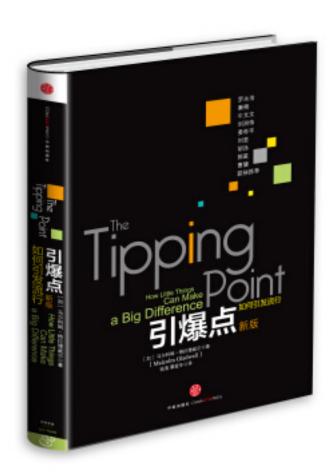
格拉德威尔经典系列•引爆点:如何引发流行(新版)



格拉德威尔经典系列・引爆点: 如何引发流行(新版) 下载链接1

著者:[加] 马尔科姆·格拉德威尔 著,钱清,覃爱冬 译

格拉德威尔经典系列·引爆点:如何引发流行(新版)_下载链接1_

标签

评论

这本书感觉非常不错。马尔科姆格拉德威尔。他被时代周刊评为全球最有影响力的一位人物之一。时代杂志说他是一个善于讲故事的天才,他似乎是一个无所不知的先知,充

满印度哲人的睿智,人类生活的很多层面都成为他故事的源泉。福布斯杂志说他将故事变为一种具有深刻见解的艺术形式,她是一名引人注目的智慧提炼者。纽约时报则说他可能是目前这个世界上独一无二的天才。华尔街日报则说他是一位才情独具的讲述者,无论在哪儿,他都能发现令人难忘的角色,都能发掘出令人拍案的故事。总之,这本书确实很不错。值得一看!

很不错的书,活动期间买的,都是硬质封皮

书是好书 就是包装差劲

双十一速度是比往常慢了一些,不过书没有破损,挺好。

书一到就一口气看完第一章了,我是看圆桌派说到一万小时法则才知道这本书的,五一放假今天啥也没做就光看书和睡觉了

棒!我只能用这个字来形容,内容真的非常好,我是看了多看阅读后才来买实体书的,是一本很容易理解,想法很新的书,作为营销应该看看的!另外买了小米等其他书本…

非常好的一本书,看到书评之后就决定购买了,正好赶上京东的促销活动,毫不犹豫就下单购买了,京东的物流也是超赞,上午下单,下午就送到了,包装完好无损!非常好的一次购物体验,以后还会来京东购买图书的!最后给京东一个大大的赞!

买了一堆,准备看看了,听说挺不错的,有点迫不及待了。

几年前逛京东还不是那么的信任京东,现在信赖首选京东,默默哒一直看着它一年一年发展的越来越好,心里也在为京东发展壮大而加油打气。为什么我喜欢京东购物,因为可以当天买自己喜欢的商品,明天就可以到达客户的家中,为什么我所有的评价都相同,因为在京东买的东西太多太多,商品积累的太多没有评价,最佩服的,还是京东物流,有时晚上11点前动动手指,购买的商品,第二天上午就送到单位或者家里,还可以刷卡付款。自营的商品挺有保证,售后,有问题打专属客服热线。客服很赞,一句话的事

儿,直接上门取件退,上门更换新商品,家电有价保,一个月退货,半年换货,实体店儿弱爆了,根本没有竞争力与京东相提并论;比老家的商铺街上的价格省了一大截票子哈,宝宝平时基本不逛街,在家逛京东商城就能买到合意的超值商品,有些明显比超市还划算,而且还一模一样的吃喝生活用品哟,小宝贝们快来选购吧!既省钱,又节省时间,永远支持信誉商家《京东》

为什么有些观念、产品能突然流行?如何引发流行潮?《引爆点》一书精彩诠释了种种

奇特现象,将彻底颠覆人们对于产品营销和创意传播的传统目光。

《格拉德威尔经典系列·引爆点:如何引发流行(新版)》是《纽约客》怪才格拉德威尔的一部才华横溢之作。他以社会上突如其来的流行潮为切入点,从全新角度探索了控制科学和营销模式。他认为,思想、行为、信息及产品常会像传染病爆发一样迅速传播。正如一个病人就能引起全城流感;几位涂鸦爱好者能在地铁掀起犯罪浪潮;一位满意而归的顾客还能让新开张的餐馆座无虚席;发起小规模流行的团队能引发大规模流行风暴。这些现象均属"社会流行潮",它达到临界水平并爆发的那一刻,就是一个"引爆点"。

格拉德威尔走访了@团体、成功的高科技公司以及全球出色的推销员,他分析了几种有利于开创流行潮的性格特征,剖析了种种极具感染力的事件,如各种风尚、吸烟现象、儿童电视、商业广告等,并阐明背后的导火索,揭示出引发流行并保持势头的原则和方法。这样的引爆点,正是你想成为出色的父母、市场部经理、政策制定者和生意人的秘诀所在!

文学来源于生活,指导生活,话不多说,支持辛苦创作的作者,知识值得尊重,尤其是正能量的,好的,是应该得到大家承认的,鼓励和支持的。

产品的包装真是太差了,包裹两边全都裂开了,给客服投诉.说是颠簸导致的!很明显都是撕扯咋成的,而且撕痕不止一次,应该是多次造成的,严重怀疑他们暴力分练,。客服又说,我买的书封面太硬然后颠簸成这样的,。难道我不应该买封面硬的书吗?这样包裹是不是就不会撕扯成这样了????为什么他们不用更结实的包裹呢,我付了邮费难道都不能保证包裹完整到达吗????????

写得很不错,通俗易懂 好多颠覆性的观点 受教了

这次包装完好,深入简出!配送员及时派送。

非常喜欢的一本书。为什么有些观念产品突然流行,如何引发潮流,彻底颠覆了我对于

不错不错,搞活动买的,买了一堆,推荐!
为什么有些观念、产品能突然流行?如何引发流行潮?《引爆点》一书精彩诠释了种种奇特现象,将彻底颠覆人们对于产品营销和创意传播的传统目光。《格拉德威尔经典系列·引爆点:如何引发流行(新版)》是《纽约客》怪才格拉德威尔的一部才华横溢之作。他以社会上突如其来的流行潮为切入点,从全新角度探索了控制科学和营销模式。他认为,思想、行为、信息及产品常会像传染病爆发一样迅速传播。正如一个病人就能引起全城流感;几位涂鸦爱好者能在地铁掀起犯罪浪潮;一位满意而归的顾客还能让新开张的餐馆座无虚席;发起小规模流行的团队能引发大规模流行风暴。这些现象均属"社会流行潮",它达到临界水平并爆发的那一刻,就是一个"引爆点"。

产品营销和创意传播的认知。

你本不错的营销书,内容很有质感!
《格拉德威尔经典系列套装》由五本格拉德威尔畅销书组成。其中《《逆转:弱者如何找到优势,反败为胜》》是格拉德威尔*畅销书。其余四本在第一版的基础上进行了译文的重新编辑与翻译。《逆转:弱者如何找到优势,反败为胜》以弱胜强并非运气,也并非小概率事件劣势者其实拥有大量成功机遇,优越的环境中也隐藏着大量不利因素揭示弱者逆袭背后的社会心理学逻辑《引爆点:如何引发流行(新版)》
 正版图书,开始2018的鸡汤

好书,简单易读,小故事为主,要不断训练自己
几乎大了一岁,一岁之差对他们的职业生涯影响巨大;1955年前后正是计算机革命时期,出生太早,无法拥有个人电脑,而出生太晚,计算机革命的时机又被别人占去因此,那些奇才异类得感谢机遇的眷顾。另外,他们的成功还需要上辈人的文化熏陶,与文化传承息息相关:中国人的数学优势得益于中国人种植水稻的勤劳精神和汉字读音的简洁明了;20世纪90年代初韩国较高的飞机失事率,也是由韩国上下级之间过于严格的等级制度造成的。怪才格拉德威尔告诉我们,如果没有机遇和文化、环境因素,即便是智商超过爱因斯坦,也只能做一份平庸的工作。《格拉德威尔经典系列·异类:不一样的成功启示录(新版)》带领我们找到了成功的根源,发现了更深刻的成功契机,也为社会变革带来新的启示。【作者简介】马尔科姆·格拉德威尔(Malcolm
Gladwell),被《快公司》誉为"21世纪的彼得·德鲁克",曾是《华盛顿邮报》商务科学专栏作家,目前是《纽约客》杂志专职作家。2005年被《时代》周刊评为全球有影响力的100位人物之一。他的代表作品《引爆点》、《异类》、《眨眼之间
产品必看,待好好研读研读!

·

还不错,打折优惠,买了这么多,可以好好补补脑了。

很喜欢封面,很赞的,希望能对工作有所帮助。喜欢的风格

罗永浩推荐。包装的很好,写的也不错。京东的服务很好。 终于收到我需要的宝贝了,东西很好,价美物廉,谢谢掌柜的!说实在,这是我淘宝购 物来让我最满意的一次购物。无论是掌柜的态度还是对物品,我都非常满意的。掌柜态度很专业热情,有问必答,回复也很快,我问了不少问题,他都不觉得烦,都会认真回 答我,这点我向掌柜表示由衷的敬意,这样的好掌柜可不多。再说宝贝,正是我需要的 收到的时候包装完整,打开后让我惊喜的是,宝贝比我想象中的还要好!不得不得竖 起大拇指。 "命运让你独自面对一些事情一定有它的道理,不管怎样,我还好,希望你也是。" 一起买哒 书很不错哦 自己抓紧时间好好充充电 加油! 国外的流行不代表国内的流行! 个人认为这本书并没有很多学者或者专家说的价值那么 大! 果外的书喜欢讲故事! 我更喜欢国内的引爆学说! 买的初衷是因为它是老罗推荐的!看了下,也非常好!纸张没问题,好! 这本书是我自己搜索发现的,收到挺满意的,有空就会拿来读一读。不断提升自我!京 东速度就是快! 好评吧 《财富》杂志推荐的75本商业必读散之一

《财富》杂志推荐的75本商业必读散之一 《福布斯》20世纪最具影响力20本商业图书之一 看看周围的世界吧,它看上去似乎雷打不动、变幻莫测、无法改变。但只要你找准位置 ,轻轻一触,它就可能倾斜。

这个月在京东买了很多书,发货快包装完好,只可惜最后这次买的书错过了力度最大的

优惠活动。总体来说京东还是挺好,值得信赖。
京东自营速度超快 书质量不错 还能用京东豆优惠 太棒啦
双十一活动价很实惠,果断买了一套。
 作者观点新颖,证据有理,还不错

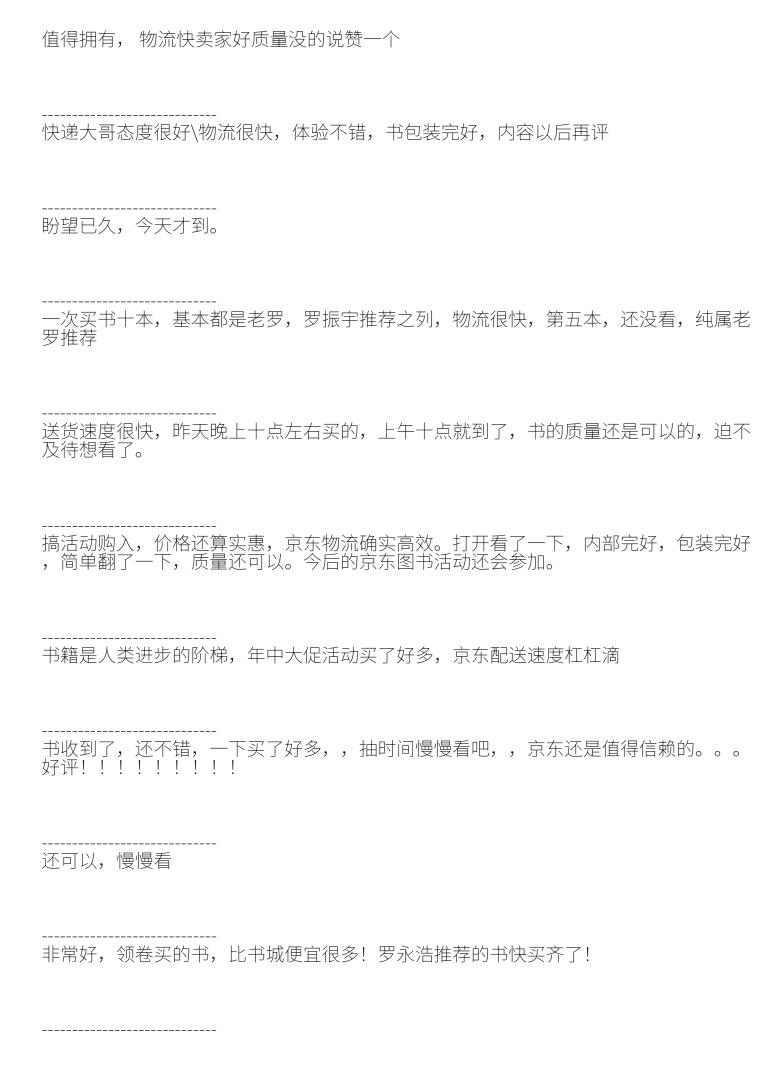
书是好书.	快递也给力.	只是包装坏了???
$1 \cup X \vdash X \mid 1 \cup 9$	1 N VP PS 1 / 1 9	/ \ \ \ E E \ \ \ \ \ E \ \ \ \

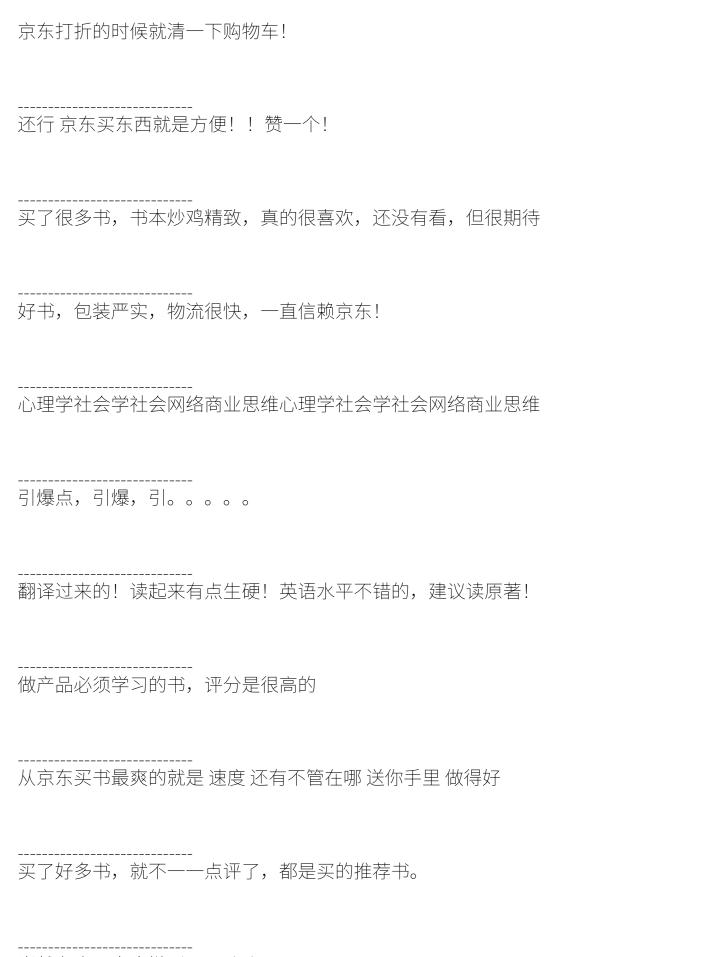
雪龙瑞斯大米 和书感觉都像小时候,回忆童年 蓝天 稻田 和香味的书,尊敬的老师。画一幅人无数 需静心 方领悟。 步步成千里 九九得真经 大难方领悟 三斤是能成 白黄洋啤红 闭目有彩虹 图片审核中 公司开展两周一学习两周一研讨的学习计划,所以各部门都买了比较多的书,书籍一直 都是在京东上买的,有保障,虽然有一些书中间出现一些问题,但是也愉快的解决了, 大家喜欢的可以采购哦 诚恳地对待他人,使你能透视这个世界,找到纯真善良一面,充满自信又肯上进。你的特长是能找到机会,创造健康快乐人生,与人和平共处,人缘极佳。 建议:胆小怕事使你包容它人的缺点,任由他们做坏事,不知后果的严重性,小心受牵 连,多交一些世故的朋友,帮助你认清事实。 经常网购,总有大量的包裹要收,感觉写要评语要花掉了我大量的时间和精力.所以在一 段时间里,我总是觉得好像不去评价或随便写写.但是, 有点对不住那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。于是我写下了一小段话,给我觉得 能拿到我五星好评的卖家的宝贝评价里面以示感谢和尊敬。首先,宝贝是性比价很高的 ,我每次都会先试用再评价的,虽然宝贝不一定是最最好的,但是在同等的价位里面绝 对是表现最棒的。京东的配送绝对是一流的,送货速度快, 配送员服务态度好,每样东西都是送货上门。希望京东能再接再励,做得更大更强,提 供更多更好的东西给大家,和更优质的服务。为京东的商品和服务点赞。

屯书中,主要是实惠,买就买一年的,书的质量都很好,感谢京东提供便利。。。。

看着还行,就有一点被撞的感觉。。。

做活动买了很多书,这书很早就听说了,口碑很好,看了一段时间,果然是好书



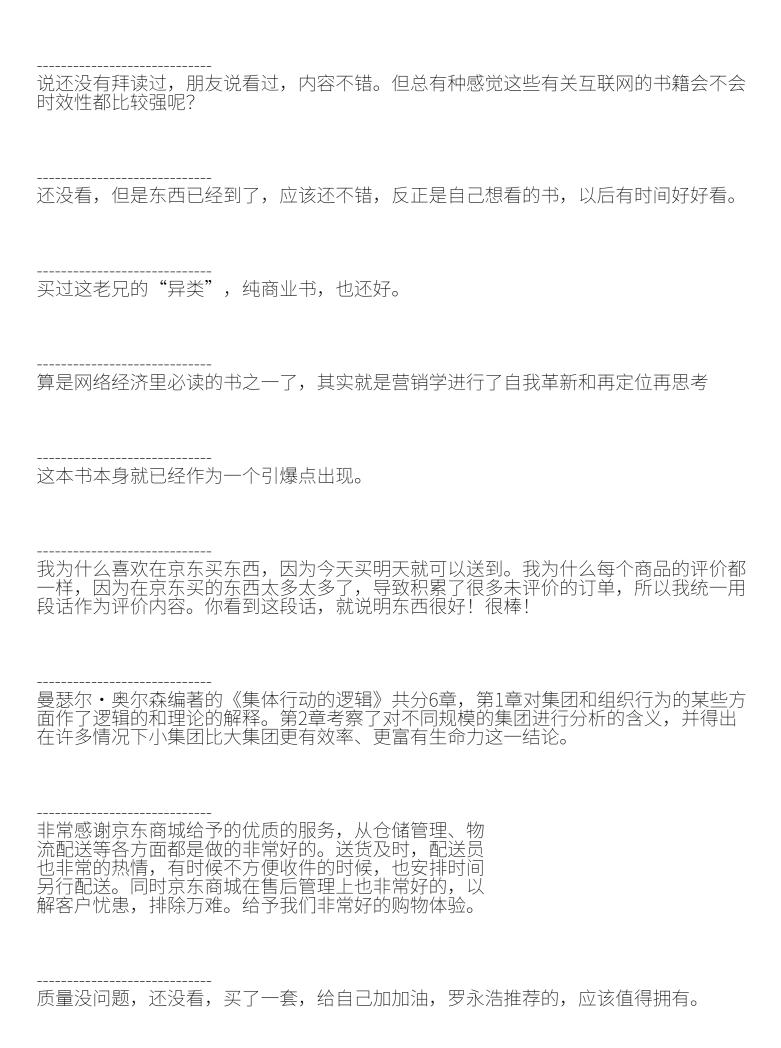


当然有人一定会辩驳,Berkshire Hathaway全球其实有36万名员工,因为除投资持股卡夫亨氏、可口可乐、American Express、富国银行、IBM以及比亚迪等全球知名品牌之外,它还全资拥有GEICO, BNSF Railway, Lubrizol, Fruit护斤斤计较斤斤计较卷了 of the Loom, Helzberg Diamonds,

FlightSafety International, Pampered Chefy以及NetJets等诸多著名品牌。前者的员工不应该算到Berkshire Hathaway名下,但后者的员工妥妥归属集团公司。
物流很给力第二天就到了,书籍也没有破损的情况
我为什么喜欢在京东买东西,因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样,因为在京东买的东西太多太多了,导致积累了很多未评价的订单,所以我统一用段话作为评价内容。京东购物这么久,有买到很好的产品,也有买到比较坑的产品,如果我用这段话来评价,说明这款产品没问题。

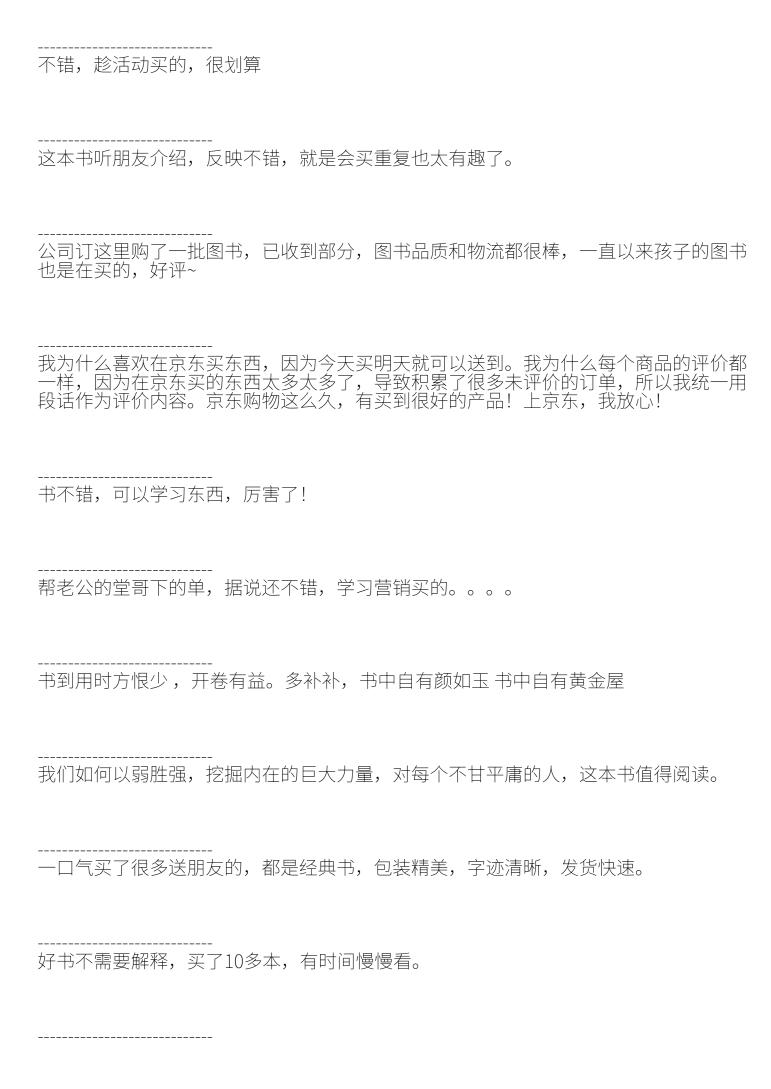
本书是翻开第一页就舍不得放下的好书,或许是我的阅读量太少遇到的好书比较少吧!本书用数据分析,例子案例,而推算出的结论的阐述方式,让阐述的观点更加有理有据。更具真实性。本书是解密获取成功的方法的原因分析的具体实例,结合了,家庭背景?社会背景?历史机遇?个人性格等方法的分析。在我看来,是拿起就不想放下,读起来又怕太快就读完的书。毕竟好的精神粮食不是那么容易找到的。好书,与你一起分享!

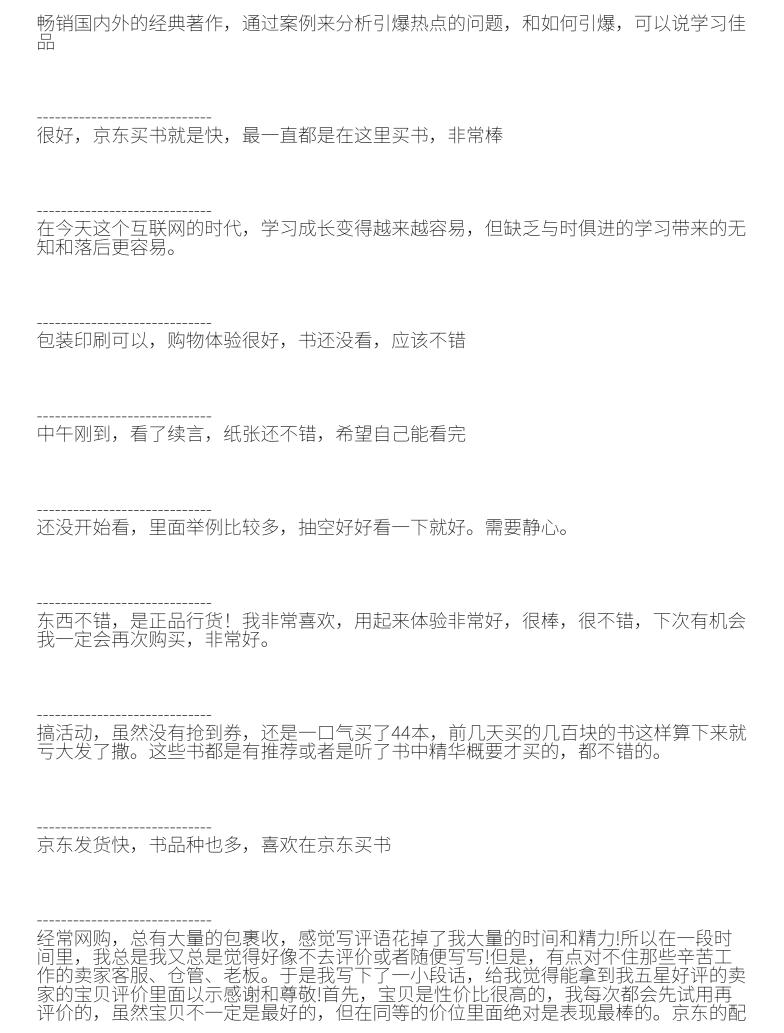
 好像是看过老罗推荐的就想入手了。精装版
 600-400,300-200,力度大,划算,为京东图书点赞?
 好,很好。618买的,只星此书没参加满减活动。



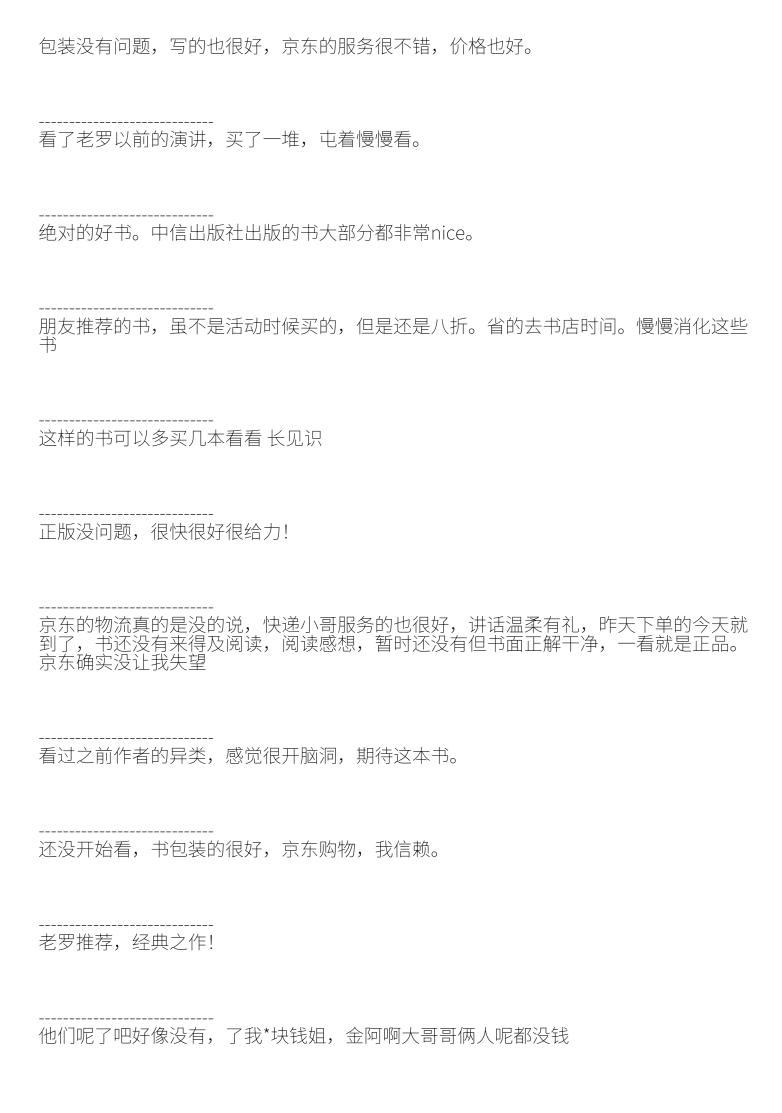
书正在看,书的作者名字引发了我的思考,Gladwell,我理解为高兴就好,看似很随性的名字,其实作者还是极具逻辑思维和洞察力的,不知道这本书到底能带给我什么,但至少给了我一种另一个视角看世界的切入点,总之一句话,"高兴就好",哈哈哈!!

有人问读书和看电影有什么用。我觉得看书、看电影是一个沉淀的过程,能让你更平和地面对一些事情。也许你刚读完后觉得并没有什么用,但是坚持下去你就会发现大有不同,那些读过的书、感悟的心情会变成你的一部分,在你不知情的情况下变成你的信念,让你能以你自己特有的节奏生活下去。





送绝对是一流的,送货速度快,配送员服务态度好,每样东西都是送货上门。希望京东能再接再厉,做得更大更强,提供更多更好的东西给大家。为京东的商品和服务点赞。



信息爆炸时代,人们已经对大多数广告免疫,如何在众多广告中突出内容,球,书中有详细介绍	抓住客户眼
 当天下单,隔天就到啦。快递很给力。填满书柜	
 要不是因为考研阅读,估计永远也不会知道这本书?	
 好书,很有启发性	

一次入手三本,博士朋友推荐,算是把热点现象做一个"专业术语"型的解说

格拉德威尔经典系列·引爆点:如何引发流行(新版)_下载链接1_

书评

格拉德威尔经典系列·引爆点:如何引发流行(新版)_下载链接1_