

讓對方得利, 自己更開心的雙贏談判術:
MIT+哈佛40年資深教練教你贏得比對手更多



[讓對方得利, 自己更開心的雙贏談判術:
MIT+哈佛40年資深教練教你贏得比對手更多](#) [下载链接1](#)

著者:勞倫斯．蘇斯金（Lawrence Susskind） 著

[讓對方得利, 自己更開心的雙贏談判術:
MIT+哈佛40年資深教練教你贏得比對手更多](#) [下载链接1](#)

标签

评论

[讓對方得利, 自己更開心的雙贏談判術:
MIT+哈佛40年資深教練教你贏得比對手更多_下载链接1](#)

书评

[讓對方得利, 自己更開心的雙贏談判術:
MIT+哈佛40年資深教練教你贏得比對手更多_下载链接1](#)