互利:政治的智慧



互利:政治的智慧_下载链接1_

著者:陶永谊著

互利:政治的智慧_下载链接1_

标签

评论

刚开始看,感觉有深度。关注作者很久了,没想到思想的深度如此深邃,佩服。

内容丰富,观点新颖,值得拥读。
 帮同学买的,听说还不错的
有思想,行文粗放了点,字很大
还没有用,包装完好,应该是正品。
商品十分给力,产品质量权威。

 陶老师的理论很好!
书不错,好好拜读!
 好书,非常精彩。
内容独创,思维新颖!
李喂狗咯血我
 有独特见解,值得一看
 很不错,尤其还是作者签名的。

 值得读!
 说没有好坏之分,多读总是好事情。
 不错!

刚到				
 好书				
 订单到货时间太长,客 际上根本没有签名!	服服务质量差,	没有现货也不做说明,	订单上是作者签名版,	习
 不错				
 买了13天才到货,一直	显示公司在采购			
 好				
 书是签名版,还没看完	<u>;</u> [
 好书!				
 还行吧				
 不错,值得一读。价格	也优惠。			

 签名好!
 值得读的一本书
 书很好,物业也很快,很满意。书很好,物业也很快,很满意。
 好。
 不错!!!!!!!!!!
 支持陶博士。。。。。。。

/	字,	好喜欢
		$\lambda \vdash \Box \land \land$

约翰·克莱伯格在《日内交易四部曲》中向交易者展示了一种简单的早盘市场走势研判 过滤器,它的准确度可以达到75%!在它的过滤下摆动指标将会表现得更加精准!这种方法将会帮助交易者以一种非传统的方式应用普通摆动指标,从而实现顺着主趋势方向 交易!这种入场方式将会极大地提高你交易的成功率! ★《日内交易四部曲》在日内交易方面是一本出类拔萃的好书,希望所有的日内交易者 都能看到此书,期货日内交易者可以用它来完善自己的交易系统,也可以根据它重新构建一套新的日内交易系统,随着今后中国股市恢复"T+0"日内交易,日内交易者将会 在市场品种数量上有更多的选择,再加上与本书内容配套的自动化交易程序,就可以实现由一系列电脑组成的无人盯盘的日内交易独立运行模式! 服务好, 书也是正版 好书, 值得一读 书不错,就是发货太慢,打两次电话催才发货。 很值得看的一本书,很有前瞻件! 帮朋友买的,很不错,挺好的。

很不错,一点都不枯燥

建议关注一下陶博的微博, 陶博博学。

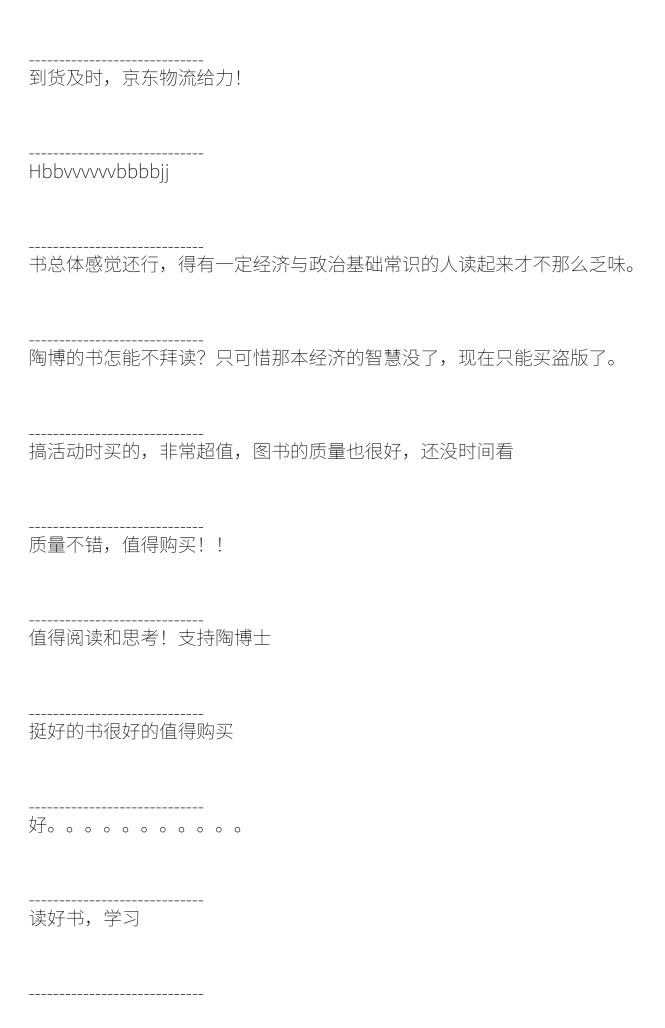
非常好,东西很精致,下次还会来。相信京东!
 互利: 政治的智慧
 支持陶博
 不错

 真的有签名
 还好
 帮朋友买的,应给很好
 值得买,很不错,不后悔,加油奶茶。

女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子
学习了
据说签的手软,心疼陶老师
~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~
哈哈帅哥更不好意思
朋友推荐的,买过来学习学习。
可以
 有用

很好
 没事看看
0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0
 从别一个角度看社会,看政治,很好的书,大智慧
实用性强。价格优惠。快递快捷。
好书。。。。。。。。
 不错,别人推荐
 另一本互利经济的逻辑很好看,期待这本
 直击当下流行无脑思想,发人深思

 陶博士的书,值得买,写的真好,看别人推荐后特意来买的,值了
 还没看,应该不错。。。。。。。。
一本需要耐心才能看完的一本书
 互利: 政治的智慧
 很畅销的书
 不错。
自己喜欢的书籍,很不错的一本书
好。。。。。。。。。



不错,只是陶老师的:经济的逻辑没有卖了!
好,,
今天收到书了,快递大哥服务很好!给个赞!
 不错的书,京东商城网购一直挺不错。
京东商城购物放心,快捷!
网上一个投资大牛的老师
 挺好的,给同事买的,还行。。
 感谢京东,感谢老刘。

------挺好的,,,,学习中,,,

不错的思路

比较通俗易懂,没有理论书籍那种晦涩感。
 智慧之书,,,,赞同
 订单到收货时间十天。
 好书zzzzzzzz

特价买的,应该还是不错的

书不错,价格有点高了

不错,刚刚看了一部分,有种学习的感觉了

科学是什么?科学有一个最根本的标准,就是可证伪性。如果说人类是上帝的子民, 帝赋予我们权利了,我就要享受这个权利。可你无法取得上帝的DNA,无法做亲子鉴定 这个说法没有可证伪性,所以是伪科学。说人类是上帝的子民,因而要享有特殊的权 利,不过是人类的一相情愿而已,是人类的盲目自尊在作祟。我们今天要讲的这个话题 ——互利:政治的智慧,与主流意识形态不同。所有的经济理论、政治理论都讲个体本 位,讲个人利益最大化,有什么互利可言呢?大家各讲各的理,不是东风压倒西风就是 西风压倒东风,似乎没有任何调和的余地。今天之所以讲互利的话题,就是因为目前人 们又到了拔刀互砍的时候了。不管是左派还是右派,都在剑拔弩张,"扬眉剑出鞘 左派讲要战斗,不是说这个战斗可不可以发生,而是你站在哪一边战斗的问题。我与右 派谈也是这样,很多人为了他的普适价值,不惜一战,反正对方是邪恶的,你是正义的 反正战斗无非就是你死我活。现在到了大家拔刀互砍的时候,我目前做的事情,就是 在大家拔刀互砍之前先说说道理,之后你们愿意砍,就请继续砍下去,这只能说明我们 人类还还没进化到可以自控的程度,互相还没砍够。这是我自己搞的一个分析模式 这和主流经济学的分析模式是不一样的。这个分析模式是什么呢? 就是说合作的 双方最后会产生一个大于各自单干时期的互利空间。我们看右上角这个小方块,这是A 单干时候的效率,左下角是B单干时的效率,双方合作,会产生一个更高的效率。道理 我就不讲了,在座各位可能一说就明白。只有在我们合作能够比我们单干强的时候我们 才合作,如果还不如单干,那大家就一拍两散,各干各的了。这就像原始人类的狩猎一样,有人去驱赶野兽,有人去设埋伏,有人负责指挥协调,这样做肯定比单个猎人捕获 的猎物要多,所以大家才会以这种群体的方式去合作。这个互利空间就是我们所说的共 同利益。只要我们承认分工合作是普遍的,这个共同利益也就是普遍的。上次冯兴元教 授提出,彼此竞争的生产者之间,没有共同利益,是竞争关系。我认为这是教科书上的 说法,实际生活不是这样的。生产同样产品的生产者之间也有共同利益。大家去看菜市 场,卖的东西都一样,没有多大的差异,为什么大家要往一起凑?这叫集群效应。 领域有产业集群这样一个业态,说的是什么呢?说的是在一个狭小的领域里,集聚 量的生产同样产品的生产者。这在浙江民营企业那里叫"块状经济",一村一品、 一品,在一个自然村,一个镇,人们就生产一种产品,或者领带,或者纽扣, 火机。但是大家为什么聚在一起呢?大家不是竞争吗?不是没有共同利益吗?为什么大 家还要往一起凑呢?实际上生产者有很多共同利益可以分享。首先是客户资源共享, 为你集中到一起以后,比如说客户要买纽扣,一定要到浙江温州的新桥镇去买,那个地 方是纽扣的集散地,所有纽扣应有尽有,可以实现一站式购物。客户如果要买领带, 嵊州,那里是领带城。你的客户都集中到一起,大家就共享这个资源。此外是供给资源 生产的原料,包括各种配套设备,都会集中在这儿,就会节约你的采购成本、 仓储成本和运输成本。第三个是信息共享。目前市面上流行什么款式,消费潮流有什么变化?大家马上都会知道。第四是技术共享,任何新的技术,例如生产领带或者生产袜 子的新技术,会迅速在产业集群内传播开来。

-----

互利:政治的智慧_下载链接1_

书评

互利:政治的智慧_下载链接1_