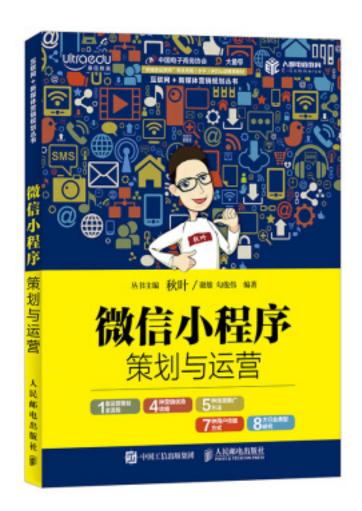
微信小程序策划与运营



微信小程序策划与运营_下载链接1_

著者:谢雄,勾俊伟著

微信小程序策划与运营 下载链接1

标签

评论

大叔和小鱼这套关于文案的教材非常系统,把一些非常高端的,我按指示通过国内的一些实际案例给讲解了一下背街我爱训练手册那本书更落地更容易懂。

市面上一般写"软文"的书籍都会讲软文的写作技巧。这本书不但讲了软文写作方面的关键步骤和致胜经验,更为重要的是,引入了"产品思维"看待软文——除了写作生产,还要有营销环节的分析、投放和评估。因此,《软文营销》这本书,也花费了不少笔墨来分析各大平台的特点,软文组合投放,营销效果评估以及各种风险防范。总之这是一本"有营养"的书,我已经开始涂涂写写"拆书阅读"。

现在苹果商店的付费游戏软件很多,东西很好,唯一的缺点就是价格比较高,少则十几块,多则上百块,为大家提供便利,现苹果在线商店所有付费游戏软件全部几块钱限时~,几十块上百的游戏软件只需要几块钱就能得到,无需越狱,全部正规商店下载,大家不需要花太多钱就可以体验到付费游戏和软件,如果有需要+维新:~,备注:需要软件游戏

作者没有实际运营经验

本书封面注明: 勾俊伟编著。看过全书后感觉作者自己写的内容极少,基本以编为主。 但是书中没给出任何的信息来源。

全书页没对作者的从业经历做任何介绍。看过之后判断作者没有实际的运营从业经验。书中实际作者的经验只有两处: 1:分析了100条运营招聘信息;2:这套书中的另外一本在网站上的运营技巧。

全书就是作者整理的运营工作流程加上一些公开可见的运营案例的点评分析。由于没有从业经验,作者的案例和点评分析水平都一般。 总体评价2星,价值不大。以下是书中一些内容的摘抄:

1: 经典的新媒体运营分为用户运营、产品运营、内容运营、活动运营四大模块,每个模块在新媒体运营过程中发挥着不同的作用,P14

2:在企业新媒体运营的实际应用中,四大经典模块会进行重新组合,衍生出出五类模块,包括社群运营、网站运营、流量运营、平台运营及店铺运营。P183:一部分运营者喜欢拖延,希望在月底或年底"突然发力",实现运营目标。但实际上,运营不是一项速成工作,而是需要日积月累的。P21评论未完,其余部分参见公众号:左其盛经管新书点评

那么,具体这个25+3+1的方法如何分配到日常的养卡方案中去呢?下面就给大家解析下!1、25笔小额刷卡,这个不一定非25笔,这里讲的25笔左右即可,我们一直讲,精养卡的话,每个月消费在20笔以上,普养的话在10笔以上,如果是精样的话,小额的,每个月在20笔以上即可,普通人具体怎么消费,我们待会讲。2、3笔中额消费,不超过卡片额度的30%,如你1万的额度,一般刷10%-30%的额度,也就是刷1K-3K的额度即可,这个根据自己的情况灵活应对即可。3、1笔大额消费,从风控的角度而言,每次刷卡,不要超过卡片总额的60%,如1万块,最多刷6千多,刷的太多比较伤卡,这一笔大额的消费,大家可以控制在卡片额度的30%-60%,但不要超过60%,这个自己灵活点操作即可。4、小额度的消费一般放在周一到周五操作,中额和大额的消费,一般放在周六日或旅游操作。具体的消费时间和金额如何安排,我们根据普通上班族人士,提供一下刷卡方案,大家可作为参考。刷卡时间按早上、中午、下午、晚上四个时间段来刷卡。早上:6点到10点;中午:11点到3点;下午:4点到7点;晚上:7点到10点。具体方法如下:

套装买的,一共8本!够看一阵子了。

小程序这本书太棒了,有种相见恨晚的感觉,小程序是今年的风口,正好看这本书了解了整个来龙去脉,并且还谈了很多策划和运营小程序的方法论,值得仔细看看。

活动买了一些好书,秋叶老师的书逻辑清晰,值得一看。

亲们,如果你看到了我留下这段评论并附以五星,那么也就意味着大家可以放心选购。统一评论和五星评级是严格基于我对该商品的以下三方面综合考量:一、物流速度快;二、原装非拆封;三、使用体验好。但凡以上三点有一点未符合我统一评论的标准,我都会客观公正的加以详细说明并予以降低星级。身为钻石PLUS买家,我绝不会昧着良心给星,相对的也绝不亏良心扣星。所以诸位请信任我这段文字,就像我一如既往的信任着京东。

最近大火的小程序没想到网上也能买到专门的教材了,看了看感觉内容很丰富~这下再也不愁啦~可以系统学一下了

 喜欢京东买东西,服务特别好喜欢京东买东西,服务特别
 准备做个微信小程序,希望这本书对我有帮助!

每次买完东西最发愁的就是评价晒单,然后我就会选择性忘记。此时此刻正准备再下单呢,看了下未评价的还有那么多,那就评吧。反正只要是京东自营,我百分百给好评。东西正品送货速度快,服务态度又好。自己去超市购物开车停车不方便,打车提着不方便。还是上京东方便,隔日送货上门,购物变的很轻松。所以家常日用大小件全部京东下单,就不一一评价,总之多快好省!值得信赖!

《微信营销与运营》共分七章。第1章重点介绍了微信营销的概念、价值和特征,引导读者全面认识微信营销;第2章介绍了个人微信号的运营技巧和手法;第3章重点介绍了微信公众平台的基础操作入门,申请适合自己的公众平台类型并进行基本设置;第4章介绍了微信运营的规划策略,落实公众号的定位、内容问题;第5章介绍微信运营中包括排版、增加粉丝、提升阅读量等运营实战中的经验和手法,并了解微信运营的整个运营框架体系;第6章介绍了辅助微信运营的常用工具和网站;第7章选取了中国政府网、华中科技大学、万科周刊等案例,利用分析框架学习各家之所长。

《微信营销与运营》可作为本科院校及高职高专院校市场营销类、企业管理类、商业贸易类、电子商务类专业的微信营销课程的教学用书,也可供从事企业营销和新媒体传播实践工作的人员参考学习。

还不错,没抢到券,一个组合贵了几十块。

吾消费京东商城数年,深知各产品琳琅满目。然,唯此宝物与众皆不同,为出淤泥之清莲。使吾为之动容,心驰神往,以至茶饭不思,寝食难安,辗转反侧无法忘怀。于是乎紧衣缩食,凑齐银两,倾吾之所有而能买。东哥之热心、快递员之殷切,无不让人感激涕零,可谓迅雷不及掩耳盗铃儿响叮当仁不让世界充满爱。待打开包裹之时,顿时金光四射,屋内升起七彩祥云,处处皆是祥和之气。吾惊讶之余甚是欣喜若狂,呜呼哀哉!此宝乃是天上物,人间又得几回求!遂沐浴更衣,焚香祷告后与人共赏此宝。人皆赞叹不已,故生此宝物款型及做工,超高性价比之慨,且赞吾独具慧眼与时尚品位。产品介绍果然句句实言,毫无夸大欺瞒之嫌。实乃大家之风范,忠义之商贾。

纸张不错,比较全面。好多东西网上都能搜到,还需要多加实践,自己基本能摸索出道路。

很不错的一本书,物流快,让我学到了很多,没有想到作者是我的???,感谢?

新媒体系列,准备认真研习! 当事业应该会心态不同吧,比较实用的书,快递第一时间到! 赞一个

以前基本没认真评价过,不知道浪费多少积分了,听说他们评价超过100个字可以送积分,这个福利实在太赞了,太好了。妥妥的每条都来评价一下,赚积分,下次还能抵现金用。已经固定每个月在这里面来买各种生活用品。产品品质好,又新鲜。自从发现了网上可以购物后,每个月都在网上买好多东西,特别是现在水果的季节,有的东西确实对比实体超市是便宜了的,质量也非常稳定,上一次买非常好,立刻追加,希望以后能把好质量继续保持,希望生意兴隆,越做越大。快递小哥超赞!!!
 此用户未填写评价内容

还没开始看。希望有所收获。

京东活动还是很给力的,总是被种草。这不,又买了一箩筐。

包装很好,送货也很快,不过活动力度不算大~
青年是祖国的前途、民族的希望、创新的未来。青年一代有理想、有本领、有担当,科技就有前途,创新就有希望。'人材者,求之则愈出,置之则愈匮。'希望广大院士关心和爱护青年人才,把发现、培养青年人才作为一项重要责任,为青年人才施展才干提供更多机会和更大舞台。各级党委和政府要以识才的慧眼、爱才的诚意、用才的胆识、容才的雅量、聚才的良方,放手使用优秀青年人才,为青年人才成才铺路搭桥,让他们成为有思想、有情怀、有责任、有担当的社会主义建设者和接班人。

信赖首选京东,商品基本隔天甚至当天就可以到达客户的家中,为什么我所有的评价都相同,因为在京东买的东西太多太多,商品积累的太多没有评价,最佩服的,还是京东物流,有时晚上11点前动动手指,购买的商品,第二天上午就送到单位或者家里,还可以刷卡付款。自营的商品挺有保证,售后,有问题打专属客服热线。客服很赞,一句话 的事儿,直接上门取件退,上门更换新商品,平时基本不逛街,在家逛京东商城就能买到合意的超值商品,既省钱,又节省时间,希望京东一直保持高品质!

作者没有实际经验,说的是软文硬广卖货,跟知识付费无关

本书封面注明: 陈道志、哈默编著。看过全书后感觉作者自己写的内容极少,基本以编 为主。但是书中没给出任何的信息来源,也没提两位作者的任何职业信息与既往成就。全书讲的是新媒体时代的软文卖货、硬广卖货,看书名我以为是要说知识付费,结果发 现几乎没提知识付费。基本就是流程分解+案例点评。

读后感觉对我有用的信息极少。基本的判断是作者没有实际的相关工作经验。

作者在书中唯二的个人经验就是头条号发布时间、微信公众号与头条号的风格差异。

总体评价2星,价值不大。以下是书中一些内容的摘抄:

1: 内容电商的一种常见表现形式,也是出现比较早的一种表现形式就是*等购物分享类 网站, P2

2:用罗振宇自己的话说,"罗辑思维"就是卖货的,卖月饼、卖柳桃、卖书、卖演出 票等,其实质都是在以内容做电商。P3

3: 内容电商的核心是人为创造沉浸式、冲动式、隔离式、单独评估的消费场景,在这 种场景下诱导消费者进行消费, P59

评论未完,其余部分参见公众号:左其盛经管新书点评

京东品质,价廉物美,非常棒的书值得购买。

本丛书由PPT达人@秋叶担任主编,@秋叶是知识型IP训练营创始人,畅销书《社群营 销:方法、实践与技巧》的作者,也是众所周知的微博大V,微信公众号百万订阅主。 本丛书其他作者包括畅销书作者《微博控

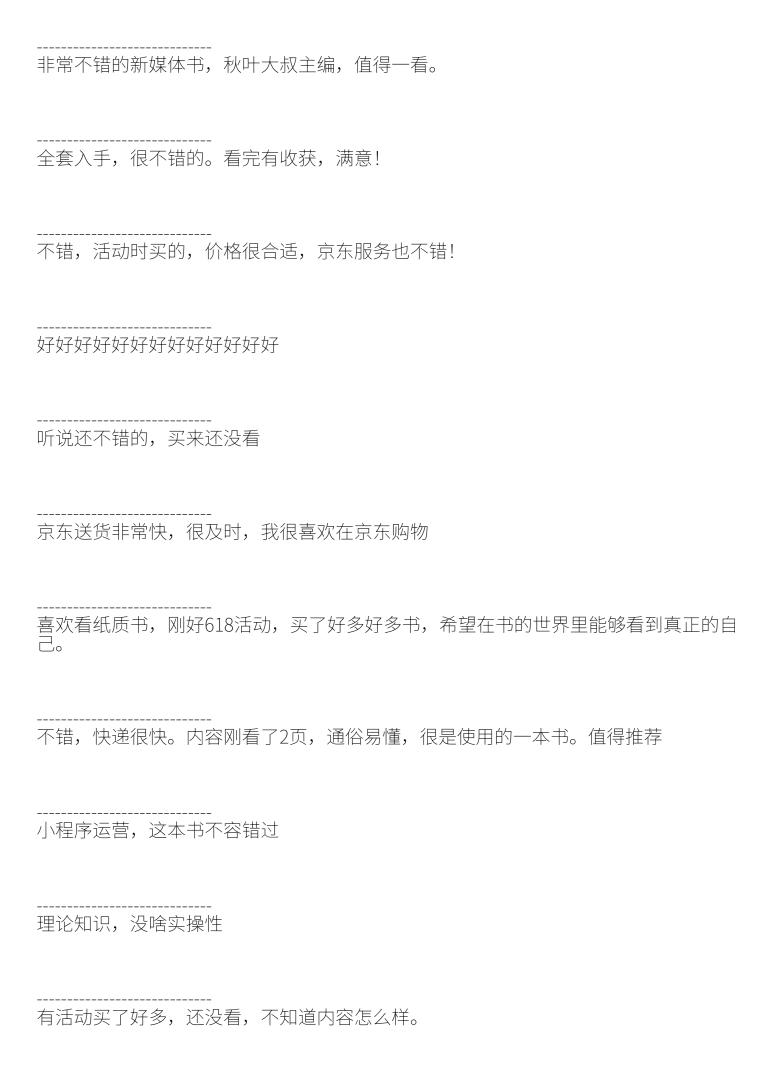
控微博》的@萧秋水、蓝色光标高级客户经理刘勇等,他们都:

懂实战,全部服务过500强企业新媒体营销; 懂培训,全部有丰富的新媒体内训工作经历;

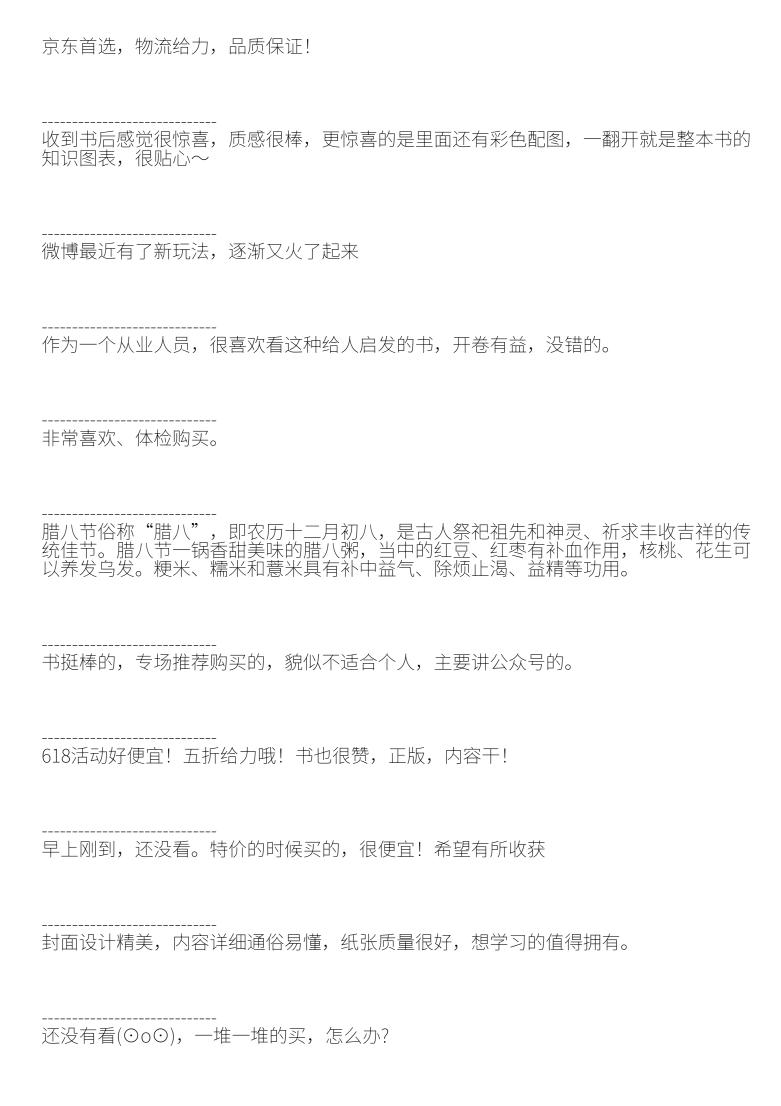
懂理论,全部有在线课程或新媒体图书出版经验。

新媒体营销概论这书不愧是泰岳教育出品的啊!书中详细介绍新媒体特征、发展趋势 运营主要工作; 常见新媒体的15种类型; 新媒体平台如何吸引广告投放; 新媒体运营策 略等。 当然还有新媒体舆情控负相关指导、如何运用新媒体助力传统行业转型。

 秋叶的书不错,但是对于入行的老手而言很虚,没有实质性的内容!小白可作为入行标 准
 非常简单初级,花了2小时就看完了。不建议购买



前前后后买了新媒体系列的十三本书,真爱粉
正想学小程序的东西,挺好的,推荐一下。
 了解下小程序开发。
写得比较浅显,基本上没什么大用



说实话,买的时候是冲着树叶买的,买了这本书,看了里面的内容,都是太基本的,没有多大的价值。对于真正想学微信营销的人来说,看了跟没看一样,都是基础的东西,直接上后台就能掌握的……对于想入门,基础知识完全空白的人来说,还是可以买的

很喜欢在京东网购真的不错的比其他网店实在服务好好喜欢还会介绍朋友来非常感谢京东商城给予的优质的服务,从仓储管理、物流配送等各方面都是做的非常好的。送货及时,配送员也非常的热情,有时候不方便收件的时候,也安排时间另行配送。同时京东商城在售后管理上也非常好的,以解客户忧患,排除万难。给予我们非常好的购物体验。

微信小程序策划与运营 下载链接1

书评

微信小程序策划与运营 下载链接1