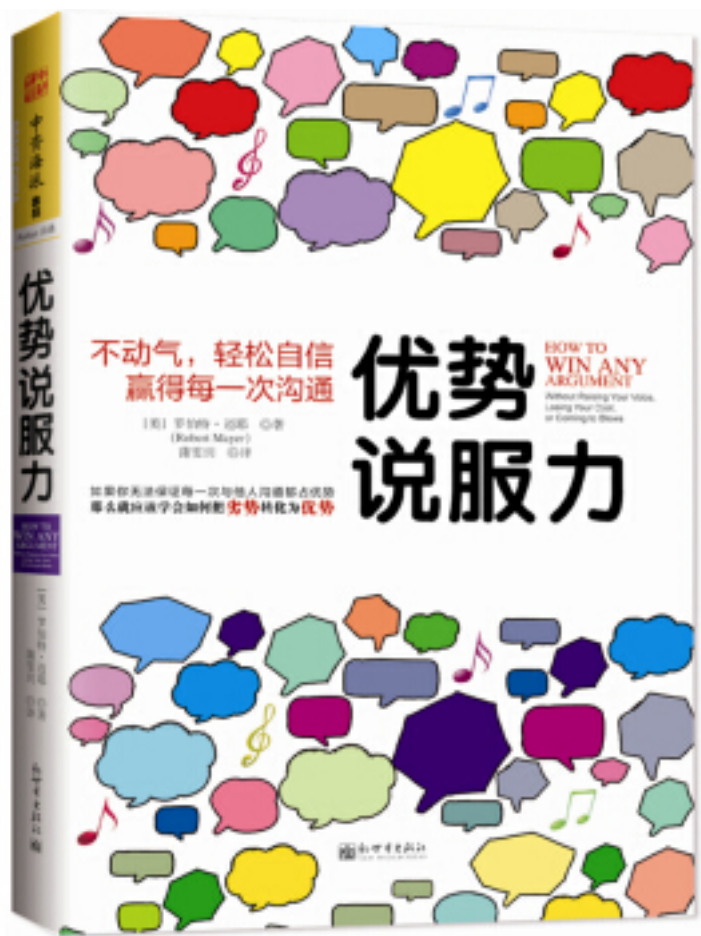


优势说服力：不动气，轻松自信赢得每一次沟通



[优势说服力：不动气，轻松自信赢得每一次沟通_下载链接1](#)

著者:[美] 罗伯特·迈耶（Robert Mayer） 著，蒲雯玥 译

[优势说服力：不动气，轻松自信赢得每一次沟通_下载链接1](#)

标签

评论

前著名律师所写，很多东西都说到点子上了，蛮实用的

好书，值得学习

这本书大概看了一下，和往常的教材一样，有点枯燥，耐着性子读吧

此书讲的很多内容还是非常好的，值得推荐！

通俗易懂，值得一看，还没有看完，不错。

创造沟通气氛，对说服的背景和技巧论述较多

京东就是快哈哈喜欢京东购物

刚收到，大概翻阅一下，内容不错！！

非常专业，很厚的一本。

学习学习

物流给力

没事看看

hao

果然是二手东，东西居然没有包装

阅读了整本书，我觉得“情感软肋”这一招特别好用，首先我们可以动用情感，我们可以先致歉或者放低自己，然后进一步靠着对方的情感慢慢地劝说，其次就是找到对方的软肋，这就是需要“知己知彼”了，我们要熟悉对方的一切，才能够拿出打通他们心扉的东西，我们要够真诚，同时也要有策略，熟悉对方，倾听对方，而不是一味地劝说。书中结合着生活的点点滴滴给我们带来了许多实例，也涉及到很多的明星名人，我们都是容易受外界影响的，而“讲故事”是一个不错的策略，书中独立成章，讲述如何动用故事的潜移默化以及动情性来说服别人，之后的章节当然也给我们带来了许多技术，善用修辞、情感软肋、文字火力、演讲诀窍等等，最后一张则是20个优势技巧，有点像中国的《孙子兵法》。

[优势说服力：不动气，轻松自信赢得每一次沟通_下载链接1](#)

书评

[优势说服力：不动气，轻松自信赢得每一次沟通_下载链接1](#)