引爆品牌卖点



引爆品牌卖点_下载链接1_

著者:孙清华(大圣) 著

引爆品牌卖点 下载链接1

标签

评论

和此卖家交流,不由得精神为之一振,自觉七经八脉为之一畅,我在JD买了这么多年,所 谓阅商无数,但与卖家您交流,我只想说,老板你实在是太好了,你的高尚情操太让人 感动

了,本人对此卖家之仰慕如滔滔江水连绵不绝,海枯石烂,天崩地裂,永不变心。交易 成功

后,我的心情是久久不能平静,自古英雄出少年,卖家年纪轻轻,就有经天纬地之才, 定国 安邦之智,而今,天佑我大中华,沧海桑田 5000

年,神州平地一声雷,飞沙走石,大雾迷

天,朦胧中,只见顶天立地一金甲天神立于天地间,花见花开,人见人爱,这位英雄手 持双

斧,二目如电,一斧下去,混沌初开,二斧下去,女娲造人,三斧下去,小生倾倒。得 此大

英雄,实乃国之幸也,民之福,人之初也,怎不叫人喜极而泣……看着交易成功,我竟产生出一种无以名之的悲痛感——啊,这么好的卖家,如果将来我再也遇不到了,

那我该怎么办? 直到我毫不犹豫地把卖家的店收藏了, 我内心的那种激动才逐渐平静下来, 可是我立刻想到,

这么好的卖家,倘若别人看不到,那么不是浪费心血吗?经过痛苦的思想斗争,我终于下定

决心,牺牲小我,奉献大我。我要以此评价奉献给世人赏阅,我要给好评……评到所有

市面上有很多讲运营的书,买坑过一些,才知道精华的就几本。之前听过陈辉的讲座,觉得干货很多,在实际工作中确实可以用上。这次新书一出,也没管价格立马抢来一本,我觉得对自己有提升的,这一点书钱是绝对值的!买了好多天了,特意看过才来评价,这本书从结构来说,从运营岗的定义切入,看似各章并列阐述不同运营角色的内容和要点,实则是层层递进,逐次升级,从讲一个基础新人运营如何上手工作以及运营的重要思路、操作案例,再讲到如何提升到中级,再到高级,每个点都是干货满满,操作、思路、方案、案例、战略,很细致。而且是全彩印刷,看起来比较轻松,相信学习并消化后可以对我现有的运营能力有大幅提升!

前两天在朋友圈看到朋友在推荐没买,结果后来又看到另外个朋友也推荐了,于是想就 买了一本看看。

彩印的书,看起来不是很费劲,里面有不少案例。居然有个机构就叫人人都是产品经理,这难道不是一本书么?查了一下发现还真有,好像是做产品和运营资讯的。

自己做用户运营的,仔细阅读了用户运营的章节,一些观点讲的不错。大阿里的P6,到现在做了4,5年运营了,正在考虑后面要怎么走,书里提到了这个年龄的运营需要注意和提高什么,比较实用。

总体来说,前半部分各个运营的模块可以讲的更丰富一些,后面的不同年龄运营人应该 注意的点讲的不错。可以打个9分,至少我是这么认为的。

我是看过作者的《跨越》后,又买了这本书。作者从一个传统行业教师,转到互联网行业,并做出了成绩,非常让人佩服,读她的书,也得到了很多收获。尤其是对我来说,一个刚刚入行的新人,从事新媒体工作,对很多关节过程缺乏一个了解,读这本书,能让自己有个更清晰的了解。

还没看,春节到货也改准时,希望对工作有所帮助!

书是我在书店看上的,内容不错,在京东买便官不少!接下来我要认真学习了。

产品汪一枚,有很多和运营相关的工作交集,在朋友的推荐下看到这本书。看到目录, 先把自己喜欢的几个章节翻看了一遍。怎么说呢,感觉作者应该是逻辑比较清晰的那种 ,从目录就能看出来,从整到零再到组合提升,整体阅读的难度也是由简到难。不亏是 个做过产品的运营。中间讲到了产品和运营的区别,有一句话讲的挺好,运营喜欢发散 ,爱做加法,产品喜欢聚焦,爱做减法。后面的工具类产品的运营,也提到了很多和产 品相关的点。总体来说,作为一名产品,感觉看到这本书还是挺新奇的,推荐所有想了解运营的产品同学都来看一下。运营人的话,更不用说了吧。

昨天参加了人人都是产品经理在上海的产品大会,亲眼见到了陈老师。陈老师现场的演讲真的是魅力十足,思路清晰案例结合,只是人比照片稍微胖一点嘿嘿。 演讲完了以后现场有签售的活动,刚排了一会队,就说现场书已经卖完了。没有拿到签名版好遗憾,不过和陈老师拍了个合影很开心。 书很不错,一看就是很有经验的运营人。

对于本问题是这样的: 根据京东过去的积分说明-消费者帮助中心

因为京东对于10元以上的书籍,如果你评价了,系统会根据你的回答的数字给你相应的 积分。但是会有系统判定,比如你的评价如果存在多少的相似度,那么算你作弊。 这样的话,有的人就抄一些网文上去。凑够字数可以获得相应的积分。

积分的作用是可以在京东换现金券。

我是银牌,可以200积分兑换20元,这样的话,基本上抄一段话算2元钱。

最好的是,购物的时候,这个现金券是可以叠加的。

很多人这样做,京东也没有人工审核去判定是否合适。 所以很多人钻空子。 以前我是很不在意这些的,觉得无所谓小钱。但是后来我发现错了!! 试了之后才发现 可以差不多评价出1000分出来。

我大概在京东陆陆续续买了快6,7百元左右的书,都是在满200-100的时候买的,基本上 折合一本原价40元的书不到15元可以买到,然后再继续这样可以通过返券的形式,相 当于一本再减少2元,折扣相当可观了。

不过现在似乎都变了,因为出了京豆说明-消费者帮助中心 对于评价这一块变成了只要超过100字就会有资格获得豆,似乎京东也发现了大家没人 去写那么多的评价,改成10

说实话,这本书合适刚参加工作的小伙伴看。对于做过一段时间市场的人多,稍微简单 了些。

还没看,翻了一下,彩页得,应该不错吧!

之前听过老陈的课,短短1个半小时,每句话都觉得是干货。在课程中就吐露出要出书 了,期待了好久,终于能买到了!双12当天上线,某当5折,第二天一早就收到了。收到书后,第一感觉就是太值了!这本书就是为了现在的运营人量身定做的指南,全书将近300页,十几万字,而且是全彩印的,一看就是好书。于是,迫不及待地翻看起来。 果然,和老陈本人一样,全书完全没有市场上那些运营书的高深理论的堆砌,说白了都是"大白话"。而且仿佛老陈知道读者在什么地方会问什么问题,在适当的时候就把问 题的解决方法配合案例给讲出来了,简单数了下,书里提到的大大小小的案例可能有上百个。书的第一章是运营的概念综述,然后就是各类运营工作的介绍和提升方法,包括内容运营、用户运营、活动运营、市场运营、数据运营、新媒体运营、电商运营等,之后是运营思维和运营进阶,还讲到了内容型产品和工具型产品的运营,最后是运营人的 就业和将来。感觉从运营的第一年到运营十年的工作和历程都可以在这本书里看到了。好了,敲了半天,都是自己的真心话。老陈是互联网中比较低调的一个人,但却是很实 在的一个人,不会夸夸其谈,所有讲的东西都是可以落地的。希望能帮到更多运营人。

作为电商从业者,关于运营方面的书满街都是。但关于卖点策划的书少之又少。线下听过孙老师的课,果断买一本。

大佬喂的鸡汤喝的再多,不如看一线作战老手的实操经验,何况又是一位美萌小姐姐(? ·? ·?)?。虽说是市场新人必备书目,但市场运营难分家,作为一个产品运营看过也 受益良多。

好很不错,受益匪浅好很不错,受益匪浅好很不错,受益匪浅好很不错,受益匪浅好很 不错,受益匪浅好很不错,受益匪浅

《运营攻略

移动互联网产品运营提升笔记》深入浅出地告诉大家什么是运营,梳理了移动互联网时代各类运营方向的工作重点与工作方法,结合实例指出了每类运营方向的提升要点;结合作者的亲身经历,解答了无数运营人与产品人纠结的运营与产品到底有什么异同的问题。 题;指明了运营人的核心竞争力,并对处于不同阶段的运营人提出了相应的建议与要求;尤为难得的是,《运营攻略 移动互联网产品运营提升笔记》中还阐述了内容型产品与工具型产品应该如何实现高效

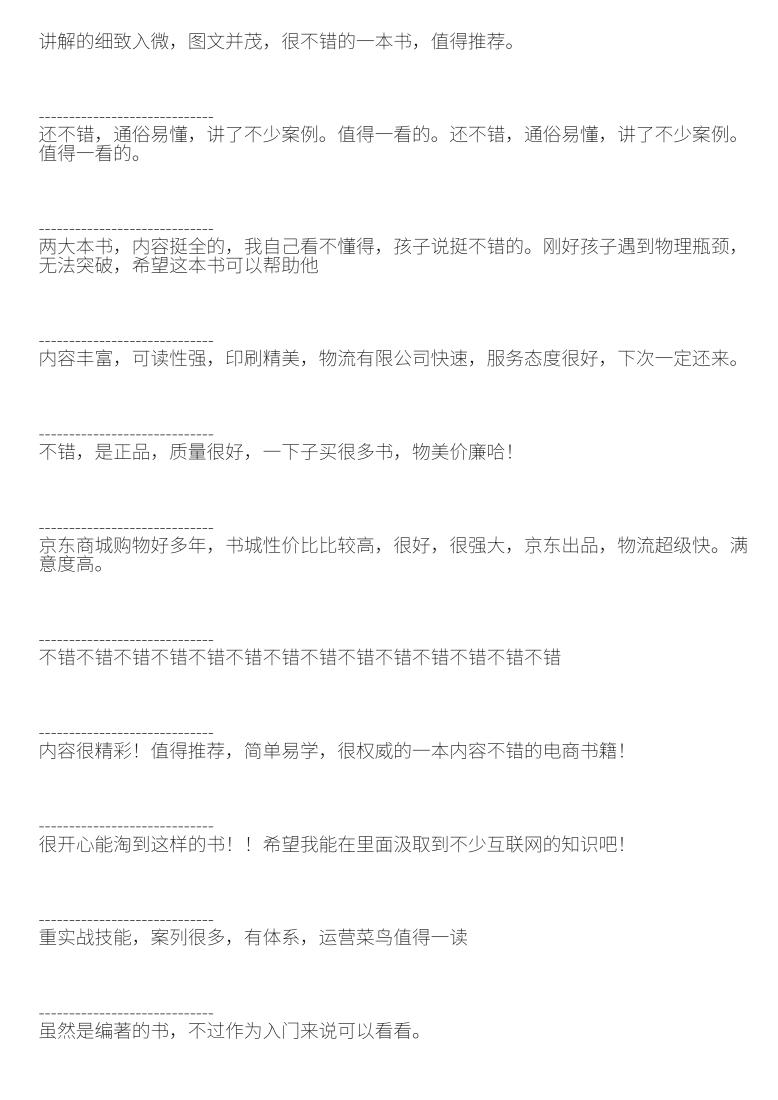
运营等。"人人都是产品经理"团队参与策划了《运营攻略 移动互联网产品运营提升笔记》,书中还附带了"起点学院"的多个真实案例,并附赠

 好好好,学到不少,很多思路方法可以借鉴,谢谢大圣老师

了运营人员需要的各类模板及运营工具包。

看完了就成了金牌文案策划了
非常适合用于品牌包装,长知识了,一百个赞

朋友推荐的,买了三本给自己和负责运营的同事看看,刚打开大致浏览了,内文资源多 ,整体不粗~
不错?一直都是在用这个牌子的哦
可以读读,解决工作之需要
人人都是产品经理推荐的图书都是很实用的书!每本都买了!如果你浏览过各种招聘网站的运营工作岗位描述,你可能会云里雾里,看到更多内容之后会越看越晕,似乎每个公司的运营都是不一样的。运营是什么?运营与产品、技术之间的关系如何?运营的终极目标是什么?运营人员如何定位?从开始到结束的态度来看,在商业公司里面为股东和公司创造最大价值,这应该是最终的目标,它的方法是为用户提供高质量的产品和服务。这本书都告诉你了!



大圣的书,不解释。听过课的人应该都能体会了

此用户未填写评价内容
好。。。。。。。。。。。。。。。。。
是正品,而且京东自己的物流特别快!网购,我只选京东!
 一直在京东买书,没失望,配送速度
 质量不错,值得购买,很喜欢!
 hernhao d 非常不错的
 写的比较细,运营多个模块其实也是紧密相连贯诵。不错

 看看还是挺有用的,不断学习,不断成长

老板让我给他买的,看样子可以的
相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相当相
 很好不错,看这么久还要我评论
在京东是购书的最好选择,送货快价实惠。
 现在好缺钱京豆啊啊啊是
 第一次在京东买书,到货很快,书本很不错
 我是大圣老师的粉丝,还没看完呢,才收到!
 绝对的,学到很多,谢谢大圣老师分享的干货
 推荐推荐,值得购买
 大圣出品 一如既往的给力 总结的很到位

还不错,纸张还行,还没看完

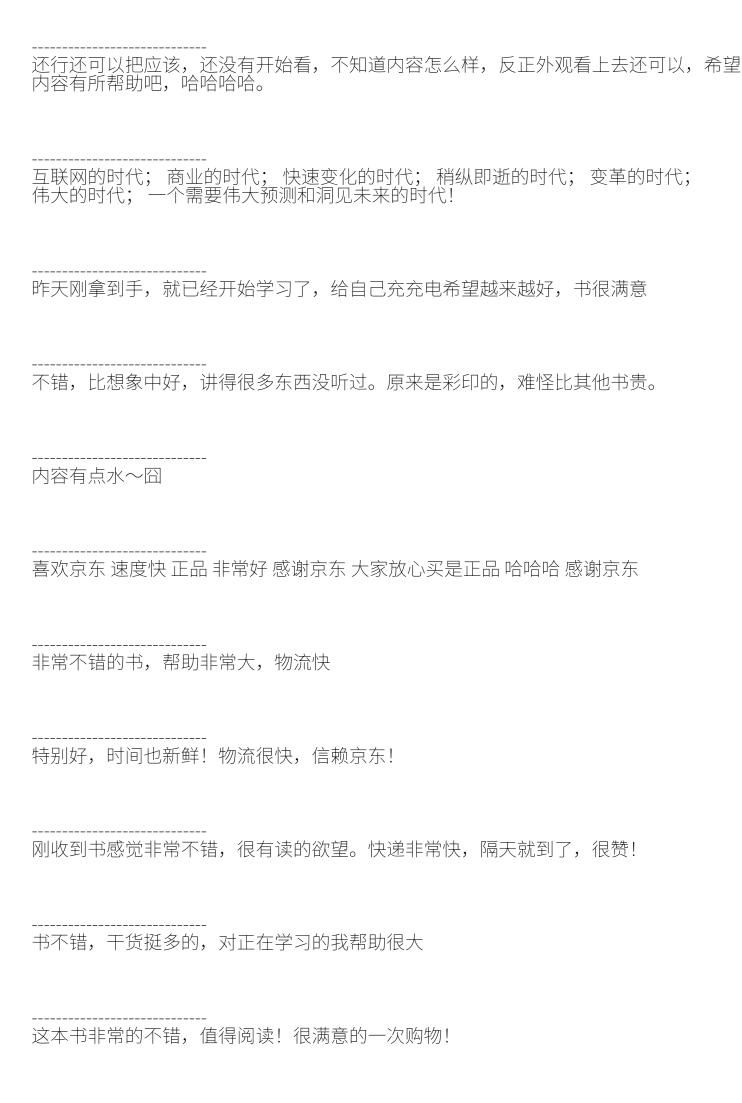
 不错挺好的,有自己的观点,	
	和
 好东西,电商必看	

那到手就看了看,还是很不错的

吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

 浅显易懂,适合刚毕业的小白,写的很细致,帮助应届毕业生轻松上手
 从微博过来的,挺不错的
 好书 , 包装也很好
做生意的老板都很适合看!做生意多看看这本书!本人很喜欢这本书!

哈哈哈,我爱京东,京东爱我吗?
 互联网营销基础入门,打开新思路,新观念带来新启示



 还不错,感觉棒棒的,希望帮到大家,也帮到我。。
活动很给力哦~囤书慢慢读,希望越来越好啦!加油!

书评

引爆品牌卖点_下载链接1_