

现代注塑生产技术丛书：注塑机辅助设备应用



[现代注塑生产技术丛书：注塑机辅助设备应用_下载链接1](#)

著者:李青，蔡恒志，曹阳 等 著，广东省塑料工业协会注塑专业委员会 编

[现代注塑生产技术丛书：注塑机辅助设备应用_下载链接1](#)

标签

评论

刚到手还没研究……1111111111

公司图书馆用的，不错

还可以，辅助设备用的少，还没来得及看，先给个好评

这本怎么跟广告一样，没啥大用

有操作说明就好了。

很有用，介绍的比较清楚！入门必备！

很好，有用。

得：支持依赖京东好好好，京东物流也快

服务很满意！

不是很理想广告书一样！

有了这本书 遇到什么问题就可以看看 实用

已发放给员工，内容很实际，给力。

内容不是很深入。

非常非常全面，可以让你学会更多

书的质量好。

好~~~~~

没什么用

好评！

书太薄了，有点对不起这个价格。

此用户未填写评价内容

这不是书籍，这就是广告啊，太直接了

就是本广告书

没有实际的用处。希望能改变写作目的。

花钱买了一本广告书。不实用。

是的

今天刚刚拿到书，这本写的攻心为上训练销售员洞悉客户心理的8大绝招很不错，攻心为上训练销售员洞悉客户心理的8大绝招结合销售实际与心理知识，介绍了可以瞬间洞悉客户心理的8个绝招，即通过观察和研究客户8个方面的表现来把握其销售心理笑、脾气口味、动作形态、穿着打扮、香味喜好、运动爱好、言谈语气和眼神。本书不仅可以作为销售经理提升自身能力的工具书，也可以作为销售知识培训和日常训练销售员的指导书。零点研究咨询集团2006年2月9日公布的中国居民沟通指数总结了中国人最新的社交趋向，其中，饭局社交仍是中国人最普及的社交方式，有一半受访者参加过饭局社交。心理学实验表明，人们会把愉快感觉和正面态度附着在任何与好的食物紧密相关的事物上。饭局很容易拉近人们之间的距离，因此人们容易喜欢在饭桌上见到的人、饭桌上听到的点子，而且容易放松心情，淡化工作压力。1.和客户分享美食现代生活节奏加快，迫于生活和工作的压力，很多人情绪紧绷导致身体状态失调，很多人感到郁闷、焦虑，希望能找到排解坏情绪的好方法。心理学研究表明，享用美食时，美味感受传递到大脑后能产生一种慰藉感，使得人们对紧张和焦虑的注意发生转移，最终达到身心轻松。零点研究咨询集团2009年6月发布的2009'零点城市生活调查报告显示，分别有高达48.5%和28.9%的城市居民提到与家人和朋友分享美食是找乐子放松的最好方式，远远高于泡吧、玩集体游戏及拍.等时下流行方式的中选率。因此，请客户吃饭、与客户一起分享美食不啻为传递轻松快乐、架起沟通桥梁、拉近彼此距离的一个好方法。即使在饭桌上不谈工作，也能为日后的进一步交往打下基础。当然，请客户吃饭也有讲究，销售经理要提醒销售员特别注意以下两个方面。（1）餐厅的选择。要选择与客户的身、作风相对应的餐厅，有必要的可以先了解一下餐厅的风格、价位和特色菜，以选择最迎合客户喜好的餐厅。（2）点餐。应先请客户点餐一是出于礼貌二是可以借此机会观察客户的点餐方式，来了解其个性（可参考表2.3）。但如果客户谦让点餐权，也不应过于勉强。点餐的过程要快，可以事先询问客户喜欢的食物和口味，即使客户说随便，也要注意荤素搭配和口味搭配，或者请服务员介绍特色菜，不要完全按自己的口味来点。如果客户的时间比较紧张，一定不要点费时间做的菜，可以在点餐之前跟服务员确认。2.在饭桌上交际一位有着多年销售经验的销售经理说懂得社交的人不会把饭局完全当成喝酒吃饭的地方，而是通过饭局为自己的社交关系信用卡添上一笔不等值的透支金额。这段话直接道出了饭桌上交际的奥秘。这对销售工作来说很重要。和客户在一起吃饭，是一种简单却非常有效的社交方式。另外，在

[现代注塑生产技术丛书：注塑机辅助设备应用_下载链接1](#)

书评

