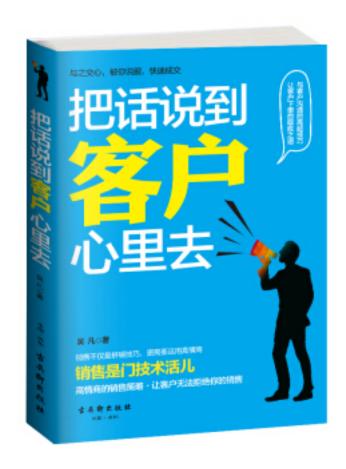
把话说到客户心里去



把话说到客户心里去_下载链接1_

著者:吴凡著

把话说到客户心里去_下载链接1_

标签

评论

书的质量不错,秒杀的价格也很给力,囤着有空的时候阅读,已经囤了N本!

物流很快!两三天就到了,书籍是新的,还没有打开看的。不过手感不错!和描述的一样。希望内容很充实!

是很好, 值得购买, 受益之处很大

每个人都喜欢听赞美的话,所以了解客户的兴趣爱好,并对其加以赞美,则可以收到意想不到的效果。一位销售员了解到客户喜欢书法,于是他就先针对书法和客户交流了些心得体会,并赞美客户的书法水平高超,最后得到了订单。 在销售之前,若我们把以上客户的信息做个全面清楚的了解,并做好相应的准备与计划,那么无论面对多么固执的客户,我们都是有可能取得成功的。

质量不错,值得推荐的好书!

把话说到客户心里去,销售不仅是拼的硬技巧,还需要高情商,销售人员面对不同的客户,使用不同的销售方式,都有各种可能性充斥其中,是淡定处之还是慌乱应对,其结果大相径庭。不管你做哪种销售,不管你现在的业绩如何,不管你是逆境还是顺境,都应该迅速收拾心情,立即行动起来,通过最有效的销售策略打开销售的大门、引爆销售业绩、站在客户的角度,把话说到心坎才能成就销售。

学习与人交流!心灵鸡汤!!!!!!

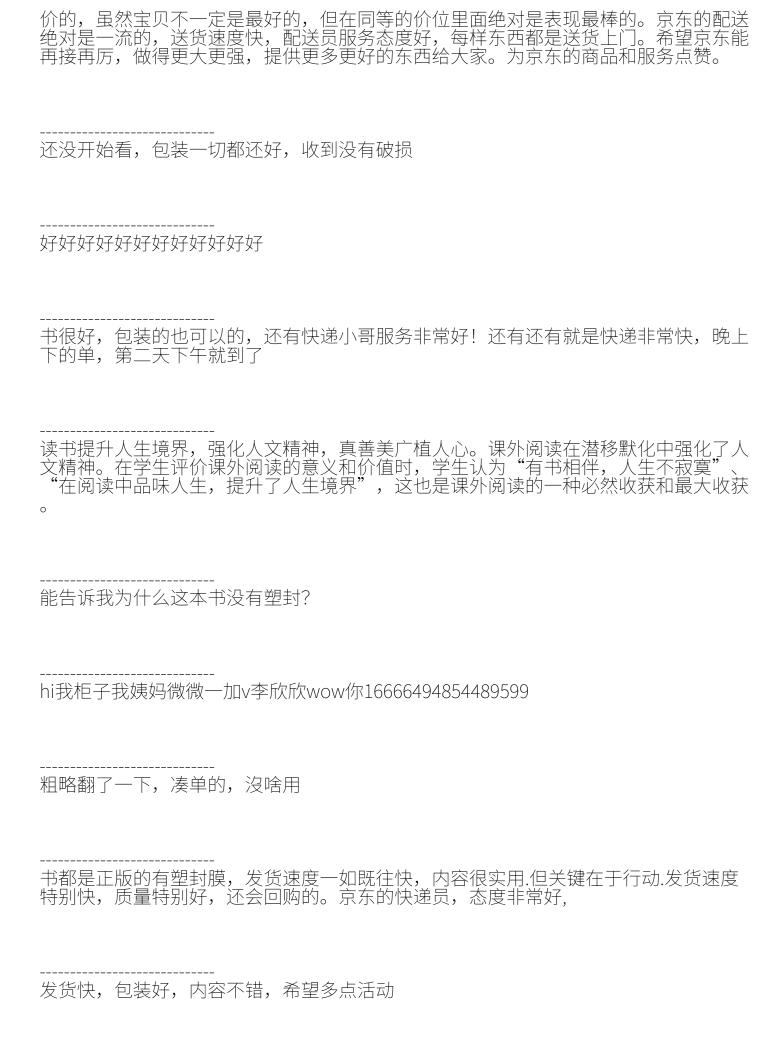
吾消费京东商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

发货速度就是快,非常好,相信京东,好好好好好好好好好好。

绝对好书啊! 很贴近生活实际的销售,卖东西卖产品,靠边的都来看看,会有收获,关 键京东打折,还便宜,好一个 速度真的很快,书不错,用来做年会奖品,去哪都来不及买了,年会前一天下单,年会 当天到了 初翻了一下,感觉内容和排版都还不错,买了好多本,慢慢看吧! 书不错,真的很不错,和其他几本书凑了200减80时买的!非常合适! 一直京东购物,不管买什么,都是很好的,以后也就是它了 挺快的! 下单2天就收到货了,实物和介绍的一样! 有需要下次还会再来! 看完了此书,结合在工作中完成销售的步骤,感触很深。这本书它告诉我,想要销售的 好,前提是必须要为客户着想:再有就是是要有精心设计提问、恰到好处的赞美、引导 性跳跃性的逆向思维能力, 想具备这写能力不简单。这本书推荐大家看看 看完了此书,结合在工作中完成销售的步骤,感触很深。这本书它告诉我,想要销售的 好,前提是必须要为客户着想;再有就是是要有精心设计提问、恰到好处的赞美、引导 性跳跃性的逆向思维能力, 想具备这写能力不简单。这本书推荐大家看看。

经常网购,总有大量的包裹收,感觉写评语花掉了我大量的时间和精力所以在一段时间 里,我总是不去评价或者随便写写!但是,我又总是觉得好像有点对不住那些辛苦工作

至,3000年,公共500名自己区域的1000年,3000年,3000年,3000年,2000年,1000



 看着印刷质量很好,可以推荐一下呗!

 此用户未填写评价内容

 非常好,说到客户心里去了

成功的销售员一定是一个伟大的心理学家。 这是销售行业的一句名言。实际上,每次销售人员从一开始和消费者沟通交流直到完成 交易,他所需要的不仅仅是细致的安排和周密的计划,更需要和消费者进行心理上的交 战。可以说,销售是一场心理战,谁能够掌控消费者的内心,谁就是王者!

 写的很好,正是我想要的
 其实销售的关键点就是抓住客户的心理,如果能顺利捕捉客户心理,自己的订单也会新 松被签。
 学习学习学习学习学习学习学习学习学习学习

销售是一个非常锻炼人的行业,也是门槛比较低的行业,同时,也是人才辈出的行业。但如果因为"门槛低"而把营销想当然地看成是一个非常容易成功的行业,那么,你就大错特错了。想在这个行业里立足,没有点真本事也是不行的,多学点销售技巧非常有必要!

内容丰富多彩 物超所值
好好骄傲啊骄傲好爱好好好

 可以的可以的可以的可以的

京东买书很方便,价格实惠,在京东买了很多书。
 书不错,学习中,每天进步一点。
非常好的书,每次都是买一堆,看完再来买!

一直想看的一本书,好好学习,希望能帮到现阶段的自己
非常有用,一下买了3本这样的书,都非常不错

刚买回来,还没看呢,听说这本书很不错
 清晰,不错,买买买!
女子女子女子女子女子
京东自营的产品一直不错,值得购买
一批订单10几个东西,这个不错哦
。一本好书。带回在看
当客户认同和你沟通的时候,你就已经成功了一半。人本销售奇才原一平总结出来的经验。在这本书记看到的
小激动看看明显吗看辛苦辛苦米西米西没羡慕羡慕

不错不错不错真不错。

业绩高手都懂得察言观色,在销售过程中仔细观察客户的一举一动。客户的所有反应都尽在掌握,并懂得适当引导,将问题转化为机会点,为自己制造任何可以加分的销售机会。

买书还来京东,印刷很精美,正版书籍,价格有折扣惠,送货快, 当你心情愉快时,读书能让你发现身边更多美好的事物,让你更加享受生活。读

 好好学习天天向上的时候
把话说到客户心里去_下载链接1_
书评

把话说到客户心里去_下载链接1_