

搞定你想搞定的任何人：极速成交+谈判就是搞定人+哈佛谈判心理学（套装共3册）



[搞定你想搞定的任何人：极速成交+谈判就是搞定人+哈佛谈判心理学（套装共3册）](#)
[下载链接1](#)

著者:[美] 艾莉卡·爱瑞儿·福克斯（Erica, Ariel, Fox） 田村次朗，隅田浩司，[美] 吉尔·康耐斯（Jill Konrath） 著

[搞定你想搞定的任何人：极速成交+谈判就是搞定人+哈佛谈判心理学（套装共3册）](#)
[下载链接1](#)

标签

评论

爱因斯坦曾说过：“人生的意义就在于设身处地为别人着想，乐别人之乐，忧别人之忧。”人天生就具有设身处地为他人着想的能力。这在心理学上被称为移情，是指将心比心地站在对方的角度，理解和欣赏别人的感情。

消费者们为什么想要听故事？因为他们想了解的不是产品的价值和性能，而是品牌的个性。不是所有的消费者都需要我们用优惠、赠品的方式取悦，他们需要我们用某种情感化的方式来打动。故事关系着一个品牌成功与否，尤其在这个物质丰盈、精神疲软、注意力稀缺的时代，故事尤显珍贵。没有故事，品牌就少了人的味道。

爱听故事是人的天性，一个有好故事的人，更容易被记住，一个有故事的产品，在市场上更有明显优势。一个看似平凡的普通人，配上一个传奇的故事，就能身价倍增，在事业与生意场上无往不利。

这本书不是在教你如何给产品虚构出一个故事，而是教你挖掘产品或人物的潜在价值，挖掘他们本身吸引力，足以吸引消费者的部分。它将产品附加值部分的潜藏能量无限制的挖掘和延伸，而不再仅限于产品的主要成分、产地、保质期，诸如此类。

一个好故事能拉近你和消费者间的距离，提升你的人格魅力，提升你的业务能力，无论你是新人还是老手，都会收获满满！

有不少实用的建议，特别是销售模板和节约时间的方法，对于销售有很大帮助。

看着美观大气上档次。一直信任京东。质量不错，送货很快，服务很好！

太漂亮，大气，档次高，超喜欢。

货比三家，选的也好是辛苦啊？在强哥这里买不到其他的，只有你想不到没有买不到？

上午下单，下午到家速度啊！看着还行 货品不错，装了实用。质量可以。是值得购买

不错不错不错！！！！！！很干净，质感也不错，价位适中。不错 物流一天就到了

整体感觉很不错，收到就用了，挺喜欢的，这个用的好，还要买多几个。

物美价廉，用着看看吧，免去市场购物之劳，推荐答案

我为什么喜欢在京东买东西，因为今天买明天就可以送到。我为什么每个商品的评价都一样，因为在京东买的东西太多太多了，导致积累了很多未评价的订单，所以我统一用一段话作为评价内容。非常喜欢，质量很好，卖家热情，物流给力，非常愉快的一次购物，好评！

首先夸夸京东的快递，一如既往的快。

我们知道，小时候讲故事讲的好的小伙伴，往往身边都有很多朋友。要讲好一个故事，自身的口语表达很有必要，另外自身累积的素材也很有必要。

《销售就是卖故事》这本书的封皮告诉我们，诸如微软、惠普、保洁等世界500强企业的金牌销售人员都在用这本书的销售技巧。带着这些好奇心，去领略书中给我们带来的销售技巧。

这本书中用了50个销售故事，告诉我们讲好故事，不但需要技巧，还需要建立良好的人际关系。

为什么说销售就是卖故事呢？因为现实是人都爱听故事，一个有好故事，能讲好故事的人比沉默寡言或者溜须拍马的人更容易被人记住，同样一个有好故事产品的产品，对比其他产品更有销售优势。爱听故事的人大都都是感性的人，一个好的故事，是最容易打动感性人的头脑的。一旦人被这个故事打动，接受和这个故事有关的产品就不是什么难事了。

在大型企业，企业文化很重要。企业文化就是大企业给他的顾客讲的一则创业发家致富

的故事，让顾客对其认可。是企业传承所在，也是企业走向更壮大的一条大道。所以努力讲好故事，讲个好故事吧。让你的故事和听故事的人产生共鸣，成交你的产品。这些将为您的美好生活埋下伏笔。

还没看，昨天收到的。物流挺快的。就喜欢京东的东西

活动满300减200买的，凑凑热闹平时没事看看，纸张还不错，内容还没看，这次速度还算快

吾消费京东商城数年，深知各产品琳琅满目。然，唯此宝物与众皆不同，为出淤泥之清莲。使吾为之动容，心驰神往，以至茶饭不思，寝食难安，辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食，凑齐银两，倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切，无不让人感激涕零，可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时，顿时金光四射，屋内升起七彩祥云，处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂，呜呼哀哉！此宝乃是天上物，人间又得几回求！遂沐浴更衣，焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已，故生此宝物款型及做工，超高性价比之慨，且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言，毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范，忠义之商贾。

这是我一直在关注的一本书，故事思维，销售如何幽默简单到卖故事，给我们很多借鉴和启发，速度很快，前天下单，昨天中午就到家门口啦！没时间一本本拍照，合在一起拍了。

朋友在京东买的书，已经习惯了，什么都在京东买~一直都这么靠谱，放心。还有活动价格，很满意

书不错，可快递塑料袋包装太差，书本角落都磕坏了！另外一批书就用纸箱填充物包装得很好！给快递包装减去一分！

销售就是卖故事sell with story
这是一本并不显得枯燥的实用性书籍，对于从业者是指导性书籍，销售的说明书。对于非从业者来说也是很有启发的。大千世界，各式各样的产品，如何让自己销售的东西得到消费者、客户的青睐，通过读这本书，我认识到故事的重要性。通过读本书，我加深刻体会了，为什么同样的东西，只是一个商标的区别，就会产生不同的价值，是因为商标

背后的价值，对品牌的信赖，品牌就是销售背后的故事。开篇通过作者自己经历的一个故事，生动的向我们阐明了故事对于销售的价值。猪在水里游泳，如果我看到这幅画，首先会感到有趣，当知道背后的故事，突然多了种励志，生生不息的文化价值在里面。有时一张纸并不会很有价值，因为纸张上的文字，一块石头因为背后的故事也会变得很有价值。通过书本的阅读，认识到销售，带着故事销售的重要性，事半功倍。书籍很好的提供了故事的范本，对故事本身进行剖析，可以了解故事的结构打造专属于自己的故事。通过对故事在不同阶段作用的介绍，是自己发挥故事的最大作用。因为故事客户记住自己，因为故事，客户信赖自己和公司，因为故事客户与自己建立销售关系并持续维持，生活不能缺少故事，销售更不能缺少故事。

快递给力，书的质量可以，有塑膜！

好好好好好好好，。好好好好

很好很好很好很好很好很好很好.

此用户未填写评价内容

商品包装完好，字迹清晰，正版的，服务售后也很好，物流速度很快，京东自营，值得信赖。以前没有用过京东，都是朋友推荐的，用了后感觉物超所值，感觉京东的物流售后服务跟其他的平台完全是两个概念，希望京东的服务能一直这么好，保持，下去，我也会帮忙介绍周边的朋友来京东买东西，加油，我们会永远支持你。。。。。

没有想到，从昆山过来速度这么快！这是我想要寻找的书籍，因为我就有这种打算！写故事的打算！

一次买了很多。下次有需要还会来。。。。。。。。。

双十二活动优惠，物有所值。购买图书音像制品，首选京东。

这是一个会讲故事才能赢的时代，讲吧～！

批量买书，就是想加速打开思维边界的节奏，还是自营好

听说很久了一本好书

讲故事对于销售人员来说很重要，各行各业都是，今天买到很多书，包括这本，封面包装的也不错，绝对值的购买

是正品，内容就是我想看的

还没有开始看。但是对于这个“卖故事”怎么卖还是充满期待。

质量不错，早上下单下午到，好评！

心仪好久的书 超级喜欢 感谢京东 希望6.18早点儿来 买书是我的唯一爱好了

不错，书还打了包装，封的好好的！

原来在共享书店里偶尔看到的一本普通书籍，随意浏览后发现什么是销售故事以及为什么要讲销售故事简直太重要了，之前一直按照这个逻辑在做，但少有总结，再就是本书关于故事的类型和故事的框架非常实用，还有就是故事在销售不同阶段作用，看完之后发现原来这也是有规律的套路

销售说辞是大多数销售拜访的核心，也是最传统的销售方式。

速度很快，隔天到达，质量不错，印刷清楚，内容比较好，比较适合乐阅读。

哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈哈好哈哈哈哈哈哈

作为公司的采购，平时就是买买买，当然要选物美价廉的，我觉得我现在买的所有的东西都是好的。这个以后还会继续购买。

一下子买了好多本书，都要评论，不懂说什么了。

书不错，可以快递包装太差，书本角落都磕坏了！

东西很好的，我个人非常满意，下次还会买的！五星好评！

好书新版，非常值得关注的一本书，做活动很实惠，京东一直？

能够提升自己的就是好书，谢谢京东给力的物流，价格实惠！

京东客户端买东西真方便，信赖京东

超值，就喜欢在京东买书，折扣巨划算，每次满满的成就感，精神的粮食，增长知识，陶冶情操

好！好！好！好的不得了，买到就是赚到，不买就会吃亏！买买买！没钱就算了！

总经理要求全公司业务团队都要阅读学习交心得的一本书。应该不错吧。我还没看，我不是业务团队的。

作为一名销售人员，大的财富就是你的时间。使用得当，你能日理万机也能陪伴家人。这本书就帮你扫清了窃取你时间的障碍，帮你关注那些真正值得的事，把数字时代变成生产力的资产。

书是正品 给我两本是什么意思？我以为是上下两册 看了半天了 没区别

还行试题一下，挺好的

京东买书非常合算，相信京东支持京东！

这书收到了，纸张质量不错，比书店便宜，开始学习了

送人的，希望能有收货，京东发货送货就是快，次日到达！

真心的推荐这本书。本书整体感觉特别好，内容充实，条理清晰，文章内容有理有据且富有逻辑。通过阅读此书，能让读者感受到作者的用心，发现自身问题，改变与提高。本书质量很好，印刷清晰，纸质不错，适合阅读。

帮朋友买的，暂时没有看到。快递小哥好评，以我千篇一律的评价，一如既往。。

京东物流真是快，看了一下都是正版，要给东哥一个赞！

换没看呢，只是先确认收货。

书还是很好的，比较划算。就是送货没有在预定时间内，其他都还不错。

很实用，通俗易懂，很多故事可以直接拿来使用。

很赞

很赞

从CCTV2《第一时间》荐书知道的，京东双十一图书日购买优惠力度很大。

好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好好

学会写作，学会讲故事，人生进阶的必备技能。

持之以恆地堅持學習是未來的核心競爭力。

老公要的书，希望可以对他有帮助，京东真心给力价格便宜送货快，赞一个

一直在京东买书，买书有瘾，当然书的质量还可以，支持京东，加油加油

好书非常好的一本书，你会喜欢的

慢慢的看就好了。 ‘●_____●`

包装好，无损坏，而且很快，愉快的购物体验！还不错哟希望有更多活动。

不错不错，11.11时候买的，超级合适。

今年新入职成为一名sales，感觉真的工作起来，有很多学校里没讲过的，感觉自己经常中招，简单的看了一下这本书的介绍，感觉确实有很多自己之前没注意到的地方，期望这本书能对我有所帮助。

物流真快！京东真牛！给你点赞！好好好好！

京东快递一如既往的迅速，书应该是正版。

单就书名我就很是有同感，相信英雄略见略同，更希望可以多些收获裨益。

作者是销售出身，这本书总结了她开创的个人技巧，注重优化销售环节，减少时间的浪费，分享了一些交易的经验之谈。提出的思想和观点有价值，但能否在中国企业中应用，是一个值得深思的问题。

买了一堆来张大图吧哈哈~~还没开封喜欢?

挺好的，完整无破损

京东商城图书比书店便宜多了。

买了一大堆书，还没看，不过感觉很不错的样子

这本书写得非常不错，我喜欢看。

看评论不错！速度快包装好有塑封！看后再来！

生活无处不需要销售自己。很好的书，案例生动。

内容不错通俗易懂值得推荐收获多快递给力包装好实用分析到位权威简单易学

宝贝质量不错,很喜欢了。谢谢掌柜。
比图片上看到的好多了以后有这方面宝贝的需求还得找你哦!
不来买过几次了,以后还常来!

正品，纸质很好，值得购买~~~~

挺不错的。速度也很快，有空好好看。

一共买了这么多本书，慢慢看吧

产品不错，好用，支持京东直营！！

666666666666值得一看

东西收到不错 物流还给送上楼

赶上阅读日买的书，一次下单好多本，非常实惠，书还没看，质量都不错，书的内容就不评价了。

还没看，先给好评吧

在朋友强烈推荐下买的这书，我拿到书后的感觉是纸张好，印刷好，内容更好，让我坚信会因此而受益的，值得购买。物流很快，我非常满意，是一次愉快的购书经历。

好精致，浓缩都是精品。

不错的一本书，正在阅读。包装很上心。

商品包装完好，字迹清晰，正版的，服务售后也很好，物流速度很快，京东自营，值得信赖。

不错不错不错哈，

包装很好，质量不错，期待内容。

搞活动时候买的 很便宜

刚打开，包装不错？

东西收到了，包装完好

我们人资长强烈推荐的读本，买先，看不看再说～质量不错，内容不管对销售推广，还是在日常交往都有启发～还忽悠了好几个同事一起买，哈哈哈～

不错 看了很久了

到货超级快。在双十一这个节点还能这么快不容易。销售人士的好书，帮助提高业务技巧，另一个方面也是与客户交流交往的重要指导。

体验感很好，送件速度快，质量还不错，继续努力加油加油再加油！

我的人都有一个人的时候我就不想再去看了一个人的时候我就不想再去看了看自己喜欢

????????????????????

非常非常不错给力支持点赞，我们很喜欢很想买多几本送给朋友和大家

每个销售员必备的一本书。销售是人和人之间特殊的交流，既要讲求效率，更要讲技巧。看一看美国的销售策略专家的解读，大有收货。

价格有点高，挺快

我很喜欢在京东买书，看书能平静下来学点东西。

这是作为销售人员应该人手一本书，很多实战案例，都是作者的亲身经历，作者任职销售领导岗位多年。很实用的一本书!

上班闲暇时间看看，书挺小，还行。也是看央视第一时间推介的书，就买了

一款软件介绍的书，没什么干货，给我的印象就是作者各种介绍软件。

销售员必备的一本书。销售是特殊的交流，既要讲求效率，更要讲技巧。看一看美国的销售策略专家的解读，挺有收获。

图书价格优惠，发货及时，包装严实，收到后品像完好！配送越来越给力了，早于预计时间到达，对这次购物很满意！

确实，销售就是卖故事，在质量和价格相同的情况下，感情是购买的诱因

作为销售小白，看了很多本土的技能提升书，平时也基本是听领导的指教，趁这次看看外国的一线销售专家怎么说

好的销售不仅是卖产品更是卖故事，一样的东西为什么有的人能卖很多有的人卖不出去？

品质京东，购物首选，基本上出了买菜，其他的都在京东购买

非常满意的一本图书，真的是不错。

京东买书，值得，书好，价格便宜

收到很满意，也很实用，快递也很快，要是优惠力度在大点就好了，给公司采购的同事们都还是很喜欢

买了，还没有拆封，应该还不错，相信京东，相信作者

挺好的，赞一个 继续再买

很棒的书，京东买的书真的很满意，新而且价格实惠，发货又快，赞一个

买了一大堆书慢慢看，质量不错

一下午就看完了，就像看小说一样，停不下来。非常喜欢这个作者，很有思想，确实也学到了不少。

非常好的书，努力学习。

销售每个人都值得好好学一学，我要启程啦，O(∩_∩)O~~

很好 非常好 下次更好 买对了

这个书还是不错的，看了激发了不少灵感

东西一直很好，快递速度也很快

打折时候买的，非常不错，，，

书收到满意，还没有看，优惠大先囤下慢慢看，满100减40，还没有拆开。

非常满意的一本图书的，很是不错哦。

给力啊，京东，买了很多实惠的东西，质量很不错，节约不少啊，谢谢！

好好 看着很不错 jd物流很快

东西不错，就喜欢京东自营，快。

我们不一样，我们不一样

??销售就是卖故事（微软宝洁等500强销售员都在用的销售技巧），不错

想赚钱光努力还不够，也要把力气用到点子上。还没看完，挺实用的。

办公室老大需要，物流很给力。快快快，东西好好好。嘿嘿，字凑够了，还多了。

不错的书籍，活动也给力，书店里买不到的，所以感谢京东提供的这个平台。

非常好，是我想要的内容，感谢店家，物流也很快，京东就是给力！

书中很多观点让我觉得耳目一新，作者提到了很多我之前没注意到的地方，很值得去实践实践

书是正版，纸质很好，值得购买，内容丰富

观点独到，分析到位，内容丰富，有理有据，挺好看的，好评推荐

实例非常精彩，把过程，思路，做法都讲解一遍，这种思路让读者更容易接受，学以致用！

买了之后非常认同书中的理念，准备写几个故事备用！哈哈哈哈哈！

东西很快送到！一如既往的好！喜欢！

观点独到，分析到位，范例经典，有理有据，非常不错，好评推荐

一直在京东买书，喜欢京东隔日达

看了早间新闻，推荐的一本书，让朋友先看，虽然不是做销售的，也想给自己一个提升。

书的印刷质量不错，包装很结实，送货速度非常快，快递员的态度也非常好。

经典，不错，推荐的书！

还没来得及看，领导推荐的

书收到有一段时间了，还没看，应该不错……

很好的书，好好学习努力！

物流很快，价格也不错，质量很好

非常适合做业务的人来读一读。

关注老长时间了，终于下手了

不错，确认挺好的！在京东上买东西就是觉得非常放心可靠！

这本书拿来看看，也就当消遣吧，要说实在的内容也谈不上。

非常好，值得推荐，质量上乘，推荐购买，有感觉，推荐！

非常好，告诉我们很多销售的思维，非常棒，一口气看完的，一有时间就看，非常好！

说得容易做起来也不难。总体上书本内容简单明了，通俗易懂，新手老手都该看看。

必须推荐一下这本书，销售员必修课，值得深思的一本好书，书学起来，钱赚起来！

一直用京东购物，送货快，产品好，连售后也无忧，好评。

书很好，值得购买，内容很棒，是正版

支持正版，内容丰富，值得一看

还不错还不错还不错啊还不错啊哈哈啊哈哈啊哈哈啊哈哈啊哈哈啊哈哈

宝洁前消费者研究总监、故事大师保罗·史密斯20年销售培训经验精华

书为正版…内容很吸引人…值得购买

还在看，写得不错，确实能得到一些启发，建议做销售的新手学习一下。给好评！

满100减40的活动买的，非常的划算，一次性买了很多，等看完后再分享具体的内容

书是正版，质量很好，值得购买的哦

送货速度很快送货速度很快

看了，还算中肯，例子很多举的很贴切，畅销是有道理的

内容不错，京东物流各方面都好

非常好。一直在京东买书。

听朋友说很久了，准备看！

买给公司负责业务的同事学习

适合身在互联网时代的销售员阅读，里面罗列了大家都知道的例子，浅显易懂。

[搞定你想搞定的任何人：极速成交+谈判就是搞定人+哈佛谈判心理学（套装共3册）
下载链接1](#)

书评

[搞定你想搞定的任何人：极速成交+谈判就是搞定人+哈佛谈判心理学（套装共3册）
下载链接1](#)