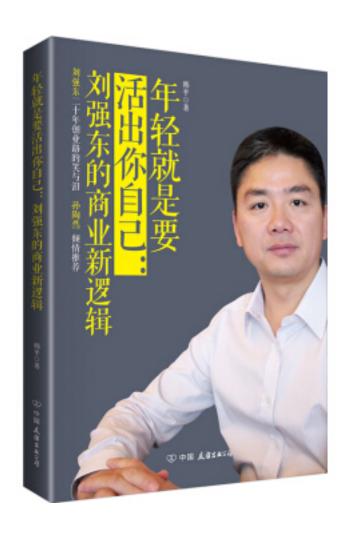
年轻就是要活出你自己: 刘强东的商业新逻辑



年轻就是要活出你自己: 刘强东的商业新逻辑_下载链接1_

著者:韩平著

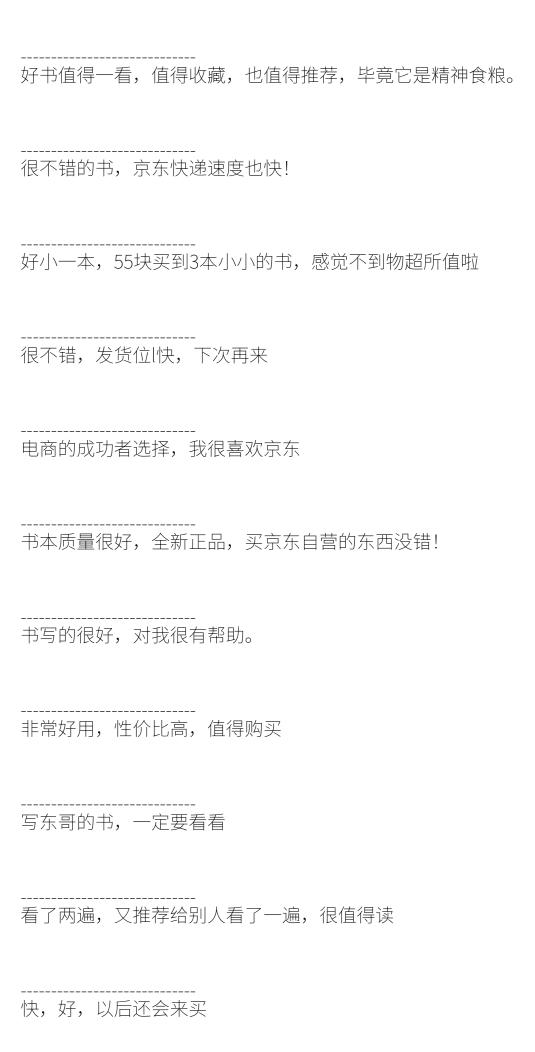
年轻就是要活出你自己:刘强东的商业新逻辑_下载链接1_

标签

评论

京东给所有的快递公司做了一个好榜样! 佩服

一如既往,挺好的
物流飞快 质量很好 支持京东
 不错哈!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!
很好很强大。很好很强大。很好很强大。



 很不错值得购买,下次再来
 不错,不错,不错,不错
 个人传记,值得学习
 还没看看啊看安安安
 多好的一本书啊!

韩平,财经作家,现为新唐智库研究员。长期专注于商业史、企业史、企业家群体行为 模式的研究与探索。 精彩书评

人生就是一次体验,最大的悲哀莫过于当我们老去面对儿孙时没有故事可讲或者还有太多的事情没有去做。而创业是和平时期最绚丽的一种生活方式,强东兄弟缔造的"京东大业"让观之者荡气回肠,参与者热血澎湃,堪称"青春的荣耀",人生如此,不亦快哉?——孙陶然

韩平,财经作家,现为新唐智库研究员。长期专注于商业史、企业史、企业家群体行为 模式的研究与探索。 精彩书评

人生就是一次体验,最大的悲哀莫过于当我们老去面对儿孙时没有故事可讲或者还有太多的事情没有去做。而创业是和平时期最绚丽的一种生活方式,强东兄弟缔造的"京东大业"让观之者荡气回肠,参与者热血澎湃,堪称"青春的荣耀",人生如此,不亦快哉?——孙陶然

不错值得学习	
强东 我来了	
 向老刘学习	
 我评价的是海尔的那个三开门冰箱: 的情况是这样的,本来送来就很晚,	京东店大欺人,果然如王思聪王 一周左右才收到。收到后,看着

我评价的是海尔的那个三开门冰箱:京东店大欺人,果然如王思聪王总所言啊。。。我的情况是这样的,本来送来就很晚,一周左右才收到。收到后,看着就很难看,质量看着很差,直接就退货了。第二天物流拉走,他们仓库收到货之后十多天都不处理,直不办理入库,压老百姓的钱吃利息。中间联系了七八个客服,一直说正常处理,让我等,人工,在线,电话客服都有联系,都不办事。后来去京东论坛寻求网友帮助,我刚发了帖子就被管理员删除,还想堵住老百姓的嘴,怕什么啊?干嘛删我帖子?幸亏被一好的,如果不投诉我的钱明年能退就不错了。后来就打电话投诉,投诉几个小时就收到的,想得是这十几天你们仓库把冰箱弄丢了,人家工商局的给你们找到送过去的?你到十几天了(仓库在本市,半个小时就能收到)不给入库,压着不退款,京东这不是收到十几天了(仓库在本市,半个小时就能收到)不给入库,压着不退款,京东这不是下,大家阿里,腾讯那么多做电商的,也没有你这样挣黑心钱的。把客户钱压手里吃利息,吃供货商的利息也就算了,还拿老百姓的辛苦钱吃利息,欺负老百姓。

并没有那种经历详细说明,不像《浮沉》那种,这本书让我感觉就是在宣传京东怎么诚信啊怎么滴的

书皮内侧有撕裂,不会是因为质量问题才搞活动的吧,太不尊重强哥了!内容也一般,相当于多部新闻稿的合集,还是得看本人亲自写的自传才行!

因为我懒,本次评价只是为了获取京东豆,没有参考价值,请大家爱忽略吧。

好的逻辑,抢洞的逻辑呵呵呵呵呵。赶紧先提升客服的服务水平把,呵呵呵呵呵。

从小,家境贫寒,每天靠吃白薯度日。老师一句"好人要去考人大、做县长,为老百姓多做点实事"鼓励他考上了人大。当他发现自己不适合从政,就励志创业。大学四年级,他第一次创业开饭店,亏了20万。第一次创业失败他没有倒下,去日企打工卧薪尝胆,睡仓库努力还钱。等终于还清欠债,他来到中关村开始了练摊儿,第二次创业。父母不支持,初恋也离他而去。好不容易成了中关村刻录机一哥,却遭遇非典。期间,他只能在各大论坛发广告,还被很多人骂成骗子。幸亏多年诚实经营的好口碑迎来了版主大力支持,最终摆脱了困境。非典的危机反而让他看到了更大的商机,他下定决心走电商之路。十年之后,有了如今在电商界数一数二看大佬放下身段回顾创业历程,会发现他的起点很低,白手起家的故事十分励志。

 真一般,跟小学生写记叙文一样
基本是借强子之名来骗稿费的,被坑的感觉确实不好。有兴趣的同学可以到书店翻一翻,没必要买。有一两篇是强子写的,其他的都不是。

 上当了,垃圾书,根本就是	是一本拼凑的垃圾
 值得一看值得一看值得一	
 不错不错不错不错不错不错不	昔

地摊书,不建议购买,质量跟盗版书没什么差别。

书的前半部分还好,后半部分就是拼凑起来的,跟前面好多内容都重复。而且里面有些观点感觉还是很有争议,其实按照LIU的逻辑和对京东客户的定义标准我根本就不应该成为京东的客户,但是我却戏剧性的成了京东的钻石。LIU,我觉得你更应该感谢你们公司的派送员,他们直接面对客户,服务态度的好坏能直接关系京东客户的去留。否则就算你再有钱,对客户的定位再准确,没有好的服务,就算是成了钻石客户,那如果流失了,你又能怎样!

下面仅摘录部分供参考: P30你不要认为你这个公司可以服务所有人,你只能服务一类人,想清楚你的目标客户群,是男人还是女人,什么年龄,什么样的收入,有什么样的偏爱,所有偏爱的人都喜欢你的东西,然后怎么办? 我建议你赶紧把店关了,因为你认为所有的用户都是你的用户,因为你的成本将永远无法把这些人覆盖掉。所以,我们京东公司的定位非常明确,我们就定位为25到30岁之间经过正规学校训练的,就是教育素质比较高的人群。

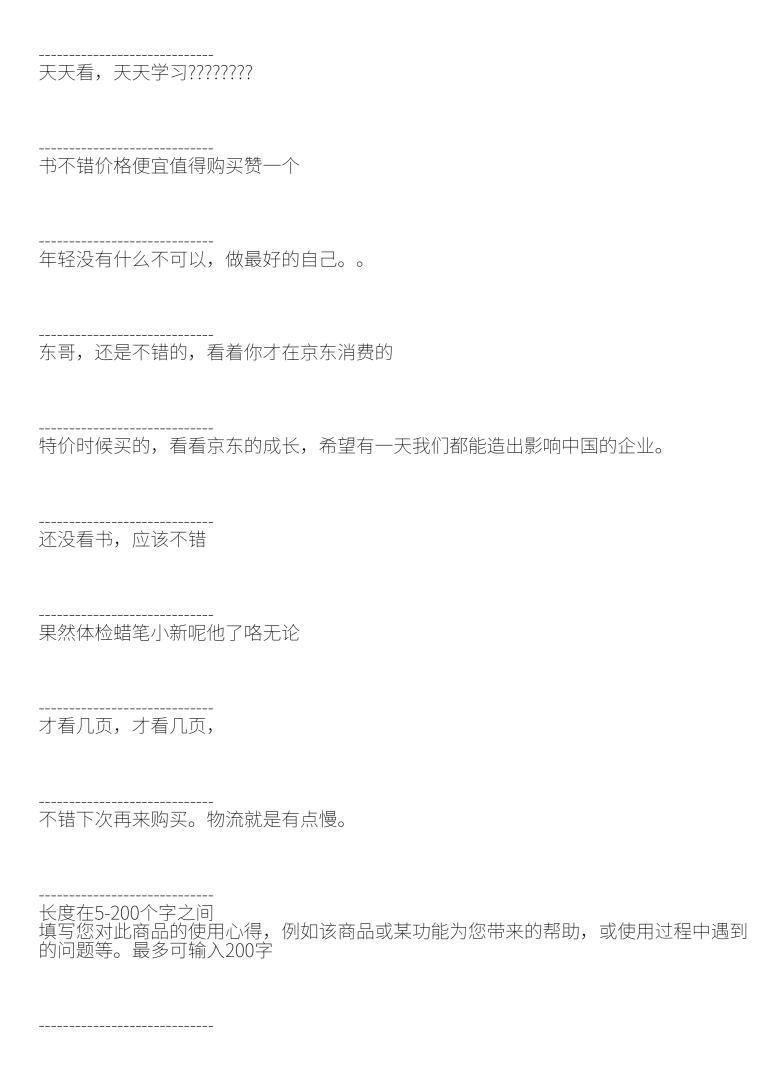
我还举过一个例子,用户经常给我们投诉不能送货上楼,我们只允许前五名用户送上楼,如果客户说不行,必须要送上楼,否则我不要,那么你不要就不要....我们京东商城是非常明确的,这些人不是我们的客户。不下楼取货,不买就不买,我无所谓,丝毫不会痛苦,反而很高兴。所以,如果有用户抱怨,你要进行分析,去改动。还有很多用户说我给你100元钱你给我送上门,这样的话你肯定能做到,但是我们分析了,京东公司做的还是像大规模的工厂那样,要批量的生产产品。我们京东选择的是要服务与批量的生产,我们提供统一的服务标准,我们的服务标准你接受了就是我们的用户,你不愿意接受就不是我的用户。

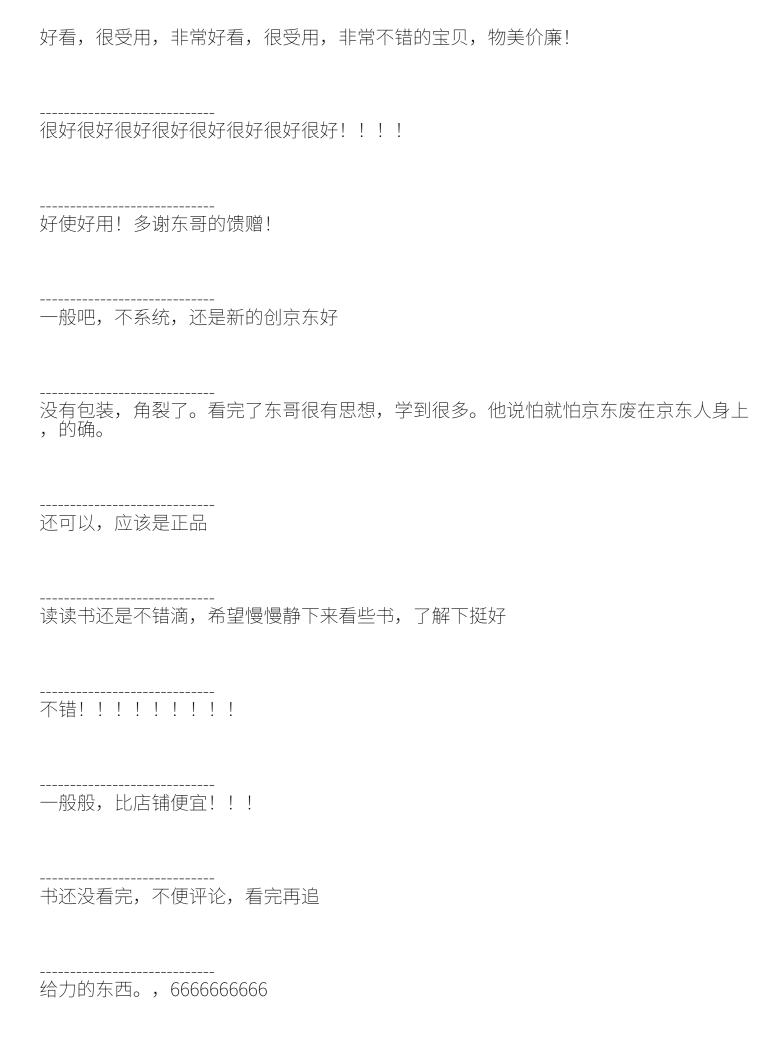
?			

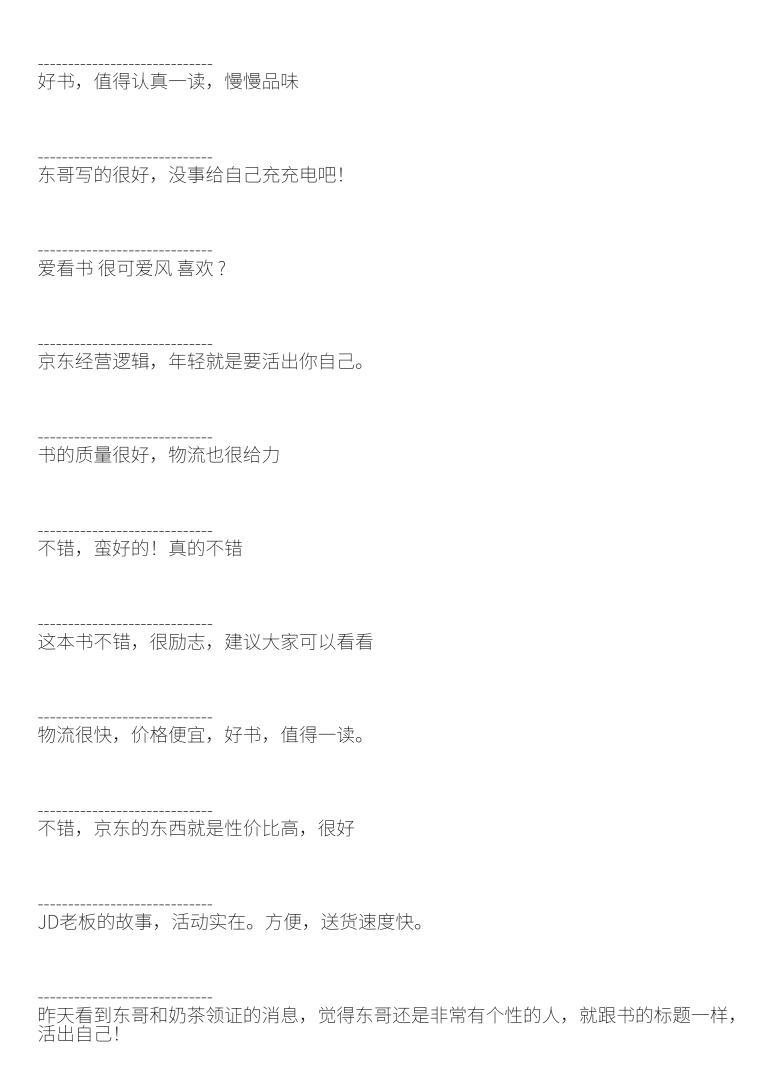
12345678900987654321

信赖京东,正品有保证,送货速度更是没的说,当日送达!京东派服务人员热情周到,给个大大的赞!

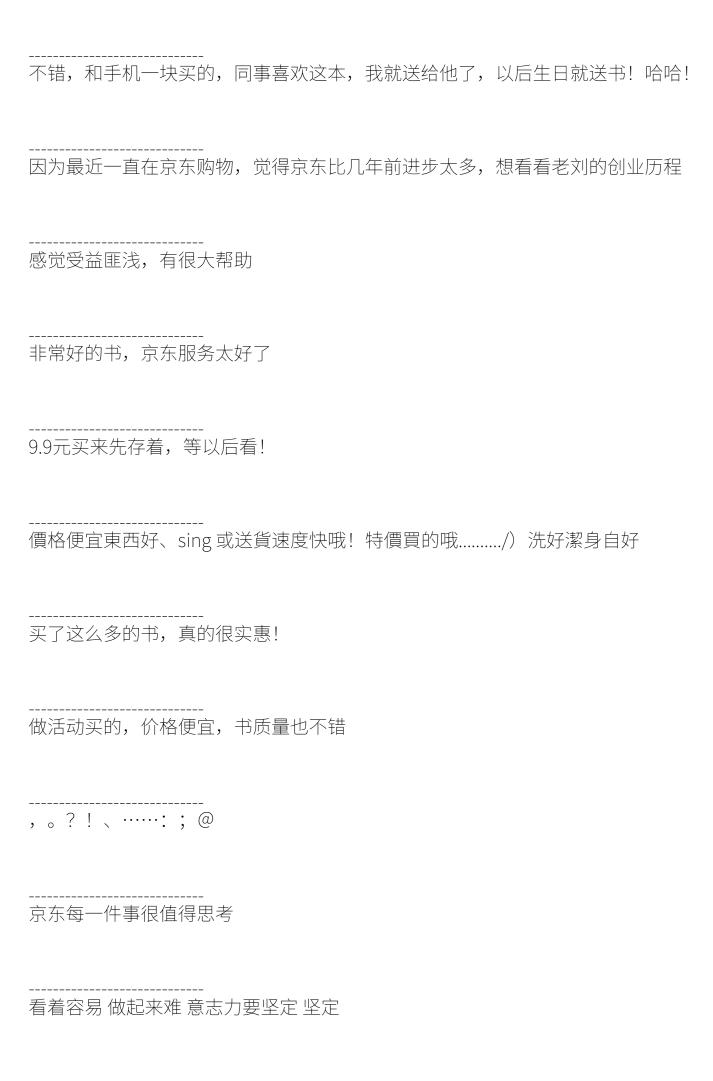
表扬下送货员,服务态度很好~\(≧▽≦)/~
 真的好书啊,都是畅销书,我们建立了阅览室!!!
不错的东西,下次还会来
 到货很快,赞赞赞赞赞
 还没看,有空慢慢看!!!!!!
学习别人的长处,来弥补自己的不足
 书不错,但是内容不怎么样
 好
 不错!快递也好快,慢慢看!
 奋斗的历程充满艰辛!







不错 产品很棒 值得购买 超值没有运费
 帮朋友买的,听说还不错!!
 非常好非常非常好非常好
 不错的书。。。。。。。。。。。。。。



太啰嗦,,,,,,,,,
+二、Ab 丁 中 b 7 次
标准十五字好评好评东哥
2011年CCTV中国经济年度人物奖揭晓,京东商城CEO名列榜单。这位以打造"有中国特色的亚马逊"为目标的电商强人,像贝索斯一样,执拗地将钱花在物流上面。在面对烧钱无底洞的质疑时,强人非常肯定地说:"只要你让用户满意了,盈利根本不是问题
。 就如一位高明的弈棋者,在杀伐果决的凌厉攻势背后,有着放眼通盘的隐秘布局。他不 会想成为一个只会打打杀杀的过河卒子,他是运筹帷幄的将军,他想赢。 《年轻就是要活出你自己:的商业新逻辑》从不同纬度解读的创业智慧,重点分析的性
《年轻就是要活出你自己:的商业新逻辑》从个同纬度解读的创业智慧,重点分析的性格、布局、团队、信念、思维方式、资本运作等成功密码,以期给读者呈现一个真实、简单、智慧的京东掌舵人。作者简介 韩平,财经作家,现为新唐智库研究员。长期专注于商业史、企业史、企业家群体行为
韩平,财经作家,现为新唐智库研究员。长期专注于商业史、企业史、企业家群体行为 模式的研究与探索。

还没看!多看看,长知识也不错!

	我太感谢你了!
 不错的书,正版,价格便宜!	
学习东哥的牛逼之处,感谢东哥	
 ggggggggggggggggggggggggggggggg	
1234567890	

 还好还好还好还好
 很好的,比较实在的书,我喜欢
 不错,活动时购买,划算!
 不错······
 讲述了京东的起落,不错
非常给力,物流非常给力,京东也给力
 书不错哦,就是磨损了一些,不过还是不错的
 年轻就是要活出你自己

好便宜,比超市实惠,还不用排队,好!
 买回来都还没看,浪费钱呀
 不错,挺好的,很诱惑(优惠)
 内容不错;通俗易懂!!!!!!!!
 搞活动买的,应该不错,很期待
 书不错,有很好的学习价值!
 还没看,不过很期待,包装很好没有破损
 看了几页,还不错,受益匪浅,

芝士就是利靓,有了利靓就有了拳隶!
 不错。不错。不错。不错。不错。不错。
 Cgghhhghghhhhhvvhh
 看看老刘的创业史,不知道奶茶看没看,估计老刘每晚都会在枕边和奶茶说吧!

年轻就是要活出你自己: 刘强东的商业新逻辑_下载链接1_

书评

年轻就是要活出你自己: 刘强东的商业新逻辑_下载链接1_