朋友做，说挺不错。没有买亏。比超市便宜了200块。快递还是很快。但是感觉京东的快递服务要改进一下：选货到付款，明明说先验货，再给钱的。还好用的没什么问题，买了两次都还可以。像京东这么大的店，而且现在也有名气了，各种服务都应该做的完善一点，特别是快递，是和客户直接交互的。其实我也知道这是快递的问题不是京东的问题就是了，快递网上有的说的很可怕，将你的东西乱丢的，京东的还算不错了。好了，我现在来说说这本书的观感吧，坐得冷板凳，耐得清寂夜，是为学之根本；独处不寂寞，游走自在乐，是为人之良质。潜心学问，风姿初显。喜爱独处，以窥视内心，反观自我；砥砺思想，磨砺意志。学与诗，文与思；青春之神思飞扬与学问之静寂孤独本是一种应该的、美好的平衡。在中国传统文人那里，诗人性情，学者本分，一脉相承久矣。现在讲究“术业有专攻”，分界逐渐明确，诗与学渐离渐远。此脉悬若一线，惜乎。我青年游历治学，晚年回首成书，记忆清新如初，景物历历如昨。挥发诗人情怀，摹写学者本分，意足矣，足已矣。宝贝非常不错，和图片上描述的完全吻合，丝毫不差，无论色泽还是哪些方面，都十分让我觉得应该称赞较好，完美！

书是正品，很不错！速度也快，绝对的好评，下次还来京东，因为看到一句话女人可以不买漂亮衣服不买奢侈的化妆品但不能不看书，买了几本书都很好值得看。现在，京东域名正式更换为JDCOM。其中的“JD”是京东汉语拼音（JING DON|G）首字母组合。从此，您不用再特意记忆京东的域名，也无需先搜索再点击，只要在浏览器输入JD.COM，即可方便快捷地访问京东，实现轻松购物。名为“Joy”的京东吉祥物我很喜欢，TA承载着京东对我们的承诺和努力。狗以对主人忠诚而著称，同时也拥有正直的品行，和快捷的奔跑速度。太喜爱京东了。|给大家介绍本好书《我们如何走到这一步》自序：这些年，你过得怎么样我曾经想过，如果能时光穿梭，遇见从前的自己，是否可以和她做朋友。但我审慎地不敢发表意见。因为从前的自己是多么无知，这件事是很清楚的。就算怀着再复杂的爱去回望，没准儿也能气个半死，看着她在那条傻乎乎的路上跌跌撞撞前行，忍不住开口相劝，搞不好还会被她厌弃。你看天下的事情往往都是一厢情愿。当然我也忍住了各种吐槽，人总是要给自己留余地的，因为还有一种可能是，未来的自己回望现在，看见的还是一个人。好在现在不敢轻易放狠话了，所以总算显得比年轻的时候还有一分从容。但不管什么时候的你，都是你。这时间轴

京东物流一样神速。很满意

这书写的还可以，值得一读！

不错,很喜欢,是正版,内容很好的

书籍好，物流快，书籍也好

还没看 比书城便宜 是正品

不太清楚，没看过。。

不得销售书，值得推荐

发货速度快就不说了，夏凯写的书必看，有很多有用的东西，以前追这个是在网上，天涯论坛，一直说出书，就是没看到，今天终于看到了，就拍了。。。不错的书，重温一下。。。。。。。。。。省略一万字。。。。。。。。凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字凑够五百字

天涯看完就来买了。算是对作者的另一种支持吧。书本还没有来得及看，找个时间看看。

不晓得京东为什么要LOGO 老顾客了 很方便 纸质还不错 正在拜读

呵呵！老寒的书是经典，销售人员必看啊！

“老寒”对你说：

成长最快的方法是寻找身边比自己强的人，观察他、模仿他、思考他、超越他。跳槽意味着重新开始。无论之前有过什么辉煌，到了新岗位一切归零，从头开始。成交的第一单谈不上学到什么技巧，关键是承受过程的煎熬和给自己带来自信。不要攻击竞争对手，杀敌一千，自伤八百，只说自己的优势就可以了。真心对待每位客户，哪怕他只是个微不足道的小角色。销售是导演，而不是演员。方案要以客户的逻辑而非销售的逻辑呈现。商务谈判需要团队配合，协同完成，细致到一举一动，一言一行。针对客户异议，先处理情绪，再处理问题。大项目销售需关注客户的结构和其中每个人的角色。销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅；看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。

《独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记》是一本不但关注销售技巧，更关注销售人生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的种种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖

销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量……在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。 “老寒”对你说：成长最快的方法是寻找身边比自己强的人，观察他、模仿他、思考他、超越他。跳槽意味着重新开始。无论之前有过什么辉煌，到了新岗位一切归零，从头开始。成交的第一单谈不上学到什么技巧，关键是承受过程的煎熬和给自己带来自信。不要攻击竞争对手，杀敌一千，自伤八百，只说自己的优势就可以了。真心对待每位客户，哪怕他只是个微不足道的小角色。销售是导演，而不是演员。方案要以客户的逻辑而非销售的逻辑呈现。商务谈判需要团队配合，协同完成，细致到一举一动，一言一行。针对客户异议，先处理情绪，再处理问题。大项目销售需关注客户的结构和其中每个人的角色。销售这份职业充满了梦想和挑战，可以匆忙地为生计奔波，也可以豪车别墅；看上去风光无限，却要经历内心的挣扎和蜕变。在这里，你会看到一个销售人的成长。《独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记》是一本不但关注销售技巧，更关注销售职业生涯规划和自我成长的分享书。作者通过主人公邱柏的一次次打单经历，还原真实残酷的销售现场，带你经历做单整个过程的种种细节，深度剖析销售技巧，一步步指明顶尖销售养成的快捷路径，帮你实现由菜鸟到销售精英的蜕变。那些销售中的困惑、做单的艰辛、尊严与现实压力的考量……在销售道路上会遇到的一系列问题，本书为你呈现答案。

思路好，案例也好。。。

第一次阅读是在天涯上，感觉书不错，值得收藏，所以就又买了纸质的书

不论是初级销售还是老销售参看，有很多值得学习的地方

销售基本书籍吧，应该仔细研究下

这本书包装很好，纸质也很不错，当然书本身很好。

好书啊 不错的东西

非常不错，值得好好读

发货快，是正版的，喜欢。 发货快，书不错是正版的。非常好。

质量可以设计合理，希望内在没问题

正品行货，包装精美，字迹清晰

不错，可以一读！！！！！！！！！！！！！！！！！！！！

很好的书籍，加油。。。。。

值得收藏 价廉物美 推荐

帮室友买的 应该不错 哈哈

印刷质量不错，正版图书

刚刚看了几章，还不错，值得一看

此书真是一本好书，相当好的一本书

内容都是常识，但看完后感触还是很深，值得推荐。

还没来得及看，近期买的书较多， 随手翻了一下，感觉还不错。

从菜鸟到高手的成长之路

此书适合做营销和销售的人士阅读

适合做IT的销售人士看的书，书的作者是IT圈子内人物

非常好， 实战性强， 值得推荐

老寒的书 买了信任五环 又买了这本 不错

速度比较快！ 速度比较快！

非常满意非常满意非常满意非常满意

一直就期待着，京东今天才有货的，就买了，非常不错的一本书

如此便宜的正版。。。

真正的销售书。希望大家都来看学习

非常满意非常满意非常满意

这本书要仔细的读，同时不敏感的人会觉得不好理解，希望大家能一起成长

之前在天涯断断续续的看过，现在收藏一本回家好好揣摩。

顶一个。非常好的书，很具有指导意义和可操作性！

实战小说，心路成长历程，真实！

刚刚拿到手！随便翻了下！不错！！适合细细研读下！！支持老寒！！！大家都来关注下！！！！

[独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记_下载链接1](#)

书评

[独孤求Buy：顶尖销售的成长和战斗笔记_下载链接1](#)