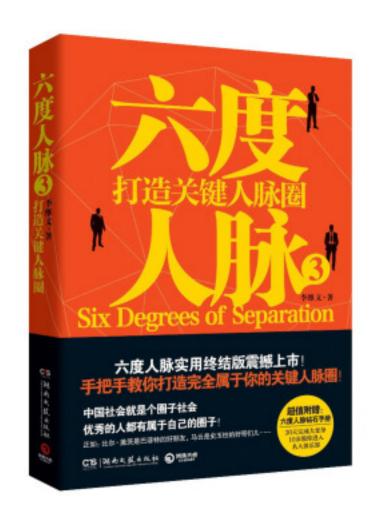
六度人脉3: 打造关键人脉圈



六度人脉3: 打造关键人脉圈_下载链接1_

著者:李维文著

六度人脉3: 打造关键人脉圈_下载链接1_

标签

评论

非常好的书,已经成为京东图书的忠实粉丝!

 非常好,实用,有道理
 此用户未填写评价内容
 里面内容很丰富,又明白易懂,不错。
 人脉,即钱脉!
 读万卷书,行万里路,抓住人脉,六度人脉,好书好评。

 我认识全世界的人了,哈哈哈~~~~
 不错的书,一次性买了一整套。可以学习管理制度。
 好书推荐好书推荐阅读不错的书好书
好书质量很好,正品,快递服务好
正品正品正品正品正品
更好的管理自己的人脉
 质量手感很好
 书很好值的看
 东西还不错

不错的书书
 稍后品读
 质量很好
 值得看
 书不错

扯淡Σ(-`Д´-?;)?

 还不错
 都出3了争取全买了,时间有余的话.
 好书,通俗易懂,值得购买
 实在看不下去。。。感觉需要很大耐心
 不错
 给力

最后悔买的书之一,不解释。
 非常不错···
 好
hai mei you du,ying gai zui jin hui du

从2005年到2011年的七年时间,我们针对最近五百年的世界历史做了一次旷日持久而且缜密严谨的调查,范围涵盖军政、经济、金融和其他几乎所有的重要行业,统计了这些领域内风云一时的成功人物。从牛顿到洛克菲勒,从范德比尔特到传说中的罗斯柴尔德家族,还有中国的政商名人,在他们每个人成功的背后,除了超强的能力、罕见的天赋和机遇之外,我们都发现了人脉的影子。

可以肯定地说:如果没有一些"至关重要的关系资源"和"强有力的中介"所起到的作用,他们都不可能取得这么高的成就,至少他们不可能这么快地获得成功。他们都是影响了人类社会发展进程的人,在有生之年获得的成功、为人类社会做出的贡献都非常人可以想象。即便他们是如此让人崇敬的天才,也无法摆脱圈子和人脉的影响。就像牛顿那样的巨人,也要站在另一位巨人的肩膀上一样。

事实上,任何一位伟大人物在历史上的出现和取得的成就,都不过是他背后的隐形资源和人脉圈共同推动的结果。当然,我们不能忘了他自身的刻苦努力,因为这同样重要。今天,对于任何成功的大公司和创业者而言,我们同样可以做出这样的结论:最伟大和最珍贵的财富,并不是拥有多少资产和业务,控制了多么庞大的市场,拥有多少忠实的顾客,而是所开拓的人脉和稳定立足的圈子。

决定一家公司和一个人的命运的,是"人"脉、人的世界,而不是"钱"脉、钱的世界

一个伟大的成功者和一家伟大的公司是怎样炼成的呢?你可以将原因归结为能力、机遇或运气等确实不可或缺的因素。但如前所述,它们背后的关键推动者都是一个强力的六度人脉资源网。对此,范德比尔特的座上宾、那些美国议员们一定深表认同;与罗斯柴尔德家族渊源深厚的各国政要们也不会有什么反对意见;那些依靠我的公司进行人脉拓展和渠道公关的世界五百强企业的总裁和公关部的总监们,对此也不会有任何异议。这是一个质朴不过的结论:如果你想获得事业的成功,你就必须尽早建立自己的人脉圈。然后,你才有机会发挥自身的才能与价值,才能释放出十分的能量而不是只能释放六分甚至四分。当你有事需要别人的帮助时(现实生活中我们总会遇到这种情形,因为没有人可以一个人解决所有的问题),当你渴望获得一个平台或机会时,有人能走出来助

	说关价言言重 级戏,等在盖的茨条的冥对于象 信的系人 :理"",我也的性 功的就奇究的脑优鱼,。命败是 并力已一 一否专"取许生集 ,迹短力问功还,他了是的地家 陌公提的 妈这知国人之中中 一。短量题源有人的如,决的不 生司前妈 妈位识石相前充现 伟在间 有他凡都力搞敢性业一 比前他一 绍业	一大的经分在 大创内 一对的知真到说作合提 尔景高BM个王本看运界 商微霸 毕个人!强张即)。小 盖他了司成克,过,最 帝公" 毕业力他到折一还 司 一来多面的也我我完人 的的这 华热"岁极电人上 而 始这的会的过我我完美 创时个 大爱 的点影拥面 是 就样事情的人,我是这一样,我是一样,我是有一样的人。	道天肯全慕 建候世 学: 时,票有那 当 为的凊事 的过:都定有成 ,还的 国他 ,为尽才特 世 己果他一 事他我寐说它者 几是意 高一 就们汁的, 第 公还所到 ,需意求10岁, 百一力 才颗 签许,能他 一 司有以了 这要仟的少当得 仟户。 结	内个回锁,乙个
ok				
 很好				
 别人介绍的! 评价很高				

收到就是比较晚发货

内容不错,实用,收获多,质量好	
 暂没发现其它缺点。暂没发现其它缺点。	
 期待内容,货已收到。	
 好书正版给力	
 价格实惠~! 节日优惠券买的,很的很便宜,质量很好,内容很好,推	荐~!

六度人脉3: 打造关键人脉圈六度人脉3: 打造关键人脉圈六度人脉3: 打造关键人脉圈

六度人脉3: 打造关键人脉圈六度人脉3: 打造关键人脉圈

很好, 支持你

《六度人脉3:打造关键人脉圈》终结版震撼上市!即使你没有读过《六度人脉1》与《 六度人脉2》,也不影响你直接读《六度人脉3》。如果三本书你只能选择一本,那只有选择《六度人脉3》,因为你的关键人脉圈决定了你的价值,也决定了你的发展!

《六度人脉3:打造关键人脉圈》让你全面了解六度人脉;《六度人脉2》让你全面运用六度人脉,你能掌握几度人脉,决定你以后将有怎样的成就;《六度人脉3》根据中国 国情手把手教你打造属于你的关键人脉圈。中国社会就是个圈子社会,优秀的人都有属 于自己的人脉圈子!

人脉如同金钱一般,也需要管理、储蓄和增值。斯坦福大学调查显示:一个人赚的钱, 12.5%来自知识,87.5%来自人脉。掌握一度人脉的大多只是学生和普通职员,掌握三 度人脉的大多都能成为企业高管或公司老总,而掌握六度人脉的不是总统就是娱乐巨星。调查还发现一个奇怪的现象:一个人的身价,往往是他身边最亲近的15个人的身价总 和的平均值!

全球500强企业有80%的企业的管理层都接受过六度人脉基础课训练,以便他们用最短 的时间丰富有效资源,找到想合作的那个人。西方越来越多的父母在孩子16岁后送孩子 上六度人脉专业课,以便孩子在进入社会前有意识地筛选与丰富自己的人脉库。 从今天起,你应该做一件你人生中最重要的事情——掌握六度人脉!你的努力将得到50 0%的回报,你的世界将发生奇迹般的改变,你想办一件事,全世界都会来帮你!你也 有理由相信,总有一个人或者一套书,能让你少奋斗20年!《六度人脉3:打造关键人

脉圈》终结版震撼上市!即使你没有读过《六度人脉1》与《六度人脉2》,也不影响你 直接读《六度人脉3》。如果三本书你只能选择一本,那只有选择《六度人脉3》,因为 你的关键人脉圈决定了你的价值,也决定了你的发展!

《六度人脉3:打造关键人脉圈》让你全面了解六度人脉;《六度人脉2》让你全面运用六度人脉,你能掌握几度人脉,决定你以后将有怎样的成就;《六度人脉3》根据中国 国情手把手教你打造属于你的关键人脉圈。中国社会就是个圈子社会,优秀的人都有属 干自己的人脉圈子!

人脉如同金钱一般,也需要管理、储蓄和增值。斯坦福大学调查显示: -12.5%来自知识,87.5%来自人脉。掌握一度人脉的大多只是学生和普通职员,掌握三 度人脉的大多都能成为企业高管或公司老总,而掌握六度人脉的不是总统就是娱乐巨星。调查还发现一个奇怪的现象:一个人的身价,往往是他身边最亲近的15个人的身价总 和的平均值!

全球500强企业有80%的企业的管理层都接受过六度人脉基础课训练,以便他们用最短 的时间丰富有效资源,找到想合作的那个人。西方越来越多的父母在孩子16岁后送孩子 上六度人脉专业课,以便孩子在进入社会前有意识地筛选与丰富自己的人脉库。

从今天起,你应该做一件你人生中最重要的事情——掌握六度人脉!你的努力将得到50 0%的回报,你的世界将发生奇迹般的改变,你想办一件事,全世界都会来帮你!你也 有理由相信,总有一个人或者一套书,能让你少奋斗20年! 《六度人脉3:打造关键人 脉圈》终结版震撼上市!即使你没有读过《六度人脉1》与《六度人脉2》,也不影响你 直接读《六度人脉3》。如果三本书你只能选择一本,那只有选择《六度人脉3》,因为 你的关键人脉圈决定了你的价值,也决定了你的发展!

《六度人脉3:打造关键人脉圈》让你全面了解六度人脉;《六度人脉2》让你全面运用

六度人脉,你能掌握几度人脉,决定你以后将有怎样的成就;《六度人脉3》根据中国国情手把手教你打造属于你的关键人脉圈。中国社会就是个圈子社会,优秀的人都有属于自己的人脉圈子!

人脉如同金钱一般,也需要管理、储蓄和增值。斯坦福大学调查显示:一个人赚的钱,12.5%来自知识,87.5%来自人脉。掌握一度人脉的大多只是学生和普通职员,掌握三度人脉的大多都能成为企业高管或公司老总,而掌握六度人脉的不是总统就是娱乐巨星。调查还发现一个奇怪的现象:一个人的身价,往往是他身边最亲近的15个人的身价总和的平均值!

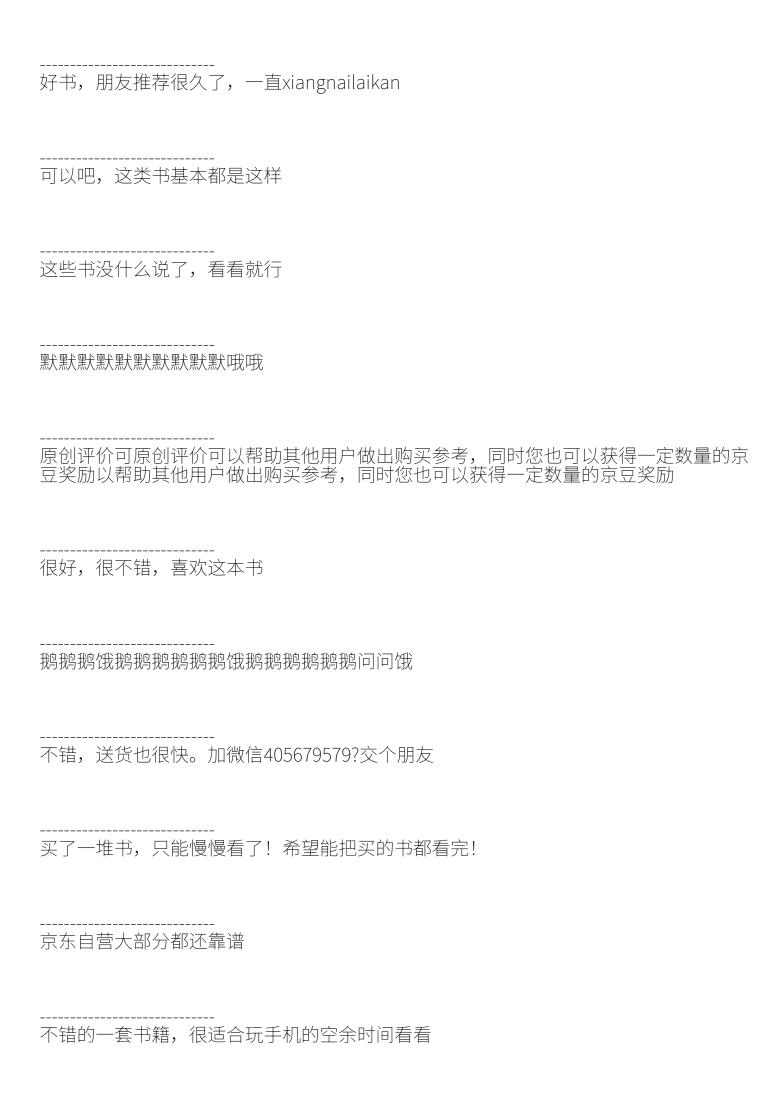
全球500强企业有80%的企业的管理层都接受过六度人脉基础课训练,以便他们用最短的时间丰富有效资源,找到想合作的那个人。西方越来越多的父母在孩子16岁后送孩子上六度人脉专业课,以便孩子在进入社会前有意识地筛选与丰富自己的人脉库。从今天起,你应该做一件你人生中最重要的事情——掌握六度人脉上你的努力将得到50点

从今天起,你应该做一件你人生中最重要的事情——掌握六度人脉!你的努力将得到500%的回报,你的世界将发生奇迹般的改变,你想办一件事,全世界都会来帮你!你也有理由相信,总有一个人或者一套书,能让你少奋斗20年!

 用处很大
 挺好的,看起来不错,嘻嘻

3688866669988888855

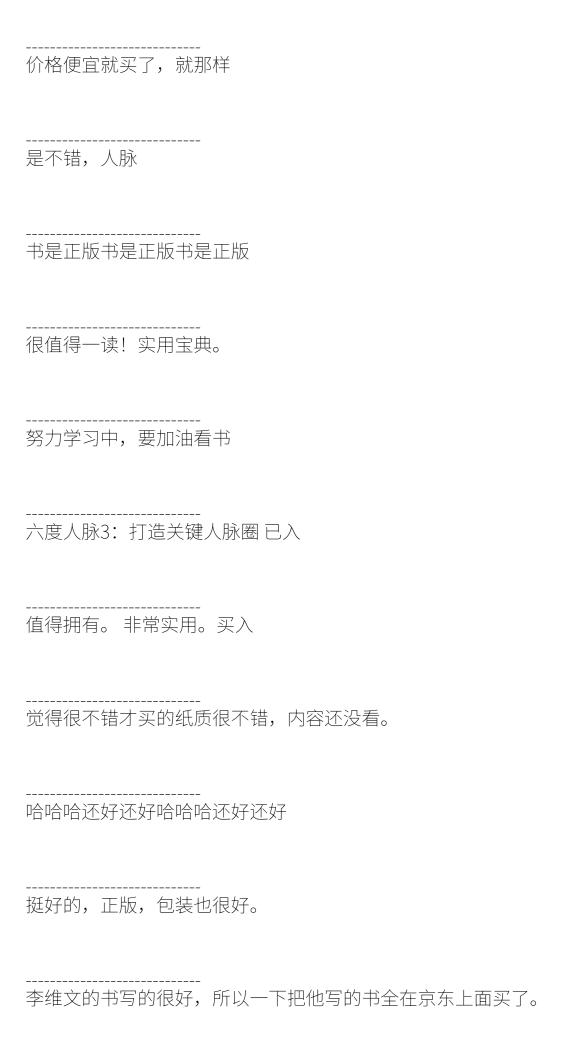
没有鞋穿的日子 会跑的树 桐花的气味一直萦绕在童年的记忆里。那年他六岁,六岁是一个可以镌刻时光的年龄, 于是他记住了那天 晚上的风雨。雨是半夜里下来的。雨在院里的瓦盆上敲出了铜锣的声音,先 是"咣,咣"的一滴两滴,而后是墨重的群滴儿,一阵"叭儿叭儿叭儿…"之后,斜着就细下来,细得绵,细得曼润,那湿意一丝儿一丝 儿地往木窗上贴,慢慢就甜。于是他闻到了桐花的气味。桐花很淡的,淡出紫,那紫茵茵的,一水一水地往喇叭口上润,润 些紫意来,而茎根处却白牙牙的,奶白,那一点点的甜意就在奶嫩处沁 着。花开的时候,把桐花从蒂儿上揪下来,他就喜欢吮那一点点的白,小口儿,把那一 点点牙白含住,用舌尖尖去品那甜味。那甜意是从树上 长出来的,很原始。他心里叫它"娘娘甜"。在雨夜里,他听见桐花在一湿一湿地重。 慢慢,喇叭口一垂,那蒂 儿就松了,而后一朵一朵炸,炸出一片墨得儿声,墨——得儿,墨— 得儿……一忽儿,旋旋缓缓地飘落下来,于是,那甜意就一缕一缕地在重湿里漫散。多好,那桐花!在沉沉的雨夜里,他听见桐花像墨色的乌 鸦一样呱呱地坠在地上,散落满地的扑嗒。娘说,乌鸦不好,一身坟 气,那是"碰头灾"。头前王豁子家出事那天,他媳妇出门就碰上了乌鸦叫。娘又说,见了乌鸦你要呸它!狠呸,连呸三口!这是躲灾的方法。可是,他还是想到了乌鸦,很甜的乌鸦。后来他就睡着了,枕着桐花的气味睡着了 。第二天,当他醒来的时候,太阳已经晒住屁股了。他不知道雨是 什么时候停的,只觉得木窗上的阳光一霞一霞的。他坐起身来,揉了揉眼,却突然发现父亲的脸色很走样。父亲从来没有这样过。他的身子侧 侧歪歪地趔趄着,一脚深一脚浅地来回窜动,一时屋里一时又屋外,像 是一只受了伤的兔子,又像是一只奓了翅昏了头的老苺鸡。他头摇得像 一样,嘴里呢,哼哼叽叽嘟嘟囔囔的,很像是陡然间谁给他糊上 了一嘴驴粪!父亲反反复复地说着一句话,那句话是他听了很多遍之后才弄明白的。父亲说:"这得说说……""是得说说。"娘说。说说,什么叫"说说",呢?光脚,摇摇地晃出屋门,他发现猪还没喂呢,猪在圈里嗷嗷地叫 着,院里的地也没有扫,一只扫把突兀地扔在院子的中央……就在这时,他重重地"呀"了一声,心里说,树怎么跑了?!是的,树跑了。一夜风雨就在这时,他家的桐树跑了。那棵桐树就栽在离墙很近的院子里,昨天他还尿过,他对着那 棵桐 树狠狠地撒了一泡!当时被娘发现了,娘骂他是个败家子!娘说,好好 的一棵树,它比你还大呢,长了七年了。浇吧,烧死你就安心了,那可 是你的学费!可那桐树居然会跑?!这棵桐树并没跑远,树跑了一尺,这是至关重要的 一尺。有了这-尺,树就长到墙那边去了,是铜锤家一侧的墙里……蓦地,他看见了铜 锤。铜锤就在他家院子里的一个石磙上立着,正乜斜着绿豆眼踮踮地往 这边看呢。他看着铜锤铜锤看着他,谁都没有说话。倏尔,铜锤笑了。铜锤-脸油。铜锤是和他同年出生的。有一天,娘说,这家也太"那个"了,吃"i 了,吃"面条"的时 脸油。铜锤是和他同年出生的。有一天,娘说,这家也太 候,他刘一刀说那话真噎人哪。他灌了几口猫尿,就 站在当院里喷着唾沫星子说,听说你家娃子起了个名叫钢蛋?钢蛋好啊。好,恁叫钢蛋,俺就叫铜锤!恁要是鏊子锅,俺就是铁锅排!



高单看了一下,东西不错!很喜欢!!
很好的励志书籍,我会好好看,好好珍惜的
书很新,质量不错挺好的,对于人际关系有用的;
包装简陋,还好没破损,还没看,正版。支持京东。
买了买了,入手买下它
! ···! ························好
 还不错,就是没时间看

 很好的一本书
 好好好好好好好好好好好好好好好好
想更快地成功实现自己的理想吗?那就赶紧实践六度人脉吧!
书很好 值得一看 受益终生
 给同事买的,不知道怎么样,但感觉还可以吧,给好评
 第二编看了。不错的东西,值得一看
 好好好好好好好好好好好好好好
 还没看! 但是应该还不错吧!
可以可以可以加油加油加油

这本书, 真心不错, 值得我们年轻人好好看看



假若他日相逢,我将何以贺你?以沉默,以眼泪。
不错不错 很好看很便宜很划算
朋友介绍的,应该不错吧,包装很好
 好书!! 值得学习!!!

这几本书都不错,是我所需要	要的	
 长度在5-200个字之间 填写您对此商品的使用心得, 的问题等。最多可输入200字	例如该商品或某功能为您带来的帮助,	或使用过程中遇到
 适合想发展人际交往能力的。	人读	
	<u>ל</u>	
非常好,接地气,对实际操作	乍很有借鉴	
买了很多本,慢慢看。		
内容不错,可以看看吧		
买了一整套的,很不错,是正	E版	

挺不错的一件东东~~~~~

一如既往的喜欢在京东买东西。!!
 帮家人买的,家人说很好,京东还是很值得信赖的。
在朋友家里看到的宝贝,觉得不错,我也来来了。

心,可以比前人做得更好。似乎谁也不曾想,去树立一个新的里程碑。若不是人越来越懂得敬畏与谦卑,便是人越来越无能了。	戉
 不错学习中	
要成事,不仅要有钱,更要有人,有人有时候钱都可以省了!	
早就听朋友说这本好,买了后果然名不虚传,好书!	

 1111111111111111111111111111111
 看起来就是一本好书!看起来就是一本好书!
 正在看。。。。。。

序言:更多、更多的世界 这个世界,究竟是什么样的呢?这是一个看似很简单的问题,不过必须注意的是:看似

。 多年前我曾经收到过一张生日卡,上面写的那句话很动人:最精彩的,其实就是世界本身。也就是看到这句话不久,我希望在有生之年能够环游世界,因为总觉得有必要认识下自己生活的这个星球。也就是有了这个愿望后不久,我想到了刚刚提到的问题:这个世界究竟是怎样的。

在好奇心驱使下,我通过各种各样的渠道和方式,花了很多时间和精力去寻找答案。但 是我发现,谁也说不清这个世界到底是怎样的。

就在我为此困惑的时候,某次听一个是精神科医生的朋友说起了一些病例。然后好像明

白了一些:明白为什么没人能说清这个世界到底是怎样的了。

这里是人间; 佛说: 这里是六道之一; 上帝说: 这里是天堂和地狱之间的战场; 哲学说:这里是无穷的辩证迷雾;物理说:这里是基本粒子堆砌出来的聚合体;人文说 : 这里是存在; 历史说: 这里是时间的累积。所有的解释都在这里。 看来,这个世界是有无数面的不规则体。 于是我开始饶有兴趣地问身边那些熟悉的人: "在你看来,世界到底

"在你看来,世界到底是怎样的?"不过 并没得到态度认真的回答。

为什么呢?大概因为很少有人想过这个问题,也很少有人真的愿意面对这个问题,因为 大家都在忙着挣钱,找老婆,升职

很少有人在乎这个世界到底是怎样的。更多的人对于我这种不忙着挣钱,不忙着找老婆 不忙着升职的行为表示不解,同时还伞真半假地表示关注: 你疯了吗?

那么好吧,我决定去问另一个人群

'们,或者说,我们眼中的精神病人。我带着复杂的心态,开始接触这个

特殊的群体,想知道他们是怎么看待这个世界的。

我曾经接触的那些精神病人和心理障碍者,有相当数量的人逻辑极为清晰(必须承认这 ,当然前提是在他们自己的世界观里。而且大多也没那么危险 也是我筛选后的结果) 狂躁症的除外(这个得冒点儿风险,例如被袭击)。但总体说来,只要做好心理和生理 准备就没太大问题。

精神病人也有迥异的性格和行为方式:有喜欢滔滔不绝的,有没事找事的,有沉默的, 有拐弯抹角的,跟大街上的众生相没什么区别。但是他们会做些我们不能理解的事情, 会有我们从没想过的观点。他们的世界观令人匪夷所思,他们以我们从未想到的角度观察着这个世界。这也许就是为什么很多人认为精神病人是难以沟通的。

我想,一些行为只看结果不见得能看明白,要是了解了成因就会好得多。于是,从那天

开始,我之后4年的业余时间,都在做这一件事情和精神病人接触。

某天中午,我突然决定结束了。一年之后,我决定把我积累的那些写出来。于是也就有 了你现在看到的这本书。

我希望读者能:拨开文字和表象的迷雾,更开阔地接近这奇妙的世界。我更希望,看完 这本书后,你能有自己的想法和思考(邪门歪道、违法乱纪、钻牛角尖的不算)。这个

比什么都重要。我只希望这本书是一扇窗,能让你看到更多、更多的世界他们眼中的世界。我也希望有一天你能够很坦然地说:"让我来告诉你,在我眼中,这是一个怎样的世界。"是后,是感谢

是一个怎样的世界。 "最后,是感谢。

非常感谢武汉大学出版社北京图书策划中心对此内容的重视和关照,以及汝怡编辑为这

本书所付出的一切努力。 内容方面必须感谢以下几位朋友(排名不分先后): 感谢杨晨医师、感谢太史明月医师、感谢王建国医师、感谢马长春医师、感谢王阳教授 感谢王成斌教授,以及几位不愿意署名的朋友。感谢朴岸导演给我的诸多建议。

特别感谢远在英国的KellyGuo小姐在我收集资料期间给予我的无私帮助。

谢谢大家,正是因为有了你们的这些帮助,才有了这本书。 查看全部

妈妈推荐的很好很实用

很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差

很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差很差 很差很差很差很差很差很差很差

20世纪60年代,"六度人脉"概念由美国心理学家Stanley

Milgram提出并加以验证。所谓六度人脉是指:地球上所有的人都可以通过六层以内的熟人链和任何其他人联系起来。通俗地说:"你和任何一个陌生人之间所间隔的人不会超过六个,也就是说,只要你愿意,最多通过六个人你就能够认识世界上的任何一个陌生人。"

最初"六度人脉"是政治圈与财经圈里高端人士必用的成功法则。政客用它获得竞选资本,商人用它获取资源。到了后来,它以强大的趋势流行到到美、加、英、法、德、意、葡、日、韩、丹麦、荷兰、巴西、爱尔兰、西班牙、澳大利亚、马来西亚等160多个国家,并开始进入我们每个人的生活。它小到改变我们每个人的命运,大到改变这个世界。

全球500强企业里有80%的企业的管理层都接受过六度人脉基础课训练,以便于他们用最短的时间丰富有效资源,找到想合作的那个人。西方越来越多的父母在孩子16岁后送孩子上六度人脉专业课,以便于孩子在进入社会前就有意识地筛选与丰富自己的人脉库

如奥比行本六家云作和社了今巴底向情,为了了多男子,所有的人关向在点特别的人人的一个人关问在点,也是一个一个人关问,是一个一个人,是一个一个人,是一个一个人。	头默多克克斯 克克斯 克克斯 克克斯 克克斯 克克斯 克斯 克斯 克斯 克斯 克斯 克	三星麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里麦里多多多多多多多多多多	相位的 计算量 医二角 医二角 医二角 医二角 医二角 医二角 医二角 的 一种	说领谁的"渐统:度,过。"研史从竞如人作的"。究密商选何脉及作人作者,以来,以来,以来,以外,	合成立了一 台的叱咤风 组成员。 自己的个性 提升我们的 多问题给出
	己的职业发展并建设和技巧,比如 建议和技巧,比如 计维度的方法建立 计的社交案例,是 份易懂和深入浅层。	完善自己的情感 如你如何在一次 立双方联结。本 其中包括他的客	题。在本书中 《会议、一次聚 《书除了作者自 《户、合作伙伴	,作者就许 餐或者一次 身的经历和 ,以及中外	多问题给出 偶然联系中 经验,也介 商界与政界
	<u></u> Н 0				

还不错还不错还不错还不错还不错

很好很强大,包装完整,速度快

六度人脉3: 打造关键人脉圈 下载链接1

六度人脉3: 打造关键人脉圈_下载链接1_