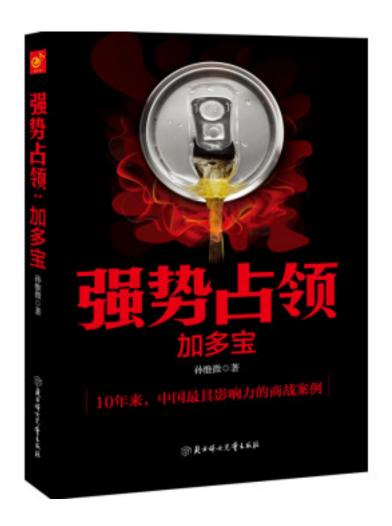
强势占领:加多宝



强势占领:加多宝_下载链接1_

著者:孙惟微 著

强势占领:加多宝_下载链接1_

标签

评论

快消零售占领渠道及对渠道把控力度决定了上个年代的品牌快速成功,此时的品牌成功如何把控新渠道下的客户入口

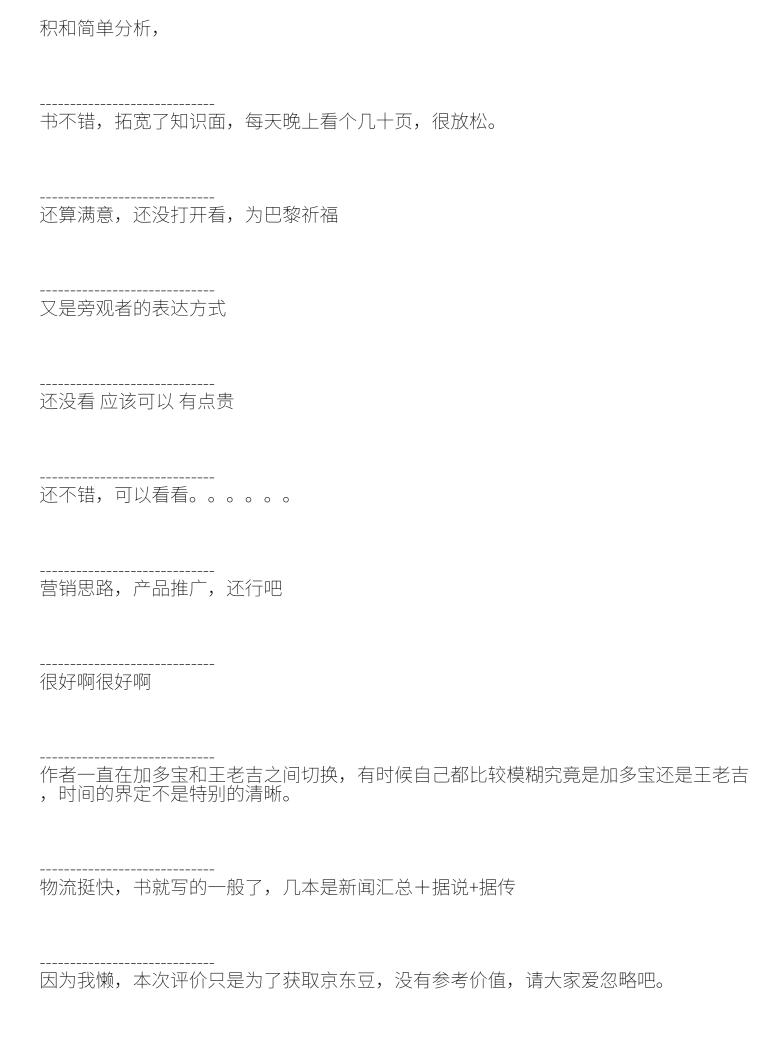
 非常好,在京东买书好多次了,只信赖京东,正版便宜

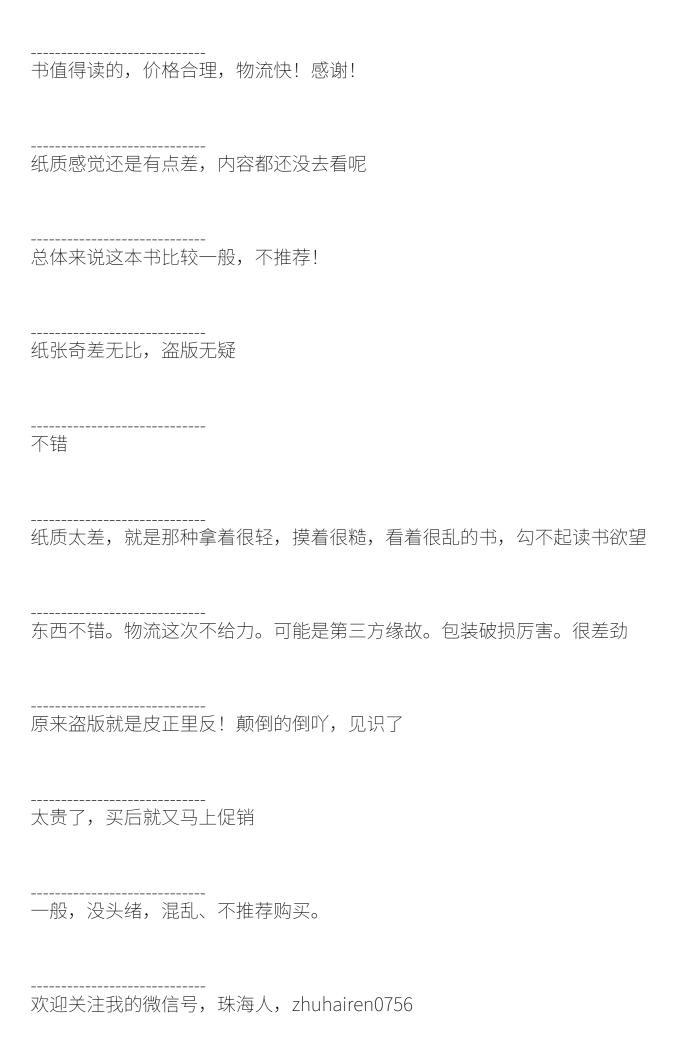
买了放着,暂时还没看到,在看别的书来着。
买了还没看,希望能学到点东西吧!
活动优惠力度很大,书很好值得购买。
 赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞赞
 看看,大发时间,内容一般

发货快,送货上门。质量很好

·····································
 产品不错,希望再接再厉,多出好产品。
 价格便宜,买来看一看。京东价格给力!
 喜欢看书多买几本,书质量不错。
 强势占领: 加多宝
 感觉这个企业长久不了了
 很不错,就是没看过
 本土最牛的营销案例
 内容不错,非常好
 还没有看在放着。
 不错值得推荐

 以客户为中心
 搞活动凑单买的,闲时翻看





 卖这么贵,纸张这么差。垃圾。
内容乱七八糟,不值一看
一般一般太一般了白买了
 强势占领

好

既然大家都看差评 那我就写在这吧

首先,这本书比我想象的薄,毕竟价位在*,中间频频拿出可口可乐发家史来对比,并 会反复说起同一件事,有凑字数的嫌疑。

其次,作者对加多宝的分析很全面,还能看出作者有一定写作的功底,读起来很轻松。

虽然有些观点自相矛盾,有些不敢苟同,但是很有参考价值。 另外,那些说写的乱七八糟,或者说加多宝、王老吉乱乱的分不清楚的人,请你们先搞 清楚加多宝跟王老吉的关系,再细细看。

最后,我想试试赞得到的多能不能得到什么奖励,写这么多字也挺累的,希望大家支持 。还有,原价买这书不太划算,等特价买吧。

我买了很多本书,也是第一次给一本书这样的评价。我一直都认为书既然有作者费劲的写出来就一定有他的可取之处。作者还是很辛苦的。可能我文化素养低看不懂本神书的神奇权威之处。

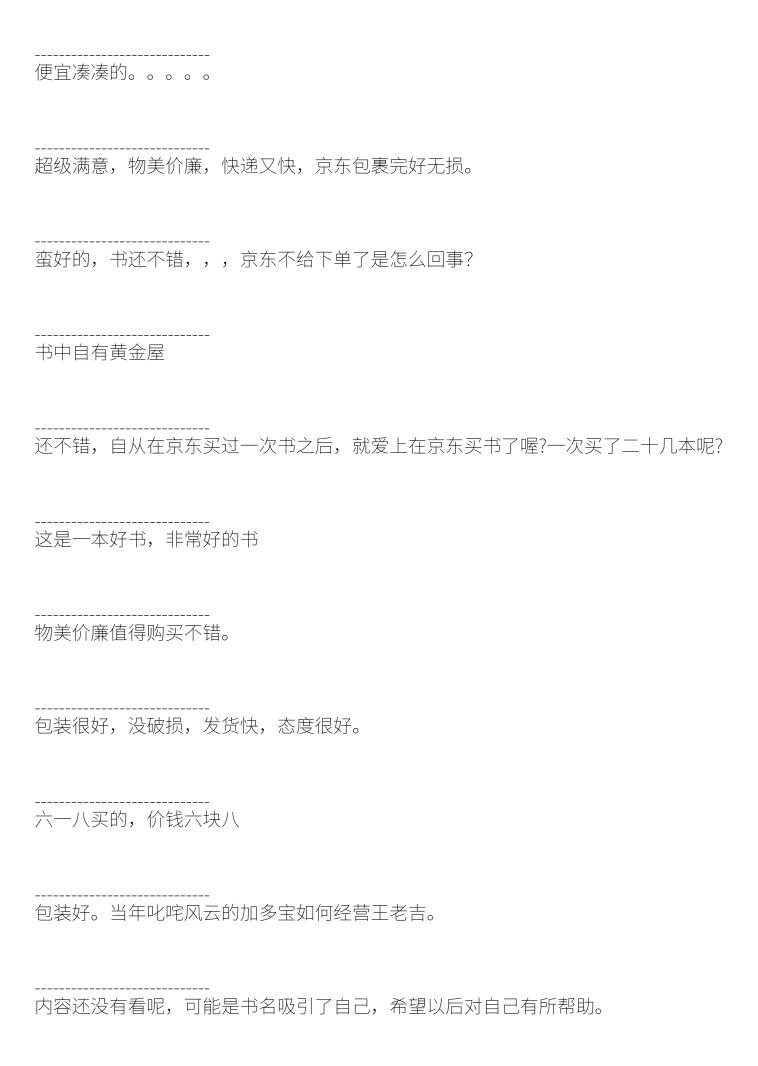
奉劝诸君,想买书,千万别买这本。

^{1.}这本书大部分内容都重复,基本上就是一句话翻来覆去的说,一种观点一句话,你从 开头一直能看到结尾一直都是一样的。

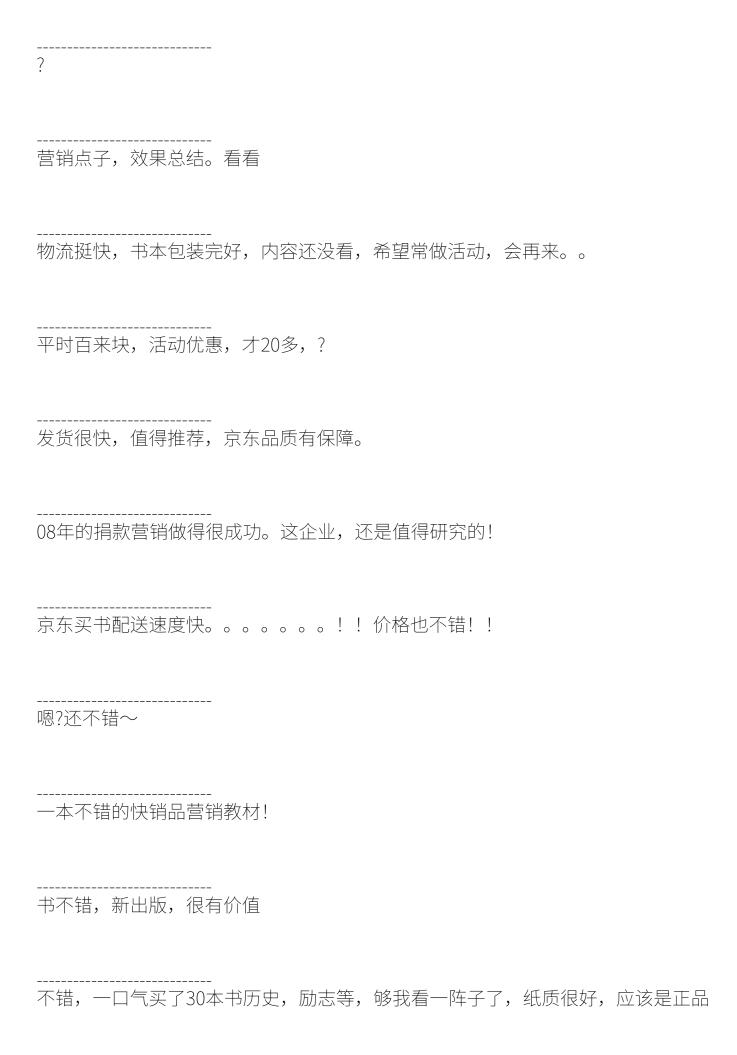
^{2.}这本书就是一个流水账。如果说是加多宝的秘笈,不如说是可口可乐的发展史,一半 是在写可口可乐的。 3.大部分内容在百度百科上都能找得到,连句子都没改--4.实在是想不出这本书还有什么值得我看,或者值得我吐槽的地方了。

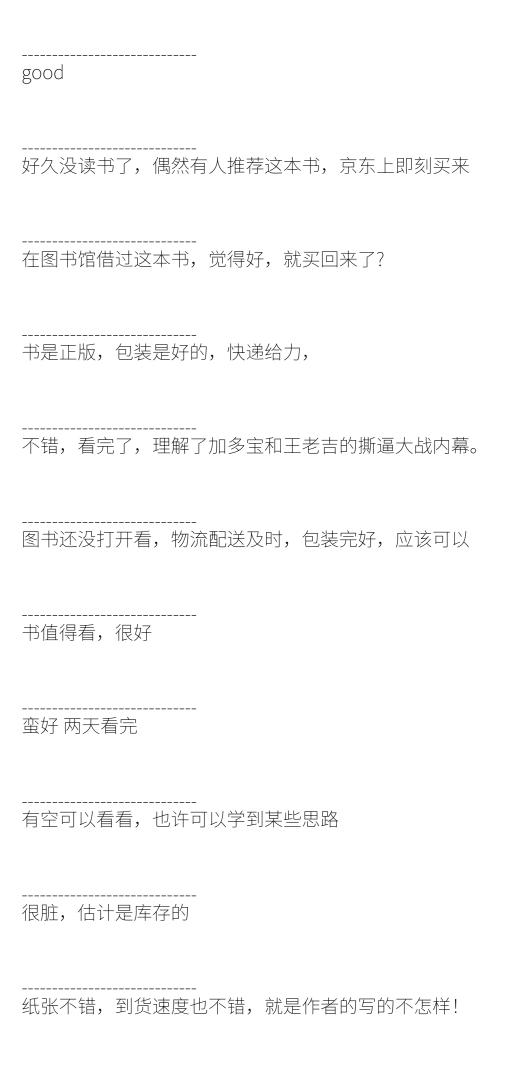
卖家很热情! 东西很精致的! 下次再来光顾!
 一本书道出大营销的策略。

商品收到了~,包装很好~,是正品,运送过来也没有磕碰,质量很好,价格也不错,配送速度给力,京东快递小哥服务态度好,下次还来买,推荐给大家哦~~



 非常不错!!!!!!!!!!!!!!!!!!
可以
一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一
 10年来,中国最具影响力的商战案例。





买了送朋友的,不错哦,她很喜欢!
女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子
产品很好,是正品,快递员也很好,速度快,态度好

 好好。。。。。
 不错,喜欢,又便宜又好
 好好好好好特别好好好好好好好

 可读性强
 挺好的。包装不错。
相对全面的有说明,值得一读。
hao

光联想它的官司就知道加多宝有多聪明了
1.10年来,中国有着广泛影响力、值得中国企业学习的商战案例。 2. 重磅爆料、独家视角、深度揭秘!在传统行业纷纷陷入困局的情况下,加多宝却强势逆袭,秘笈何在?运用网络创造营销奇迹、天价冠名《中国好声音》、疯狂占领渠道、海量终端陈列、打造狼性销售团队加多宝凭什么站在中国商界营销之巅?加多宝与王老吉的恩怨实情如何?如此种种,这本书都给予了真实、大胆的呈现。 3. 不讹传,不捏造,不谄媚,不猎奇。一个亲历加多宝的人告诉您一个真实的加多宝!透过本书,你可以尽情地观察中国疯狂的企业的发展轨迹,内部结构,技术策略,市场招数,资金链条,管理演变,以及表现在它的领袖身上的外在的智慧和内在的人性。

书名写得不错,内容有待细看!
书不错,文字信息也可以,阅读中
内容一般般,印刷质量也一般!
 看了这本书学会很多营造品牌的技巧,非常受用
 看了几页,这本书写得不错,客观,易懂,值得推荐

不错不错,价格实惠,送货及时

强势占领:加多宝 下载链接1

书评

强势占领:加多宝_下载链接1_