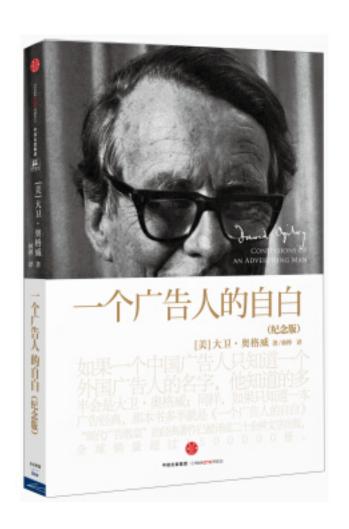
一个广告人的自白(纪念版) [CONFESSIONS OF AN ADVERTISING MAN]



一个广告人的自白(纪念版) [CONFESSIONS OF AN ADVERTISING MAN] 下载链接1

著者:[美] 大卫·奥格威 著,林桦 译

一个广告人的自白(纪念版) [CONFESSIONS OF AN ADVERTISING MAN]_下载链接1_

标签

评论

不错超赞,内容翔实,干货满满,这次618买了好多,看中京东物流速度,种类齐全,价格良心美丽,。

趁着活动入手,好书是永远值得收藏的,不断学习,不断进步…

多读一些书吧,有可能在大学的上下铺,你也会遇到若干年后的总书记。既然没有好爹 或者干爹,那就自己努力改变

最近给宝宝买了好多书,也给自己买了好多专业书,宝宝喜欢看书,价格也划算,400 减250减280,比和公众号的便宜很多,差不多一半,物流很快,售后很好 很方便,更喜欢来京东买,尤其是从此不再害怕买盗版书籍!

丹妮莉丝骑马跟随卓戈卡奥出行,长龙队伍来到一片树林中,丹妮莉丝从马上下来进入 树林里面,韦赛里斯现身企图教训丹妮莉丝,丹妮莉丝是韦赛里斯的复国工具,韦赛里斯计划依靠丹妮莉丝调动卓戈卡奥统领的部落复国,丹妮莉丝没有遵照韦赛里斯的计划调动卓戈卡奥的部落,韦赛里斯怒不可遏想好好教训丹妮莉丝一顿,紧急关头乔拉与几 个多拉斯克人来到树林里面制服了韦赛里斯。

两个相爱的人 在地球上创造了一座伊甸园, 并开启了天堂之门。 经验说: "这是不可能的。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" 骄傲说: "这太可笑了。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" 谨慎说: "这太冒失了。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。"

"这太冒失了。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" "这不合理。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" "这会带来霉运。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" "这没有希望。" 爱说: "事无好坏,诠释在人。" 迷信说:

当你说话时,要让你的话语发自于爱。当你沉默时,要让你的沉默发自于爱。当你写人时,要让你的责骂发自于爱。

当你与伴侣相互保护时,你们彼此的保护也应该发自于爱。让爱在你的生命里生根,

美好的事情就会发生。——克里斯多福·孟

吾消费京东数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。 使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。*之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已, 故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然 句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

朋友推荐的,还没来的及看,应该还不错吧! 帮朋友购买的图书,京东图书的品质还是很不错的。整体来说对京东服务还是很满意的。就是活动越来越少,力度不大,而且券也越来越少。整个图书节我都没领到一张图书 券,过了个假的423。现在只能期待618了。希望京东能更给力点。不要辜负了我们这些老客户。 同时买了好几本书, 京东一如既往的快, 给力! 还是纸书看着有感觉! 当从快递小哥接过宝贝那一刻起,平静的心荡起了阵阵涟漪,然后以80迈的速度飞奔回 家。激动的双手撕开外包装,看到宝贝静静的躺在盒子里,那模样和商家描述的是出奇一致。时间倒回到几天前,在网络的世界,如大海捞针般找到了需要的宝贝。然后不断 的咨询店铺掌柜,他很耐心的解答我的问题,专业热情,回复也很快,这点我向掌柜表 示由衷的敬意。再看一眼手中的宝贝,我嘴角不由自主的的微微上扬。 赶上读书活动节,价格优惠,书籍质量很好!广告人学习必备! 内容不错、通俗易懂、值得推荐、收获多

书很好,是正品,外面都有塑料包装,收到后书很完整,目前还没有看,一本本来吧, 腹有诗书气自华,坚持读书做一个有文化有内涵的人!

读书万卷,其意自现。

夜色降临,马车飞快驶过田野和村落,在大路的每个拐角,在每家店铺的深处,一闪而 过只来得及看见古代大理石雕像那般躯干的姑娘,以及在她身旁四合的暮色,无不宛如

射进我们心田的美神之矢,	我们因怅惘而格外活跃的想	象力,给匆匆掠过、	看不真切的
姑娘添加了许多东西,有时	我们会情不自禁地问自己,	莫非这世上的美就是	这添加的部
分吗?			

吾消费商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

给学生买了一些关于方案的书,希望对他们有用吧,买书一直在京东,很快,用券很划算。但是现在图书没有价保了···

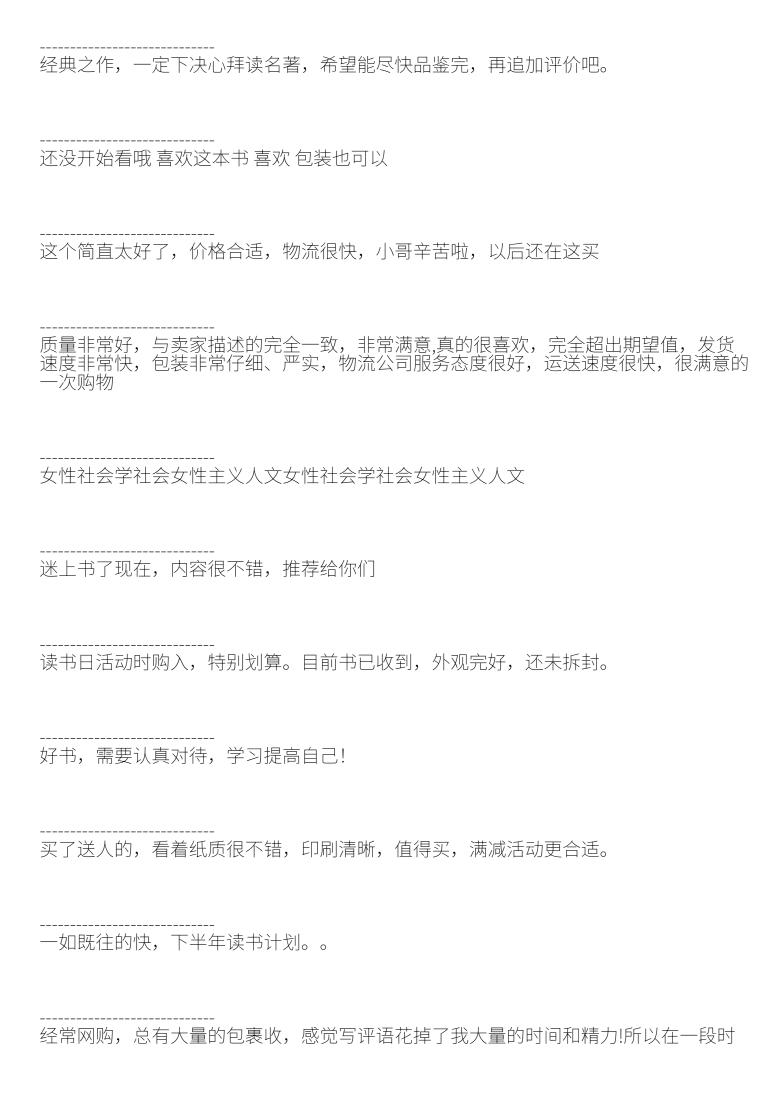
广告从业人员必读之书

经常在》句东买东西,有大量包裹收,常年99+的待评论,所以在一段时间里,我总是不去评价。这样做感觉对不住那些辛苦工作的的卖家客服、仓管、老板。于是我写下了一小段话,给到我觉得能拿到我五星好评的卖家表达感谢。

还没看,但是东西已经到了,应该还不错,反正是自己想看的书,以后有时间好好看。

我为什么喜欢在京东买东西,因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都 一样,因为在京东买的东西太多太多了,导致积累了很多未评价的订单,所以我统一用 段话作为评价内容。京东购物这么久,有买到很好的产品

物流速度很快,第二天就送到了,而且包裹得很严实,没有损坏的现象。购买期间有活动,便宜了不少。确实是一本好书,D.O.的经典代表作,已经读了两章了,内容平时,容易懂,会帮助广告人构建起码的点状思路。感谢京东。
好! (此评论虽然才1个字,但语法严谨,用词工整,结构巧妙,琅琅上口,可谓言简意赅,足见评论人扎实的文字功底,以及信手拈来的写作技巧和巧夺天工的创造能力,令人佩服佩服,再加上以感叹号收尾,实在是点睛之笔)
喜欢的作家,找来原著看看。活动给力,希望能经常有促销。
了解中国广告历史的同时 也在学习如何营销 如果抓客户
·
好,物流特别块,书本质量好,一切都很好,京东越来越好



间里,我总是我又总是觉得好像不去评价或者随便写写!但是,有点对不住那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。于是我写下了一小段话,给我觉得能拿到我五星好评的卖家的宝贝评价里面以示感谢和尊敬!首先,宝贝是性价比很高的,我每次都会先试用再评价的,虽然宝贝不一定是最好的,但在同等的价位里面绝对是表现最棒的。京东的配送绝对是一流的,送货速度快,配送员服务态度好,每样东西都是送货上门。希望京东能再接再厉,做得更大更强,提供更多更好的东西给大家。为京东的商品和服务点赞。
以前知道有个广告公司叫奥美,有本有关广告的书《一个广告人的自白》;买了之后才知道,都是一个人创造的
非常不错的一本书,值得一读,京东物流给力!棒棒哒!
期盼之中,终于等到了心爱的东东,谢谢了。物流公司的态度非常好,谢谢喽。我都很喜欢呢。下次再来哦!一直在京东自营买买买!!!应该说还不错。第二次来买了,货比我想像中要好!!包装看起来很好,包得很用心,相信货一定很好,谢谢了!货超值,呵,下次再来。帮你做个广告,朋友们:这家店的货值。发货很快。商品质量也相当不错。太喜欢了,谢谢!

一本讲述广告大咖传奇经历的好书。

 京东活动 京东之作 收齐
 此用户未填写评价内容
 质量特别好送货特别快的
 虽然不是做广告的,看看人家的销售理念也不错!书质量很好
 书很好,物流很快,包装完好
 好好学习 不同阶段不同的学习态度
 不错,京东快递很快,东西都不错,一直在京东买
 超级好看,很不错,书没折不错很爽。

物流很快 第二天就收到了 书也很好看
 有用的图书,推荐给大家
 非常经典的一本书,包装也不错。
可以可以必看书目挺好的就是有点薄不错不错好好好

在这本《文案训练手册》中,传奇的文案作家、广告人约瑟夫·休格曼提供了经过验证的指导和专家意见,告诉我们如何写出诱惑消费者、鼓励消费者,并最终促使他们购买产品的文案。

休格曼带领读者饱览了整个文案的写作过程——从一开始准备研究产品和市场,到将创意落笔成文,再到最后将它们打磨成光彩熠熠的作品。他阐释了那些造就精彩文案的主要因素,探索了促使消费者购买的情感诱因。休格曼给了你撰写同他一样高效的推销文案需要的所有技巧和工具,正是这些出色作品给他带来了名声和财富。对任何想要进入广告业的人,或者是那些希望在自己的工作上有更好表现的广告从业者来说,这本书都是的拍档。这本实际的、专业的指导书充满了为各种媒介而写的高质量文案的真实范例,它会告诉你为了写出精彩的文案,你需要知道的所有事情——这样,你就能在残酷的广告世界里拔得头筹了。
 喜欢在京东购物省时,省力。省钱
 听说过还可以吧哈哈哈
 非常不错的广告经典。

不错经济实惠物美价廉

收到了,包裝很好,京東就是快,服務也好。一次買了七本,應該可以看一陣子了,多 讀書是好事!

书很好,给公司图书角买的,希望以后有更多的购书优惠活动。

在这本《文案训练手册》中,传奇的文案作家、广告人约瑟夫·休格曼提供了经过验证的指导和专家意见,告诉我们如何写出诱惑消费者、鼓励消费者,并最终促使他们购买产品的文案。

休格曼带领读者饱览了整个文案的写作过程——从一开始准备研究产品和市场,到将创意落笔成文,再到最后将它们打磨成光彩熠熠的作品。他阐释了那些造就精彩文案的主要因素,探索了促使消费者购买的情感诱因。休格曼给了你撰写同他一样高效的推销文案需要的所有技巧和工具,正是这些出色作品给他带来了名声和财富。

相信京东, 书不错

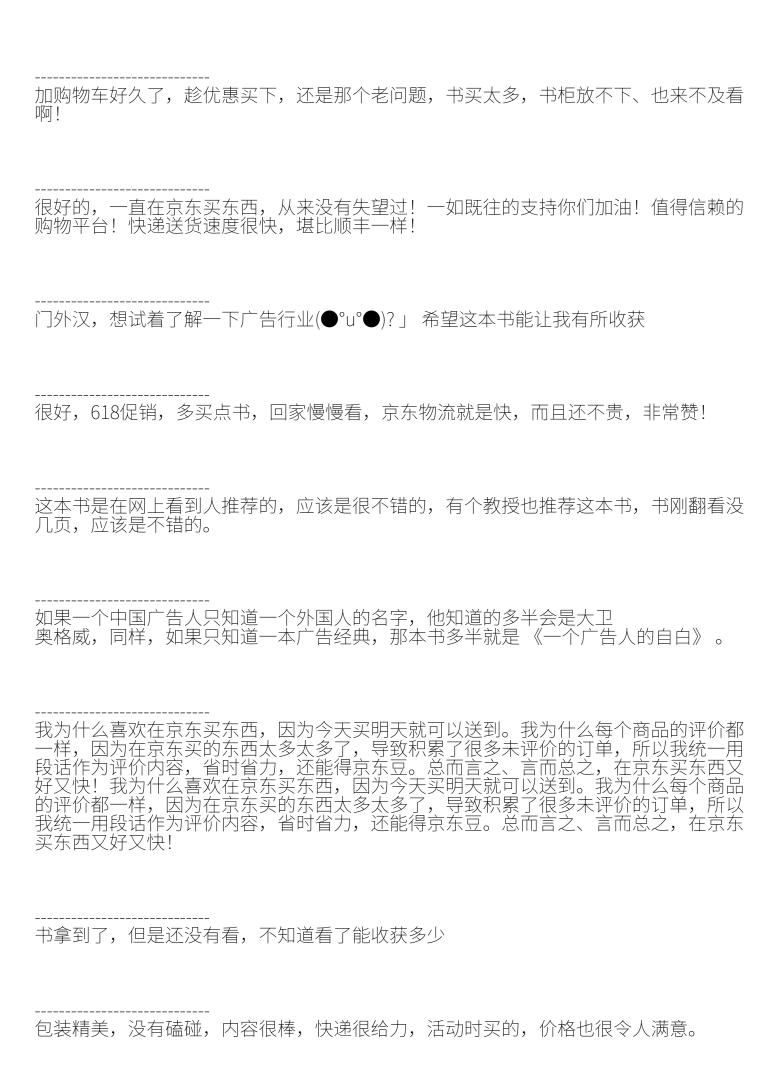
广告人的灯塔,初入职场、没有方向的小伙伴可以看,相当于师傅领进门,往后的修行就要看各位了。桂爷用大白话给我们细心梳理了很多经常被人忽视又很重要的点。东东枪曾说因我要听一席话,烦你去读十年书,桂爷则将三十年工作心得概括成书与大家分享,完全物超所值。如果你是要找大师速成方法,工作捷径窍门,企图看完就成为大师拥有十年功力,恐怕此书会让你失望透顶。但如果你想要知道如何打好基础,成也专业人才这本书推荐给你看,相信你会受益匪浅。

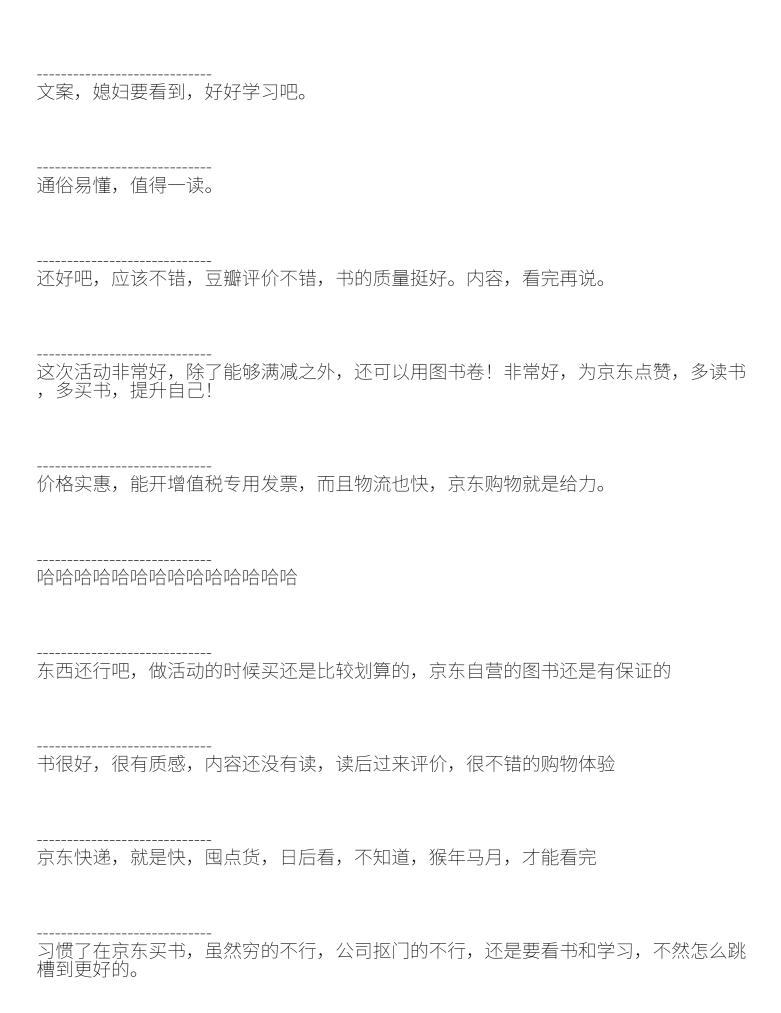
京东买过好多东西,有好有坏,不是特别好不是特别坏就不单独评价了,京东的优势就是方便,有的时候超级优惠

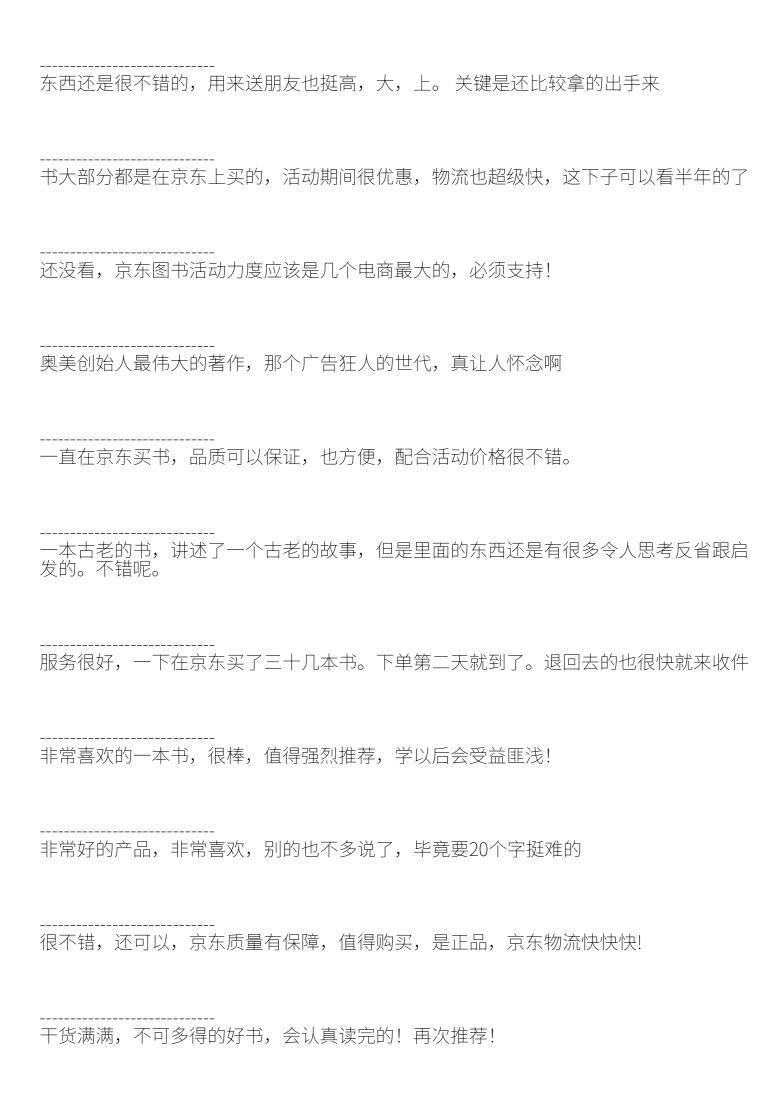
买书是件很神奇的事情,对于爱书人来说,有些书印得不是很多,喜欢就要趁早,要不,你懂的。SO,早买早享受,晚买哭着求;买了悔三天,不买悔三年;当时不入手,事后贵如狗。因此,就成了典型的松鼠症患者!买书如山倒,读书如抽丝!这病,得治啊!买书太多,无法对内容进行点评,所以无法在这里给其它亲有效的评价参考,目前只能从外观包装上来作评,把囤积的书认真读完后再一一追评了。SO,本书外包装完

如果一则广告里的所有元素都是为了让读者开始阅读文案,那么我们真正要谈论的应该就是文案第一句话,不是吗?这说明了什么呢?第一句话是重中之重,对吧?如果第一句话如此重要,那么你希望那个看你广告的人做什么呢?当然就是去读它。如果读者不去阅读你最开头的那句话,那么他们很可能也不会去读第二句话。既然第一句话这么重要,那么你能做些什么来使人非读它不可,使它简单有趣,以至于你的读者—每一位读者—都会去完整地阅读它们呢?答案就是:使之简洁。

好,派送速度挺快的,书没有破损污渍情况出现。



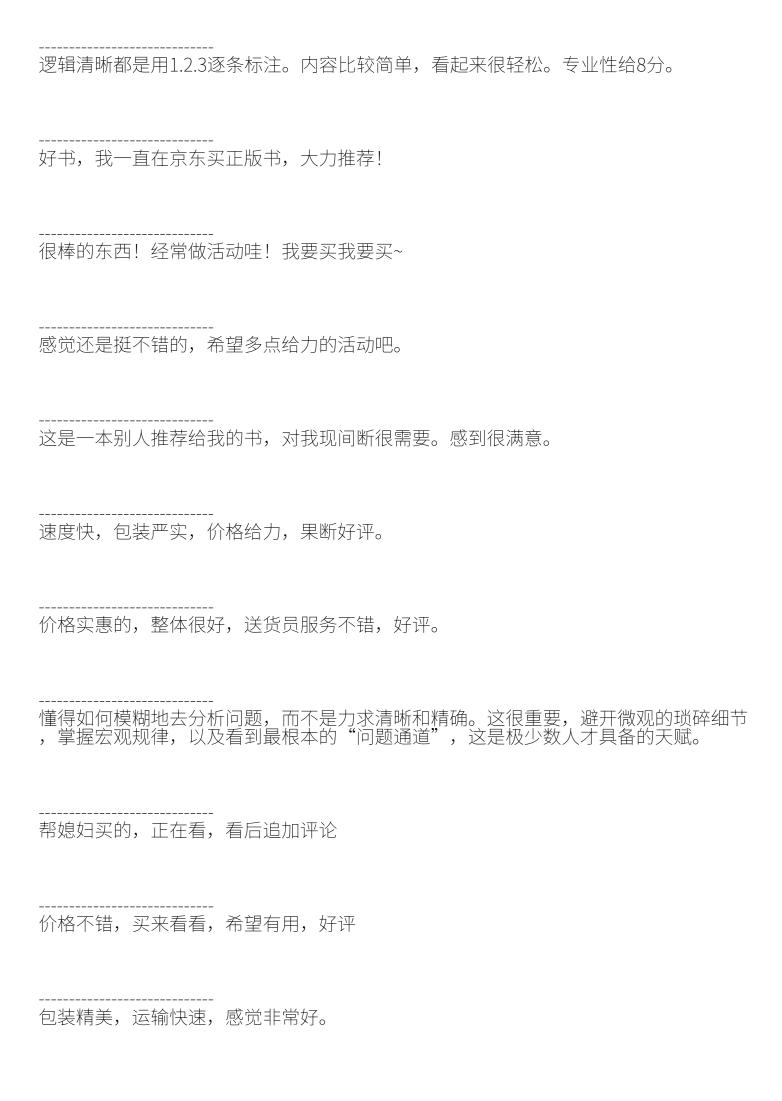


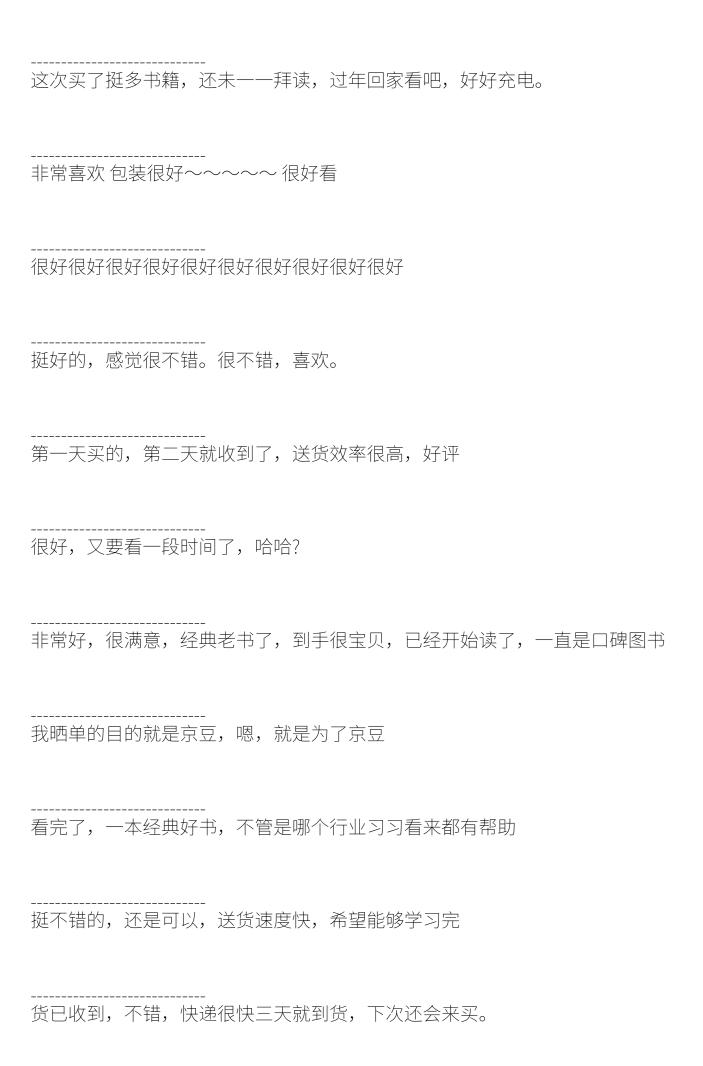


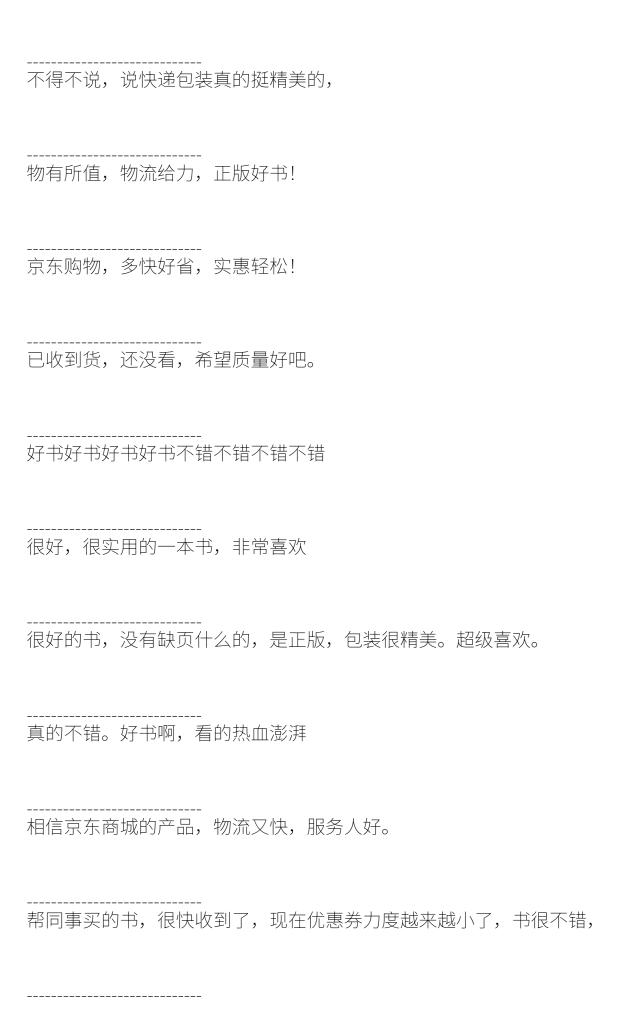
 价格还算 送货超级快 做活动买很优惠 产品很好用
 618特价,超赞;快递准时送达;书完好无破损;刚到,内容看完后补评
 作为一个广告人,一直没看这个有点惭愧,这次补上
 新时代看旧时代的广告人,大卫确实是经典先生

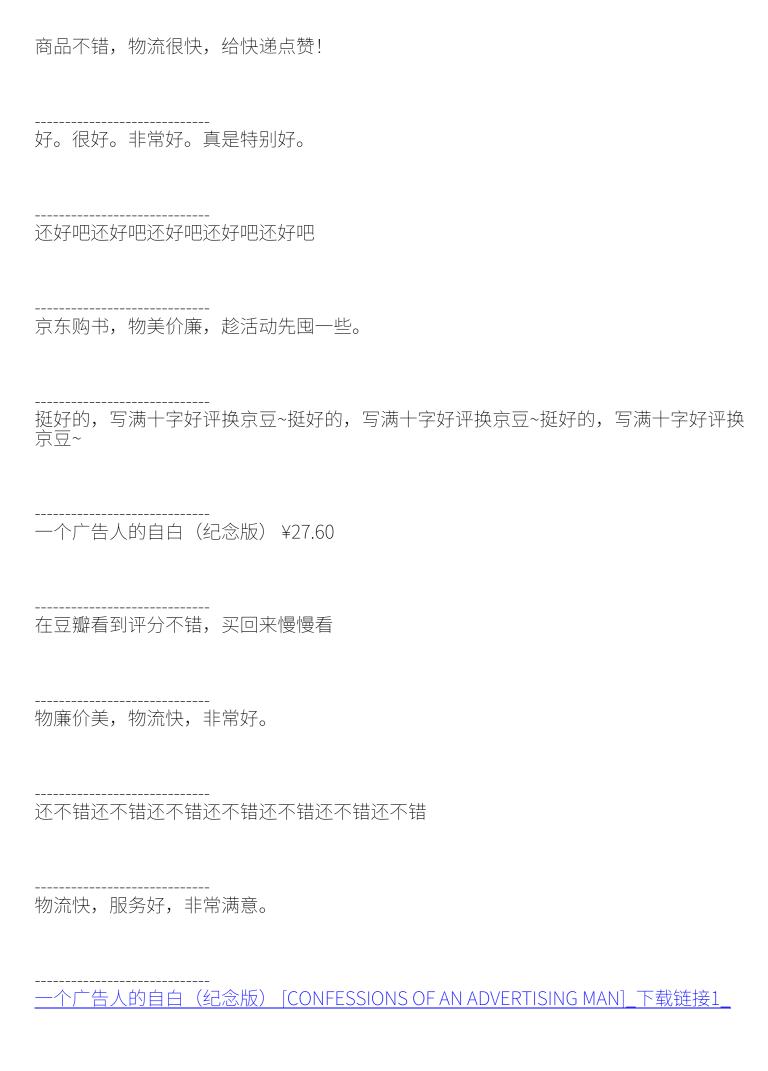
广告界的经典,大神的书是每一位广告人必看的
非常棒的一本书,值得一看,希望你们也看看。
非常经典的书籍,必须实体书,没事就翻看一下

东西很好很棒一直使用京东各方面都好支持!









一个广告人的自白(纪念版) [CONFESSIONS OF AN ADVERTISING MAN]_下载链接1_