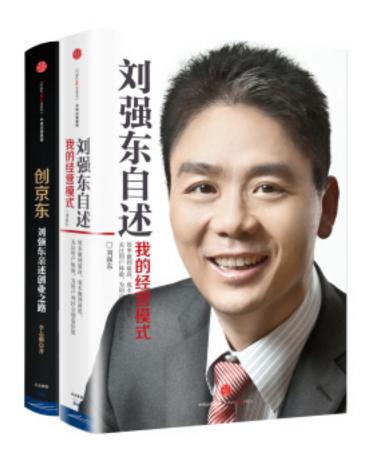
## 解密京东: 创京东+刘强东自述(京东套装共2册)



解密京东: 创京东+刘强东自述(京东套装共2册)\_下载链接1\_

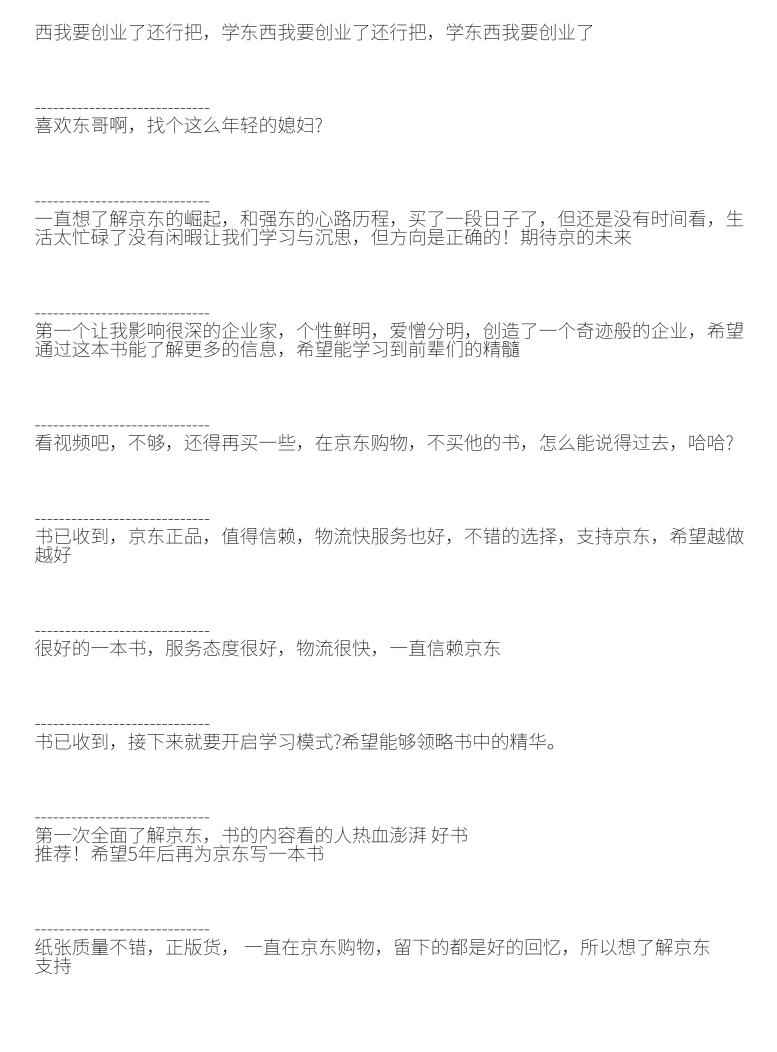
著者:刘强东,李志刚著

解密京东: 创京东+刘强东自述(京东套装共2册) 下载链接1

## 标签

## 评论

还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东西我要创业了还行把,学东



这本书,***的真正才华并没有讲到。讲只是一些官方语言。
在京东,永远要跟上公司的脚步,了解公司的模式,懂得公司的核心价值观!最重要京东的团队,创新,激情,诚信,一个真正伟大的公司在于对于客户,对于员工的责,和所有人对于这个公司的信任,和归属感!
物美价优,配送到家,值得看一看

非常感谢京东商城给予的优质的服务,从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好的。送货及时,配送员也非常的热情,有时候不方便收件的时候,也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好的,以解客户忧患,排除万难。给予我们非常好的购物体验。顺商祺! Thank you very much for the excellent service provided by Jingdong mall, and it is very good to do in warehouse management, logistics, distribution and so on. Delivery in a timely manner, distribution staff is also very enthusiastic, and sometimes inconvenient to receive the time, but also arranged for time to be delivered. At the same time in the mall management Jingdong

趁着6.18的活动,入手了一批书,活动时确实实惠,好书值得收藏,好好学习,保持天 天向上。

正在品读,感觉应该是一部很不错的书。

活动买了一大堆东西,不错,挺好的,物美价廉,好评!京东自营,快递很给力,次日达,好评!活动买的,很划算,虽然只有一块钱,但是很高端大气上档次,和我的兰博基尼很配,嗯,就酱紫。

我kay在这里作证,京东大老板说话算话

做我京东的消费者,我确实对京东的服务超级满意,从快递到售后.有一段时间我公司也有很多售后问题,我直接让大家体验京东售后服务找思路.京东客服很厉害,我这个急脾气也对京东售后甘拜下风

我老家是农村,奶奶73岁了,京东快递哥从来都是手把手送上门,不因为老太太唠叨不耐烦,就凭这一点京东服务没法挑剔.现在老太太只有快递就问是不是送货到门的那个

我的书一直在京东买,书店看会书,然后在京东下单,回到家都收到了,价格很好 只是有时候App上有些常用的软件不好找,要搜次就比较麻烦了,希望后期能改进app 排版说了着么多,在看京东老板的书,句句大实话,很靠谱的一个人;

一直觉得世界上的好员工都让京东招走了,现在才理解,一套好的制度和体系才可以让 平凡的人做不平凡的事期待京东做的更好

作为plus用户,家里大小用品全部京东搞定。 非常感谢京东商城给予的优质的服务,从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好 的。送货及时,配送员也非常的热情,有时候不方便收件的时候,也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好的,以解客户忧患,排除万难。给予我们非常好 的购物体验。 Thank you very much for the excellent service provided by Jingdong mall, and it is very good to do in warehouse management, logistics, distribution and so on. Delivery in a timely manner, distribution staff is also very enthusiastic, and sometimes inconvenient to receive the time, but also arranged for time to be delivered. At the same time in the mall m

这本《创京东》讲述了京东行进的全进程,包括成败得失,虽然我们不在其中,不过也 很容易感受到其中成功的喜悦和失败的失落。

一个企业从创建初期到存活到发展壮大都是一件非常不容易的事情,尤其像京东这种零售业电商,将采购,仓储,配送,售后连成一起,全部自营的模式更是一件非常难的事情,因为环节多,出现的问题也可能会多,不过即使这样,但因为自营所以也更可控,所以我也比较喜欢买自营的东西,有了问题找京东很容易解决。

从给家里买电器买日用品到现在疯狂买书,跟京东已经结缘已久,也收获了不少电商服务的便利,也因为带孩子,工作忙更偏向和喜欢这种电商购物模式,所以我们还会继续支持京东,也希望京东能够接受不断的挑战,超越自我,为消费者提供更高质量的产品和服务,向万亿迈进。

首先对送货和包装表示很满意。三点建议,第一,对中信出版社的品质抱有疑问,这本书明明一本可以说完,为什么非要搭一个白色小册子?排版印刷完全可以一次性完成,顾客并不稀罕占小便宜。第二,封面设计,PS脂粉味太重,而且这种大头照的设计实在不敢恭维。第三,书本纸张翻开后明显有异味,这是其他出版社的纸张所没有的,希望注重品质改进纸张质量。完全是出于对作者个人的品德修养所吸引,出于好奇和好感买的书,希望类似的个人自传,作者能交给更严谨更有功底的其他出版社来完成。

之前出版的《创京东》,已经拜读过了!确实受益匪浅!这本书,刚一出版,我就预订!马上拜读!东哥的经历,值得每位年轻人学习!虽然我不是从事电商工作的!但我也从中学到了,很多东西!

京东物流很快,配送员也即时配送。好书,加到购物车里面很久了,终于等到降价打折了,立马下单买入。买书,我之人京东。

创京东这本书收到了,看了一下从中关村到现在的上市公司,在京东上面购物很多次了,感觉京东的物流和服务真的很不错?

第一次买这么多书!激动很,给部门同事每人一本,大家好好提升自我,京东自营买书 ,快递员送货真快

没事看看

虽然我是个再普通不过的80后 但一直感觉京东的用户体验做的很好 每次看到送货的京东小哥 我们都会相视微笑 温暖且信任 没买这书之前 我就特别留意京东和刘总的新闻 视频 传记等等 反复的看 反复的记忆 吸收这些新知识 这是因为他作为互联网时代的强者 他的一举一动 一言一行 可以照亮着我这个再平凡不过80后的梦想! 在今天 我的成长需要这些文字而产生的动力! 京东加油! 很喜欢这本书,作为一个有良知的企业家,就是要致力于改善消费体验,提升服务品质。本书描绘了未来零售革命下的商业图景,相信有这么多优秀企业家的努力一定会实现的。

京东快递,两三天送达,包装到是没坏,但我觉得这样装太简陋了,有损书籍,里面没有对书进行保护,希望卖家能看到这个建议,让送递的或你们对书加点保护措施,这样对追求完美的那些人的眼里和心里就不会有不舒服了。书是京东自营,不够规定的免运费的档会收运费的。京东创始人刘先生(真名不让写,敏感词)也是商业界的成功人士,这本书可以让我们学习他的优秀品质和一些经验吧。书质还可以,书的封膜完好,这本书没有损伤。

一个伟大的企业的出现是因为有一个伟大的@! 东哥就是一个这样的人! 他正直,只卖正品行货,而且通过各种创新把商品做到低价,这是他认为的为社会创造的价值;他拼命,从1998年的小商铺做到现在市值六百多亿美元的超级大公司;他高瞻远瞩,顺应时代潮流,把握稍纵即逝的机会是把一个公司做大做强的必要条件,他把国际化当成自己的最终目标,因为他知道大公司的真正的竞争是在将来世界各地充分发展之后与亚马逊的较量,毋庸置疑是强大的,但我们只要敢想敢干,胜负就交给老天爷来决定吧! 这就是一个人的格局! 在这样的公司上班是一个人的荣幸,是最最幸福的事情! 不但活的舒服,而且有尊严,最重要的是有希望!

京东图书活动,老公又囤了几十本书。买书,京东是不二之选,便宜+正版+送货快!对于买书、看书这事,我是100%支持。阅读使我们遇到更美好的自己。

《品质经济:未来零售革命下的商业图景》是京东集团创始人东东关于消费升级和品质经济的力作。

报告指出,中国特色社会主义进入新时代,我国社会主要矛盾已经转化为人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾。

这就意味着,主流消费群体的消费需求开始从"温饱型"向"品质型"跃迁,消费升级的大幕已然拉开,"品质陷阱"的威力开始显现。消费升级、零售革命给我国的经济和社会发展既带来了机会,也带来了挑战。供给品质的高低通过产品质量、消费体验和品牌影响力加以体现。提高产品质量不能再仅仅依靠制造业的自发和自觉,要在消费需求的指引下,借助互联网和大数据的力量来统一组织、协调和驱动,形成涵盖研发、设计、生产、流通、交付和售后服务全流程的"品质供应链",打造品牌产品和品牌文化,全面提升用户的消费体验。

京东plus会员良心好评,自从用了京东,再也不去超市了,也再也不用别的电商了,因为京东秒杀一切电商平台!产品满分,服务满分,售后满分,物流满分特别说一下物流速度真的很快,问我为什么喜欢在京东买东西,因为今天买明天就可以送到。然后是包装令人满意,京东自己logo的包装袋和纸盒,还可以再利用重点是产品真的非常好,打

开包装惊艳到了,各种高大上,比实体店便宜多了好吧!京东购物这么久,没有一次失望过,产品全五分,整个购物过程非常满意,无论是服务还是产品本身都五分,会推荐朋友们来的,希望能推出更多优惠。即使是第三方商家的东西我都很信任因为京东的平台非常可靠,经过京东平台筛选过的第三方卖家都可以放心购买。总之很满意的一次购物,会继续买买买!期待更多折扣,期待双11,双12,京东618

我看了很久,一直以为这袋子是水泥袋。。哈哈,书本脚皱了,但不影响阅读。

几年前逛京东还不是那么的信任京东,现在信赖首选京东,默默哒一直看着它一年一年发展的越来越好,心里也在为京东发展壮大而加油打气。为什么我喜欢京东购物,因为可以当天买自己喜欢的商品,明天就可以到达客户的家中,为什么我所有的评价都相同,因为在京东买的东西太多太多,商品积累的太多没有评价,最佩服的,还是京东物流,有时晚上11点前动动手指,购买的商品,第二天上午就送到单位或者家里,还可以刷卡付款。自营的商品挺有保证,售后,有问题打专属客服热线。客服很赞,一句话的事儿,直接上门取件退,上门更换新商品,家电有价保,一个月退货,半年换货,实体店儿弱爆了,根本没有竞争力与京东相提并论;比老家的商铺街上的价格省了一大截票子哈,宝宝平时基本不逛街,在家逛京东商城就能买到合意的超值商品,有些明显比超时间,永远支持信誉商家京东

我是我们村第一个在京东上买东西的人,这里大部分人是不网购的。他们买东西价格一般不超过五块,听说我在京东买了东西后,全村都震惊了,村长跑到我家对我爸说我疯了!媳妇跟我闹离婚,说这日子没法过了!面对重重压力,我坚持买、买、买!我相信这个月工资不会白花的。终于快递到了,我怀揣着激动的心情,颤抖的打开包裹,那一霎那,感觉我的眼都要亮瞎了,啊...这颜值、这手感、这质量!只怪我读书少,无法用华丽的语言来形容它。我举着它,骄傲的站在村口,整个村都沸腾了。说太好了,太漂亮了,太值了,更有人拼命的喊,不给他们看,他们就跳井。吓得我赶紧收起宝贝,落荒而逃。为测试宝贝效果,我立刻去我们村高达100米山上村长家试用,村民们一窝蜂追了过来,里三层外三层围了个水泄不通。试完,在全村人羡慕的目光中,我仰首挺胸,扬长而去

白瞎了好书,你们领导得书居然这么残次。失望,都不敢摆书架上。

今天六一八,勉强买了这些书,活动力度不如去年,感觉@的618要被自己玩儿死了。 苏宁跟~今年力度都比@大。

吾消费京东商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

本书内容真实,细节字字在理,很有创造性和远见的行动,经营模式很得大众消费者的心。支持京东商城和金融,得民心者得天下!

这两年京东确实带来了不少方便,我也是第二年办了plus会员,年消费轻松上万,所以对京东很感兴趣,几天就看完了这本书,有了辞职去京东干的想法,哈哈。这本书前五分之四都写的不错,后边不是不好,只是相比前边略逊色,值得一看。不过如下图2,我觉得圈起来的地方是错别字了,不知道对不对,还请指正,如果真的错了,希望再版时校对一下。

京东的自营模式才是未来电商的主流趋势,~和~必定会被淘汰。

包装就个袋子所幸是书没大影响,就磕了一点点书角。正在阅读中,后续追加评价。

送货还是蛮快的,比往年有提高,正品生活,乐在京东。大件规模化商品都在大东买,小件就去小宝??

吾消费京东商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹

不已,	故生此宝物	刺款型及做工,	超高性	的比之慨,	且赞吾	独具慧眼与	时尚品位。	产品介
绍果然	《句句实言,	毫无夸大欺瞒	i 之嫌。	实乃大家之	风范,	忠义之商贾	,	

1998年,创业,在中关村经销光磁产品。2004年,因为非典,京东偶然之下转向线上销售。2014年,京东市值已超400亿美元,跻身全球前十大互联网公司之列。这是一个听起来很传奇的创业故事,但只有当事人了解创业维艰。刚转向电商时,传统企业前景光明,而电商看起来前途未卜,京东如何能毅然转型并坚持到底?资金匮乏的时候,京东靠什么说服投资人?在强大的对手面前,京东靠什么反超并一路领先?需要管的人增至几千甚至几万时,京东如何变革管理?当企业发展开始用制度来规范的时候,又如何保持创业型企业对市场变化的敏感度、以及快速而强大的执行力?以新的消费需求为导向,不断做出突破性的商业模式创新,说来容易,如何将它落到实处?

已购很多书都还未看待阅后再评。这本书发货很晚。老板出的书都不能及时发货,手下工作人员应该打板子了。

吾消费京东商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大 之风范,忠义之商贾。

很愉快,昨天就到了,手机号输错了,今日拿到,很开心

囤书,开启学习模式,都是正版图书,主要是京东配送和服务很好!

说句实话,我在京东商城,买的东西,比我在百货公司买的东西还要多,只要是给我的快递,百分八十都是京东的红色衣服快递小哥。四年了,一只信赖京东。希望以后能加入京东。给东哥个赞!!

一直很喜欢京东这个企业,也喜欢东哥这个老板,一直感觉他很有社会责任,而且传播的都是很正道的东西,我从大学开始就在京东买东西,大概有差不多七八年了,由电子产品到生活用品食品,也很喜欢京东的快递小哥,遇到的人都很好。一个企业那么大,那么多员工,难免也会有不足需要改进的地方,但这都是无伤大雅的,总有想管却管不到的地方,就算是自己,也有做不好的时候啊,所以看东西还是得看整体。喜欢京东的企业文化,喜欢坚持并传播正道的东哥!

抽空读一下零售革命了解东哥思想和战略目标

公司老板极力推荐我们买这本书看,个人很佩服东哥,也一直都是京东的忠实粉丝,也希望京东越来越好,超越阿里巴巴,成为最大的电商平台!

箭牌卫浴的晾衣架是正品,客服态度好的不得了,因为阳台还没装修好,所以暂时没有 安装,等安装好后一定要推荐给邻居大量购买!真的挺不错的~

我是一个献身国防的人,马上要进去社会了,想创业,买他的书,只是为了能学习一些 精神,也希望能给我带来一个有力的正能量吧

经常网购,总有大量的包裹收,感觉写评语花掉了我大量的时间和精力所以在一段时间里,我总是不去评价或者随便写写!但是,我又总是觉得好像有点对不住那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。于是我写下了一小段话,给我觉得能拿到我五星好评的卖家的宝贝评价里面以示感谢和尊敬!首先,宝贝是性价比很高的,我每次都会先试用再评价的,虽然宝贝不一定是最好的,但在同等的价位里面绝对是表现最棒的。京东的配送绝对是一流的,送货速度快,配送员服务态度好,每样东西都是送货上门。希望京东能再接再厉,做得更大更强,提供更多更好的东西给大家。为京东的商品和服务点赞。

可能从毕业到现在!这是踏入社会买的第一本书!希望京东的故事能够让我更好的理解当下自身所处的环境!更好的了解自己!

最近的悦读促销可谓是一波未平

一波又起,目不暇接,我承认,我也是把持不住,被卷进风波之中。100减30的基础上,只领到200减40,30的券,200减60,80的券,我就是调了闹钟10点准时开抢,系统也老提示活动火爆,一会就领完了,不知有没有人领到200减80的神券?这该不会是噱

给力京东,速度真心快,正版给力。

值得拥有,对90后和00后人生影响很大

重要的事说三遍: (不针对第三方,就对酒仙网的这个行为。) 酒仙网 所有酒品价格虚高,抬高价格搞促销,双十一欺骗客户,骗取高额运费! 酒仙网 所有酒品价格虚高,抬高价格搞促销,双十一欺骗客户,骗取高额运费! 酒仙网 所有酒品价格虚高,抬高价格搞促销,双十一欺骗客户,骗取高额运费!

这本书早就有所耳闻,苦于工作时间紧张,没时间拜读,现在我空暇之时便可观书有感了。

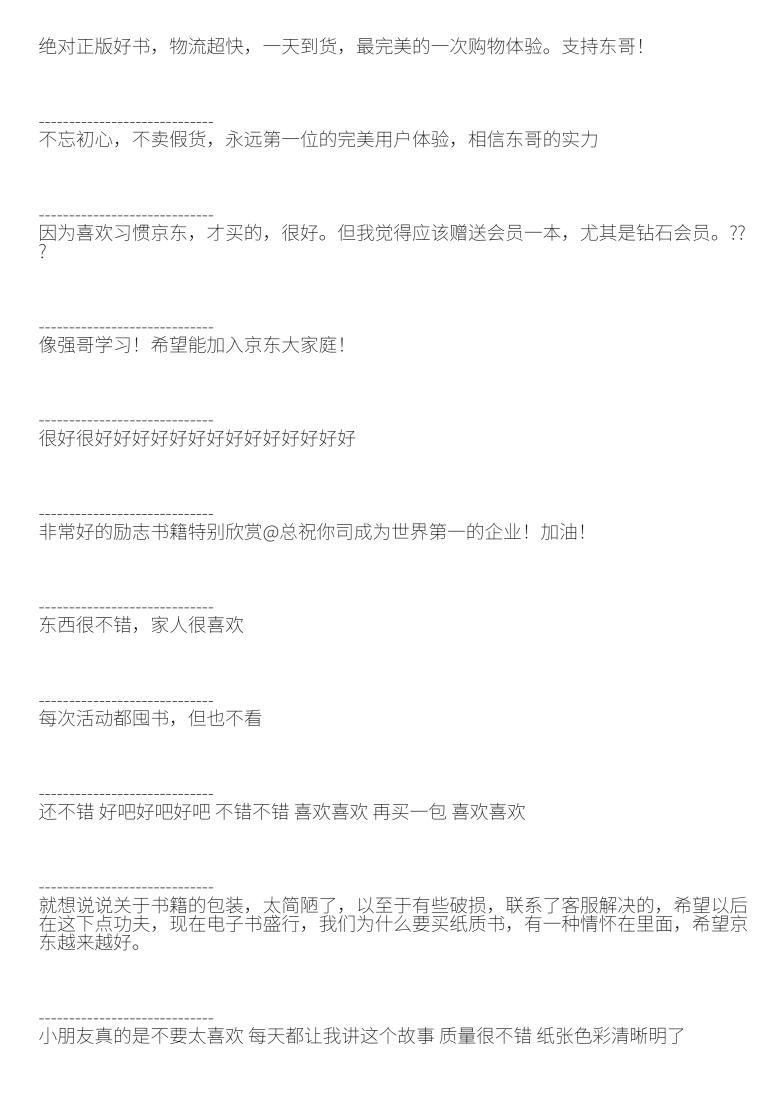
一个伟大的企业的出现是因为有一个伟大的@! 东哥就是一个这样的人! 他正直,只卖正品行货,而且通过各种创新把商品做到低价,这是他认为的为社会创造的价值; 他拼命,从1998年的小商铺做到现在市值六百多亿美元的超级大公司; 他高瞻远瞩,顺应时代潮流,把握稍纵即逝的机会是把一个公司做大做强的必要条件,他把国际化当成自己的最终目标,因为他知道大公司的真正的竞争是在将来世界各地充分发展之后与亚马逊的较量,亚马逊毋庸置疑是强大的,但我们只要敢想敢干,胜负就交给老天爷来决定吧! 这就是一个人的格局! 在这样的公司上班是一个人的荣幸,是最最幸福的事情! 不但活的舒服,而且有尊严,最重要的是有希望!

是正品,客服态度好的不得了,因为阳台还没装修好,所以暂时没有安装,等安装好后一定要推荐给邻居大量购买!

东哥的创业之路,充满着挑战,机遇,勇气与魄力,当断则断,壮士断腕的决心还是很

受用的。也许,成功的领导者,共性是惊人的相似吧~好吧,祝福京东越办越好

还可以,速度快,还没有好好看呢! 支持京东!!!



终于收到我需要的宝贝了,东西很好,价美物廉,谢谢掌柜的!说实在,这是我~购物 来让我最满意的一次购物。无论是掌柜的态度还是对物品,我都非常满意的。掌柜态度 很专业热情,有问必答,回复也很快,我问了不少问题,他都不觉得烦,都会认真回答我,这点我向掌柜表示由衷的敬意,这样的好掌柜可不多。再说宝贝,正是我需要的, 收到的时候包装完整,打开后让我惊喜的是,宝贝比我想象中的还要好!不得不得竖起大拇指。下次需要的时候我还会再来的,到时候麻烦掌柜给个优惠哦!

本书讲述了作为企业创始人的基本理念,还有未来的目标。对于京东的价值观和文化, 有详细的阐述。对于他的坚持,抱尊重的态度。创业过程中遇到很多问题,有高管拿 元的箱子,被辞退。这点我很佩服! 小的不抓,大的一定泛滥! 一个领导者小事会放大,下面的会更加肆无忌惮。点赞京东! 加油! 关于作者个人学习的心得,对每个人都有帮助,人真的要多看自己的问题,改变自己。人生很长,都是过去积累出来的。遇到困 难,遇到超过目前能力之外的事情,不要轻易放弃,要坚持学习,坚持提升自己,坚持 改变,不要抱怨!

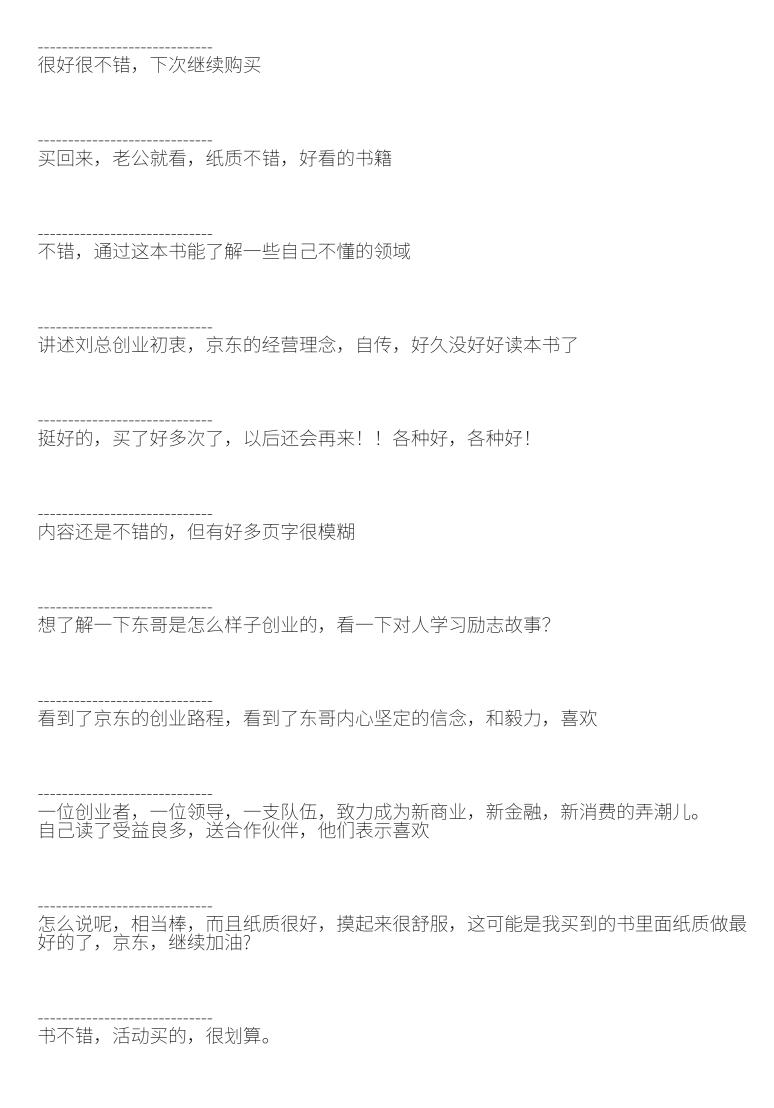
感谢快递小哥,感谢刘总,给我一次学习的机会!

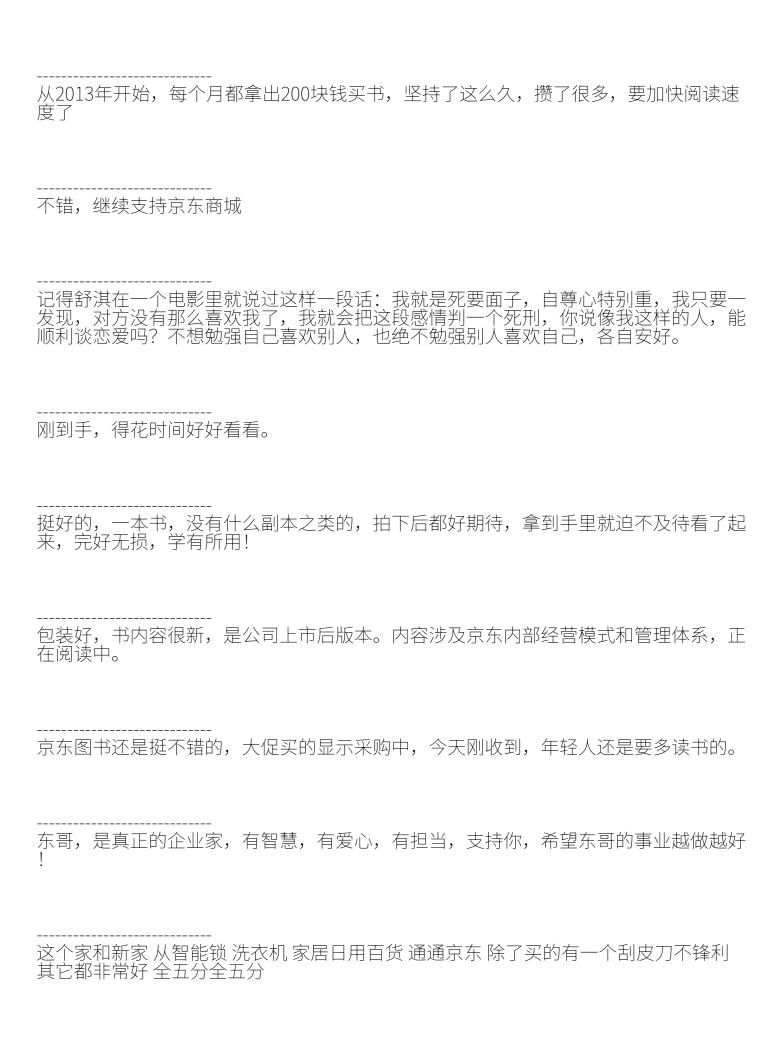
趁着活动。也趁着优惠。买了不少书。又趁着雨季。好好看看书吧。

一个字好,两个字很好,三个字太好了! 哈哈……

还行吧,闲的没事干,看看,长点只是

<sup>【</sup>我们迷茫的三大原因】1.读书少,书是通往智慧的直线,让你看得见自己,看得见别 人,看得到未来。2.交往少,越停留在自己的小圈里,就越孤陋寡闻,久而久之,就没 有自信和优秀的人交往。3.不旅行,走出去才知道什么伟大和渺小。所以,趁年轻,多 读书,多交往,多旅行。? ???——还有到了这个年纪最大的感悟就是运动和读书真的缺一不可!??

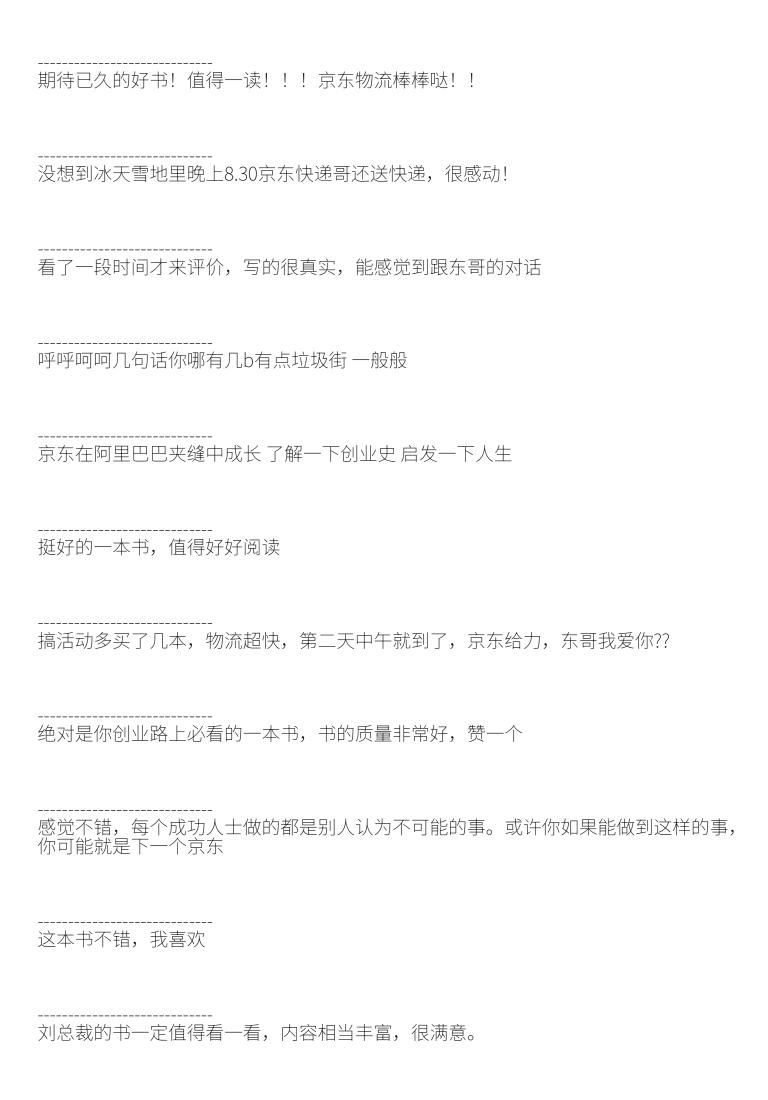




 精装版床京东,因为对京东送货速度,商业模式及创始人比较感兴趣,买来一读

一直想看这本书,终于到手了。

M购上京东,京东选自营。质量保证、物流给力!
五星好评,价格优惠,以后还会购买
高大上好书,看着就带劲,支持支持支持!



配送快要是还有200-100就更加棒了!晚上再拆书认真看看。

优惠5元钱的,不知道怎么用的,快递小哥,来了,扫码,就直接付款了 在京东买这么多东西了,了解一下老刘的创业史 京东老刘的大白话吹牛贴。 内容挺好的,说得算实在,底气十足,用的全是大白话,好懂也平易近人,京东确实做 得挺好。 但是这性价比太差了,一点不好。 硬壳的精装,这类书,一点必要没有。字太大,行距也大,排版是拼命往里面兑水,其实这本小书,才13万字,看厚度以为25万字呢,小点字,正常排版,这应该是本小薄 书才对。 好处:书里面没有照片,老刘还是挺要面的,讲生意逻辑,不扯其它的闲淡。 但蒙牛全盛开之时出《蒙牛内幕》,黄光裕被抓之前几年,也有多本书出来,以四五年时间来看,京东是兴是亡,不可知。盛极一时之珠光宝器,总成昨日之黄花。 质量非常好,与卖家描述的完全一致,非常满意,真的很喜欢,完全超出期望值,发货速度非常快,包装非常仔细、严实,物流公司服务态度很好,运送速度很快,很满意的 一次购物 第一次在京东买书,真心觉得很棒! 读起来, 还是很好。

内容很朴实,让你读后感到这是一群平凡的普通人,没有任何的背景,但却踏踏实实实践着自己想要的梦想和未来。京东今天的成功不是随随便便的成功,是一个敢于在战略上做出决断的人带着一帮充满激情,有着共同信念与信任的兄弟共同打拼,上下一致,相辅相成的结果。祝福JD能够继续不断扩大品类与规模,明天会更好!

不错,挺好的,挺不错的,京东就是好!!

没有无缘无故的成功,老刘还是有套路的,奶茶的营销做的太好了
非常喜欢京东商城,就想知道京东是咋想的
 写的非常好,很有价值,值得收藏。

备战18年京东管培。看完创京东之后更加坚定了加入京东的念头。 京东是一家伟大的企业,正在做着伟大的事情,而我希望能够迈上这艘船,一起为这件 伟大的事情出力。 干爸爹。

## 老公看完了,喜欢看强哥的书

\*\*\*自述他的创业之路。从中我们看到了他一路的辛酸。也看到他为今天的京东,锲而不舍的付出的努力。正如他所说:"世界是残酷的,但只要你愿意走,总会有路。有人说我变了,变得冒犯传统,变得异常强硬。变得把坚持成为固执。我变了,我没变,初心未曾改变。12年从心出征。"

@卖东西还是很有良心的,看看东哥的心得体会。

看看,了解一下京东和老刘的发展

快递迅速,服务态度很好

------解密京东: 创京东+刘强东自述(京东套装共2册) 下载链接1

书评

解密京东: 创京东+刘强东自述(京东套装共2册)\_下载链接1\_