

电商销售心理学

把东西卖给任何人的网络营销方法



[电商销售心理学 把东西卖给任何人的网络营销方法_下载链接1](#)

著者:李改霞 著

[电商销售心理学 把东西卖给任何人的网络营销方法_下载链接1](#)

标签

评论

做了4年*，偶尔不忙了看看书，很满意，是正版书，印刷很清晰，是我需要的那种书，我看了前面几章的内容，不算什么鸡汤啥的，写的比较真实，没有夸大其词，可以学到

有用的知识。

书本内容很不错，质量一般，包装很好，只所以选择京东是因为物流快服务好送货到门，虽然比另的物流贵点但也值，可是万万没想到四线城市的京东与一线城市相差太大了服务太度非常差，还要我跑二三公里去取货。

买给小孩的课外书，希望对他所学的专业有帮助！

我是个不太成功的电商，想找本书来学习学习，看到这本书的封面上写到“用户的需求点，值得每一位电商运营人员去研究和挖掘”，觉得这句话说得很有道理，在京东下单买来看看，书中有大量的案例分析、原因分析，可以让电商运营人员深入研究用户体验，有很强的实用性，学到了更多电商销售心理学的知识。

一直在京东购物，快递、服务都很不错。一次买这么多书慢慢看。

抓住消费者的心理，抓住消费者的钱

通过省钱、会员体系、快捷、安全感、好奇、从众、焦虑、吐槽、寂寞、颜值、情调、外国经验、饥饿营销及同理心等角度全面讲解及案例分析，让电商运营人员深入研究用户体验，把用户研究的很透彻，真是值得读一读。恩恩好书

内容还没具体看，不过大家都买了我也就买吧，哈哈，京东送货挺快的，100-50，加上300-100优惠券，给力。

不是我想要的，我想要网络销售技巧类的

在买的时候，我就已经在购书中心看了这边书，其实很多道理我们都懂，这本书只是把

它归类起来，汇总起来，具体说明了，不过内容很不错，特别适合。

虽然没有具体的实操内容，对于我来说还是不错的，开拓了很多思路

包子曰:买书不是为了看书，是一种情怀，是一种信仰。所以，明知看不完，还要继续买！

此用户未填写评价内容

这本书很不错，内容实用，讲的到位。利用心理学原理，告诉你怎么说客户才会听，通过经典实例，讲解电商营销方法，已在实践中运用了部分方法，效果还不错，但是还要继续学习啊

看了看，非常好的一本书，值得推荐，换种思维

希望有帮助到我

大促买的，很便宜，相信京东

很喜欢的一本书，反复学习才能有收获！

优雅的细节：魅力女性提升气质的118个小秘诀

好书，之前买过觉得很好，推荐给公司其它人

公司买来学习的 很好

太棒了 京东买书又快又好 价格还实惠 孩子也喜欢

正版，内容很翔实，丰富，超喜欢？

谢谢你的产品 一直支持京东 微笑

一本很好的书，值得拥有。

很好的书 写的不错 很喜欢

正版书，正在看

这个书不错，值得看～

挺好的，但是味挺大，不知道是不是正版

京东的物流超级快！大赞！书也很好！值得一看！对我很有帮助

京东买了好多书，质量都是很好的～～

书籍感觉非常不错的，内容也丰富。值得一看

多学习 还是学到很多

还可以吧这书，看了一些

买了好多书，是要好好学习了

上课这两张看空间再看看

不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错不错

还不错吧 不知道

从身边发生的各方面举例解说明通俗易懂，是一本好书。

很好的一本书

很好，喜欢

好

书挺好的，学到的东西挺多的，讲述了如何运用销售心理学去做好社交电商，引导用户产生不满足，满足用户的不满足，讲到一些用户在购买过程中的担心，怕货到的慢，是假货等等这些问题，文章中都给了应对策略，让用户买的安心。

[电商销售心理学 把东西卖给任何人的网络营销方法_下载链接1](#)

书评

[电商销售心理学 把东西卖给任何人的网络营销方法_下载链接1](#)