

银行供应链融资组合授信方案培训



[银行供应链融资组合授信方案培训_下载链接1](#)

著者:立金银行培训中心 编

[银行供应链融资组合授信方案培训_下载链接1](#)

标签

评论

此用户未填写评价内容

得好好学习一下，慢慢吸收。

还没有看，但是感觉不错。

实用的！可以参考

听到推荐买的，据说立金培训中心的书都很接地气，案例很实用，买来看看好好学习

飞洒多方式大法

非常好的书，对于从事供应链金融的设计、安排太有帮助了！

很便宜，做活动，书质量很棒！

通俗易懂，贴近工作，好评！

看起来还不错.....

东西不错，值得一试，点个赞吧!!

泥嘛的飞的十个字吗，靠靠靠

案例丰富，比传统讲概念的实用

实用工具书，专业性很强

不错啊，挺好的，正在看

好书，非常专业。。。。。。。。

感觉还不错 没期望效果

还没看，听说这个内容可以，当做工具书准备的。

gtjpgjtp

还可以

这次京东快递不给力哦！~~~~~平时都是211到达的。。这次走了5天

京东物流很给力

不错不错啊！

很好用，适合初学者

银行供应链融资组合授信方案培训和描述的一样，好评！上周周六，闲来无事，上午上了一个上午网，想起好久没买书了，似乎我买书有点上瘾，一段时间不逛书店就周身不爽，难道男人逛书店就象女人逛商场似的上瘾于是下楼吃了碗面，这段时间非常冷，还下这雨，到书店主要目的是买一大堆书，上次专程去买却被告知缺货，这次应该可以买到了吧。可是到一楼的查询处问，小姐却说昨天刚到的一批又卖完了！晕！为什么不多进点货，于是上京东挑选书。好了，废话不说。好了，我现在来说说这本书的观感吧，一个人重要的是找到自己的腔调，不论说话还是写字。腔调一旦确立，就好比打架有了块趁手的板砖，怎么使怎么顺手，怎么拍怎么有劲，顺带着身体姿态也挥洒自如，打架简直成了舞蹈，兼有了美感和韵味。要论到写字，腔调甚至先于主题，它是一个人特有的形式，或者工具不这么说，不这么写，就会别扭工欲善其事，必先利其器，腔调有时候就是器，有时候又是事，对一篇文章或者一本书来说，器就是事，事就是器。这本书，的确是用他特有的腔调表达了对腔调本身的赞美。|发货真是出乎意料的快，昨天下午订的货，第二天一早就收到了，赞一个，书质量很好，正版。独立包装，每一本有购物清单，让人放心。帮人家买的书，周五买的书，周天就收到了，快递很好也很快，包装很完整，跟同学一起买的两本，我们都很喜欢，谢谢！了解京东2013年3月30日晚间，京东商城正式将原域名360更换为，并同步推出名为的吉祥物形象，其首页也进行了一定程度改版。此外，用户在输入域名后，网页也自动跳转至。对于更换域名，京东方面表示，相对于原域名360，新切换的域名更符合中国用户语言习惯，简洁明了，使全球消费者都可以方便快捷地访问京东。同时，作为京东二字的拼音首字母拼写，也更易于和京东品牌产生联想，有利于京东品牌形象的传播和提升。京东在进步，京东越做越大。|||好了，现在给大家介绍两本本好书谢谢你离开我是张小娴在想念后时隔两年推出的新散文集。从拿到文稿到把它送到读者面前，几个月的时间，欣喜与不舍交杂。这是张小娴最美的散文。美在每个充满灵性的文字，美在细细道来的倾诉话语。美在作者书写时真实饱满的情绪，更美在打动人心的厚重情感。从装帧到设计前所未有的突破，每个精致跳动的文字，不再只是黑白配，而是有了鲜艳的色彩，首次全彩印刷，法国著名唯美派插画大师，亲绘插图。|两年的等待加最美的文字，就是你面前这本最值得期待的新作。洗脑术怎样有逻辑地说服他人全球最高端隐秘的心理学课程，彻底改变你思维逻辑的头脑风暴。白宫智囊团、美国、全球十大上市公司总裁都在秘密学习！当今世界最高明的思想控制与精神绑架，政治、宗教、信仰给我们的终极

很不错的一本书，大家可以看看

个老公买的书，他说不错哦

[ZZ]写的的书都写得很好，[sm]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨

其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。[SM]，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读[BJTJ]，阅读了一下，写得很好，[NRJJ]，内容也很丰富。[QY]，一本书多读几次，[SZ]。快递送货也很快。还送货上楼。非常好。[SM]，超值。买书就来京东商城。价格还比别家便宜，还免邮费不错，速度还真是快而且都是正版书。[BJTJ]，买回来觉得还是非常值的。我喜欢看书，喜欢看各种各样的书，看的很杂，文学名著，流行小说都看，只要作者的文笔不是太差，总能让我从头到脚看完整本书。只不过很多时候是当成故事来看，看完了感叹一番也就丢下了。所在来这里买书是非常明智的。然而，目前社会上还有许多人被一些价值不大的东西所束缚，却自得其乐，还觉得很满足。经过几百年的探索和发展，人们对物质需求已不再迫切，但对于精神自由的需求却无端被抹杀了。总之，我认为现代人最缺乏的就是一种开阔进取，寻找最大自由的精神。

中国人讲“虚实相生，天人合一”的思想，“于空寂处见流行，于流行处见空寂”，从而获得对于“道”的体悟，“唯道集虚”。这在传统的艺术中得到了充分的体现，因此中国古代的绘画，提倡“留白”、“布白”，用空白来表现丰富多彩的想象空间和广博深广的人生意味，体现了包纳万物、吞吐一切的胸襟和情怀。让我得到了一种生活情趣和审美方式，伴着笔墨的清香，细细体味，那自由孤寂的灵魂，高尚清真的人格魅力，在寻求美的道路上指引着我，让我抛弃浮躁的世俗，向美学丛林的深处迈进。合上书，闭上眼，书的余香犹存，而我脑海里浮现的，是一个“皎皎明月，仙仙白云，鸿雁高翔，缀叶如雨”的冲淡清幽境界。愿我们身边多一些主教般光明的使者，有更多人能加入到助人为乐、见义勇为的队伍中来。社会需要这样的人，世界需要这样的人，只有这样我们才能创造我们的生活，[NRJJ]希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。希望下次还呢继续购买这里的书籍，这里的书籍很好，非常的不错，。给我带来了不错的现实享受。

很好的书籍很好的学习必备佳品，，，，希望宣传能给力的，能越做也好，下次还会在来的额，京东给了我不一样的生活，这本书籍给了我不一样的享受，体会到了购物的乐趣，让我深受体会啊。希望你能越做越好，成长有你有我大家一起来，很好的宝贝。

案例不错，值得学习，加油

各种产品组合使用，创新较少

快递给力，书价格也便宜。

学做会计，领导指定要看的书

书不错,慢慢学习中的书。

不错的一本书

适合处理供应链金融管理，新意不够新。

领导推荐的，内容还不错。就是这么薄的书还要这么贵

还没看，看目录应该还可以

适合银行客户经理学习

有点用的！！！！！！

正在拜读……

看后评价

学习一下

感觉一般，挺无聊的书吧

书的内容值得一读银行设计供应链融资方案一定要考虑企业的采购、加工、销售整个资金链条，提供覆盖全过程的供应链融资解决方案，而不是单纯地提供动产融资或保理融

资。单纯提供一段独立的融资，风险很难控制，同时银行收益不高。授信与用信的分离，只要你对强大的企业提供授信额度，通过由强大企业提供担保，例如签发商业承兑汇票等方式，可以帮助大型企业向上游企业转嫁财务费用通过办理保兑仓，可以帮助大型企业扩大销售为利益点。通过这种间接使用授信的规则，将我们提供给强大企业的授信额度移植给配套企业使用。这种授信额度的移植，风险度基本相同，而银行获得的综合收益会大幅提升。告诉一条黄金的授信法则授信额度尽可能提供给核心企业或集团总公司，尽可能采取让核心企业的上下游配套企业使用授信额度或由总公司向下属子公司切分授信额度的方式，用信主体转化为上下游配套企业和下属子公司。这种思路，授信风险可以得到控制，而用信后的综合收益会大幅提升。不是对一个主体提供授信和用信，而是对一个产业链进行综合授信和整体用信。存款不是拉来的，是制造出来的。通过银行的产品组合运用，将产品制造出来，一味地拉存款，非常困难。设计授信方案的时候，你最好采取倒推的方式，首先目标是这笔授信产生多大金额的存款。然后按照希望产出存款的方式，精心设计授信方案，引导企业用信。存款就是指挥棒，指导我们的方向，以目标反推过程，过程决定结果。担保覆盖风险，收益覆盖损失，这就是商业银行经营的准则。只要担保可以覆盖风险，就可以做只要收益可以覆盖损失，就值得做。，阅读了一下，写得很好，银行供应链融资组合授信方案培训介绍当前市场上使用较为广泛的各项银行对公供应链融资授信产品，其中很多非常新颖，如动产融资业务、国内信用证业务、保理业务、保兑仓融资、未来货权质押融资等，还包括很多最前沿的银行融资方案，如供应链融资方案、传统授信与现金管理产品的捆绑操作方案等。，内容也很丰富。，一本书多读几次，[产品风险]对于商业银行而言，由于银行同时提供订单融资和保理融资业务，其所面临的风险相对于只提供单一的银行产品更大，主要包括供应商信用风险和购货商的信用风险。一般而言，供应商的信用风险涉及银行的订单融资风险，下游购货商的信用风险涉及银行的保理融资风险。对于供应商信用风险来说，由于没有传统担保物，银行的压力更大，虽然银行授信手续简便，但银行对整个订单质押贷款的流程审核会更严格。在甄选客户时，一般会选择跟本行有合作基础的企业或优质客户在审核订单时，不仅要确保订单的真实有效，还要看订单的现金流回笼程度高不高，更要看订单所涉产品销售前景如何等。这些无疑又变相地提高了融资门槛。

书印错了几处……

写的的书都写得很好，[]还是朋友推荐我看的，后来就非非常喜欢，他的书了。除了他的书，我和我家小孩还喜欢看郑渊洁、杨红樱、黄晓阳、小桥老树、王永杰、杨其铎、晓玲叮当、方洲，他们的书我觉得都写得很好。银行供应链融资组合授信方案培训，很值得看，价格也非常便宜，比实体店买便宜好多还省车费。书的内容直得一读银行设计供应链融资方案一定要考虑企业的采购、加工、销售整个资金链条，提供覆盖全过程的供应链融资解决方案，而不是单纯地提供动产融资或保理融资。单纯提供一段独立的融资，风险很难控制，同时银行收益不高。授信与用信的分离，只要你对强大的企业提供授信额度，通过由强大企业提供担保，例如签发商业承兑汇票等方式，可以帮助大型企业向上游企业转嫁财务费用通过办理保兑仓，可以帮助大型企业扩大销售为利益点。通过这种间接使用授信的规则，将我们提供给强大企业的授信额度移植给配套企业使用。这种授信额度的移植，风险度基本相同，而银行获得的综合收益会大幅提升。告诉一条黄金的授信法则授信额度尽可能提供给核心企业或集团总公司，尽可能采取让核心企业的上下游配套企业使用授信额度或由总公司向下属子公司切分授信额度的方式，用信主体转化为上下游配套企业和下属子公司。这种思路，授信风险可以得到控制，而用信后的综合收益会大幅提升。不是对一个主体提供授信和用信，而是对一个产业链进行综合授信和整体用信。存款不是拉来的，是制造出来的。通过银行的产品组合运用，将产品制造出来，一味地拉存款，非常困难。设计授信方案的时候，你最好采取倒推的方式，首先目标是这笔授信产生多大金额的存款。然后按照希望产出存款的方式，精心设计授

信方案，引导企业用信。存款就是指挥棒，指导我们的方向，以目标反推过程，过程决定结果。担保覆盖风险，收益覆盖损失，这就是商业银行经营的准则。只要担保可以覆盖风险，就可以做只要收益可以覆盖损失，就值得做。，阅读了一下，写得很好，银行供应链融资组合授信方案培训介绍当前市场上使用较为广泛的各项银行对公供应链融资授信产品，其中很多非常新颖，如动产融资业务、国内信用证业务、保理业务、保兑仓融资、未来货权质押融资等，还包括很多最前沿的银行融资方案，如供应链融资方案、传统授信与现金管理产品的捆绑操作方案等。，内容也很丰富。，一本书多读几次，[产品风险]对于商业银行而言，由于银行同时提供订单融资和保理融资业务，其所面临的风险相对于只提供单一的银行产品更大，主要包括供应商信用风险和购货商的信用风险。一般而言，供应商的信用风险涉及银行的订单融资风险，下游购货商的信用风险涉及银行的保理融资风险。对于供应商信用风险来说，由于没有传统担保物，银行

好

qqqqqqqqqqqqqqq

银行供应链融资组合授信方案培训在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美各种十分美好虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味无论男女老少，第一印象最重要。从你留给别人的第一印象，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让人感觉你知书答礼，颇有风度。多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过知识就是力量。不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。最后在好评一下京东客服服务态度好，送货相当快,包装仔细！这个也值得赞美下希望京东这样保持下去，越做越好

让我期待了很久呢收到有几天了现在才有时间评价很好很喜欢

书不错，孩子挺喜欢的。五星好评。

非常不错！

很喜欢立金银行培训中心，他的每一本书几本上都有，这本银行供应链融资组合授信方案培训很不错，银行设计供应链融资方案一定要考虑企业的采购、加工、销售整个资金链条，提供覆盖全过程的供应链融资解决方案，而不是单纯地提供动产融资或保理融资。单纯提供一段独立的融资，风险很难控制，同时银行收益不高。授信与用信的分离，只要你对强大的企业提供授信额度，通过由强大企业提供担保，例如签发商业承兑汇票等方式，可以帮助大型企业向上游企业转嫁财务费用通过办理保兑仓，可以帮助大型企业扩大销售为利益点。通过这种间接使用授信的规则，将我们提供给强大企业的授信额度移植给配套企业使用。这种授信额度的移植，风险度基本相同，而银行获得的综合收益会大幅提升。告诉一条黄金的授信法则授信额度尽可能提供给核心企业或集团总公司，尽可能采取让核心企业的上下游配套企业使用授信额度或由总公司向下属子公司切分授信额度的方式，用信主体转化为上下游配套企业和下属子公司。这种思路，授信风险可以得到控制，而用信后的综合收益会大幅提升。不是对一个主体提供授信和用信，而是对一个产业链进行综合授信和整体用信。存款不是拉来的，是制造出来的。通过银行的产品组合运用，将产品制造出来，一味地拉存款，非常困难。设计授信方案的时候，你最好采取倒推的方式，首先目标是这笔授信产生多大金额的存款。然后按照希望产出存款的方式，精心设计授信方案，引导企业用信。存款就是指挥棒，指导我们的方向，以目标反推过程，过程决定结果。担保覆盖风险，收益覆盖损失，这就是商业银行经营的准则。只要担保可以覆盖风险，就可以做只要收益可以覆盖损失，就值得做。银行供应链融资组合授信方案培训介绍当前市场上使用较为广泛的各项银行对公供应链融资授信产品，其中很多非常新颖，如动产融资业务、国内信用证业务、保理业务、保兑仓融资、未来货权质押融资等，还包括很多最前沿的银行融资方案，如供应链融资方案、传统授信与现金管理产品的捆绑操作方案等。[产品风险]对于商业银行而言，由于银行同时提供订单融资和保理融资业务，其所面临的风险相对于只提供单一的银行产品更大，主要包括供应商信用风险和购货商的信用风险。一般而言，供应商的信用风险涉及银行的订单融资风险，下游购货商的信用风险涉及银行的保理融资风险。对于供应商信用风险来说，由于没有传统担保物，银行的压力更大，虽然银行授信手续简便，但银行对整个订单质押贷款的流程审核会更严格。在甄选客户时，一般会选择跟本行有合作基础的企业或优质客户在审核订单时，不仅要确保订单的真实有效，还要看订单的现金流回笼程度高不高，更要看订单所涉产品销售前景如何等。这些无疑又变相地提高了融

银行供应链融资组合授信方在书店看上了这本书一直想买可惜太贵又不打折，回家决定上京东看看，果然有折扣。毫不犹豫的买下了，京东速度果然非常快的，从配货到送货也很具体，快递非常好，很快收到书了。书的包装非常好，没有拆开过，非常新，可以说无论自己阅读家人阅读，收藏还是送人都特别有面子的说，特别精美；各种十分美好

虽然看着书本看着相对简单，但也不遑多让，塑封都很完整封面和封底的设计、绘图都十分好画让我觉得十分细腻具有收藏价值。书的封套非常精致推荐大家购买。打开书本，书装帧精美，纸张很干净，文字排版看起来非常舒服非常的惊喜，让人看得欲罢不能，每每捧起这本书的时候似乎能够感觉到作者毫无保留的把作品呈现在我面前。作业深入浅出的写作手法能让本人犹如身临其境一般，好似一杯美式咖啡，看似快餐，其实值得回味

无论男女老少，第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

多读书，可以让你多增加一些课外知识。培根先生说过：“知识就是力量。”不错，多读书，增长了课外知识，可以让你感到浑身充满了一股力量。这种力量可以激励着你不断地前进，不断地成长。从书中，你往往可以发现自己身上的不足之处，使你不断地改正错误，摆正自己前进的方向。所以，书也是我们的良师益友。

多读书，可以让你变聪明，变得有智慧去战胜对手。书让你变得更聪明，你就可以勇敢地面对困难。让你用自己的方法来解决这个问题。这样，你又向你自己的人生道路上迈出了一步。

多读书，也能使你的心情便得快乐。读书也是一种休闲，一种娱乐的方式。读书可以调节身体的血管流动，使你身心健康。所以在书的海洋里遨游也是一种无限快乐的事情。用读书来为自己放松心情也是一种十分明智的。

读书能陶冶人的情操，给人知识和智慧。所以，我们应该多读书，为我们以后的人生道路打下好的、扎实的基础！读书养性，读书可以陶冶自己的性情，使自己温文尔雅，具有书卷气；读书破万卷，下笔如有神，多读书可以提高写作能力，写文章就才思敏捷；旧书不厌百回读，熟读深思子自知，读书可以提高理解能力，只要熟读深思，你就可以知道其中的道理了；读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。

最后在好评一下京东客服服务态度好,送货相当快,包装仔细!这个也值得赞美下希望京东这样保持下去,越做越好 案培训

综合国内在供应链融资领域内有着实践经验的相关单位和机构的研究成果，我们可以得出供应链的几个本质。

1、供应链融资实际通过对有实力核心企业的责任捆绑，对产业链相关的资金流、物流的有效控制，针对链条上供应商、经销商及终端用户等不同企业的融资需求，银行提供的以货物销售回款自偿为风险控制基础的组合融资服务。通过提供链式融资，推动整个产业链商品交易的连续、有序进行。

在“供应链”融资模式下，处在供应链的企业一旦获得银行的支持，资金这一“脐血”注入配套企业，也就等于进入供应链，从而可以激活整个“链条”运转，使该供应链的市场竞争能力得以提升。借助银行信用支持，为核心企业配套中小企业赢得更多与大企业合作的商机。

实际就是借助大企业良好商业信誉，强大的履约能力给中小企业融资。

2、链式融资为组合关联授信，着重分析产业链内各企业主体执行合同的履约能力，围绕产业链原材料采购、加工、生产、销售的产业链条,全过程分析供应商、制造商、经销商、零售商、最终用户等不同主体融资需求,全方位融资融信，深入挖掘产业链的价值潜力，并有效控制银行信用风险。

3、供应链融资业务要求银行必须对企业所在行业运营规律进行深入了解和透彻分析，把“以企业为中心”的营销理念贯穿于业务全过程，把营销工作做专、做深、做精、做细，与各企业主体（核心企业、供应商、经销商、保险公司、物流监管企业等进行契约组合，提供量体裁衣式一揽子综合金融服务方案。

4、在核心企业责任捆绑项下，从核心企业入手分析整个产业链，着眼于合理运用银行产品，将银行信用有效注入上下游配套企业，满足其融资需求，适度放大其经营能力，推动整个产业链商品交易的有序进行，以核心企业为依托，以核心企业真实履约为保障

，控制产业链关联风险。

以强势企业的强大商业运作能力控制整个产业链的融资风险。

5、供应链融资并非单一的融资产品,而是各类产品的组合序列，银行根据产业链各节点的资金需求特性嵌入相应的融资融信产品组合，包括票据及其衍生产品、贷款融资及其关联产品、结算、托管、现金管理等非融资产品，形成产品集群效应。

6、供应链融资重点关注贸易背景的真实性、交易的连续性、交易对手的履约能力、业务的封闭运作与贷款的自偿性。它将贷款风险控制前移至企业的生产、存储及其交易环节，以产业链整体或局部风险控制强化单一企业的风险个案防范。

供应链融资可称之为对重点行业的整体解决方案，着眼于整个产业链对银行的价值，力图从整个产业链寻找对银行的价值回报，而绝非每个企业的个体回报。供应链融资紧盯企业所依托的经营现金流，银行的融资嵌入到企业的经营现金流血液中。

[银行供应链融资组合授信方案培训_下载链接1](#)

书评

[银行供应链融资组合授信方案培训_下载链接1](#)