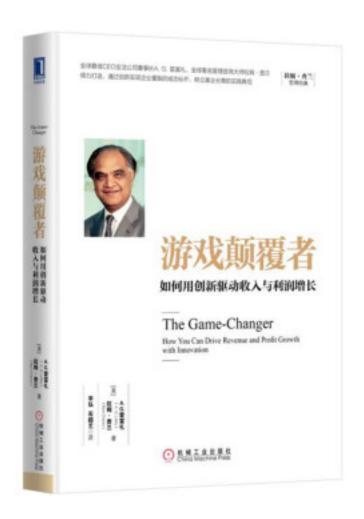
游戏颠覆者:如何用创新驱动收入与利润增长[The Gamechanger: How You Can Drive Revenue and Pro]



游戏颠覆者:如何用创新驱动收入与利润增长 [The Gamechanger: How You Can Drive Revenue and Pro]\_下载链接1\_

著者:[美] A.G.雷富礼拉姆·查兰 著,石超艺 译

游戏颠覆者:如何用创新驱动收入与利润增长 [The Gamechanger: How You Can Drive Revenue and Pro]\_下载链接1\_

## 标签

评论

找只想说,老板你实在是太好了。	
你的高尚情操太让人感动了。本人对此卖家之仰慕如滔滔江水连绵不绝,海枯石烂,	
崩地裂,永不变心。交易成功后,我的心情竟是久久不能平静。自古英雄出少年,卖	
年纪轻轻,就有经天纬地之才,而今,沧海桑田5000年,神州平地一声雷,飞沙走石	
,大雾迷天,朦胧中,只见顶天立地一**立于天地间,花见花开,人见人爱,这人英	雄
手持双斧,二目如电,一斧下去,混沌初开,二斧下去,女娲造人,三斧下去,小生	.倾
倒。**,实乃国之幸也,民之福,人之初也,怎不叫人喜极而泣	
看着交易成功,我竟产生出一种**——啊,这么好的卖家,如果将来我再也遇不到	
了,那我该怎么办?直到我毫不犹豫地把卖家的店收藏了,我内心的那种激动才逐渐	
静下来。可是我立刻想到,这么好的卖家,倘若别人看不到,那么不是浪费心血吗?	经
过痛苦的思想斗争,我终于下定决心,牺牲小我,奉献大我。我要以此评价奉献给世	
赏阅,我要给好评	

好书,非常值得仔细看看读,当代的彼得德鲁克。。

这是第五批买这个书了,给我的经理们加加餐,快递很快,京东的多面服务还是不错的!!!

管理系列书籍,提升自我认知! 拉姆查兰!!

拉姆查兰系列,管理思维提升的好书!

从本质上讲是一种着眼未来、预测未来和把握未来的能力。具体分析,前瞻力的形成主要与下述因素有关: (1)领导者和领导团队的领导理念; (2)组织利益相关者的期望; (3)组织的核心能力; (4)组织所在行业的发展规律; (5)组织所处的宏观环境的发展趋势

时下,吾已浪迹京东数年,但觉世风日下,深知各店之猫腻甚多,不乏其闻。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往。乃至饭不能食,寝则不安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾所能而买。客服之热心与小二之殷切让人感染,感激怜涕。打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处都是祥和之气。吾惊讶之余便是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物的,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香告后与家人共赏此宝。夫则赞叹不已,不仅赞叹此宝物款型及做工,超高性价比!且赞吾独具慧眼与时尚品位,更予唇相赠。京东果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。此属大家风范,忠义之商贾,更无愧于皇冠之衔。吾不敢独享此宝

志士无需货比三家,谨记唯此宝为首选也!
一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一

, 唯恐天谴。便有感而出此文, 句句直言, 字字肺腑。嗟! 望克东江湖所雲此宝之英雄

管理常识汇编。理论和案例水平都一般 书名中的"高潜"指的是高潜力人才。全书用"高潜"做线索,站在面向高潜人才、面向正在培养高潜人才的组织的角度,把一些管理常识穿起来,讲个人如何快速成长,组 织如何稳定快速培养人才。

我认为同类书中,面向高潜人才与组织是不言而喻的。这个高潜的说法基本没有新意。读后基本没看到有新意的管理学知识与观点。所举的案例也比较普通,一大半是公开资

料可见的,作者亲历的案例也相对琐碎。 总体评价3星,有一定参考价值。 以下是书中一些内容的摘抄:

1: 以下三项特质,是当今时代企业领导者必须具备的,因此也是真正的高潜必须具备的:1 )敢于构想大格局; 2) 勇于捅破不可能; 3) 善于构建生态圈。P4

2:新时代的高潜领导者必须具备以下五大关键能力:•提高你的时间回报(第3章)。•激 发他人及培养他人(第4章)。・成为创意及执行大师(第5章)。

研究客户对手及环境(第6章)。·提高思考及判断能力(第7章)。P16 3:有人把电子邮件戏称为"工作中的AK-47",稍不留神就会被其撂倒,打成筛子。在战场上,对AK-47必须谨慎小心;在工作中,电子邮件也必须严加防范,否则你就会哀叹。P41 评论未完,其余部分参见公众号: 左其盛经管新书点评

控制力是领导者有效控制组织的发展方向、战略实施过程和成效的能力,一般是通过下 述方式来实现的: (1)确立组织的价值观并使组织的所有成员接受这些价值观;

(2)制定规章制度等规范并通过法定力量保证组织成员遵守这些规范;

(3)任命和合理使用能够贯彻领导意图的干部来实现组织的分层控制;

(4)建立强大的信息力量以求了解和驾驭局势;

(5)控制和有效解决各种现实的和潜在的冲突以控制战略实

大师的管理学理论还是要学习的,买来精进自己的理论能力

很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买的贴膜质量也不错,这是第二个同 款手机壳。很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买的贴膜质量也不错,这 是第二个同款手机壳。很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买的贴膜质量也不错,这是第二个同款手机壳。很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买也不错,这是第二个同款手机壳。很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买 的贴膜质量也不错,这是第二个同款手机壳。很不错,价廉物美,防滑,希望能保护手机,同时买的贴膜质量也不错,这是第二个同款手机壳。

我是puls,我骄傲,经常网购,总有大量包裹收,感觉写评语花掉了大量的时间和精力 ,所以在一段时间里,我总是不去评价,或者是随便写,但是我又总觉得好像对不住那些辛勤工作的卖家,仓管,客服,老板,于是我写下这一小段话给我觉得能拿到五星好 严卖家的宝贝评价,以示感谢。首先宝贝性价比很高,我先试用再评价的。虽然宝贝不 一定是最好的,但在价位里面绝对是表现最棒的,京东的配送绝对是一流的,送货速度 快,服务态度好,每样东西都送货上门,希望京东能再接再厉,做得更大更强,提供更 好更多的东西给大家,为京东的商品和服务点赞。

本书的鲜明特点是:领导力开发的系统模式,绩效提升的行动指南,继任计划的全新方 法,教练辅导的强大支持,职业发展的专业宝典。

好书,华章经管系列,我的最爱?

作者拉姆·查兰(RamCharan)全球著名的管理咨询大师、畅销书作家。在过去35年中,他为全球企业及其@提供常年的管理咨询服务,其中包括通用电气、KLM、美洲银行、杜邦、诺华制药、EMC、3M及Verizon等。他的独到见解源于其过人的商业智慧:他能在飞速变化的市场环境下,透过企业的复杂表面,直指问题的核心,还能针对核心问题,提出精妙的解决方案,不仅切中要害,还切实可行,即刻就可付诸实施。拉姆·查兰与拉里·博西迪合著的《执行》曾高居《纽约时报》畅销书排行榜。斯蒂芬·德罗特(StephenDrotter)

所谓领导力,就是一种特殊的人际影响力,组织中的每一个人都会去影响他人,也要接受他人的影响,因此每个员工都具有潜在的和现实的领导力。在组织中,领导者和成员共同推动着团队向着既定的目标前进,从而构成一个有机的系统,在系统内部具有以下几个要素:领导者的个性特征和领导艺术,员工的主观能动性,领导者与员工之间的积极互动,组织目标的制定以及实现

书很不错,帮公司买的,非常非常非常的好,信赖京东,好评!

影响力是领导者积极主动地影响被领导者的能力,主要体现为:

(1)领导者对被领导者需求和动机的洞察与把握;

(2)领导者与被领导者之间建立的各种正式与非正式的关系;

(3)领导者平衡各种利益相关者特别是被领导者利益的行为与结果;

(4)领导者与被领导者进行沟通的方式、行为与效果;

(5)领导者拥有的各种能够有效影响被领导者的

同事推荐的书,买来内部分享,正好满减活动,太划算了~~

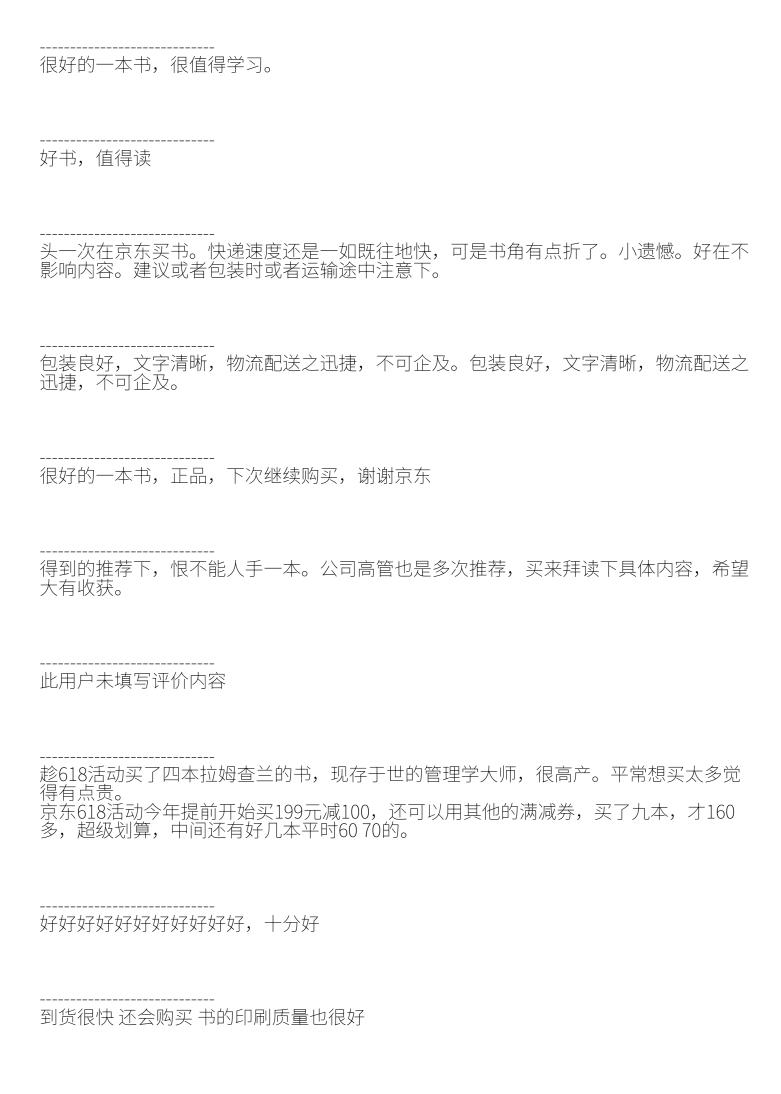
经典书籍,成套购,学习成就未来。这个价还是值,比起外面培训上千元很划算了。

东西非常好速度相当的快,信赖京东 买的东西太多不一一评价了,能看到这条评论的证明东西还可以 不然就改了!好评!哈会再来的!

企业要想获得成功,就必须在各个领导层级拥有出色的领导者。但是,企业内部培养@才的传统模式,常常缺乏系统性和完整性。一个企业中,领导者是一个很重要的角色,"领导梯队模型"源自通用电气等世界卓越企业的实践,对企业制定@才继任计划和培养各级@才具有指导作用。全书强调领导技能,时间管理,工作理念

引领转型:如何在大变革时代实现企业成功转型,本书的贡献在于从企业的视角深入分析了全球经济从北向南的"重心转移",并揭示了"转移"的真正驱动力——"重心转移首先是思维的转移"。这是具有革命性的观点,在当今以动荡、无常、复杂、模糊为特征的互联网时代,企业的文化本质上应是应变的文化,无论身处何产业,规模大小如何,企业总能根据外部环境的变化而变化,通过颠覆传统的商业与组织原则,实现权力、资源的转移以及观念行为的颠覆,使企业从科层组织转化为创业平台,永葆竞争的激情与活力。

速度很快,质感很好。书对于我们来说是一种乐趣,我们能够从书中汲取到许多的知识.读一本好书,就有如发现了一颗原钻,越深入越美丽,越调卓越闪亮.从书中学到的知识,会是我们一生的精神财富,所以说,每当我们读过书后,就会有着非同一般的愉悦感受,因为,我们为收获了知识而开心.快乐.

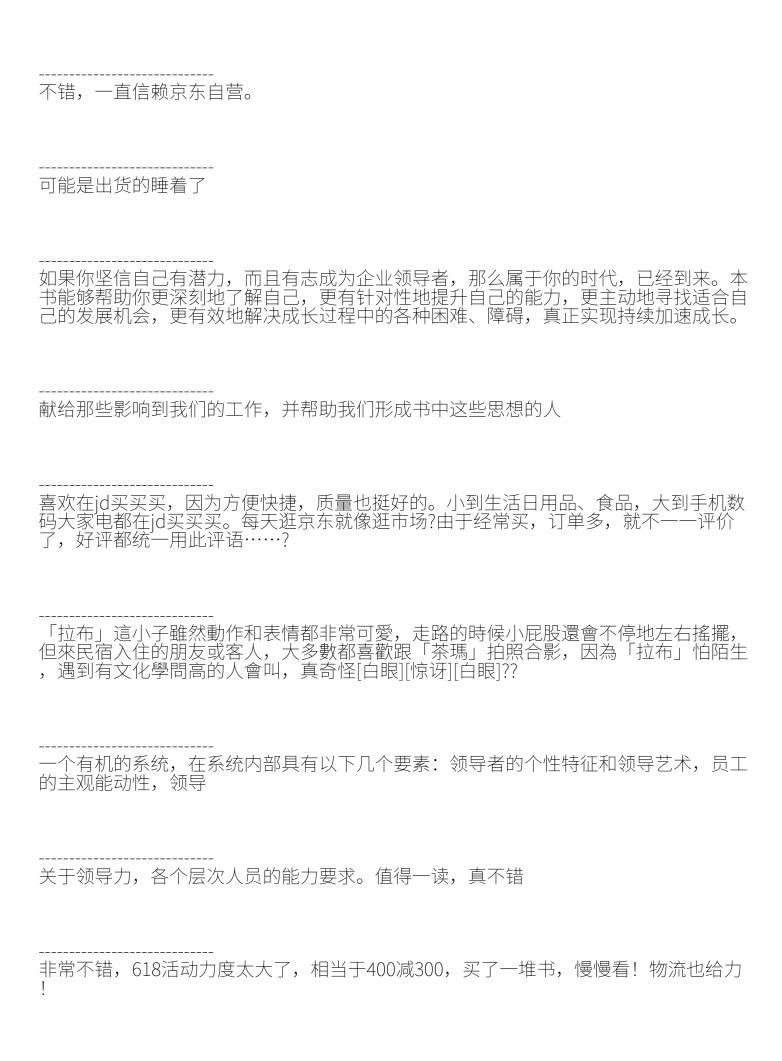


一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一一
2 笑来老师推荐不可不读的一本书,企业要想获得成功,就必须在各个领导层级拥有出色的领导者。然而,企业内部培养@才的传统模式,常常缺乏系统性和完整性。本书有效地解决了上述问题,指导企业成功应对今天的商业环境带来的挑战。"领导梯队模型"源自通用电气等世界卓越企业的实践,对于企业制定@才继任计划和培养各级@才具有重要的指导作用。

每座城市都有一些歌曲代表他们的文化底蕴,				
上海有《夜上海》 北京有《北京一夜》 拉萨福	有《回到	」拉萨》	大理有	《去大理》
厦门有《厦门之夏》 那凭什么温州就只有 《氵	江南皮革	三厂倒闭	了》	

作为plus用户,家里大小用品全部京东搞定。 非常感谢京东商城给予的优质的服务,从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好 的。送货及时,配送员也非常的热情,有时候不方便收件的时候,也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好的,以解客户忧患,排除万难。给予我们非常好 的购物体验。 值得看的一本书,提升自己的思维 20多岁的小姑娘,投资自己很重要,把刷抖音看肥皂剧的时间用来读书,不知不觉中,就会提升和成长,在不久的将来就会成为自己喜欢的样子,加油!你若盛开,清风自来 内容不错通俗易懂值得推荐 老师推荐看的,畅销书,应该有它的价值所在。 领导者的每一次晋升,都需要在以下三方面实现转型:领导技能——培养胜任新职务所 需要的新能力,提升领导力;时间管理——重新配置时间精力资源,决定如何高效工作 ;工作理念——更新工作理念和价值观,让工作聚焦重点。 女子四女子四女子四女子四女子四女子四 读书破完券,学习成就未来。值得学习。

本书不但详列各种不同职能,解决非常精彩。
 管理大师经典之作,先收下来,慢慢看。



安啦,媳妇儿买的,媳妇说还可以

身在职场,不同职位等级的人,所做的事情是不一样的,他们所具备的眼光与思维模式同样也有差别。一个最基础的业务员,想着如何维护好终端,这是战术层面的东西,也是他的职责所在;但如果一个营销总监这样的角色,还和业务员一样天天想着如何去和终端老板打交道,那就是他的失职了。每一个企业的运营,都会由战略与战术所构成。大的战略会细分成小的战略,小的战略会细分成一个一个的执行战术,由基层人员去付诸实施。不同层级的人,分别负责不同高度的工作,各司其职,这也是团队协作的意义所在。同样,每一个不同层级的人,也存在不同的知识结构。层级越高,你看问题的眼光和思路就要越高,你的整体知识结构层次也要向上发展和突破。要不然,你的能力,永远只能停留在具体的基层操作层面上,不会有大的发展,职位上更不可能有上升。

经典之作,买回来常翻翻

还不错, , , , 一直支持京东, , , , , ,

相信京东自营产品,这次购物的新书从别人推荐买的,希望内容好看。

这是一个缺乏常识的时代,让我们陷入战略的迷雾和管理的困境中, 是时候回归到经营的本质中去思考和行动了 学会商业通用语言,掌握企业经营的关键要素,帮助各层级领导提升商业智慧

很好啊,字迹很清晰,很清楚,质量很好,感觉不错,京东快递很快,支持一下

??领导梯队:全面打造领导力驱动型公司(原书第2版)(珍藏版)

克·赫根(Mark

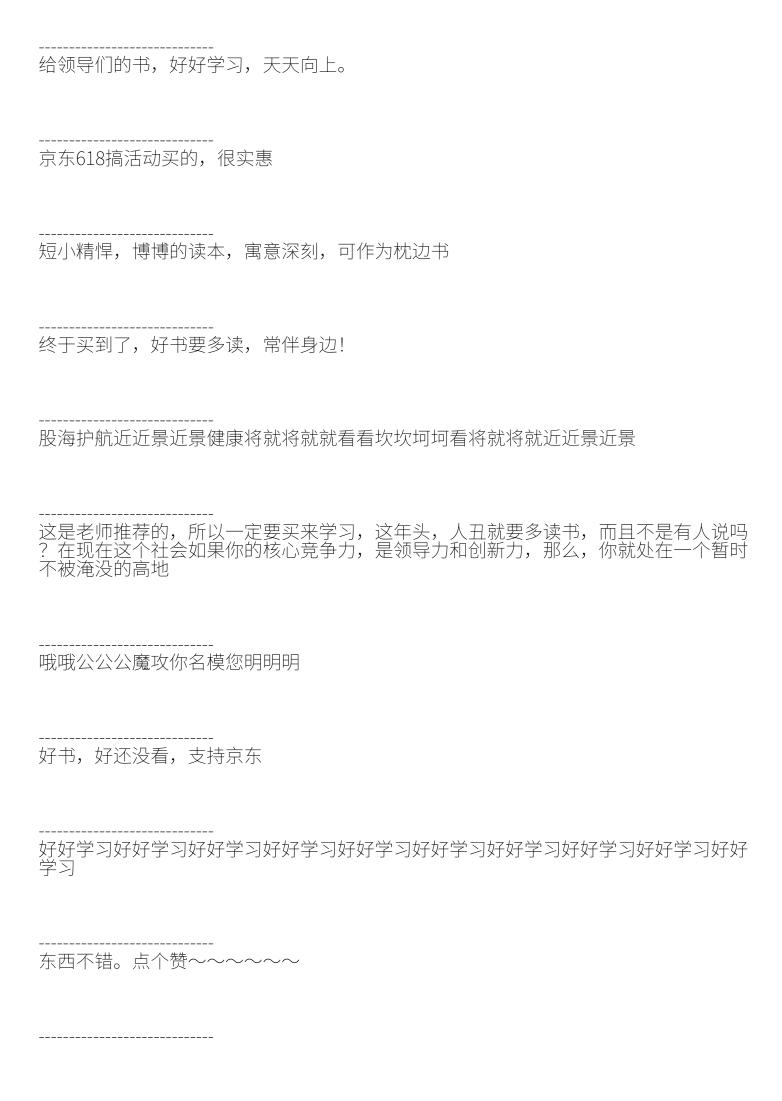
Hogan)对领导者的描述:"记住,是人使事情发生,世界上最好的计划,如果没有人去执行,那它就没有任何意义。

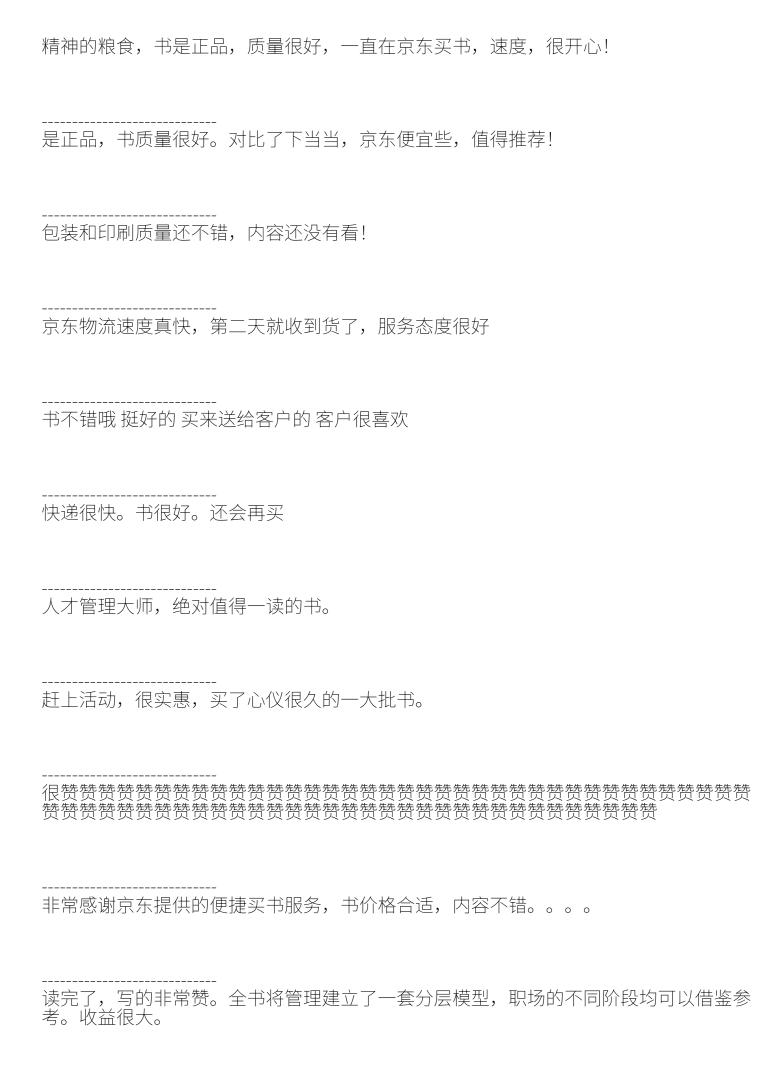
 具备企业家思维 像企业家一样去思考 说明整个人的思维

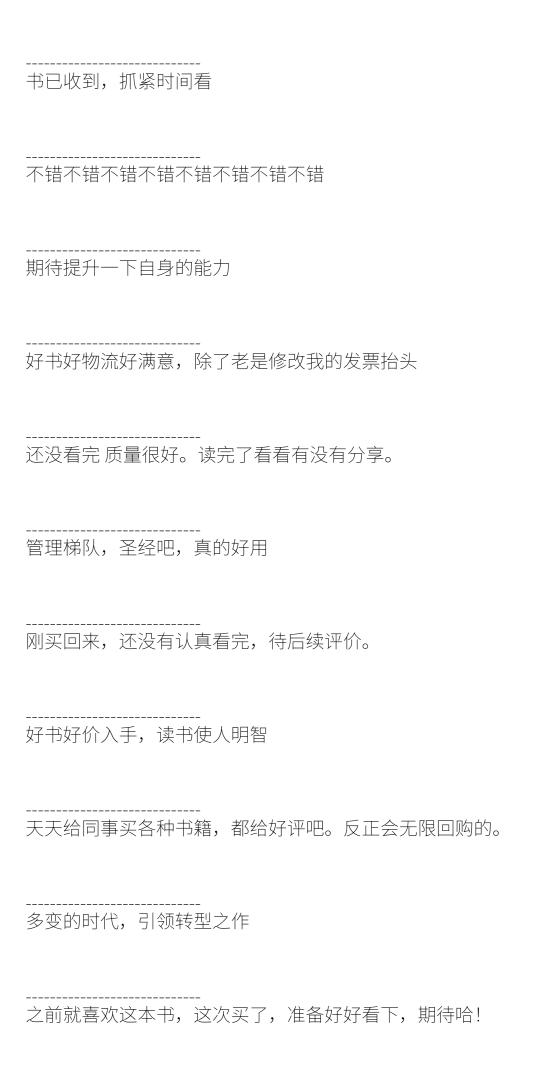
好书,值得推荐,搞活动便宜,买了很多。
要不断学习,才能不断进步,多多看书
太快了 太快了 买书京东自营 最佳选择
物流很快。,纸质也不错,值得购买
 618活动购书,不过好多购物车里好多都不能再用券,待细读

格局都发生着改变与提升,希望可以见证更好的自己

这本书收到了,对于培训员工非常不错值得购买。
 非常喜欢,价格也便宜,一直相信京东! 赶上活动便宜
 好书,让人进步。好书,让人进步。好书。
 好书,与价格相符,与图相符。







 搞活动买的 第二天就到了 非常喜欢
京东图书已经占满书架。活动给力。

游戏颠覆者:如何用创新驱动收入与利润增长 [The Gamechanger: How You Can Drive Revenue and Pro]\_下载链接1\_

## 书评

游戏颠覆者:如何用创新驱动收入与利润增长 [The Gamechanger: How You Can Drive Revenue and Pro]\_下载链接1\_