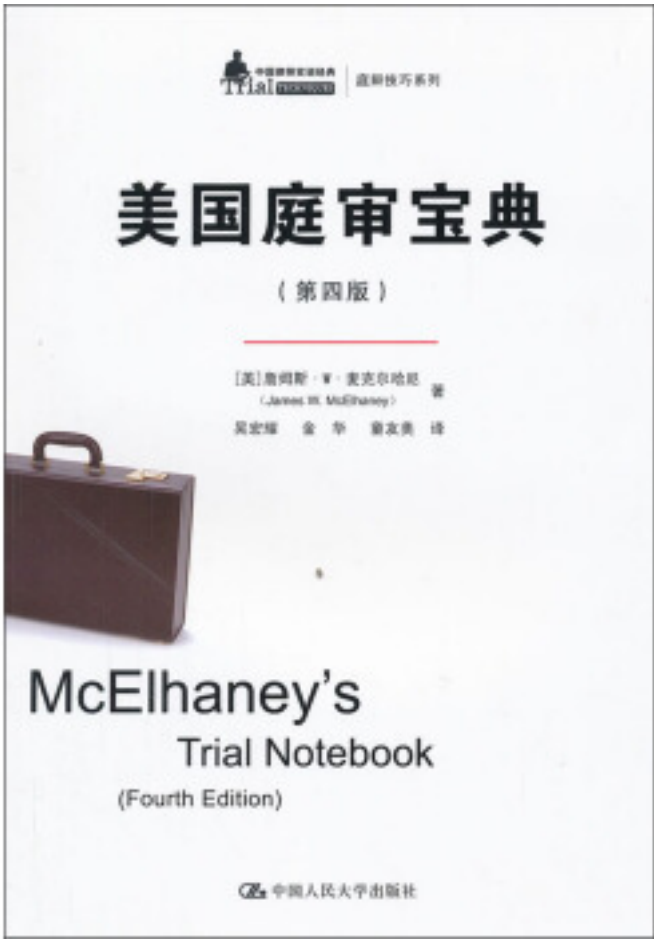


# 美国庭审宝典（第4版）



[美国庭审宝典（第4版）\\_下载链接1](#)

著者:[美] 詹姆斯·W·麦克尔哈尼 著，吴宏濯，金华，童友美 译

[美国庭审宝典（第4版）\\_下载链接1](#)

## 标签

## 评论

虽然法系不同，庭审的内容也不一样，但是总有互通的地方，作为律师，可以参考一下

-----  
书很不错，我喜欢啊，我爱喝奶茶

-----  
很好，以后真没必要去书店买书，网上买又便宜又不用出门，质量过关

-----  
中国刑事制度改革，必然走向对抗制，美国庭审的经验值得我们借鉴。

-----  
值得一看-----美国庭审宝典（第4版）

-----  
美国律师的经典之作，值得借鉴

-----  
很不错的书，质量很好，支持

-----  
好书，可以购买，需要仔细阅读。

-----  
好、很好、非常好！ 好、很好、非常好！ 好、很好、非常好！ 好、很好、非常好！

-----  
这样的货该如何评价？本来想买京东的东西，贵点，但是质量保证，就这样吧

-----  
慢慢学习

-----  
百年经典

屯书

hdjdushxhdkshsbsnsjz

作为半个多世纪以来中国历史的亲历者和观察者，费正清不仅在记录历史，同时也在思考着未来中国的走向。我们常常被他精准的预见性所折服，例如1949年建国之后，他曾经对共产党执政将遇到的问题作出预测，分别是：人口问题、官僚腐败的问题和强调思想统一，使整个民族丧失创造力的问题。当然费正清并不是天生的预言家，他也有漫长的围着中国古老的城墙打转，而不得其门而入的时期。到北京的第一年（1932年），他和妻子费慰梅积极地学习中文，享受着异国生活的快乐，尽管已经有种种明显的迹象，但他们只是到了事件发生之后，才慢慢意识到日本侵略和社会革命即将在这片土地上猝不及防地爆发。

在这部1982年出版的唯一的自传中，费正清摒弃了《剑桥中国史》等学术著作中官方和正统的史学观，而经由深刻的历史解析和微妙的私人情感的结合，更多的体现了他个人的观点。这不仅是一段五十年的回忆，更是费正清对于自己学术体系形成的一次系统梳理：他是如何从懵懵懂懂跟在历史车轮后面的记录者，成为建立在精通中国历史发展规律之上的观察者的。在跟随他从幼稚走向成熟的阅读历程中，读者也仿佛拿到了一把通往现代中国的钥匙。

费正清能够快速、准确地接近现代中国的本质，源于他和中国知识分子的深入交流。在与蒋廷黻、胡适、梁思成夫妇、费孝通、金岳霖等人的交往中，他逐渐摆脱了西方价值观体系的影响，形成了以中国传统文化为基础，结合中国现实国情，深刻反思中国现代化进程得失的观念体系。余英时评价说：“这种历史观念贯穿了费正清的一生，也影响了他的学术事业——东亚研究中心和他在中美关系中所持的立场。”

从《马可·波罗游记》开始，西方对中国的想象始终建立在东西方文化的冲突之上，而费正清毕生所致力于建立的，是一种全新看待中国的方式，他说：“任何一种新的中国的世界观，必然是一种适用于全人类的世界观，而不是地区性的或一个民族，一个国家的。”正如青年费正清对中国的心声：“不是中国在呼唤我，而是我在呼唤中国。”我们不再对立，我们彼此相溶。

收到书了，很开心，觉得是超级棒的礼物。从暑假去新华书店，偶然读到这本书，惊为天人，一气读完。一直以来都很喜欢[]，从职来职往上看那个睿智而又亲和的他，就觉得他会是我们

这些年轻人的榜样。这是我第一次如此近距离的去关注他，走近他。觉得，那些心情，那些想法，那些期盼，那么真切的就是曾经，现在，抑或将来的我。有种，读出了自己的感觉。我想，这或许就是刘同，就是青春的魅力。

书本的质量不错，行距比较大，看得比较舒服。但是总觉得感情表述上不温不火，不过还是值得一看的。[]再版了，于是怎么样也要收藏一本，因为它

，真的在我的人生中，曾经有过重要的影响。那个时候，我还没有看过这本书，最初接触的，就是作者在前言中说到的那个纪录片。它像一块神奇的磁石，让我的脑海中第一次有了[]这个概

念，也就是从那个时候开始起，心里一直怀抱着美好的祈愿，总是相信有好事情发生，而我的生活，真的就这样不经意的在悄悄的改变着。

说起来，咱们这些唯物主义者可能感觉不可思议。以前有句话说，当你心里真切渴望什么的时候，全宇宙都会来帮你。小男孩想要一辆脚踏车，终于在某个清晨，一辆崭新的脚踏车就放在他的门外。当我第二次看这部纪录片并且推荐给别人的时候，有人告诉我，小的时候，真的这样做过，而自己的小小愿望还经常就在不经意之间达成了，她曾经还以为自己有魔力。宇宙就像一块磁石，只有一样的材质，才会互相吸引。正能量会带来正能量，负能量会积聚负能量，很多玄妙的东西很难说的清楚，但是我的生活，的确曾经因为吸引力法则而变得不一样。再版的《吸引力法则》是铜版印刷，比过去精致了许多。我相信，这本书在全世界范围内风靡如此之久，是因为真的很多人因此而改变。对于一个人而言，信念可以很重要，只要你相信。我一直无法将秘密啊羊皮卷当成成功学，或者像宣传里面介绍的跟随某某导师，一个人拥有很多财富并不一定就是成功的象征，而我们，只不过是希望通过阅读变得更美好。吸引力法则是让自我感受幸福的一种方法，是一种积极的心里能量。同时，强烈的推荐下纪录片《秘密》。我第一次看的时候还没有中文字幕，连英文字幕也没有，就这样的听的一知半解，却也一下子迷上了。好的能量，的确需要一个积极的心灵去共振，让我们相信，生活中的那些美好，而这些美好会因为我们的心向往之而变得更加美好。好好的读，细细的读，读刘同，读自己。我们在另一个人的青春中，看见自己，期许自己，或许这就是灵魂共鸣。我也算京东的老客户了，第一次收到有折页的书，还是我最喜欢的《5星是评给无可挑剔的文笔和快递的服务态度的》。送货速度真的太神速了。最后还是感谢。收到书了，很开心，觉得是超级棒的礼物。

-----  
庭审制胜第七版。现在这种管道化的趋势正在金融行业上演，对象则变成了传统银行。余额宝等互联网金融产品前期已经充分展示了互联网企业的产品创新能力和对移动端用户与资金的快速聚合能力。以记账理财APP为代表的移动端综合金融服务产品的快速崛起已经赢得了用户口碑，用户规模达数亿。包括P2P、众筹、理财市场在内的互联网金融新形态产品的涌现，都在不断接管移动端前端金融服务市场。传统银行与用户之间的距离正在疏远。民营银行的正式开闸，特别是像微众银行、网商银行这些具有腾讯、阿里互联网巨头背景的民营银行的加入，才是金融服务业新旧秩序交替的开始。目前支付宝注册用户3.5亿，微信支付用户4亿，并都具有传统银行储户或者说是客户所不可比拟的黏性、活跃度，以及大数据沉淀。微众银行和网商银行走向前台，意味着这两个庞大互联网金融流量入口正式具备了构建新金融生态的能力，而不用再看传统银行的脸色行事。从支付账户向网络银行账户的打通对于互联网企业来说轻车就熟。一系列红包大战，补贴活动，事件炒作和舆论话语权的掌控已经充分证明了互联网企业对于用户习惯的迁徙与平台聚合能力。对于移动互联网普及度更高的城市而言，一大批中小规模的城市商业银行与信用社等机构在利率市场化的激烈竞争下还将面对成长型客户和居民存款向网络银行等民营银行集中迁移的局面。有多少家中小城市商业银行能在这一剧烈的阵痛中走到最后还有待市场验证。目前，影响这种新旧秩序交替的只剩下“开户面签”这一最后环节。相对而言，开户柜台面签是对传统银行线下网点和市场份额的最后一道保护闸，目前来看，这个金融改革缓冲带的篱笆也正在逐步撤离。正所谓无风不起浪，近日流传的《中国人民银行关于银行业金融机构远程开立人民币银行账户的指导意见(征求意见稿)》，说明央行将有可能为银行远程开户开“绿灯”。考虑到金融行业的特殊性，这个过程不会一步到位，还是需要给传统银行缓冲适应的时间。即使最终文件出台，远程开户预计也不会一次全部放开，开户应该依然以柜台面签为主，远程开户为辅。只有制度放开，用户用脚投票自然会加快这一进程。除了网络银行在金融服务新秩序上的竞争外，传统银行还面临着由不同实业资本投资组

建的民营银行在细分行业市场上的激烈肉搏。从首批起航的5家民营银行结构来看，除了纯网络银行外，包括华瑞银行、金城银行、民商银行的业务都结合了自身的优势非常有针对性。

华瑞银行将自己的业务聚焦在了自贸区企业和科创型企业领域，针对性研发了“FT自贸区分账核算系统”来贴近自贸区企业的需求。此前在国内发展比较艰涩的“投贷联动”模式，华瑞银行也在做积极的尝试，特别是在创业板火热，IPO注册将实施的大环境下，银行在未来回报可期，争取摸索出适合国情的“硅谷银行”模式使非常有意义的。

温州民商银行则主打温商牌，将自己的核心业务定位在了产业链金融，贷款利率最高不超过8%，而存款利率则目前规定利率的上限，并大幅下调中间服务费用。这种策略灵活的微利运营，相对于传统银行来说更具狼性，当然也更受客户的欢迎。

与此同时，第二批民营银行的试点也将于近期展开。按照规划民营银行的试点未来在地域上将从东南沿海经济发达城市逐步向中西部地区渗透，最终实现全域覆盖。可以预见的是民营银行与地域性的城商行，信用社等传统金融机构不可避免的将会有一场围绕市场份额争夺的激烈肉搏战。定位更为专业性，营销策略更为灵活，市场扩展更为狼性的民营银行已经掌握了一定的主动权。

在风险容忍度增加，行业整体趋于微利的大趋势下，新旧秩序交替下的激烈竞争必然会导致一部分参与者的淘汰出局。出局者里既会有不适应金融新常态的传统中小银行，也会有不顾风险冒进的部分民营银行。即将实施的存款保险制度，从某种意义上说正是为新金融常态下，正常淘汰机制的运行提供制度保障。

传统银行在规模、政策上的优势与民营银行在产品、反应速度、精准定位、服务水平上优势有充分的互补性，也决定了双方最终将是竞合的状态。包括网络银行在内的民营银行会更多的接管与用户和客户直接接触的前端服务。而传统银行通道支持的作用也将日益凸显，传统银行走向管道化已是大势所趋。不可避免的”人才流失潮”

与传统银行内部层级森严，晋升机会稀缺，全行业要求降薪的调整氛围相比，互联网金融和民营银行的高速发展所提的舞台乃至收入对于传统银行中的骨干而言都是极具诱惑力的。

对于筹建民营银行的互联网企业和实业企业而言，绝大多数均没有开展过金融业务，更谈不上人才储备，从传统金融银行和金融管理单位挖角几乎成为了唯一的选择。一方面快速复制传统银行的核心管理架构搭建骨干人才体系。另一方面又可利用这些人才背后多年积累的政府、企业与市场资源为业务快速打开局面。可以说民营银行的逐步发展壮大将是伴随着传统银行骨干人才成规模的流失来完成。

《狼图腾》向我们展示了曾经美丽的蒙古大草原和草原人、草原狼艰难、丰富而又让我们觉得新奇的生活。作者十几年的知青生活，使得这些故事读来娓娓动人，跃然纸上。撇开一些极具争议的观点不谈，仅谈一谈我从狼身上感悟的一些东西：

### 1. 认识自己的周围环境

只有像狼一样熟悉草原，熟悉草原的声音，才能因势利导地运用各种战术来捕获自己的猎物，躲避敌人的攻击。狼能利用大雪窝围捕黄羊群，能借白毛风的势全歼军马群，能利用地形给小狼崽选择最安全的洞穴，这些无不是建立在它们对草原环境极其熟悉的基础上。

而做事情也必须先沉下心来好好熟悉自己的周围环境，只有“知己知彼，方能百战百胜”。如果对工作环境都不熟悉，那即使你能力再强，也只能“龙游浅滩遭虾戏”了。

### 2. 讲究策略

《狼图腾》很吸引人的地方就在于，它向我们展示了草原狼丰富多彩的杀敌方法。开篇就是一个草原狼围捕黄羊的大战役，波澜壮阔，纵横捭阖，动静结合，一气呵成。真正的作战时间不过十几分钟，但作战前狼群耐心的伏击、精妙的设围、细致的观察，营造了“山雨欲来风满楼”的压抑、紧张而又亢奋的氛围；而作战时的迅雷不及掩耳、放掉还有战斗力的黄羊而击其余部的智慧、颇有些卑鄙却极其实用的狼抓黄羊的绝招，又让我们拍案叫绝，赞叹不已。这动静之间，却将草原狼卓越的智慧、耐性、组织性和纪律性淋漓尽致的表现了出来。

人不是狼，狼的种种策略也是在艰苦的斗争中磨炼出来的，但我们的确可以从狼身上借鉴很多东西，但学习草原狼也不能拘泥于具体的战术，而是要锻炼自己勤于思考、善于应用策略的能力。

主动的去观察和学习，积极的思考，在面对不同的情况时采用不同的方式，在实战中磨炼自己。

### 3. 危机意识

狼的本领狼的智慧也不是从来就有的，它们也是在几千年艰苦的草原生活中磨炼出来的。变幻莫测的草原气候、恶劣的草原环境、各种动物的逃生本能还有来自人的巨大威胁，使得狼始终生活在险境之中，随时都处在被饿死、冻死、打死的境遇中。

现代社会是竞争的社会，只要你有丝毫的放松，就可能被社会淘汰，这很像狼群生活的大草原，公平而又残忍。所以我们也得有狼的危机意识，严格要求自己时时给自己加压，正如张瑞敏所言“战战兢兢，如履薄冰”。所谓置之死地而后生，往往不利的形势更能激发一个人的潜能。“背水一战”，“破釜沉舟”，正是这个道理。

### 4. 勇气和血性

当狼逃生时，它甚至可以咬断伤腿，刮骨疗毒是治伤，而狼是自伤，颇有壮士断腕的壮烈。当狼袭击马群时，它甚至可以选择最\*\*\*的自杀式打法。当搬迁时，小狼宁愿被勒死也不屈从，让人感慨训老虎易，训小狼难。狼与生俱来的血性和傲气，帮助它们在恶劣的草原环境中生存下来。草原上以前也有老虎等其它动物，之所以只有狼独存，原因就在于此吧！

社会如战场，危机四伏，如果没有应对困难的勇气，你就很难生存下去。有了勇气，还要有狼一样的血性，积极的主动的去迎接挑战。只有在不断的面对困难战胜困难的斗争中，人才能进步，才能成长。

5. 团队精神  
读《狼图腾》，看那些让人血脉喷张的狼群的捕食故事，更是能鲜明的看到狼群的威力。狼群由狼王统一指挥，进则同进，退则同退，协同作战，无往不利。比如围捕黄羊的时候，有狼去寻找大雪坑，有狼去骚扰，有狼去伏击，在总攻的时候也是井井有条，狂而不乱。更让人称绝的是，狼群即使在撤退的时候也井然有序，猛狼冲锋，狼王靠前，巨狼断后，完全没有鸟兽散的混乱。

现代社会是竞争的社会，也是合作的社会，社会分工越来越细，单靠一个人的力量是无法把工作做好的。所以我们得像狼一样有团队意识，充分的信任工作伙伴，各司其职而又互相帮助，这样才能取得最大的利益。

-----  
[美国庭审宝典（第4版）\\_下载链接1](#)

## 书评

[美国庭审宝典（第4版）\\_下载链接1](#)