

# 引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南 (最新修订版)



[引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版）\\_下载链接1](#)

著者:Michael, Wilkinson（迈克尔.威尔金森） 著，甄进明 译

[引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版）\\_下载链接1](#)

标签

评论

好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好





挺好，，，，，，，，，

-----  
一般，书上还有错别字

-----  
很好，不错，非常喜欢~支持支持~

-----  
还没看，同事推荐的

-----  
培训工作者必不可少的工具书！赞！

-----  
不错，替别人下单买的书，顺手看了不错。

-----  
不错的图书，第二次购买，值得收藏。

-----  
好书，对我很有帮助。

-----  
物流非常快，第二天就到了，货到付款，非常方便

-----  
送朋友的，评价不错的；

-----  
京东的书籍还是不错的，赞一个

-----  
很感触，值得一读，做展览用。

-----  
非常有用的一本好书，值得推荐，适合企业内训师，也适合部门管理者。

-----  
包装好，物流给力，正版书，推荐～

-----  
我觉得，书，非借不能读也，可我老公总是要我买，买了这么多书，他都还没时间看，我也不知道该做如何评价。

-----  
不错，不错，还真是本好书

-----  
这本书确实如推荐写的，系统性条理性佳作。而且书中很多小技巧实用易学，推荐购买。

-----  
还不错，学习一下了

-----  
很给力的一本工具书，内容翔实，印刷质量很好，翻译人员也很用心！

-----  
引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版）很好

-----  
包装很好，还有一层薄膜，正品，比实体店便宜又方便

-----  
不错，朋友推荐，正在阅读中，希望有更多的收获，并从中受益。

-----  
教练技术的一种理论，非常适合我目前的需求。

-----  
金融及创业上团队的引导成功是个一个大的趋势，这本书的编辑及完成，令人赏心悦目。  
。很好

-----  
内容不错值得推荐

-----  
公司图书馆选购的，内容和质量都不错！

-----  
不错的一本书，我尽快阅读。

-----  
不错，值得一看，从另一个角度有些不同的感受

-----  
引导技术，需要不断提升，不能停止学习

-----  
写的简介清晰，很实用

-----  
书有点破损，遗憾！

-----  
很好！正品划算，京东值得信赖！

-----  
先快读，再作为工具书

-----  
引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版），没看呢，期待！

-----  
嗯哼，很好！继续看下去！

-----  
好书，实用，内容不错。

-----  
这部书强烈推荐，有工具，有操作流程，有简史流程，具体操作，很不错！

-----  
买给公司培训当奖品的，很好，送货快。买给公司培训当奖品的，很好，送货快

-----  
喜欢看的书，家人喜欢的一一一

-----  
非常实用的一本书。

-----  
赞！！！！多读书！

-----  
很不错的产品，活动时价格实惠

-----  
质量不错，给公司买的

-----  
很不错很实用的书籍

-----  
里面有很多细节，引导的流程，注意点什么的都有，很详细

-----  
买来还没看，有时间慢慢看

-----  
很好的书，建议买的看看。

-----  
学习的～！！

-----  
买书一直都在京东上 正版 便宜 发货快

-----  
心仪已久的书籍

-----  
这本书有很多实用的工具，对于我的职业很有帮助

-----  
而我却请问去我去额外请问去委屈委屈我去恶趣味委屈委屈额而我却

-----  
翻烂了才能学得会

-----  
引导技术集成工具书 就是讲师手册



-----  
不错的一本书，阅后分享！

-----  
ht挺好的8./zufang/2

-----  
特别好的尚品，以后还买的，么么哒

-----  
蛮好的，还在继续学习中～～

-----  
好好好 好好好 好好好是是是是

-----  
好说在京东 京东买好书

-----  
还不错，促销的时候买的，不错

-----  
买了送给领导的，很喜欢。。。

-----  
好书，俄偶们成功的助力

-----  
非常好的书，很喜欢，在阅读！

-----  
还没有看，买来慢慢看

-----  
同事让我代买的，一~一

-----  
团队合作，不错，学习一下

-----  
不错，非常好。

-----  
书不错，买了争取认真读

-----  
这是讲引导技术的非常专业和全面的书籍,里面的工具相当好用.

-----  
正版！！！！~！！ 引导的秘诀

-----  
太慢了，其他还行，，，，，

-----  
经典图书，正在学习中，引导的力量很强大

-----  
好东西，还没看

-----  
不错不错不错不错不错

-----

值得推荐，就看你功力多深啦！

-----  
还没看，屯着慢慢看，字数补丁

-----  
非常值得一看

-----  
好好好好好好好好好好好好

-----  
京东商城的书质量好，物流超级好。

-----  
挺好的，不错。

-----  
多读书，读好书，常读书。

-----  
质量不错，送货速度很快

-----  
送货快东西好

-----  
不错的一本书

-----  
跟另外一本引导的书不知有什么区别。学习一下吧

-----  
物流足够快

-----  
不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错

-----  
好！！！！！！！！

-----  
朋友推荐买的

-----  
到手时书没有塑料薄膜包装，很不解

-----  
正在拜读中

-----  
好书。。。。。。。。

-----  
好好学习！！！！！！！！！！

-----  
还不错。。。。。。。。

-----  
快递非常给力！！！ 包装完好！！！

-----  
喔喔喔喔喔喔喔喔喔喔喔喔

买来待看，听说不错。

引导术的内容专业书，值得看看

知易行难

学习中，需要时间进行验证

很好的书

不错的书

好好学习

书翻译的不好，不专业，很多词不到位

速度快

书书是好书，但是我不知道寄的时候磕的，还是原本就这样的

书有点旧，但内容不错，学习中

-----  
好书

-----  
不错

-----  
ok

-----  
一般

-----  
实用

-----  
很好

-----  
客服服务太差

-----  
好

-----  
○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

-----  
★ “单个的最有威力的流程，是这种能力将成功引领一个团队达成一个有影响力的和可执行的结果。新手和有经验的引导者都可以从《引导的秘诀》中发现很多工具帮助他们获得结果并达到一个新的高度。” ——吉姆·坎费尔德泰克国际首席学习官  
★ “本书分享的‘秘诀’，已经成为我十多年来引导实践工作的基础。”  
——克丽·麦克布赖德国际引导者协会前主席  
★ “在我的职业生涯中，我见过很多很多的引导师。迈克尔·威尔金森是最棒的。”

‘秘诀’诠释了为什么。”——莱恩·罗伯茨无线电器材公司CEO

★“我们以‘秘诀’培训了超过100名的领导者和业务分析师。引导效果非常棒！”

——皮特·斯考特澳大利亚国民银行财富管理部执行总经理

★“终于有一个可操作的、易上手的指南可以给那些与团队一起工作的人们了。这本书能够给出结果！”——安·赫曼——奈迪赫曼国际、赫曼大脑控制指标CEO

今天终于搜了一搜这个。婴儿为啥喜欢大人抱着走来走去，因为这样有安全感。小时候小包子就这习惯。孩子爹非埋怨孩子奶奶头三个月给造成这样的习惯。这几天阴霾，木有下楼，小包子也不舒服，有点低烧。于是，又回到了婴儿状态。抱着不行，还要抱着走。白天是晚上也是。深更半夜，我和孩子爹轮换抱着溜达，反正一坐就哭

一走就好。可是我们实在木有力气来回抱着走，怎么哄也不行。就是要抱抱，要走走。只抱不走，哭得那个惨呀。眼泪吧嗒吧嗒一颗颗。后来，说讲故事，快3点了，我讲啥故事呀？火车头的书打开，我比他先晕倒。他哭累了也晕倒了。一会醒了还是老一套，抱抱走走。今天终于搜了一搜这个。婴儿为啥喜欢大人抱着走来走去，因为这样有安全感。小时候小包子就这习惯。孩子爹非埋怨孩子奶奶头三个月给造成这样的习惯。这几天阴霾，木有下楼，小包子也不舒服，有点低烧。于是，又回到了婴儿

状态。抱着不行，还要抱着走。白天是晚上也是。深更半夜，我和孩子爹轮换抱着溜达，反正一坐就哭

一走就好。可是我们实在木有力气来回抱着走，怎么哄也不行。就是要抱抱，要走走。只抱不走，哭得那个惨呀。眼泪吧嗒吧嗒一颗颗。后来，说讲故事，快3点了，我讲啥故事呀

为了减少因从工业国进口技术而造成的特殊投入需要，发展中国家的企业便寻求用本地供应的投入来替代，一旦发展中国家的跨国公司学会用本地提供的原料和零部件替代特殊的投入，那么，它们就可以把这些专门知识推广到面临同样问题的其他发展中国家，而其他发展中国家是极其渴望得到那些着眼于使用当地原料的革新成果的。

当地的竞争对手虽然也会面临类似于其他发展中国家母公司的下属工厂过去所遇到的那种革新的压力，但是，较富裕的发展中国家的企业，可以从以往面临并已处理过那些问题的有利条件中获益。那些企业虽然付出了寻求解决办法的代价，但是，由于这些办法可直接用于更穷的国家，所以，它可以从中得到补偿或获利。即使受当地原料的特性或者某个工业化程度较高的发展中国家还没有掌握有关国家的专门知识的影响，这个国家的企业仍然会具有压倒当地企业的优势，因为它可能已在类似的革新中取得了足够的经验，能够不断地从事新的革新。2.种族产品

在某些情况下，发展中国家的对外直接投资，是建立在一种相当特殊的优势的基础上的。这些国外子公司基本上是为当地那些与投资来源国民族有血缘关系的种族社区服务的。这种投资项目虽然在发展中国家企业的对外投资总额中只占很小的比重，但在以发达国家为目的的“上游领域”投资中，却占有相当大的比重。

与发达国家投资者拥有的工厂相比，制造种族产品的企业的优势并不在于规模小或生产劳动密集型产品，而主要在于制造当地同一种族居民社区所需要的产品。在国外，制造种族产品的企业的业绩一目了然。它反映了这种企业有能力制造和销售适合它们熟悉的居民所需要的产品，有时候，投资企业不仅带来了当地社区业已熟悉的产品，也带来了熟悉的商标。与大多数外国投资者的情况相比，制造种族产品的企业的竞争优势不在于工艺技术，而在于产品的特殊性。3.其他的革新

发展中国家的企业有其丰富多彩的革新史，它们的革新并不仅限于那些由小规模市场和短缺昂贵的投入所引起的项目，但是，一般来说，革新都是企业本国市场的特殊条件的产物。在许多情况下，发展中国家的革新是为了适应那种被称为与工业国完全不同的客观环境。不管是哪类革新，发展中国家的企业特有的优势已导致它们把其国外子公司集

中于与发达国家投资者所在行业不同的行业。发展中国家投资者的立足点，并不在“技术水平高”的行业。发展中国家的企业往往采用与发达国家企业不同的方法，并且常常在与发达国家企业不同的行业中从事革新活动。不同特征的技术，不同程度的进口倾向，有时还有不同的产品，是衡量发展中国家对外投资者同发达国家对外投资者各自相关利益的重要因素。

-----  
[引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版）\\_下载链接1](#)

## 书评

[引导的秘诀：通过团队合作获得结果的SMART指南（最新修订版）\\_下载链接1](#)