心理学家的营销术:如何操控消费者的潜意识、思维过程和购买决定[The Brain Sell: When Science Meets Shopping]



心理学家的营销术:如何操控消费者的潜意识、思维过程和购买决定 [The Brain Sell: When Science Meets Shopping] 下载链接1_

著者:[英] 戴维・刘易斯(David Lewis) 著,张淼 译

<u>心理学家的营销术:如何操控消费者的潜意识、思维过程和购买决定 [The Brain Sell: When Science Meets Shopping]</u>下载链接1_

标签

评论

营销就是心理战,多读书,错不了
 从心理学和人性的角度来研究营销,才是源头
 挺好的!!!!!!!!!
 质量非常好 相信京东

 看到100页了,跟我想象的不同,这本书主要讲心理学对行为的引导和对营销的影响

老师推荐的读物,质量不错,印刷精美
喜欢心理学书籍,帮助很大
有用。。。。。。。。。。。。
学习参考用的,还没认真读
 搞活动买的,价格非常的实惠,包装也很好,没损坏
 内容对我很有用! 好评!
 女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子

凑单买的 买了十本 我也郁闷看
没有塑料包装膜,物流速度慢
 东西到了四天了,还没开始看,
 很好的书哦,物流也很给力
 服务很好物流速度很快
 书这东西,见仁见智,各有收获
 不错京东买书很好,速度一直很快
 货已收到,快,单束的纸张不太好。
 买了当摆设。还没看.
 很好,非常喜欢,很有用

一般吧 和想象的有差异
 很好,质量值得肯定!
 习惯性好评习惯性好评。
 非常不错的书。案例比较多,是我需要的。
 是本好书,从心理的层面来分析
 一直在京东买书,书的纸质非常好,是正版的图书。
 挺好的值得大家一看!
 好,有些不太实用,
 质量非常不错的,很好用的!
 学学没坏处。



每个"惊艳"的营销细节背后都藏着一个诱惑"上帝"的心理学家为什么灯光明亮的蓝色商店能勾起强烈的购买欲?为什么带有巧克力香气的言情小说更受欢迎?为什么亚马逊和Facebook总能推送你"恰好需要"的产品?为什么在收银台前,手机总是没有网络信号?怎样像阅读一本书一样读懂消费者的所思所想?怎样将大脑运作机制的研究成果有效地应用于广告、营销以及零售领域?在大数据时代,这种"说服产业"已跻身空前重要的地位。戴维·刘易斯博士创造性地将神经科学理论应用于营销实践,通过探索人类大脑的敏感点,来发掘消费者挑选、购买产品的深层原因。传统推销术已成为过去,刘易斯博士揭示的广告及营销产业的秘密着实令人惊艳。本书不仅能够启发营销从业者,也能让那些自以为是的"聪明顾客"受益匪浅。
 好,不错。

 还行,慢慢看不急,一点一点来
 帮同事买的,看着挺好的
 挺好的。不过不是正版哦哦
 朋友推荐的。应该不错 ,
 埃弗顿萨芬各个分撒发生地方
 纯理论,开拓视野,不是实战类的
做市场的都看看 还是要多方体系综合
 快递给力
 能学到很多很好看!学到了很多!受益匪浅!非常棒!
 印刷质量不错,字迹清晰,送货很快的

 非常有用的一本书,打开了自己的另一扇大门!
 包装不错 刚开始看 希望多学习一些有用的知识
 还行
 希望有帮助仔细阅读,京东速度快
 好,非常不错
 活动价格给力
 这是本好书。
 非常不错哦
 不错的书。。。。。。。。。。
 没有塑封,以为是别人拆过的

466464646464646464646464	
	言完

从心理学的角度来分析销售

可以呢
 挺好,不错
 必看
 不错,,,,,,,,
不好,外面没有塑料纸,书是旧的!
 挺好
 好书

 拿豆
可以
快递员服务太差了,找半天才找到
 非常快
 理论性过强,实践性不够。

内容不错,纸质也不错,物流很快。
心理学家的营销术!不过是关于神经学的,很难实用!
能对欢结七柔软舒适透气舒适透
好评好评好评好评好评好评好评好评好评
不错的好书,值得推荐

还不错还不错还不错。。。。。。。。
看了,挺实用的,值得学习仔细看的好书
好书好书好。。。。。。。。
 如子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女子女

京东快递速度很快,质量也很好!

心理学家的营销术:如何操控消费者的潜意识、思维过程和购买决定 [The Brain Sell: When Science Meets Shopping]_下载链接1_

书评

心理学家的营销术:如何操控消费者的潜意识、思维过程和购买决定 [The Brain Sell: When Science Meets Shopping]_下载链接1_