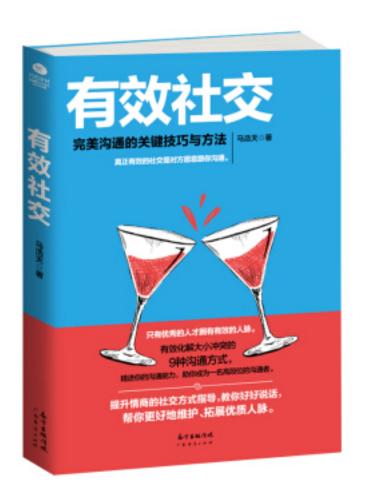
有效社交:完美沟通的关键技巧与方法



有效社交:完美沟通的关键技巧与方法_下载链接1_

著者:马浩天著

有效社交:完美沟通的关键技巧与方法 下载链接1

标签

评论

书还行,送货很快,表情不仅可以充分展示自己的人格和修养,还可以弥补自身的一些 先天不足,也可以掩盖自己的一些缺点。在第一次与人见面时,眼睛被对方注视得最多 ,因此要善于有效运用自己的视线,也要学会了解对方视线的含义并随时调整自己的视

线。眼睛可以直视对方,但不要引起对方的不愉快,在与异性的交往中尤其要注意。	
	∮ 小
 蛮好的,相信京东自营,。建议购买	
好评呀,关键是实惠啊,京东很给力啊	
看了内容简介选的一本书,希望有帮助吧,人们做出让他人不快的举动,在很大程度是因为缺乏同理心,感受不到对方的痛苦。如果一个人不觉得自己说话过分、做事品,就不会有控制分寸的意识,这样就很容易触及他人的逆鳞,引发不必要的纠纷。可解人意的人总是能从细微之处体察到对方的感受和想法。他们的同理心很强,对他是难处往往能感同身受,故而能恪守"己所不欲,勿施于人"的行为准则。	出格
	カ人

经常网购,总有大量的包裹收,感觉写评语花掉了我大量的时间和精力! 所以在一段时间里,我总是不去评价或者随便写写! 但是,我又总是觉得好像有点对不住那些辛苦工作的卖家客服、仓管、老板。 于是我写下了一小段话,给我觉得能拿到我五星好评的卖家的宝贝评价里面以示感谢和
尊敬! 首先,宝贝是性价比很高的,我每次都会先试用再评价的,虽然宝贝不一定是最好的,但在同等的价位里面绝对是表现最棒的。京东的配送绝对是一流的,送货速度快,配送员服务态度好,每样东西都是送货上门。希望京东能再接再厉,做得更大更强!

容易被对方厌烦,从而无法顺利进行沟通。通过下面这一组例子,我们不难发现问题所在。欠佳的表达: "××是个只会吹牛和卖弄的大白痴,这就是事实,不信你可以去问问大家是怎样看待他的。"正确的表达: "××平时比其他人更喜欢展现自己,说话有时候比较夸张。"有些人以为,只要准备一下自己想说的内容就万事大吉了。尽管准备对话内容是至关重要的,但忽略其他影响对话的因素将让你在现实面前碰得头破血流。因为,完整的对话包含五个元素: 观点、听众、声音、目的、组织语言。如果只顾自己想表达的观点,而忽略其他四个因素,高效对话是不可能实现的。

有效社交:完美沟通的关键技巧与方法/有效社交:

完美沟通的关键技巧与方法/有效社交:完美沟通的关键技巧与方法

好,纸质、印刷、内容我觉得都挺好的,有个地方收到的时候就磕皱了。唯一不足就是书皮是软的容易破,比较喜欢硬的那种,或者有层塑胶的那种,这个是没有的。

书不错,可快递塑料袋包装太差,书本角落都磕坏了!另外一批书就用纸箱填充物包装得很好!给快递包装减去一分!

生活中

工作中都离不开和朋友同事客户打交道,如何游刃有余的沟通确实很重要。这本书我看 了看还不错,知道推荐,很受用

买的书多,还没看,先评论,以后追加

作为京东的钻石会员,plus会员,最早一批用户,在这里买东西是比较信赖他的服务,送货的快,发票的真,产品价格的可比较也还是不错的。 这个产品买的时候没有做太多对比,就是想入,就来京东下单,到手产品和预期没有太大差别,总体感觉还可以。个体预期不一样,大家可以参考其他点评。 这些不专业,不漂亮,不可爱的评论都是我一个字一个字码的,希望你们不会用心看,不要用心喷。

京东的物流还是很给力的,分析的很到位,正版货,懂一些逻辑说服技巧的另外一个原因是,因为人性中有弱点,人与人之间的交往很容易被各种套路操控,我们笃信不疑的决定也可能只是别人精心设计的骗局。了解逻辑说服的技巧不是为了去设计套路和欺骗

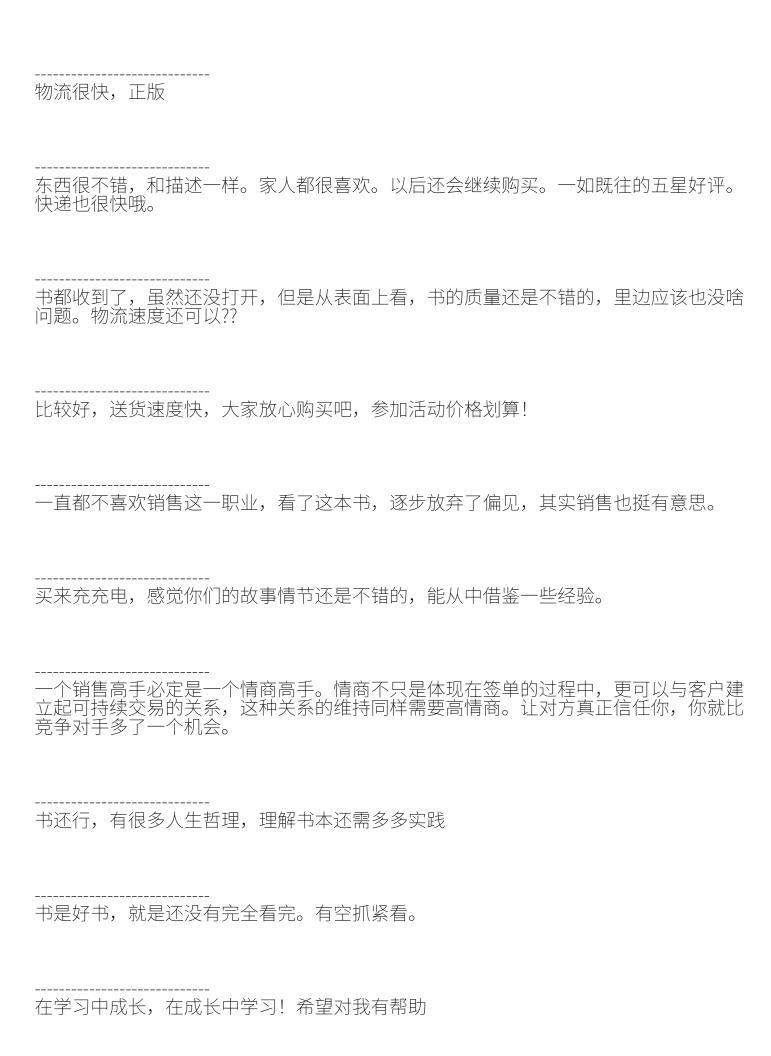
,而是帮助我们保持独立思考,不被轻易摆布和利用。当你洞悉所有的套路和伎俩之后 还愿意以赤诚之心坦荡待人,这种说服才是天下最光明磊落的说服之术。
此用户未填写评价内容
u哈哈是的回电话好哒好哒好大会
书内容非常接地气,从事外呼工作希望业绩能提升!另外物流太给力了一天转了3个地,晚上9点半送到
书的包装质量都很好。

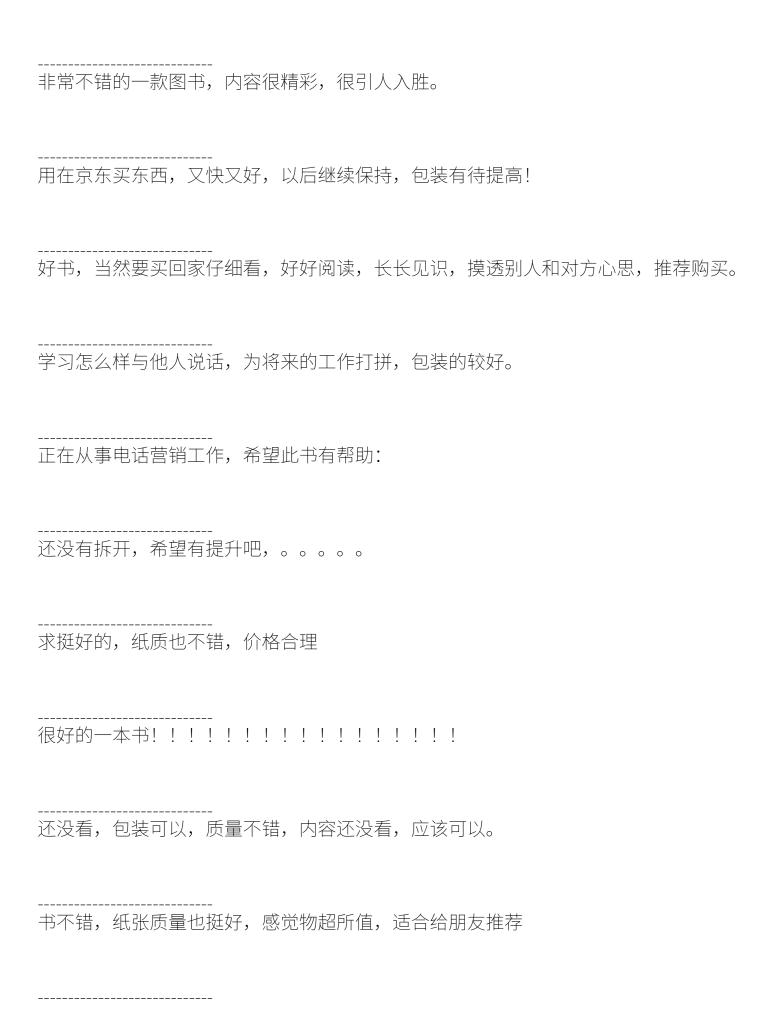
销售既是商品与金钱的交换活动,也是销售员与消费者的合作行为。消费者之所以愿意掏钱买东西,不光是认可某款产品,同时也认可了销售员本人。那些业内公认的金牌销售员,在很大程度上都树立了鲜明的个人品牌,把自己变为公司品牌形象的一部分。当消费者看到他们时,就会对其所代表的公司的产品和服务产生信赖感。要做到这点,最 关键的因素不是销售技巧,而是高情商。 还没看,包装不错 折上折,物美价廉,回头再补上图片。 朋友多,路好走嘛,多学学如何和处事做人。这书还真不错,挺值得看 很不错的一本书, 挺有用的。 就是要通过有效社交的方式,知道自己的问题。找准方向。 读万卷书, 行万里路, 多读书 读好书 今年又在京东买了不少书了。

?一天到晚说我胖胖胖

[,]真是开玩笑,大家不都一百多斤吗?你十斤啊[咒骂][咒骂]你十斤啊/咒骂十斤那是大公鸡,真有意思/傲慢我最瘦的时候知道多少斤吗......... 九斤多,我妈告诉我的/憨笑/憨笑长到现在多不容易[撇嘴] 孔子曰:女子不过百,不是福薄就是矮/傲慢男人一百不出头,不是骷髅就是猴儿,/偷笑/偷笑看完给宝宝合上,胖人必须转起……[捂脸][捂脸][捂脸][捂脸]

第一次在京东上购买图书,感觉很不错,物流很快
公司采购作为奖品,每本书的纸张都不错。。。。。。
73. 对别人的不幸,特别是他人生理上的缺陷,如斜眼、麻面、跛足、驼背等,你应该给予同情。在与多人进行交谈的过程中,要尽量避免易使人联想到缺陷方面的笑话,也不要取笑他人的过错和失误。在某种特殊的交际氛围中,不如将自己作为取笑的对象,文雅地嘲笑自己,以使整个场面轻松、欢快。



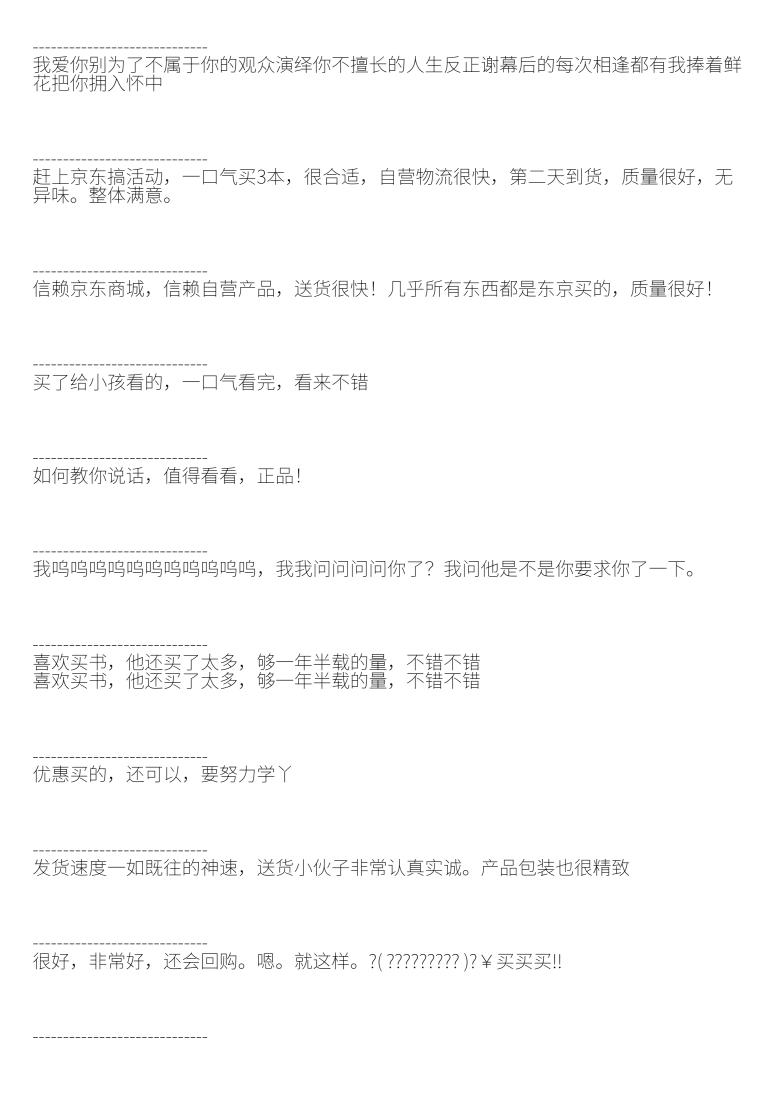


你们慢慢坎坎坷坷口噢噢噢噢噢噢噢

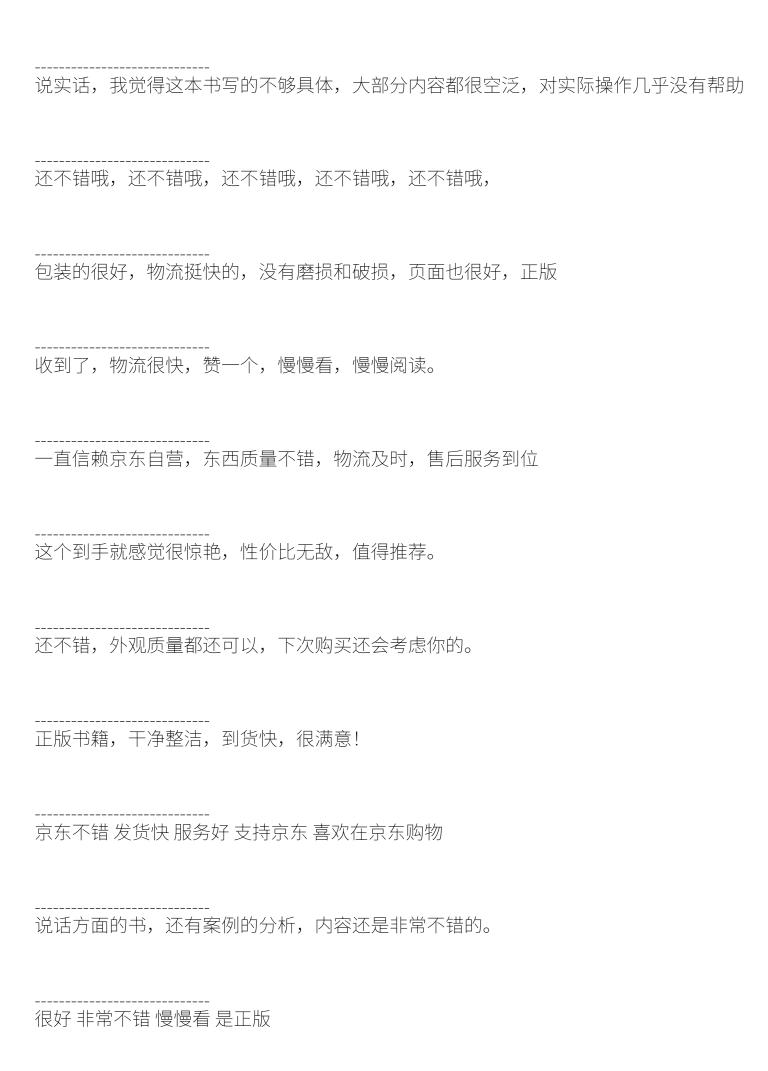
还不错。。。。。。。。

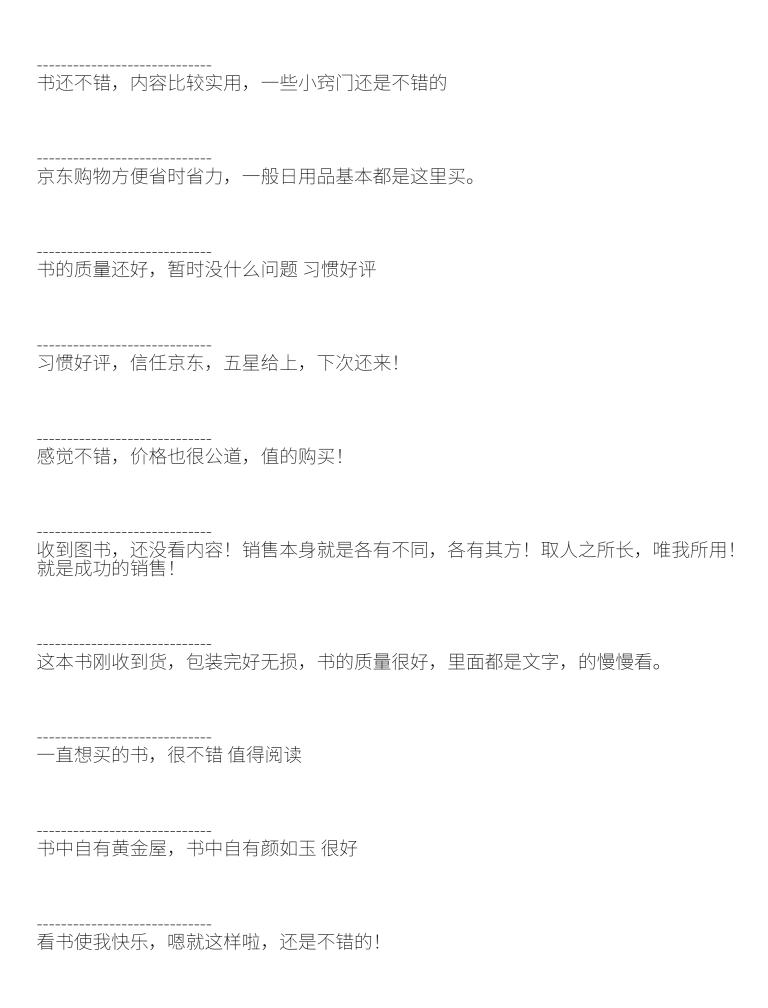
 好评(o^^o)。。。。。。。。。。。
 好好好好好好

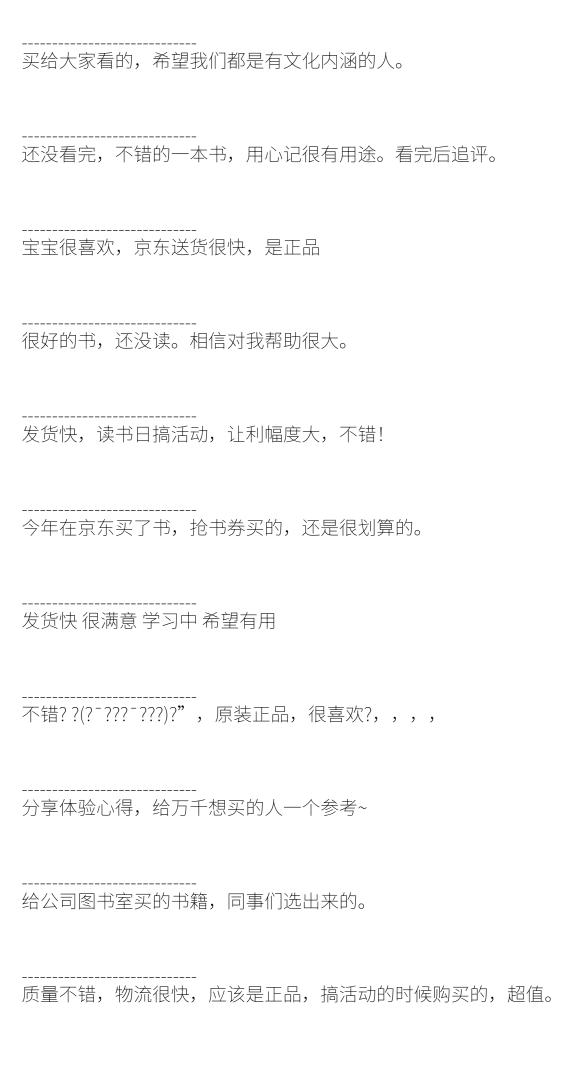
 质量还有点次很薄的支



静下来多看看书,总是没错的







货发错了 我要的高效对话 给我发个 逻辑说服力
 非常不错非常棒。以后还来买。
 还好还好还好还好还好哈
 不错很好很好买很多次了
 单位买的,应该不错,回来看看!!!!!

打折買的,價廉物美性價比超高
 好了呢!!!!!!!!!!!!好了呢!!!!!好好了没??????
 好DVD都八点多吃烧烤上哪上v谁不卡打卡上哪DVDv
 好好学习,看看书,还是不错
 满意,京东送货快,书质量很好,慢慢看
 有效社交:完美沟通的关键技巧与方法_下载链接1_

书评

有效社交:完美沟通的关键技巧与方法_下载链接1_