

零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述

[変わる力 セブン-イレブンの思考法]



[零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述 \[変わる力 セブン-イレブンの思考法\]](#) [下载链接1](#)

著者:[日] 铃木敏文 著，顾晓琳 译

[零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述 \[変わる力 セブン-イレブンの思考法\]](#) [下载链接1](#)

标签

评论

企业人物传记，很不错，很好，可以让我们了解到很好的企业文化，不错，很好。

强迫症患者不能接受的事情，希望以后书本可以厚点包装，防撞！

零售的哲学，书可以，朋友圈很多人说好！！

不错的一本书 很喜欢 晚上经常看着看着就着迷了

质量好，纸质好，服务好，物流好！五颗星。

炎炎夏日最惬意的事就是喝着冰镇可乐读《可乐》[呲牙]个人觉得媒体对可乐的宣传有误导，要有自己的独立见解。首先，可乐是美国生产的，并不是只给中国人喝，终究消费最多的还是美国本土，而且美国部队到达的地方都会运抵可乐供士兵饮用。可乐危害真有那么大的话，美军不是自取灭亡吗？其次，世界首富和次富比尔盖茨和巴菲特著名的1995中国行，第一件事就是携带了大量可乐供他们饮用，更把可乐搬上了长城，带到了沙漠。时至今日，他们仍旧每天喝可乐。可乐真有那么坏，他们为什么自折其寿？顺便说句，天天喝5罐可乐的巴菲特今年87了，他喝健怡无糖可口可乐的合伙人芒格今年已经94了！可口可乐也有133年历史了，我第一次喝可口可乐是1988年

每个高管都要看。

非常感谢京东商城给予的优质的服务，从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好的。送货及时，配送员也非常的热情，有时候不方便收件的时候，也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好的，以解客户忧患，排除万难。给予我们非常好的购物体验。 Thank you very much for the excellent service provided by Jingdong mall, and it is very good to do in warehouse management, logistics, distribution and so on. Delivery in a timely manner, distribution staff is also very enthusiastic, and sometimes inconvenient to receive the time, but also arranged for time to be delivered. At the same time in the mall management Jingdong customer service is also very good, to solve customer suffering, overcome all difficulties. Give us a very good shopping experience.

京东商城的快递配送速度很快，昨天下的单，结果第二天就到，牛！京东自营快递小哥服务态度很好！京东商城做图书活动时候买的，性价比很高，邮件包装很结实，图书全是新书，图书的印刷和包装很精细，我很喜欢！这些图书是自己精心挑选经典著作，希望看看对生活会有帮助。同时京东商城图书馆有很多书籍都没货了，也不进行补货好可惜！我订阅了发现补货速度很慢，感觉补货速度不太好。

重要说明：

本邮件仅表明销售方已收到了您提交的订单；销售方收到您的订单信息后，只有在销售方将您的订单中订购的商品从仓库实际直接向您发出时（以商品出库为标志），方视为您与销售方之间就实际直接向您发出的商品建立了合同关系；

如果您在一份订单里订购了多种商品并且销售方只给您发出了部分商品时，您与销售方之间仅就实际直接向您发出的商品建立了合同关系；只有在销售方实际直接向您发出了订单中订购的其他商品时，您和销售方之间就订单中该其他已实际直接向您发出的商品建立了合同关系。

您可以随时登陆您在京东注册的账户，查询您的订单状态。更多内容请见最新的京东网站用户注册协议及京东网站各类购物规则，我们建议您不时地浏览阅读。

账户安全提醒：

互联网账号存在被盗风险，为了保障您的账号及资金安全，京东提醒您访问 [我的账户](#)> 账户安全，尽快启用所有安全服务。

很不错的书。京东快递速度很快就到了，很喜欢很赞。开始觉得好的博大精深看看手机被收不到好的京东快递拿到你电脑不到好的好的鸡蛋卷呢不到八点半不到你电脑不到好的好的好

消费京东商城数年，深知各产品琳琅满目。

然，唯此宝物与众皆不同，为出淤泥之清莲。使吾为之动容，心驰神往，以至茶饭不思，寝食难安，辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食，凑齐银两，倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切，无不让人感激涕零，可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时，顿时金光四射，屋内升起七彩祥云，处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂，呜呼哀哉！此宝乃是天上物，人间又得几回求！遂沐浴更衣，焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已，故生此宝物款型及做工，超高性价比之慨，且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言，毫无夸大欺瞒之嫌。吾消费京东商城数年，深知各产品琳琅满目。然，唯此宝物与众皆不同，为出淤泥之清莲。使吾为之动容，心驰神往，以至茶饭不思，寝食难安，辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食，凑齐银两，倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切，无不让人感激涕零，可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时，顿时金光四射，屋内升起七彩祥云，处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂，呜呼哀哉！此宝乃是天上物，人间又得几回求！

我是puls,我骄傲，经常网购，总有大量包裹收，感觉写评语花掉了大量的时间和精力

，所以在一段时间里，我总是不去评价，或者是随便写，但是我又总觉得好像对不住那些辛勤工作的卖家，仓管，客服，老板，于是我写下这一小段话给我觉得能拿到五星好评卖家的宝贝评价，以示感谢。首先宝贝性价比很高，我先试用再评价的。虽然宝贝不一定是最好的，但在价位里面绝对是表现最棒的，京东的配送绝对是一流的，送货速度快，服务态度好，每样东西都送货上门，希望京东能再接再厉，做得更大更强，提供更好更多的东西给大家，为京东的商品和服务点赞。

好的不错吧

买了这么多年，所谓阅商无数，但与卖家您交流，我只想说，老板你实在是太好了，你的高尚情操太让人感动了，本人对此卖家之仰慕如滔滔江水连绵不绝，海枯石烂，天崩地裂，永不变心。交易成功后，我的心情是久久不能平静，自古英雄出少年，卖家年纪轻轻，就有经天纬地之才，定国安邦之智，而今，天佑我大中华，沧海桑田5000年，神州平地一声雷，飞沙走石，大雾迷天，朦胧中，只见顶天立地一金甲天神立于天地间，花见花开，人见人爱，这位英雄手持双斧，二目如电，一斧下去，混沌初开，二斧下去，女娲造人，三斧下去，小生倾倒。得此大英雄，实乃国之幸也，民之福，人之初也，怎不叫人喜极而泣……看着交易成功，我竟产生出一种无以名之的悲痛感——啊，这么好的卖家，如果将来我再也遇不到了，那我该怎么办？直到我毫不犹豫地把卖家的店收藏了，我内心的那种激动才逐渐平静下来，可是我立刻想到，这么好的卖家，倘若别人看不到，那么不是浪费心血吗？经过痛苦的思想斗争，我终于下定决心，牺牲小我，奉献大我。我要以此评价奉献给世人赏阅，我要给好评……评到所有人都看到为止！

收到货后，拆开包裹，我激动万分。不知道为什么，我现在诗兴大发，请允许我背一下出师表：先帝创业未半而中道崩殂，今天下三分，益州疲弊，此诚危急存亡之秋也。然侍卫之臣不懈于内，忠志之士忘身于外者，盖追先帝之殊遇，欲报之于陛下也。诚宜开张圣听，以光先帝遗德，恢弘志士之气，不宜妄自菲薄，引喻失义，以塞忠谏之路也。宫中府中，俱为一体，陟罚臧否，不宜异同。若有作奸犯科及为忠善者，宜付有司论其刑赏，以昭陛下平明之理，不宜偏私，使内外异法也。侍中侍郎郭攸之、费祗、董允等，此皆良实，志虑忠纯，是以先帝简拔以遗陛下。愚以为宫中之事，事无大小，悉以咨之，然后施行，必能裨补阙漏，有所广益。将军向宠，性行淑均，晓畅军事，试用于昔日，先帝称之曰能，是以众议举宠为督。愚以为营中之事，悉以咨之，必能使行阵和睦，优劣得所。亲贤臣，远小人，此先汉所以兴隆也；亲小人，远贤臣，此后汉所以倾颓也。先帝在时，每与臣论此事，未尝不叹息痛恨于桓、灵也。侍中、尚书、长史、参军，此悉贞良死节之臣，愿陛下亲之信之，则汉室之隆，可计日而待也。

书的质量特别好，快递包装也很好，没有破损，两大箱子，沉甸甸的，赶上活动买了一大堆，够看好久好久了，都是很喜欢的书～真的好开心啊！感觉赚到了～～～～人丑就要多读书，哇哈哈哈哈哈哈

还不错的一本书，值得大家拥有！

在六到七折的基础上，满一百减五十，也就十多元一本，太过瘾了，非常满意！

从2016年起就对便利店和新零售产生了极大的兴趣，阿里和京东都在积极部署新零售战略，极有可能成为日后新兴的经济热点。

因为前段时间一个小想法购了一批零售相关的书籍，虽然现在改变想法了，蛋觉得还是有必要读一读，了解各行各业的知识，看了会突然发现柯南里面铃木园子家族的原型就是铃木敏文，哈哈，就觉得更有兴趣了

作为顾客的生活据点，持续“创造便利”的7-Eleven可谓是一个“专门应对变化的行业”。人们总是习惯性地以为市场上的竞争对手越少越对自己有利，但是，一旦没有了竞争对手，事业往往会止步不前。以零售行业为例，如果一家店铺的周围没有任何同业竞争者，那么顾客可能只是由于受到交通上的限制，无奈地进店消费，久而久之，店铺经营者将变得得过且过，产生懈怠的情绪，失去对产品和服务进行变革创新的动力。我逐渐掌握了有助于经营的两个基础的学科知识——统计学和心理学。想提高数据的准确性，统计学是必不可少的。另一方面，要想保证采访的客观性，避免提出具有主观诱导倾向的问题，心理学的知识也不可或缺。因此，为了能够在工作中熟练运用统计学和心理学，我不分昼夜地拼命吸收这两门学科的知识。无论发生什么都要认真对待，这就是工作的真谛。我坚信人生没有无法完成的事，如果一直踏踏实实地做好本职工作，眼前的道路必定会打开。虽然人们普遍信奉“大者为佳”，然而我所理解的经营在于方式方法，核心因素是产品的品质和服务的内容，与店铺规模的大小并无直接联系。

帮朋友买的，自己没有看。包装完好，送货快捷，很好

中文版《亚里士多德全集》共十卷，包括迄今所发现的亚里士多德的全部著作48种和一些残篇。它是自西方哲学进入我国百余年来第一部西方古典哲学家的全集，在国际上也是德、英、法、日等文以外的少数《亚里士多德全集》现代语译本的一种。它以柏林皇家科学院的标准本为依据，直接由希腊文翻译为中文，并完全按照国际惯例进行页码编排。全集前面有一个总序，全面地阐述了亚里士多德哲学的基本精神，以及译文依据的版本，亚里士多德著作的传播及现存状况，翻译亚里士多德著作所遵循的根本原则。全集出版后产生广泛影响，1998年获教育部第二届人文社会科学优秀科研成果一等奖，1999年获国家社会科学基金项目优秀成果一等奖和第四届国家图书奖

小兔子要上床睡觉了；它紧紧抓著大兔子的长耳朵，要大兔子好好地听它说。
“猜猜我有多爱你？”小兔子问。“噢！我大概猜不出来。”大兔子笑笑地说。
“我爱你这么多。”小兔子把手臂张开，开得不能再开。
大兔子有双更长的手臂，它张开来一比，说：“可是，我爱你这么多。”
小兔子动动右耳，想：嗯，这真的很多。
“我爱你，像我举的这么高，高得不能再高。”小兔子说，双臂用力往上撑举。
“我爱你，像我举的这么高，高得不能再高。”大兔子也说。？？这真的很高，小兔子想：希望我的手臂可以像大兔子一样。
小兔子又有个好主意，它把脚顶在树干上倒立了起来。他说：“我爱你到我的脚趾头这么多。”
大兔子一把抓起小兔子的手，将它抛起来，飞得比它的头还高，说：“我爱你到你的脚趾头这么多。”
小兔子笑了起来，说：“我爱你像我跳得那么高，高得不能再高。”它跳过来又跳过去。
大兔子笑著说：“可是，我爱你，像我跳得这么高，高得不能再高。”
他往上一跳，耳朵都碰到树枝了。
跳得真高哇——小兔子想——真希望我也可以跳得像它一样高。
小兔子大叫：“我爱你，一直到过了小路，在远远的河

这是一部女性为自己争取命运自主权并赢得尊严的励志喜剧电影。马哈维亚·辛格·珀尔是印度国家摔跤冠军，却因生活所迫放弃摔跤。他希望让儿子可以帮他完成梦想——为印度赢得世界级金牌。不料命运捉弄让他生了四个女儿，偶然的机​​会他开始培养女儿学习摔跤，过程中发生各种趣事，同时面对社会的歧视，亲友的嘲笑等困境会压垮这队父女军吗？他们能否顶住舆论的压力、化解隔阂、颠覆保守的价值观观赢得最后的胜利吗？图图

一直想看的书，京东活动价格非常优惠。书的质量很好！内容通俗易懂！对做零售的来说绝对是一本好书。

沃尔玛创始人山姆·沃尔顿自传！
山姆·沃尔顿可是我们零售界传奇般的存在，慕名已久啊！终于能够学习它的一点点经验了！

想要真正学习沃尔玛的创业精髓，你只需要阅读1本书：《富甲美国：沃尔玛创始人山姆·沃尔顿自传》，沃尔玛创始人亲笔撰述的回忆录，真正深入了解沃尔玛精神和运作模式非常具专业性的著作。
在沃尔顿创立沃尔玛的过程中，其创意之新，总叫读者称奇：沃尔顿开创了许多领先的经营管理理念：价格性差异、扁平化管理、标准模式、精准营销、供应商战略……此外，沃尔顿用幽默有趣的语言写就本书，让读者全完没有阅读一般财经管理书籍的负担，反而在简洁生动的阅读中，把管理的秘诀映入脑海，也因此更能灵活运用这些秘诀。

翻开本书，学习山姆·沃尔顿改变世界商业形态的经营哲学。

很好，做活动很划算～

好极了美极了学会了很多好东西。。。。就是很好的购物体验

1962年，山姆·沃尔顿向亲人借钱建立了第一家沃尔玛零售店；如今，沃尔玛成为了“《财富》世界500强”排名前列的公司。依靠沃尔顿独到的经营哲学，沃尔玛年营业额超过5000亿美元，跨越了电信、能源、金融行业的巨头，成为人类历史上庞大、有权力的企业。沃尔玛的成功，使沃尔顿家族的总资产超过1600亿美金，几乎是世界首富比尔·盖茨资产的两倍，富甲美国。

想要真正学习沃尔玛的创业精髓，你只需要阅读1本书：《富甲美国：沃尔玛创始人山姆·沃尔顿自传》，沃尔玛创始人亲笔撰述的回忆录，真正深入了解沃尔玛精神和运作模式非常具专业性的著作。

在沃尔顿创立沃尔玛的过程中，其创意之新，总叫读者称奇：沃尔顿开创了许多领先的经营管理理念：价格性差异、扁平化管理、标准模式、精准营销、供应商战略……此外，沃尔顿用幽默有趣的语言写就本书，让读者完全没有阅读一般财经管理书籍的负担，反而在简洁生动的阅读中，把管理的秘诀映入脑海，也因此更能灵活运用这些秘诀。翻开本书，学习山姆·沃尔顿改变世界商业形态的经营哲学。

喜欢这系列 对营销成功的背后隐藏的故事都特别感兴趣

理查德·布兰森，特立独行、离经叛道的“狂人”，英国私有企业维珍集团的创始人兼董事长，传奇企业家。乔布斯将其视为偶像，特斯拉CEO马斯克和微软创始人保罗·艾伦追随他进入太空探索领域。他为谷歌创始人拉里·佩奇主持婚礼；他驾驶热气球飞越大西洋；为非洲濒危动物修建动物保护区；在海湾战争期间进入巴格达接回人质；打赌失败后扮成空姐为乘客服务；开坦克车辗过放在时代广场上的可口可乐……

他涉足唱片、航天、航空、铁路、饮料、银行、保险、化妆品等400多个行业，疯狂的颠覆了他所进入的所有行业，铸就全球“单一品牌跨产业经营”的典范——维珍集团。许多人看来，理查德·布兰森喜欢惹是生非、与世人格格不入，是一个另类的企业家，但只有不墨守成规、不安于现状的“狂人”，才能真正改变世界。翻开本书，追随理查德·布兰森，加入改变世界的队伍。

出质量很好，内容更不错，让你真正的了解塞文以来文，经营思想，和成功的秘密，非常喜欢

大败局里的风云人物 人生的大起大落之间勇于担当责任的人才能东山再起
很好很好很好很好很好 不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错111

还可以还可以还可以还可以还可以还可以还可以还可以

为什么你努力拼搏多年却没有成功？ 只是因为你活在自己的世界！
如果你不能满足别人的需要，别人如何才能帮助你实现梦想？
老板不懂得分钱，怎么可能赚得到钱？
人生所有的不幸，都是因为无法站在别人的立场思考，无法感同身受，原因是因为没有
“慈悲心”。

零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自

包装完好，没有任何破损，送货迅速，辛苦快递小哥。书质感很好，很厚一本，纸张很好，不是亮白的荧光纸，是亚黄色，文字清晰，字距适中，这样阅读起来不费眼，非常好!值得购买。喜欢，支持京东。希望继续保持这种精致的物品，诚信的服务。

老公买的，上午的时候不爱看书，现在自己做生意感觉要学习很多，反而特别喜欢看书了，京东做活动很优惠买了几百块钱的书，看起来

喜欢京东，所有的书都是在京东上买的。618是真优惠，真半价，第一天买的第二天就到了，一下子买了二十多本，够看三个月的了。

吾消费京东商城数年，深知各产品琳琅满目。然，唯此宝物与众皆不同，为出淤泥之清莲。使吾为之动容，心驰神往，以至茶饭不思，寝食难安，辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食，凑齐银两，倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切，无不让人感激涕零，可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时，顿时金光四射，屋内升起七彩祥云，处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂，呜呼哀哉！此宝乃是天上物，人间又得几回求！遂沐浴更衣，焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹

不已，故生此宝物款型及做工，超高性价比之慨，且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言，毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范，忠义之商贾。

从上周开始，每天利用早上上班前的时间读一章，今天刚看完。如果你想了解便利店、零售行业，值得一读。全球最大的便利店7-11便利店创始人——铃木敏文的经典之作。

我为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用段话作为评价内容。京东购物这么久，有买到很好的产品

不好意思收货晚了点，第一次购买，发货很快东西收到之后马上查看了，和预想的一样，同事已经问了链接。很有耐心的卖家，以后有需要还会回购的。

#，看了很有收货，看待眼下大热的新零售更加理性，对于目前店铺的突破点也有不少新的灵感

可口可乐的发展历程堪称一部品牌发展史诗，这个年销逾6000亿件产品的商业帝国，正是过去130年商业品牌的典范。19世纪末，默默无闻的化学家约翰·彭伯顿在实验室中制造的保健饮品，经过130年发展，已经成为广为人知的品牌，知道“Coca-Cola”这个词的人仅比知道“OK”的少。从默默无闻到广为人知的130年间，品牌就是这家企业一直长盛不衰的秘密所在。可口可乐的发展历史是一部浩荡的品牌发展史诗，更堪称一个无与伦比的商业推广案例。它展示了在不同市场状况下，品牌保持稳固增长和高速发展的恢宏画卷：在金融危机和经济景气中同样稳固发展品牌；在战争时期和战后重建时代都能增强品牌知名度；在声誉危机和市场萎缩时同样壮大品牌影响力；在政府调控和用户需求降低时都能开发高占有率的新产品……与此同时，凭借无与伦比的品牌影响力，可口可乐公司也与无数历史事件、流行风潮和文化现象一起，成为了商业和历史不可分割的一部分。

书本不错的价格实惠有活动的时候更加便宜哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈

写的如何一步步做大做强，挺好的，便利店的哲学

读客出品，很有吸引力。渗透生活的零售。质量不错。

心仪好久，买了好多书，这本挺好，好好学习

这本书明确告诉世人: 资质平庸的人想做出超凡成绩，只有勤奋。

还没顾上看 一次性买太多了 页面清晰

来学习的态度看这本书，好的方法我们要学更要举一反三。

超级快，包装嗯好，赞！可以多看看

宝贝收到了，我超喜欢，做工质地都好得没话说，呵呵，服务态度也超好，很有心的店家，以后常光顾

刚开店，好好学习下～或许具体的策略用不到，能学点观念，学点思路，也就够了～希望有所收获～

质量不错，物流快，书也不错。

印刷质量良好，包装无损，很不错，物流很及时！

经常网购，总有大量的包裹收，感觉写评语花掉了我大量的时间和精力！所以在一段时间里，我总是不去评价或者随便写写！但是，我又总是觉得好像有点对不起那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。于是我写下了一小段话，给我觉得能拿到我五星好评的卖家的宝贝评价里面以示感谢和尊敬！首先，宝贝是性价比很高的，我每次都会先试用再评价的，虽然宝贝不一定是最好的，但在同等的价位里面绝对是表现最棒的。京东的配送绝对是一流的，送货速度快，配送员服务态度好，每样东西都是送货上门。希望京东能再接再厉

新装了书房，终于有地方可以放书了，喜欢的书买了很多，活动也合适，京东物流最给力！

别人推荐的一本书，还没看，希望能有大收获。

此用户未填写评价内容

京东搞活动买的，超级划算，物流速度也很快，一次性屯了好多书，还没看，感觉还不错，书是正品，继续加油。

做零售，怎能不读沃尔玛。
它就像零售业江湖的少林武当，是很多有志于这一行者的圣地殿堂。而这本书给了你叩开神庙山门的机会。更何况，是沃尔玛的开山祖师亲自为你传授关于零售的秘技心法。打开这本书就像登上了山姆·沃尔顿的老飞机，一边巡视他引以为傲的零售帝国，一边听这个戴着棒球帽的老爷子坦诚幽默地跟你说：来，年轻人，让我们聊聊零售。
对我这个同样在零售业探索了十数年的人来说，每每因为在书中找到许多共鸣而欣喜。如今此书再版，揽卷重读，沃尔顿先生很多睿智的判断依然会让我有所触动。

发货很快，是正品，服务好，满意

书的质量和内容都很不错，很有启发。

蛮好的 准备开始看，包装很完整

这本书的内容大部分教授的是在心法层面，实战层面较少，适合在零售行业从业多年但业务遇到瓶颈的从业者看，可能会有所启发。刚入行看也挺好，能给新手起初就能建立一个好的行业观。

还可以还可以还可以还可以还可以还可以还可以还可以

零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述

可以，学习学习经商之道！

收到快递时，是这个样子，磨损严重，但是除此之外其他地方我还是很满意的。

图书不错，活动力度大，物流快

就为了点京豆，就得好好评论！

这是同事打死都推荐的书，非常好

买了好几本商场方面的书籍，看看企业管理方面的书希望对业务提升有帮助。

本书讲述了沃尔玛成功的两大战略，第一是小镇战略，第二是科学运营和自建物流。如果说小镇战略是沃尔顿误打误撞遇到的发展机会，那么运营和物流，就是沃尔顿精心布局的战略。任何企业的成功都不是一蹴而就的，赶上一个好机会，很容易就能迅速发展起来，但是能否持续成长，基业长青，则要看在每一次变革浪潮中能否顺势而为，积极改进。

又等到618了，京东主会场，活动超级给力，真真整整的让利于消费者，非常不错，很满意，东西送到家，物流超级快，一直用京东！！！！

东西是挺好的，质量没得问题，尤其又是大品牌，京东的东西还是很值得信赖的。经常买了，都很好，支持一下，毕竟大牌子，真的不错。

听了都。囤的巴黎举行呢吧 alljjkk

看到了不少阿里文化和战略的影子，像拥抱变化，新零售啊什么的

全球便利店连锁公司7-Eleven的创始人——铃木敏文，结合40多年的零售经验，为您讲述洞察顾客心理的成功秘诀：不要为顾客着想，而是要站在顾客的立场上思考；比起优点，顾客往往更容易记住卖家的缺点；消费市场处于饱和状态时，只有当消费者亲眼看到具象的产品，才能察觉自身的潜在需求；顾客并非不愿购买，他们只是期待产品能够带来“合理化购买的理由”。铃木敏文的很多创新，现在已经成为商界常识，本书把那些不可思议的零售创新娓娓道来。关于零售的一切：选址、订货、销售、物流、管理……他一次又一次地在一片反对声中创造出零售界的新纪录。看铃木敏文为您献上一系列经典、全面、实用、通俗易懂的零售哲学。

买了好多，给自己充电，哈哈，还没来得及看，得慢慢充

最近太忙了，确认晚了，东西是很好的，呵呵，谢了。
物流公司的态度比较差,建议换一家！不过掌柜人还不错！
呵，货真不错，老公很喜欢！

还不错，京东物流就是快

易读的小书，不是艰深的大部头，关键还要跟着思考

书是越来越贵啊，京东服务还是很不错的，给快递小哥点个赞。。。

本来是4号到的结果提前了，京东物流没话说，还没开始吸收，错不了

送过来书就这样了

还没看，书是比较精美，想开一间便利店，加油

20年前~做假冒伪劣产品，现在~升级~形象越来越伟光正了，那假冒伪劣产品去哪了？听说拼多多交易额超过京东了

京东自营就是快！特价很实惠～

学一下人家的经营 把自己的便利店更好的发展

非常好的书，首先印刷就很好。快递你想到当天就送来了，真的挺好的。最近学习企业管理，先看看名人的故事，就像牛顿说的，站巨人肩膀上看得远，，，，书很好，小本，轻巧

读书是一种习惯，可以让心灵找到归宿！京东书城是我唯一的选择书平台！会一如既往的支持！

京东品质，价廉物美，非常棒的书值得购买。

取人之长，加油加油再加油

东西还不错，虽然我很少评价。○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○
○○○○○○○○○，

为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用段话作为评价内容。

好，真是我需要的。京东配送速度没的说，很快，客服服务态度很好，一直信任京东品质

711的便利店值得国内的零售企业学习，其实它可以算是新零售的鼻祖，运用大数据达到千店千面，距离不远的两个便利店提供的商品都不一样。

在成功人士的自传中，感受他成功路上的艰辛与快乐，学无止。

质量很好，期待阅读！

好评，大促期间买的，价格实惠，质量没的说。最重要的是物流超级给力。

终于收到我需要的宝贝了，东西很好，价美物廉，谢谢掌柜的！说实在，这是我~购物来让我最满意的一次购物。无论是掌柜的态度还是对物品，我都非常满意的。掌柜态度很专业热情，有问必答，回复也很快，我问了不少问题，他都不觉得烦，都会认真回答我，这点我向掌柜表示由衷的敬意，这样的好掌柜可不多。再说宝贝，正是我需要的，收到的时候包装完整，打开后让我惊喜的是，宝贝比我想象中的还要好！不得不得竖起大拇指。下次需要的时候我还会再来的，到时候麻烦掌柜给个优惠哦！

可以学到挺多的知识，值得看看。印刷质量也可以，没有发现破损。

不想看书看书觉得好的就是考虑了何时开始卡卡卡就是就是开始考试考

零售哲学，这本书感觉还不错，值得一看，慢慢看吧，大致就是这样

[illegible]

卖家发货速度很快，服务也很到位，给老板点个赞，下次还会来购买.....

一次过买了很多书,有专业的有小说,很杂,不能一一评论了.

dbhhhsjjsjddjdjd你纠结的经典亟待解决的家

内容介于中等以上可阅读收获浅显易懂主要阐述要坚持自己的主见贯彻到底不受动摇也得有事物走向的前瞻性精确调整出正确的方针纸张质量非常普通字体是大字越两小时即可读完此书读完能深刻察觉我住的地方365二四便利店是在照搬七天有想开便利店过

为什么会买真呢是呢！ 可能是看见了（某东大老板亲自作序推荐）吧？

我每天早晨都会对镜自问：“如果今天是我生命的最后一天，那些原本今天要做的事我还想去做吗？” 如果答案连续多次都是“不”，我知道我得改变一下了

不错不错非常好，一次买个四个！！！！！！！！！！

零售的哲学，零售的哲学，零售的哲学，零售的哲学，零售的哲学

京东买书怎么会这么划算！！！ 618买书买疯了！

不错不错是正品一直都是在京东买的值得信奈五分好评

纸张可以，印刷不错，物流给力。对于产品的定位、需求，可以了解一下

多看书，提高自己的修身，买过很多次了，值得相信，观望的亲们，就是它了

新零售的盛行值得我们返璞归真，了解零售的本质

零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述

商品使用棒棒的，下次还来买。。。。。。。

书籍的内容很不错哦!!!! 赞赞赞哈!!!!

零食的时候我就不想再去看了一个人的时候我就不想再去看了一个

活动十分给力，价格也不贵，下次还会再买

我为什么喜欢在京东自营买东西，因为今天买明天明天就可以送到，
因为不用担心买到的是假货，因为买了不想要了可以退货or换货再换货，
因为退货的时候也是上门取件的，不用自己发快递，因为价格比实体店得要便宜，
因为降价了还可以申请价格保护，为什么每个商品的评价都一样，
因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，
所以用统一的一段话作为评价内容！

内容不错通俗易懂值得推荐收获多快递给力

好! ! ! ! ! ! ! ! ! ! ! ! ! ? ?

优惠价格给力，送货速度很快，支持京东

非常实用的书籍，给同事买的，他说满意，下次还要上这里买

非常满意，店家服务很好，物流速度快，物美价廉，值得购买

非常好的呀 希望价格再优惠点更好了

不错不错家里的东西都是京东买的

送货及时，小哥态度很好，赞一个

挺 好的， 是正品， 发货快， 实惠

买这本书就是看这里面的内容还不错

包装完好无损，挺不错的，很喜欢。终于买到了，很满意。

宝贝收到了，内容丰富纸质很好，比书店便宜，很满意！

吾消费京东商城数年，深知各产品琳琅满目。然，唯此宝物与众皆不同，为出淤泥之清莲。使吾为之动容，心驰神往，以至茶饭不思，寝食难安，辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食，凑齐银两，倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切，无不让人感激涕零，可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。

书是正版的 字迹清晰 纸张也比较细腻 没有毛毛的感觉

感觉不是做生意的料，但还是想要学习一下，会耐心读完的

不买买，看便宜又买了一堆！

零售的哲学 老公买的 现在在做相关工作 需要提高自身素质能力 选择京东 放心赞?赞赞?

价钱优惠买买下次再来。。

非常好，价格实惠，质量有保障。

浙大的骄傲，中国传奇富豪之一！

挺好的，是正版，不错，喜欢

好好好好好好好好好好，不错，值得一看

质量很好，物流超级快，好评。

挺好挺好挺好挺好挺好挺好

京东618活动买的，京东上买书，质量好，送货快，售后及时。现在只在京东上买书，非常满意。

乘着618活动 买了很多 囤着 超级划算 满意

非常好，非常棒，很划算！

一次性买了四本书，趁着活动，优惠多多，配送速度很快，看了电子版的，很早就想入手纸质版的了

书收到了，是正版，没有破损，到货很快，字迹清晰

不错的书，物流给力，喜欢。

最近想开店，买点书充电，这本我很喜欢，不错！！

点赞京东物流，东西也不错！

已看完，书写的相当不错

我为什么喜欢在京东商城上买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东上买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用一段话作为评价内容，省时省力，还可以得到京豆。还可以积1000个京豆抵10元现金价值，真是太棒了。言而总之，在京东商城买东西，真是太棒了，又好又快，我说的可是京东自营店哦。

很好，618做活动买的，京东优惠力度很大！

价钱优惠买买买下次再来。

质量很好，内容丰富，价值高，值得购买，好评。

好好好好好好好，赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞
?

东西很不错，配送特别快，服务也好，京东的速度快的没的说，一直在京东买东西，支持京东

吸取日本人经营理念，听铃木讲故事

零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述 [変わる力
セブン-イレブンの思考法] 下载链接1

书评

[零售的哲学：7-Eleven便利店创始人自述 \[変わる力 セブン-イレブンの思考法\] 下载链接1](#)