销售中的心理学诡计:一场争夺客户心智的心理博弈(修订版)



销售中的心理学诡计:一场争夺客户心智的心理博弈(修订版) 下载链接1

著者:张兵著

销售中的心理学诡计:一场争夺客户心智的心理博弈(修订版)_下载链接1_

标签

评论

大概翻了下,这本书很会揣摩顾客和销售人员的心理啊,多半是个有丰富销售经验的人,否则是写不出来这么多干货。值得好好研究一下。

加入购物车好长时间了,刚好赶到有满减活动,就一起下单了
商品非常好~价格实惠~~相当划算~~
)呵呵红红火火恍恍惚惚哈哈哈
包装不错还可以信任京东自营产品
物流挺快,质量不错,学习学习,提升自己,
 很不错,学习好帮手
包装不错。。。。。。。。

非常不错,读书日买,非常优惠
 非常好的一本书,每天下班看看
 此用户未填写评价内容
 还没有看。等看过了再评价。
 通俗易懂,内容充实!
 非常棒的书,物超所值!
 刚拿到,期待?
 销售必看。。。。
 赶着打折买书最好
 不错,很喜欢
 还没有看

 销售中的心理学诡计:一场争夺客户心智的心理博弈(修订版)_下载链接1_

书评

销售中的心理学诡计:一场争夺客户心智的心理博弈(修订版)_下载链接1_