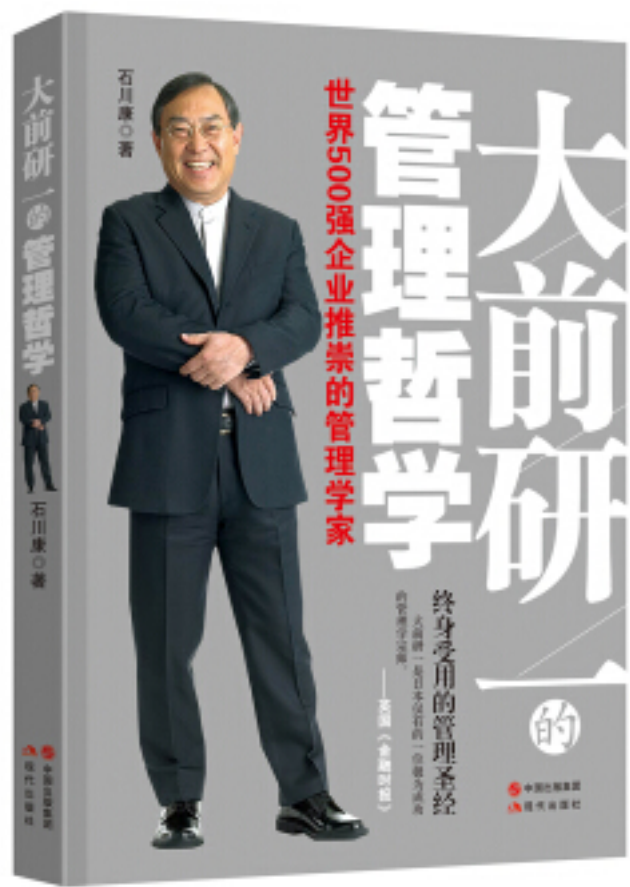


大前研一的管理哲学：世界500强企业推崇的管理学家



[大前研一的管理哲学：世界500强企业推崇的管理学家_下载链接1](#)

著者:石川康 著

[大前研一的管理哲学：世界500强企业推崇的管理学家_下载链接1](#)

标签

评论

这个很实惠希望京东多搞这样的活动

趁活动买的书，还没看，以后再评

书不错，京东快递惊呆我了，包装也是相当的好，好评好评好评

很赞的管理哲学书 推荐大家阅读

很好，很好，京东的速度就是快，特别喜欢在京东买东西

给公司买的，还不错，挺好

京东买书实在方便，物流也快

好好好、非常好啊啊！

好好好好好好好好好

学的就是领头羊的知识跟经验，拿来主义

正品图书，价格便宜，快递给力。

好好好好好！

很好，值得看

好好好好好好好好好好好好好好好好好好

好好好

假大前研一，国内人乱编的

书荒，囤书了。一到这种购物节，各种所谓的神券都是骗人的，炒作却不兑现……

好好拜读

一次性买的太多，来不及看了内容再评价，不过对于京东的服务是一贯的好评！！！！

不错大师就是大师。。。。。。。

书不错 送货速度也可以

服务不错，书很好，物流也快!

废话有点多

很不错，公司活动买了很多

为什么这个人可以一句话就说服女孩不跳楼，而其他人怎么劝都没用？一个女人想跳楼，连死都不怕，但还担心自己是否美丽，这就说明她是有需求的。其实她跳楼也是一种需求，想通过死的方式来获得，但是不了解她的人就会认为她不想活了。任何人，只要他还活着，就一定有需求。只是他会把自己的动机隐藏起来，比如客户说太贵了，可能他不是嫌贵，而是不相信或者没钱。所以，只有你找到他的真正意图，才能一招致命。好的销售员往往一句话说到客户心理就能搞定，而有些销售员说一个小时也无法打动客户。什么是超级说服力？超级说服力就是引导客户找到他在意的框架！

我为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用段话作为评价内容。京东购物这么久，有买到很好的产品，也有买到比较坑的产品，如果我用这段话来评价，说明这款产品没问题，至少85分以上，而比较垃圾的产品，我绝对不会偷懒到复制粘贴评价，我绝对会用心的差评，这样其他消费者在购买的时候会作为参考，会影响该商品销量，而商家也会因此改进商品质量。嗯、我复制一大神的，如有侵权，请与我联系.....

哈哈誓师大会电话电话电话电话

非常好，值得推荐，内涵丰富，思想深刻，建议买入！

和自传差不多

速度的快，还不错滴。值的一看

好书，收齐四大经营之圣专著

书不错 有些管理经验问题很实用 很典型

[大前研一的管理哲学：世界500强企业推崇的管理学家_下载链接1_](#)

书评

[大前研一的管理哲学：世界500强企业推崇的管理学家_下载链接1_](#)