

立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书：银行行业授信方案培训（4）（土地、房产、交通）



[立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书：银行行业授信方案培训（4）（土地、房产、交通）_下载链接1](#)

著者:立金银行培训中心 著

[立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书：银行行业授信方案培训（4）（土地、房产、交通）_下载链接1](#)

标签

评论

还可以，性价比还行。。。。

根据案例分析授信方案，还不错

不错的好用的....

学习中学习中好好学习

很棒的一套书，入门首选

好好好好好好好好好好

大开眼界，弥补了以前知识的欠缺

好东西好东西好东西好东西好东西好东西

很好很好很好很好很好很好很好很好

比实体店便宜多了，还是买回来自己用便宜。

好书。。。。。。。。。。

客户经理学习的好书！！！！

帮同事买的，很实惠，包装也好

努力学习中 加油

评价多于10个字才有机会获得10个京豆喽 还可以输入1999字

还没看完，部分案例重合，建议有重点的看。

真的，好用… 送货快

其实主要在看房产那一部分，涨姿势了

不错？

21122222333333333

北京立金银行培训中心，是国内最大金融培训机构之一，专业在银行客户经理和产品经理培训领域，中心有超过500名优秀讲师，深受各家商业银行的欢迎，培养出成功客户经理超过2万人次。按照客户经理和产品经理成长阶段，进行系列知识技能培训，立足于为国内商业银行培养一批精通业务、懂营销的客户经理和产品经理。
立金银行培训中心能做什么：商业银行客户经理和产品经理系列培训，提供包括初、中、高各等级银行客户经理和产品经理全套培训课程，包括：初级客户经理、产品经理系

列课程（主要为财务报表分析、授信报告撰写）、中级客户经理、产品经理课程（主要为授信方案设计、最新授信产品）、高级客户经理、产品经理课程（主要为票据组合融资、投资银行、供应链融资等）。

立金银行培训中心讲师：主要来自兴业银行、华夏银行、光大银行、广发银行、招商银行、中信银行、平安银行等各大股份制银行现职工作人员，在各自领域具备丰富的实践经验，为本领域的顶尖专业人才，业务精、口才好、课堂幽默，学习效果极佳。

立金银行培训中心特色：以当前银行最新颖实际业务案例为培训教材，以案例讲解银行相关产品操作要点、营销思路、使用技巧、风险控制要求等学员与教师之间互动交流，每个学生都可以迅速、透彻地理解讲课精髓、每次培训后会进行相应考试。

立金银行培训中心实力：本中心独立出版银行客户经理和产品经理培训教材：先后出版《商业银行对公授信培训》《银行票据案例培训》《银行行业授信方案培训》等超级畅销书，累计销售图书达到1000万册，本中心出版图书已经成为每个银行人的工具书，

立金银行培训中心的业绩：立金银行培训中心帮助国内的各大股份制银行、地方城市商业银行培养了优秀专业的产品经理队伍，培养了一大批优秀的银行客户经理专业人才，获得了河北银行、南昌银行、北部湾银行、浦发银行、华夏银行等银行的极高评价立金银行培训中心被国内多家银行聘为指定内训机构。

银行客户经理和产品经理资格证书：立金银行培训中心独立出题、独立组织考试，为各委托培训单位提供银行客户经理和产品经理资格证书考试服务，目前，立金银行培训中心已经成为各家银行人才互相认证的“硬通货”。受到各家银行的高度认可。

查看全部

[立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书：银行行业授信方案培训（4）（土地、房产、交通）_下载链接1](#)

书评

[立金银行培训中心银行客户经理、产品经理资格丛书：银行行业授信方案培训（4）（土地、房产、交通）_下载链接1](#)