

夺单2：做生意就是发掘未知的角落



[夺单2：做生意就是发掘未知的角落_下载链接1](#)

著者:胡砚飞 著

[夺单2：做生意就是发掘未知的角落_下载链接1](#)

标签

评论

东西收到了~，是正品，质量很好，价格也不错，包装很好~，运送过来也没有磕碰，配送速度 给力，京东快递小哥服务态度好，下次还来买，推荐给大家哦~~

一如既往的好，趁着618囤一整年的书，满足！

好好(●°u°●)?」好好哈哈呵呵哈哈还好还好哈还好还好哈

商品好着呢物流也很快，还没看

看到网上评价不错，买来看看，提高一下自己。

挺不错的一本书！

好东西，值得购买，非常实用，下次还会来买，信誉度

此用户未填写评价内容

好想你了，我的人都有自己的生活方式，

纸质很好，正版！

千万别买 不好看

这么说太好了，漂亮漂亮漂亮

包装还不错，还没有看

看着不错 京东物流巨快 满意的一次购物

老公要求买的书，应该不错，老公很喜欢

书本挺好，还有外包装，还没看不知道内容咋样

京东自营，值得信赖

一直用这个 不错不错

还没看，质量不错

大学毕业生必看，有经验的不要看他

很不错很不错很不错很不错

很不错的书，值得推荐。

正在阅读中，很有意思。

包装好 质量也好 我很喜欢

朋友推荐，正品，看着舒服

书有轻微的损坏，希望包装改进。

销售的话，最好多学习学习

学习充电！提升！满满看

销售人员可以多看看

写的挺好，

物流很快！

内容很好

最近才看了 拼凑的一本书 内容太水 不建议购买

质量一般，到货速度还好吧

还可以

不错

很好

精彩

京东正版，讲职场故事的故事书。内容正在研究中，细细品读中，不便多说。

要用道德指数评价京东，应该负数了吧，售后傻x

好

66666666633363363633

bucuo fr n

好好好好好啊好好好

初级入门知识比较多，比较适合刚出校门的人看，老人也能有所感悟，字比较大，舒服，纸质比第一部好，就是每一章里小标题比较多，虽然这样可以提炼段落，给那些看不进书的快餐文化人当段落短篇看，但是我不怎么习惯，总觉得这样显得一段太短太简洁了，也有点打断我看书的思路。可惜这本仍没完结，最后还有待续…

书超好，很好，不错，快递很快。

写的内容是作者的销售经历，不过是在做软件行业，对于其他行业而言不是很合适，不过也是可以参考的

很好适合刚做销售的业务员自我培训 或是销售经理培训业务员使用

发货快，物流迅速。买书一直在京东。

不错，想做销售的人最好的书籍

书是不错的，就是物流发货速度太慢了

已看完 还好 但是写的怎么像小说 自传

好 很好 灰常好！

没有鞋穿的日子 会跑的树
桐花的气味一直萦绕在童年的记忆里。那年他六岁，六岁是一个可以镌刻时光的年龄，于是他记住了那天

晚上的风雨。雨是半夜里下来的。雨在院里的瓦盆上敲出了铜锣的声音，先是“咣，咣”的一滴两滴，而后是墨重的群滴儿，一阵“叭儿叭儿叭儿……”之后，斜着就细下来，细得绵，细得曼润，那湿意一丝儿一丝儿地往木窗上贴，慢慢就甜。于是他闻到了桐花的气味。桐花很淡的，淡出紫，那紫茵茵的，一水一水地往喇叭口上润，润些紫意来，而茎根处却白牙牙的，奶白，那一点点的甜意就在奶嫩处沁着。花开的时候，把桐花从蒂儿上揪下来，他就喜欢吮那一点点的白，小口儿，把那一点点牙白含住，用舌尖尖去品那甜味。那甜意是从树上长出来的，很原始。他心里叫它“娘娘甜”。在雨夜里，他听见桐花在一湿一湿地重。慢慢，喇叭口一垂，那蒂儿就松了，而后一朵一朵炸，炸出一片墨得儿声，墨——得儿，墨——得儿……一忽儿，旋旋缓缓地飘落下来，于是，那甜意就一缕一缕地在重湿里漫散。多好，那桐花！在沉沉的雨夜里，他听见桐花像墨色的乌鸦一样呱呱地坠在地上，散落满地的扑塔。娘说，乌鸦不好，一身坟气，那是“碰头灾”。头前王豁子家出事那天，他媳妇出门就碰上了乌鸦叫。娘又说，见了乌鸦你要呸它！狠呸，连呸三口！这是躲灾的方法。可是，他还是想到了乌鸦，很甜的乌鸦。后来他就睡着了，枕着桐花的气味睡着了。第二天，当他醒来的时候，太阳已经晒住屁股了。他不知道雨是什么时候停的，只觉得木窗上的阳光一霞一霞的。他坐起身来，揉了揉眼，却突然发现父亲的脸色很走样。父亲从来没有这样过。他的身子侧侧歪歪地趑趄着，一脚深一脚浅地来回窜动，一时屋里一时又屋外，像是一只受了伤的兔子，又像是一只多了翅昏了头的老母鸡。他头摇得像拨浪鼓一样，嘴里呢，哼哼叽叽嘟嘟囔囔的，很像是陡然间谁给他糊上了一嘴驴粪！父亲反反复复地说着一句话，那句话是他听了很多遍之后才弄明白的。父亲说：“这得说说……”“是得说说。”娘说。说说，什么叫“说说”，说什么呢？光脚，摇摇地晃出屋门，他发现猪还没喂呢，猪在圈里嗷嗷地叫着，院里的地也没有扫，一只扫把突兀地扔在院子的中央……

就在这时，他重重地“呀”了一声，心里说，树怎么跑了？！是的，树跑了。一夜风雨之后，他家的桐树跑了。那棵桐树就栽在离墙很近的院子里，昨天他还尿过，他对着那棵桐树狠狠地撒了一泡！当时被娘发现了，娘骂他是个败家子！娘说，好好的一棵树，它比你还大呢，长了七年了。浇吧，烧死你就安心了，那可是你的学费！可那桐树居然会跑？！这棵桐树并没跑远，树跑了一尺，这是至关重要的一尺。有了这一尺，树就长到墙那边去了，是铜锤家一侧的墙里……蓦地，他看见了铜锤。铜锤就在他家院子里的一个石礅上立着，正也斜着绿豆眼踮踮地往这边看呢。他看着铜锤铜锤看着他，谁都没有说话。倏尔，铜锤笑了。铜锤一脸油。铜锤是和他同年出生的。有一天，娘说，这家也太“那个”了，吃“面条”的时候，他刘一刀说那话真噎人哪。他灌了几口猫尿，就站在当院里喷着唾沫星子说，听说你家娃子起了个名叫钢蛋？钢蛋好啊。好，恁叫钢蛋，俺就叫铜锤！恁要是熬子锅，俺就是铁锅排！

书没有什么喜欢不喜欢，肯定想看了才买，至于质量吧，还不错，至少目前还没有发现不好。

好正品书好划算呀满100减30买的

生意是做出来的更是抢出来的

学习了，看看先，看看先！

感觉很不错，心里很高兴啊。很好

酷搓，配送很快很快。。

这本书到了，质量还可以

商业竞争很厉害。有单子需要争夺。所以抢得的单就更好

好书，非常值得一看。能够学到很多不懂的知识！不需要多解释了。

做销售的必看之书。。。。。

还没看，听说值得一看

便宜还好用，送货速度快

很好。非常不错的快递和商家 书的质量也没得说 很不错！

公司买书，价格高些，其他还好

书不错值得去读 书不错值得去读

做生意人读一下蛮好的！！！！

卖家服务好，非常满意！

还没来得及看，看完评价

我不想多说，看了就知道了，非常不错？

书籍很不错，正版，京东的物流很给力，到货速度很快！好评！

与人斗其乐无穷啊，达不到这境界啊。

生说一声吼！长江水倒流！

京东正版~~~~~·

正版图书，印刷精美。很好

读了第一步，又想读第二部，挺不错的，真实

大概浏览一下，还没细细看！

很差劲，夺单一还算好看

不错，个。。。。。。。

看了还没有看完。感觉不错就分享了

内容不错，值得入手的好书!

评价还不错，买来读读看

以为是两本就完了，竟然还有后续

正在看．．．．．

书还没看，正版，包装正规，物流给力

买回来很久了，还没看呢

不错
不

用下来不错，会推荐朋友购买

喜欢，买不！！！ 正版书籍，价格实惠，送货快，满意！
读书可以使自己的知识得到积累，君子学以聚之。总之，爱好读书是好事。让我们都来读书吧。 其实读书有很多好处,就等有心人去慢慢发现.
最大的好处是可以让你有属于自己的本领靠自己生存。
让你的生活过得更充实，学习到不同的东西。高尔基先生说过：“书籍是人类进步的阶梯。”书还能带给你许多重要的好处。
多读书，可以让你觉得有许多的写作灵感。可以让你在写作文的方法上用的更好。在写作的时候，我们往往可以运用一些书中的好词好句和生活哲理。让别人觉得你更富有文采，美感。
多读书，可以让你全身都有礼节。俗话说：“第一印象最重要。”从你留给别人的第一印象中，就可以让别人看出你是什么样的人。所以多读书可以让你感觉你知书答礼，颇有风度。

价格实惠，书的内容对销售提升很有帮助

职场小说系列，没事的时候可以多看看，里面或许有你成长的必经之路。

从校园进入职场后的生存记录，奋斗记录。

网购方便，还可以吧。

希望能从中获益。多读书，读好书

质量不错，东西还是挺好用的

速度挺快，不错

做生意就是发掘未知的角落

如果没有看过夺单1的话，整本书还是不错的，可是相比夺单1来说，文字更新的内容实在有限，情节比起一来，太容易猜到结局，不过里面的有些技巧倒是一里面没有说道的。
还是那句话，如果你是职场新人，这本书你可以学习到很多做人，做事的方法；做为老手，你可以找到自己需要提高的地方。不过对于购买了夺单1的用户，没太大必要购买了。

送货很快，包装完好，东西不错。

《交手：谋局高手》是著名政商小说作家何常在畅销小说《交手》系列第二本，以BAT大战为背景，围绕互动娱乐产业源头的争夺战，讲述百度李彦宏、阿里巴巴马云、腾讯马化腾如何布局、控局、谋局的商战内幕，以及小人物如何谋局借势，逆向崛起的故事。

在《交手：高手过招，控局者胜》中，何方远战胜对手，实现了不可能的三级跳的升迁，但之后他却面临前所未有的困境。他必须摆脱陈果、乔国界的掌控，必须周旋于陈果、乔国界、几大互联网巨头及虎视眈眈的资方之间，却又无势可借，无局可控。他深知，有局可借时，控局；无局可借时，谋局。成大事者，必须要有顺应局势一变再变的眼光和谋略。

他笼络樊铮和付锐为己所用，离间樊铮和陈果，进而离间陈果和乔国界；他拉拢李丛林、梅长河和顾南，互相借势借力；他展示自己的人品，成功征服资方蓝成器；他巧妙设局，创造机遇与互联网巨头大马哥对话，达成合作意向；他口吐莲花，成功说服另一互联网巨头李彦红支持自己；他暗中布局，最后赢得与乔国界的正面交锋，成为真正的谋局高手！

翻开《交手》，成为高手，谋控全局，成就大业！《交手：谋局高手》是著名政商小说作家何常在畅销小说《交手》系列第二本，以BAT大战为背景，围绕互动娱乐产业源头的争夺战，讲述百度李彦宏、阿里巴巴马云、腾讯马化腾如何布局、控局、谋局的商战内幕，以及小人物如何谋局借势，逆向崛起的故事。

在《交手：高手过招，控局者胜》中，何方远战胜对手，实现了不可能的三级跳的升迁，但之后他却面临前所未有的困境。他必须摆脱陈果、乔国界的掌控，必须周旋于陈果、乔国界、几大互联网巨头及虎视眈眈的资方之间，却又无势可借，无局可控。他深知，有局可借时，控局；无局可借时，谋局。成大事者，必须要有顺应局势一变再

变的眼光和谋略。

他笼络樊铮和付锐为己所用，离间樊铮和陈果，进而离间陈果和乔国界；他拉拢李丛林、梅长河和顾南，互相借势借力；他展示自己的人品，成功征服资方蓝成器；他巧妙设局，创造机遇与互联网巨头大马哥对话，达成合作意向；他口吐莲花，成功说服另一互联网巨头李彦红支持自己；他暗中布局，最后赢得与乔国界的正面交锋，成为真正的谋局高手！

翻开《交手》，成为高手，谋控全局，成就大业！《交手：谋局高手》是著名政商小说作家何常在畅销小说《交手》系列第二本，以BAT大战为背景，围绕互动娱乐产业源头的争夺战，讲述百度李彦宏、阿里巴巴马云、腾讯马化腾如何布局、控局、谋局的商战内幕，以及小人物如何谋局借势，逆向崛起的故事。

在《交手：高手过招，控局者胜》中，何方远战胜对手，实现了不可能的三级跳的升迁，但之后他却面临前所未有的困境。他必须摆脱陈果、乔国界的掌控，必须周旋于陈果、乔国界、几大互联网巨头及虎视眈眈的资方之间，却又无势可借，无局可控。他深知，有局可借时，控局；无局可借时，谋局。成大事者，必须要有顺应局势一变再变的眼光和谋略。

他笼络樊铮和付锐为己所用，离间樊铮和陈果，进而离间陈果和乔国界；他拉拢李丛林、梅长河和顾南，互相借势借力；他展示自己的人品，成功征服资方蓝成器；他巧妙设局，创造机遇与互联网巨头大马哥对话，达成合作意向；他口吐莲花，成功说服另一互联网巨头李彦红支持自己；他暗中布局，最后赢得与乔国界的正面交锋，成为真正的谋局高手！

翻开《交手》，成为高手，谋控全局，成就大业！《交手：谋局高手》是著名政商小说作家何常在畅销小说《交手》系列第二本，以BAT大战为背景，围绕互动娱乐产业源头的争夺战，讲述百度李彦宏、阿里巴巴马云、腾讯马化腾如何布局、控局、谋局的商战内幕，以及小人物如何谋局借势，逆向崛起的故事。

在《交手：高手过招，控局者胜》中，何方远战胜对手，实现了不可能的三级跳的升迁，但之后他却面临前所未有的困境。他必须摆脱陈果、乔国界的掌控，必须周旋于陈果、乔国界、几大互联网巨头及虎视眈眈的资方之间，却又无势可借，无局可控。他深知，有局可借时，控局；无局可借时，谋局。成大事者，必须要有顺应局势一变再变的眼光和谋略。

他笼络樊铮和付锐为己所用，离间樊铮和陈果，进而离间陈果和乔国界；他拉拢李丛林、梅长河和顾南，互相借势借力；他展示自己的人品，成功征服资方蓝成器；他巧妙设局，创造机遇与互联网巨头大马哥对话，达成合作意向；他口吐莲花，成功说服另一互联网巨头李彦红支持自己；他暗中布局，最后赢得与乔国界的正面交锋，成为真正的谋局高手！

翻开《交手》，成为高手，谋控全局，成就大业！

★独家、首次披露,史上最牛最罕见的销售心术!

★饭局的话术,酒桌上的规矩,揣测上级和客户的意图,包含所有销售技能!

★拿下订单是一门技术活儿,包含官场的全部潜规则!

★金融危机背景下,首部全方位商战小说!比《输赢》《做单》更精彩

★公务员和职场人士必须了解的一部商战职场小说 1、

官场技巧.官场小说需求强劲,但是国家限制,所以很多规则和技巧需要通过商战职场小说来表现.本书包含大量的官场技巧,拿下订单也是一门技术活儿. 2、

饭局话术.书中包含各种场合的交际话术,实用性非常强,如何应对对手,如何应对上司,如何在竞争者中脱颖而出,实操性非常强,是一本全面的交际宝典. 3、

平衡利益,小说中主要强调要平衡各方的利益,只有各方利益都照顾到了,统一了所有人的需求,才能最终拿下订单. 4、

故事励志.金融危机下濒临倒闭的企业,年轻的CEO从草根成长,到得到大人物的欣赏,其勤奋和努力振奋年轻人的心. 5、

普遍适用,诸多不为人知的销售技巧,均在书中呈现。一本小说顶一万本销售技巧的书
一个大学里的风云人物；一个初入职场的牛犊，一个曾经光环缠身，可现在却回头土脸的小人物，乔峰。

所谓的光环注定会成为过去。校园里的乔峰面对职场开始变得迷茫，所有的自信都荡而无存，他应聘到信高软件，而信高软件的青岛市场又是竞争最激烈的软件漩涡，在这在这互相选择之中乔峰变的别无选择。

长城机械的出现给了每一家公司更多的希望，DAJ,蝶金软件则是最强硬的竞争对手。可现在蝶金软件负责这个项目的优势曾经有过冲突的段伟，旧仇新怨将被放大。DAJ负责人唐伟，更是虎视眈眈，阴谋诡计更是层出不穷。可谁也没有想到在打单的过程中，不被注意的乔峰竟然两次出奇招走在竞争的前面，为了拉平战局彼此用尽全力，竭尽所能。可再让人料想不到的是在最后的1天乔峰再出奇招拿下该单，一个软件行业新星正在升起。

同事恶斗，职场诡计，残酷竞争，选择与放弃，爱情还是金钱等等所有的元素都瞬间填满职场的生活。这个单的角逐让他逐渐蜕掉稚嫩的外衣，并在这场加杂着友情，爱情，竞争的职场生存之中他变的愈发成熟起来。

5个字评论

[夺单2：做生意就是发掘未知的角落_下载链接1](#)

书评

[夺单2：做生意就是发掘未知的角落_下载链接1](#)