

# 强势谈判心理学



[强势谈判心理学\\_下载链接1](#)

著者:朱建国 著

[强势谈判心理学\\_下载链接1](#)

标签

评论

很有内涵的一本书。值得一看。

-----  
不错不错不错，资格正版货

-----  
坦白讲，此书有些失望。没什么特色

-----  
公司组织买的书，都不错

-----  
谈判在某种意义上就是一种心理上的一种博弈，所以来谈判心理学，对于对外活动来说是不可少的，这一本书是关于强势谈判心理学的一本书，京东搞活动买的，了解了解

-----  
本来准备自己吃的，结果给哥哥买的大件没按时到，只能拿这个充数了，次日达双十一也给力。

-----  
迅速地拿到手。还没看，感觉挺好的???

-----  
挺不错的，书是新的，而且快递也很给力，不错不错不错不错不错不错不错不错！

-----  
相当不错，很给力，瞬间就有感觉厉害了

-----  
商品很好，很满意，很不错。商品很好，很满意，很不错。商品很好，很满意，很不错。商品很好，很满意，很不错。

-----  
很好，非常好，物有所值，值得拥有，物流很快，不错，不错

-----  
虽然举的例子比较生硬，没有太多实际的事例，还是有一些套路的，可以尝试里面的方法

-----  
618价格很便宜，整体很满意（\* ^ ﾉ ^ \*）

-----  
印刷字体清晰正确，应该是正版，是简装版。

-----  
此用户未填写评价内容

-----  
还不错。现在使用效果可以。整体来说不错。还是值得的非常满意

-----  
还不错，还不错，还不错，还不错，

-----  
京东服务就是好！！！！

-----  
一般般，理论有些牵强

-----  
已经读完了这本书，作者告知了一些谈判过程中需要注意的细节，值得学习。

-----  
这是一本非常专业的书

-----  
不错，符合心理预期

-----  
刚收到，晚上有空再看

-----  
包装不错，还没有阅读，先给好评

-----  
都不知道怎么评论了。还是信赖京东商城

-----  
京东快递非常给力，物品也很满意。

-----  
评价大于20元的商品超过10个字就有机会获得京豆～～

-----  
本人小白，看着感觉还不错

-----  
好用，好用，好用，好用，好用

-----  
很好，很不错的，值得推荐

-----  
还没看，只不过感觉挺好的

-----  
还可以还可以还可以还可以

-----  
还可以还可以哈可以还可以

-----  
书很不错，送货也快，赞一个！

-----  
好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好

-----  
挑了好久，一口气买了五本，可以看一段时间了！

-----  
刚收到看一下还可以，物流很快服务态度很好正品

-----  
还没看过应该还行吧，也不便宜。。。

-----  
还可以，有些启发。

-----  
大部分书都在京东买的，值得信赖。

-----  
很不错的东东，值得推荐。

-----  
很满意的一次购物，京东商城真不错

-----  
多买了一本???

-----

受用，推荐购买。有帮助。。。。

-----  
比鸡汤文有用

-----  
书还不错，印刷还可以，特别是京东物流快速

-----  
以案例说理，有一定实用性

-----  
封面有点损坏，小瑕疵

-----  
必须要学！

-----  
我非常喜欢

-----  
还不错！

-----  
很好的

-----  
正在读

-----  
不错

-----  
好评

-----  
很好

-----  
好

-----  
,

-----  
包装是烂的，还没打开看

-----  
活动给力，价格实在，好评！

-----  
很好，做活动很划算

-----  
很专业。内容很丰富，而且吸引人有阅读的兴趣，非常值得推荐

-----  
质量不错，速度很快，还会继续购买

-----  
感觉东西都很基础了，讲的也很笼统。虽然点比较多，但每个点也都是点到为止，并没有什么值得研究的地方，基本上都是常识

-----  
很好的一本书，我喜欢，同事看了也觉得不错。我是看完才来评论的。

-----  
我为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用这段话作为评价内容。京东购物这么久，有买到很好的产品，也有买到比较坑的产品，如果我用这段话来评价，说明这款产品没问题，至少85分以上，而比较不好的产品，我绝对不会偷懒到复制粘贴评价，我绝对会用心的差评，这样其他消费者在购买的时候会作为参考，会影响该商品销量，而商家也会因此改进商品质量。

-----  
很实用，继续学习中

-----  
箱子破了，原本以为书会坏掉，结果书没事，快递还是挺好的

-----  
就斤斤计较斤斤计较

-----  
不错！！！！！！

-----  
强势  
，一开始以为是让变成奇葩说辩手的感觉哈哈，这本书的三观更正，充满正能量，现在的书太少了。市面上无病呻吟的励志鸡汤书太多，显得这本书更加难能可贵。最喜欢书中的一句话是：“生活就像一面镜子，只有当你察看到自己内心深处时，你才能清晰的看见他人。”

-----  
看到这本《强势谈判心理学》就下单了，一直想要这样一本书，全方位提升自己的气场，里面还有许多沟通、谈判、为人处世非常实用的技巧，太好了。

-----  
还挺有意思的真的从心理学的角度来写的，看了一些案例和分析，想到了自己曾处于类似的环境，反思了自己当时的不足。好书，实用，不多说

-----



工作中总是需要与人谈判，对我这样一个“弱弱”的人来说，确实需要学习谈判的心理。例子很多，切合实际，推荐阅读~

-----  
在朋友的推荐下买了这本书，所谓谈判就是跟跟人交流，并不想去掌控别人，但是了解下别人话语背后的隐语，同时也能更深入的了解自己，我想这本书给了我答案，你也可以去尝试下哦？

-----  
[强势谈判心理学\\_下载链接1](#)

书评

[强势谈判心理学\\_下载链接1](#)