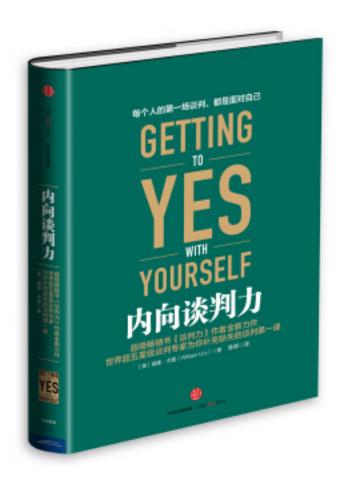
内向谈判力 [GETTING TO YES WITH YOURSELF]



内向谈判力 [GETTING TO YES WITH YOURSELF]_下载链接1_

著者:[美] 威廉・尤里(William Ury) 著,陈柳 译

内向谈判力 [GETTING TO YES WITH YOURSELF] 下载链接1

标签

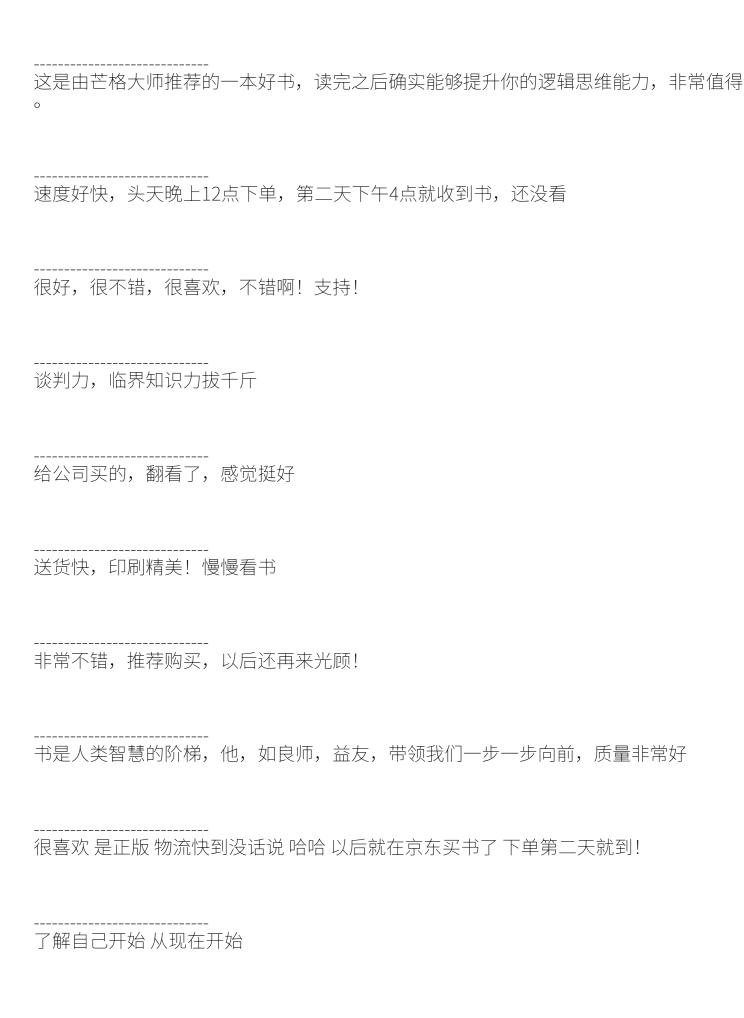
评论

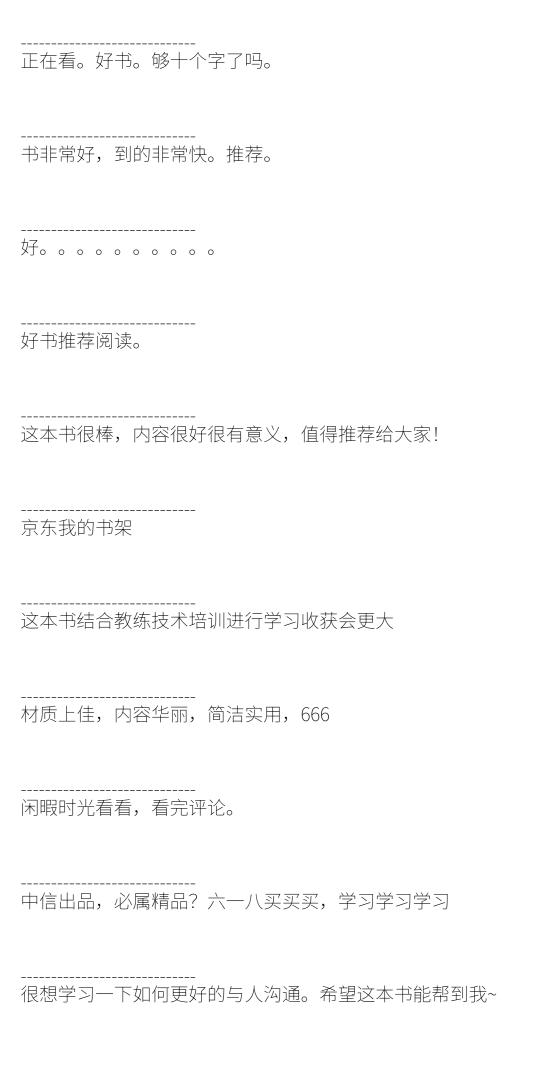
收到之后就放心了,盒装,没给我套个塑料袋了事。拆开之后,检查了下,书完好无损,没发生什么磕磕碰碰。这次购物还算满意。至于内容,还没看,看完再说

| 加入购物车好久了,领了一张满200减80的优惠券,挺划算的,一下全买了。 |
|--|
| |
| |
| |
| 我们每一个人都是一位谈判者,每天都不可避免地要与谈判相伴。虽然谈判随时都在发生,但要谈出好结果却不容易。常见的谈判策略大多属于温和或强硬的方式。温和的方式总是尽量避免摩擦和冲突,为达到共识,往往很快让步;而强硬的方式则以战胜对方为目标,坚守立场,但常会两败俱伤。 还有第三种谈判方式。"哈佛大学谈判项目"研究出了"原则谈判方式"。这种方式根据事情本身的是非曲直寻求解决方案,强调把人和事分开,着眼于利益而非立场,当双方利益发生冲突时,让谈判结果基于某些公平的标准,而不是以某一方意志为转移。 |
| |
| |
| |

| 很不错,就是边角有点磕碰 |
|--|
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| 非常感谢京东商城给予的优质的服务,从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好的。送货及时,配送员也非常的热情,有时候不方便收件的时候,也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好以解客户忧患,排除万难。给予我们非常好的购物的体验。质量非常好,与卖家描述的完全一致,非常满意,真的完全超出期望值,发货速度非常快,包装非常仔细、严实,物流公司服务态度很好,运送速度也很快。祝生意兴隆商品大卖! |
| |

经常网购,总有大量的包裹收,有很多的评语要写!但是,总是写评语花掉了我大量的时间和精力!回头想想,在一段时间里,我总是不去评价或者随便写写!但是,我又总是觉得好像有点对不住那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。

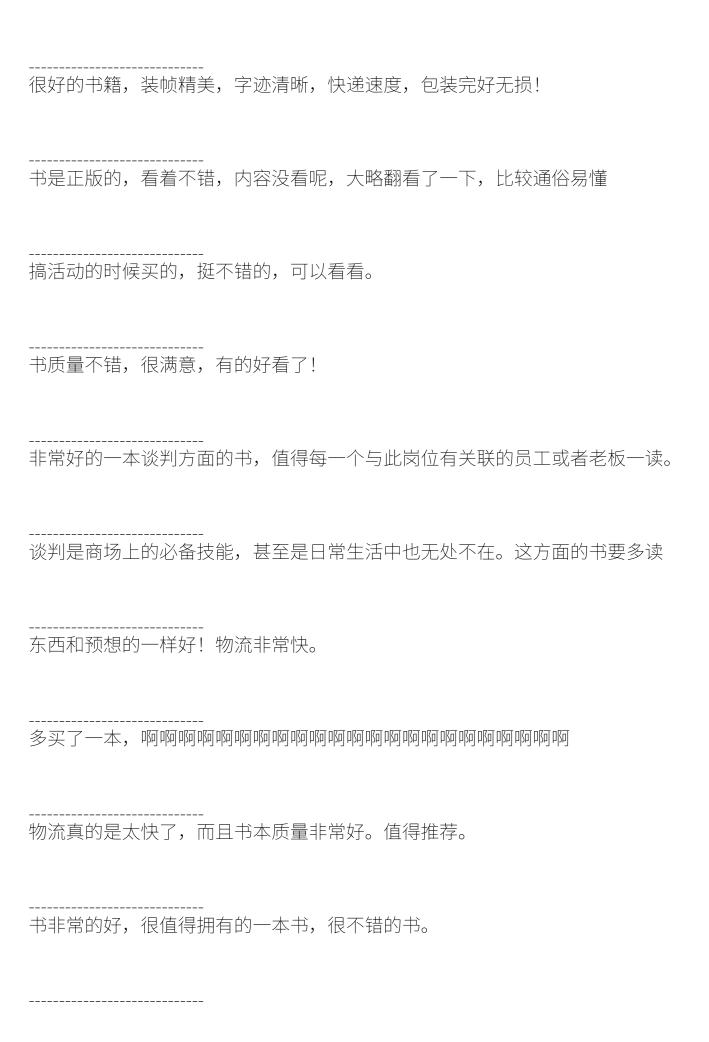




| 理论不错,实际需要锻炼下。快递很快,是正版 |
|---------------------------|
| 写的还行吧,朋友推荐的 |
| |
| |
| |
| |
| |
| |

经常网购,总有大量包裹要收。写评语要花掉我大量时间和精力,所以在一段时间里很少写评论。但是有点对不住那些辛苦的快递小哥。于是我写下一段话给我觉得可以打五星的卖家宝贝和快递服务。宝贝性价比很高,京东物流很快。

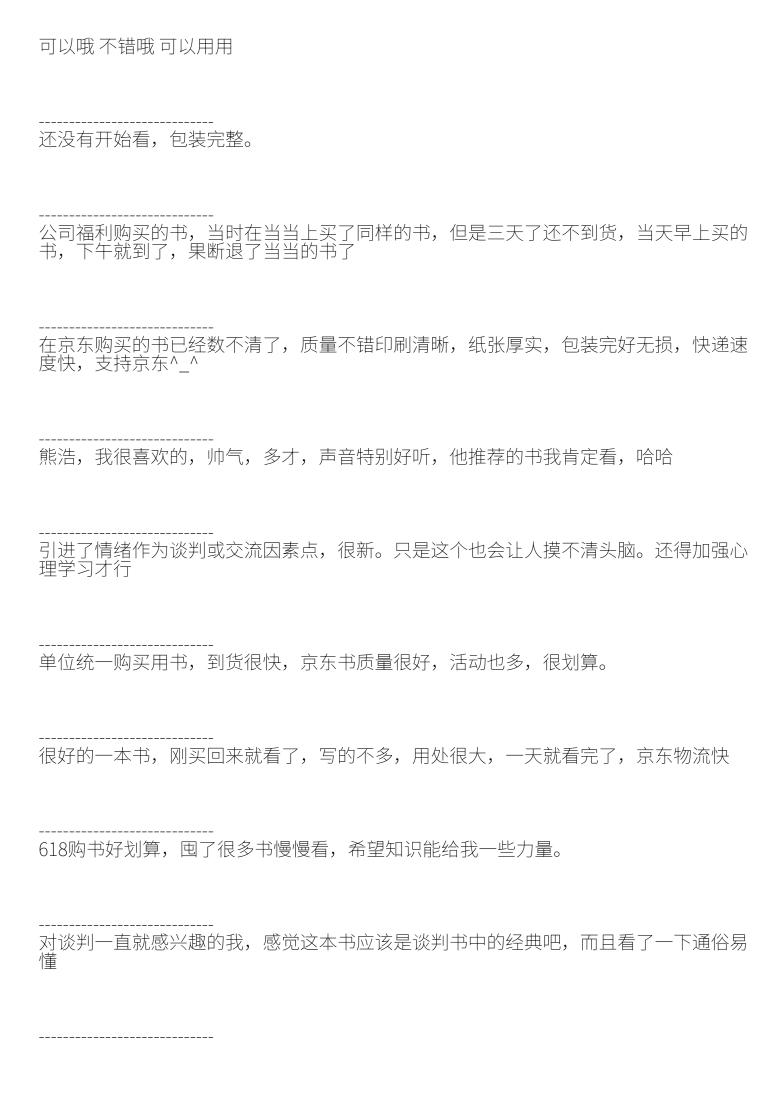
| 身在职场,不同职位等级的人,所做的事情是不一样的,他们所具备的眼光与思维模式同样也有差别。一个最基础的业务员,想着如何维护好终端,这是战术层面的东西,也是他的职责所在;但如果一个营销总监这样的角色,还和业务员一样天天想着如何去和终端老板打交道,那就是他的失职了。每一个企业的运营,都会由战略与战术所构成。大的战略会细分成小的战略,小的战略会细分成一个一个的执行战术,由基层人员去付诸实施。不同层级的人,分别负责不同高度的工作,各司其职,这也是团队协作的意义所在。同样,每一个不同层级的人,也存在不同的知识结构。层级越高,你看问题的眼光和思路就要越高,你的整体知识结构层次也要向上发展和突破。要不然,你的能力,永远只能停留在具体的基层操作层面上,不会有大的发展,职位上更不可能有上升。 |
|---|
| |
| |
| |
| |
| 618活动很给力,一下子囤了好多书,够看好久了,赞赞 |
| |
| |

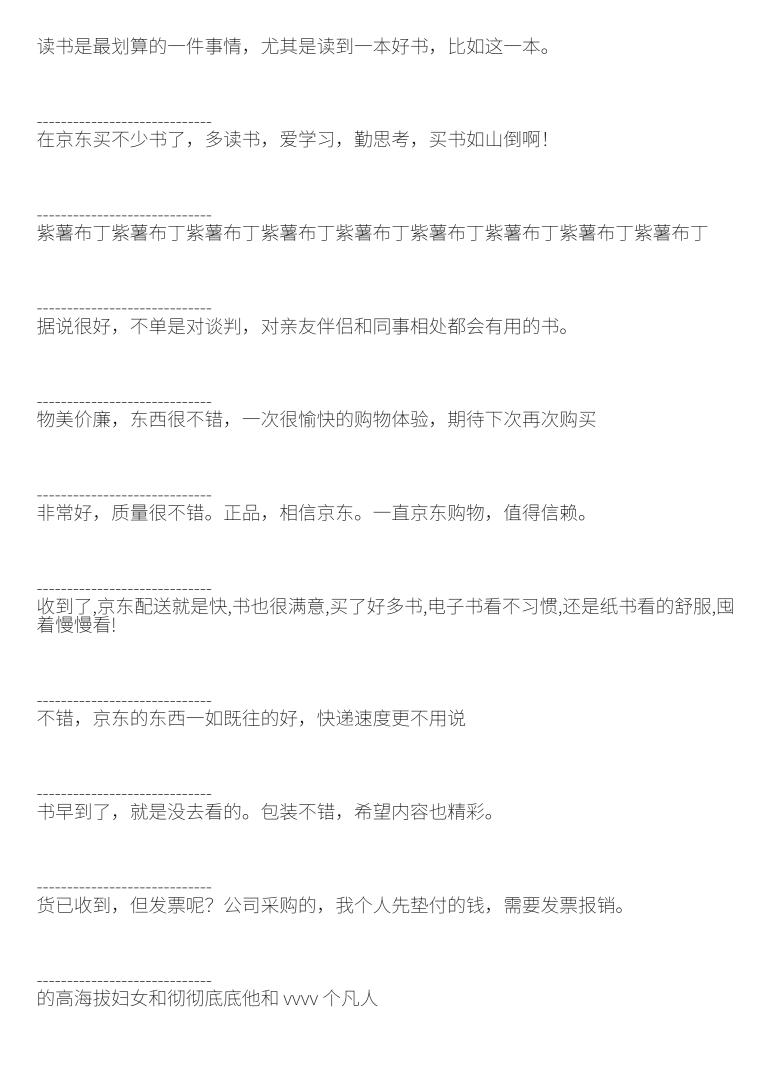


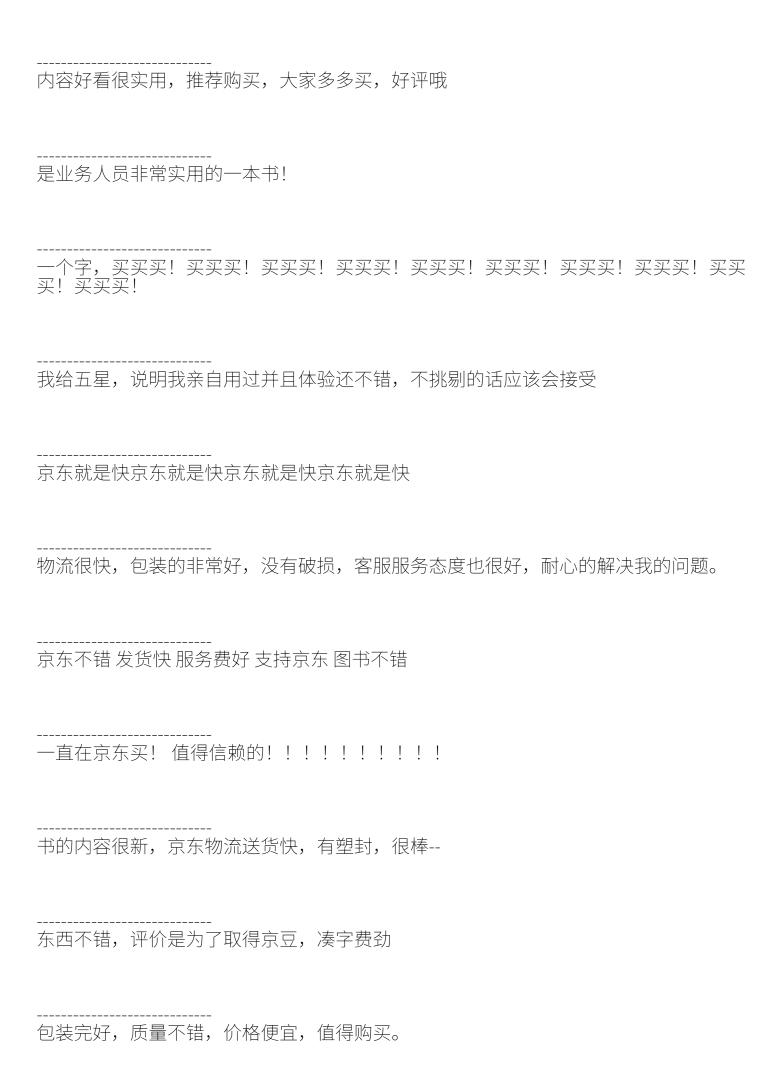
| 相信梦想是价值的源泉,相信眼光决定未来的一切,相信成功的信念比成功本身更重要,相信人生有挫折没有失败,相信生命的质量来自绝不妥协的信念,相信相信的力量,相信一切美好的事情都会发生在你我身边。 |
|---|
| |
| |
| 到货快,质量也不错。不到6年,都34次印刷了,够畅销的 |
| |
| 走着活动买了好多书 便宜啊 趁着活动买了好多书 便宜啊 |
| |
| 不错的说,好好看看,学习学习 |
| 书的包装很好,点赞点赞点赞! |
| 书的质量没问题,赞赞赞赞赞 |
| 4. 质不错 字迹清楚希望看过有所改变 加油多多看书 |

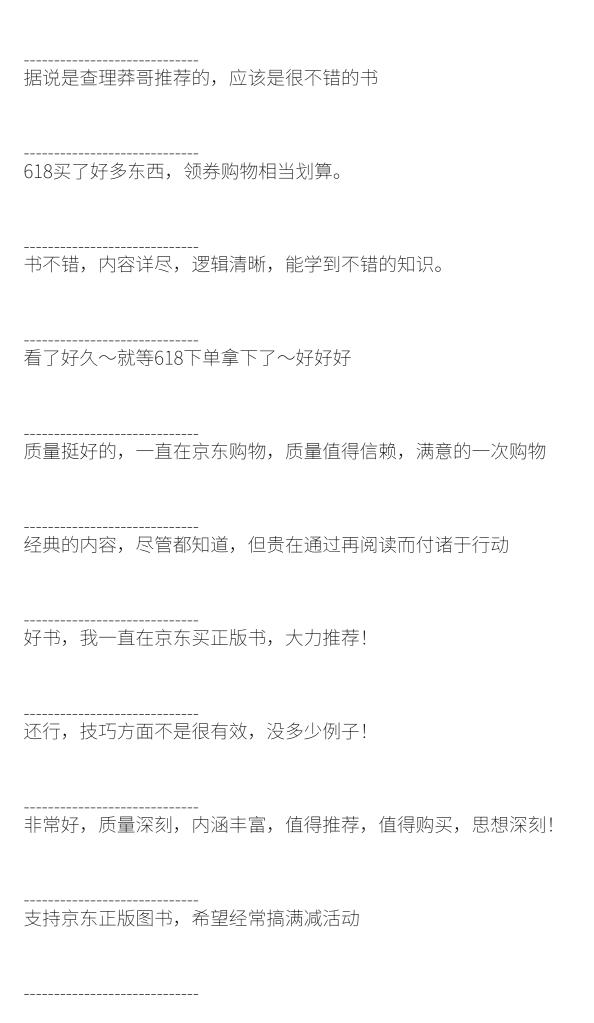
| 吃饭靠谈判,谈判是赚钱最快的方法 |
|----------------------|
| 书的质量不错,发货速度也很快。 |
| |
| |
| |
| 好好#哈哈哈 |
| |
| |
| |
| |

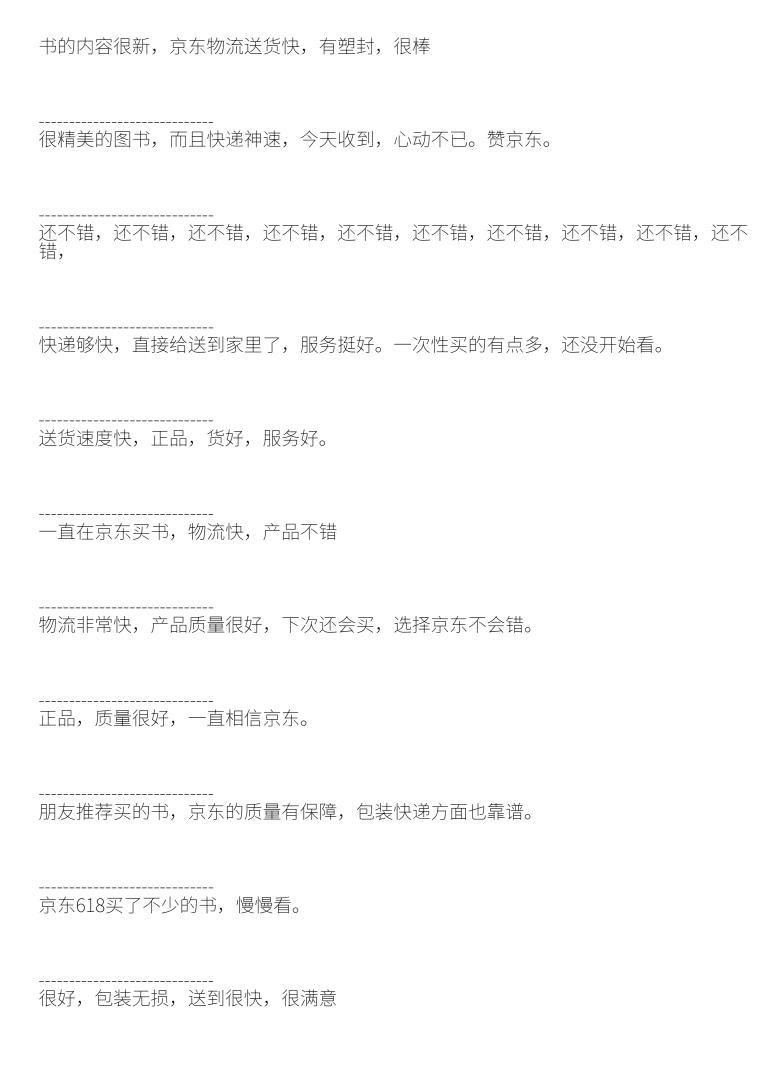
| 好评,京东书籍,物美价廉,速度很快。 |
|------------------------------|
| 如何谈判,这本书给我们提供了一个非常完美的解释。 |
| |
| |
| 正版书籍,很实用 |
| 好书,我要慢慢看! |
| 收到了,还没看······ |
| 是正版的,纸张很好,物流很给力,非常喜欢 |
| 很多风趣有用的案例值得阅读 |











| 包装还没有拆,就是现在的书都好贵,活动力度大些就好了 |
|---|
| 我老公请我买的,不知道写得如何 |
| 宝贝已经收到,还没打开看,包装很不错,内容希望也好好喔 |
| 哦,买了还没看好嘛,最近买了一大堆书。 |
| 书的质量不错,价格还能更低些就好了 |
| 就是买的书还要10字以上的评价,很好了 |
| 非常好的一本书,适合于商场中的人士。 |
| 很不错的书 |
| |
| |
| 内向谈判力 [GETTING TO YES WITH YOURSELF]_下载链接1_ |

书评

内向谈判力 [GETTING TO YES WITH YOURSELF]_下载链接1_