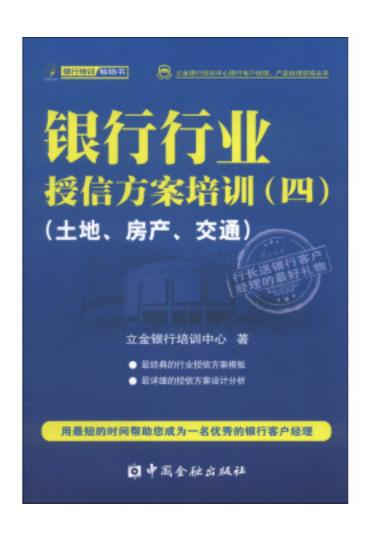
立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书:银行行业授信方案培训(4)(土地、房产、交通)



立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书:银行行业授信方案培训(4)( 十地、房产、交通)下载链接1

著者:立金银行培训中心 著

立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书:银行行业授信方案培训(4)( 土地、房产、交通)\_下载链接1\_

标签

评论

还可以,性价比还行。。。。
 根据案例分析授信方案,还不错
 不错的好用的
 学习中学习中好好学习
 很棒的一套书,入门首选
 女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子
大开眼界,弥补了以前知识的欠缺
 好东西好东西好东西好东西好东西好东西
很好很好很好很好很好很好很好
 比实体店便宜多了,还是买回来自己用便宜。
 好书。。。。。。。。。。。。

 帮同事买的,很实惠,包装也好	
 真的,好用··· 送货快	
 21122222333333333	

北京立金银行培训中心,是国内最大金融培训机构之一,专业任银行各户经理和产品经理培训领域,中心有超过500名优秀讲师,深受各家商业银行的欢迎,培养出成功客户经理超过2万人次。按照客户经理和产品经理成长阶段,进行系列知识技能培训,立足于为国内商业银行培养一批精通业务、懂营销的客户经理和产品经理。立金银行培训中心能做什么:商业银行客户经理和产品经理系列培训,提供包括初、中、高各等级银行客户经理和产品经理全套培训课程,包括:初级客户经理、产品经理系

列课程(主要为财务报表分析、授信报告撰写)、中级客户经理、产品经理课程(主要为授信方案设计、最新授信产品)、高级客户经理、产品经理课程(主要为票据组合融 资、投资银行、供应链融资等)。 立金银行培训中心讲师:主要来自兴业银行、华夏银行、光大银行、广发银行、招商银行、中信银行、平安银行等各大股份制银行现职工作人员,在各自领域具备丰富的实践 经验,为本领域的顶尖专业人才,业务精、口才好、课堂幽默,学习效果极佳。 立金银行培训中心特色: 以当前银行最新颖实际业务案例为培训教材,以案例讲解银行 相关产品操作要点、营销思路、使用技巧、风险控制要求等学员与教师之间互动交流,每个学生都可以迅速、透彻地理解讲课精髓、每次培训后会进行相应考试. 立金银行培训中心实力: 本中心独立出版银行客户经理和产品经理培训教材: 先后出版 《商业银行对公授信培训》 《银行票据案例培训》《银行行业授信方案培训》等超级畅 销书,累计销售图书达到1000万册,本中心出版图书已经成为每个银行人的工具书, 立金银行培训中心的成绩: 立金银行培训中心帮助国内的各大股份制银行、地方城市商 业银行培养了优秀专业的产品经理队伍,培养了一大批优秀的银行客户经理专业人才,获得了河北银行、南昌银行、北部湾银行、浦发银行、华夏银行等银行的极高评价立金 银行培训中心被国内多家银行聘为指定内训机构。 银行客户经理和产品经理资格证书:立金银行培训中心独立出题、独立组织考试,为各 委托培训单位提供银行客户经理和产品经理资格证书考试服务,目前,立金银行培训中 心已经成为各家银行人才互相认证的"硬通货"、受到各家银行的高度认可。 查看全部

立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书:银行行业授信方案培训(4)( 下载链接1 十地、房产、交诵)

书评

立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书:银行行业授信方案培训(4)( 下载链接1 十地、房产、交诵)