

绝对成交



[绝对成交_下载链接1](#)

著者:刘强 著

[绝对成交_下载链接1](#)

标签

评论

真心不错，物流超快，快递小哥很好！信任京东，信任东哥！

书已经收到两日，页面及印刷都很不错。京东！值得信赖！

此用户未填写评价内容

不错的一本书，赶上世界读书日买的，价格实惠

一世界我这单好多谢不要打一

放在家里还没有看呢，塑料纸都没有撕开。

还没看，习惯好评吧

○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

纸张不错，应该是正品OK

不错不错

品相很好，价格也实惠，比书店合算。

奔波LOL体育委员哦里偷摸兔子OK偷走木木木

补充知识，扩展知识面，这个本书值得推荐，看纸质书比电子书带感

跟销售明星学习，站在巨人的肩膀上。销售人员不能只靠自己的摸索前进，而是要多跟销售明星学习，多借鉴销售明星的成交经验，感悟他们的智慧。本书收录了销售明星在销售过程中的经典案例，总结销售明星成交背后的规律，让你站在巨人的肩膀上，站得更高，看得更远。

买书，读书是一种习惯了。坚持这么多年，不求别的，但能开阔视界吧。

关注这本书很久了，价格这么便宜，真的，快递速度很给力。

凑单来着，缺了那几毛钱你就没法享受满减，很能为难人的，以后不上京东了！

发货快，塑封包装很好，内容不错，支持京东！

送货速度快，感觉还可以！

很不错，推荐！

不错

你给豆也好，不给也好，都不评了，顾客也别看了，但我不能给书打差评，毕竟京东与作者无关，京东只是一个做生意的商家！

企业订购

好好学习研读，努力进步吧。

好评，

这本书写的不错，适合销售人员看。

速度快

开启18年第一个月读书

嗯这本书很好啊，非常喜欢这本书，然后抢了一张优惠券，买书的时候非常便宜。

京东的书就是好，物流就是好。

书籍内容很好很有借鉴

不错，

书中自有黄金屋，多看书，对自己好处多多，吸取更多的知识

我觉得首先我们先摆正自己的位置和认定自己能力，相信我们能够通过自己和客户不断沟通不断摸索，从而先让客户了解我们认可我们信任我们，并能和他成为朋友。这个说得简单一点就是我们需要一个结交朋友的能力而已。

销售的本质是销售人员要把客户需要的产品和服务提供给客户，帮助客户选择正确的产品，而不是把产品或服务硬塞给客户。自卑是一种不健康的心态，直接影响销售业绩，是销售的大忌。在客户面前推销产品时，如果销售人员很自卑，总是唯唯诺诺的，就会让客户觉得你的产品质量不好，或者价格偏高。一旦客户内心产生这种感觉，再想改变他的想法就不那么容易了。

喜欢读书，一到活动就买不少书。这本挺不错的。质量也好

超级赞，内容看了两章，这本书可以自己用，以后销售中很多就套用就行。还有可以给销售团队当教材了，不错不错。

京东快递很快，总是无法成交，我们就要从自身找原因了，只有我们够专业了，才能打消客户的疑虑。

真是学到不少东西，肯定自己让自己信心十足。高度认同自己，建立打不垮的自信
销售的本质是销售人员要把客户需要的产品和服务提供给客户，帮助客户选择正确的产品，而不是把产品或服务硬塞给客户。自卑是一种不健康的心态，直接影响销售业绩，是销售的大忌。在客户面前推销产品时，如果销售人员很自卑，总是唯唯诺诺的，就会让客户觉得你的产品质量不好，或者价格偏高。一旦客户内心产生这种感觉，再想改变他的想法就不那么容易了。

销售人员不能只靠自己的摸索前进，而是要多跟销售明星学习，多借鉴销售明星的成交经验，感悟他们的智慧。本书多学习下高人的销售经验，哈哈。书里收录了很多销售明星在销售过程中的经典案例，总结销售明星成交背后的规律，让你站在巨人的肩膀上，站得更高，看得更远。书籍不错啊

很实用，看了一半，过程要在实践中才能体会，有很多技巧是我经理教过并经常用的所以很容易看懂，等于把知识复习一遍，很有很多新的技巧，但必须通过实践才能体会，而且要做好笔记，要不然很容易忘。绝对是谈判用的最佳书籍。

书的内容很正能量，挑着看了一小部分，还是很不错的，作为一名销售人员，我们要学会消除对大人物的恐惧，因为只有不再恐惧那些大人物，我们的推销水平才能上升一个台阶。面对那些大人物时，不妨在心里暗示自己
大人物和小人物没什么不同，都是人，没必要害怕。如此一来，相信你内心的恐惧也就不那么强烈了。

[绝对成交_下载链接1_](#)

书评

[绝对成交_下载链接1_](#)